



TIER1 TECHNOLOGY, S.A.
c/ Boabdil, 6, Edificio Vega del Rey, 7
Camas, Sevilla

Sevilla, 4 de mayo de 2023

Tier1 Technology, S.A. (en adelante "Tier1", la "Sociedad" o el "Emisor"), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MFT Equity sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, (en adelante "BME Growth") pone en su conocimiento la siguiente

Otra Información Relevante

Hoy jueves 4 de Mayo a las 17:00h Eduardo Fuentesal Ñudi, Presidente Ejecutivo del Grupo Tier1, presentará los resultados del Ejercicio 2022 en la plataforma de Estrategias de Inversión. Se podrá asistir en directo a través del siguiente enlace:

<https://youtube.com/live/2hPbNRlwmCQ?feature=share>

Se adjunta la presentación que se utilizará.

De conformidad con lo dispuesto en la citada Circular 3/2020 se indica que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Atentamente,

Eduardo Fuentesal Ñudi
Presidente del Consejo de Administración



TIER1 TECHNOLOGY, S.A.
c/ Boabdil, 6, Edificio Vega del Rey, 7
Camas, Sevilla

Seville, 4 May 2023

Tier1 Technology, S.A. (hereinafter referred to as "Tier1", the "Company" or the "Issuer"), pursuant to Article 17 of Regulation (EU) No 596/2014 on market abuse and Article 227 of Law 6/2023 of 17 March on Securities Markets and Investment Services and related provisions, as well as BME MFT Equity Circular 3/2020 on information to be provided by companies incorporated in trading in the BME Growth segment of BME MTF Equity, (hereinafter "BME Growth") informs you of the following

Other Relevant Information

Today, Thursday, May 4 at 17:00 Eduardo Fuentesal Nudi, Executive President of the Tier1 Group, will present the results of the 2022 Financial Year on the Investment Strategies platform.

You can attend live through the following link:

<https://youtube.com/live/2hPbNRlwmCQ?feature=share>

The presentation that will be use is attached.

In accordance with the provisions of the aforementioned Circular 3/2020, it is indicated that the information communicated herein has been prepared under the sole responsibility of the Company and its directors.

Sincerely,

Eduardo Fuentesal Nudi
President of the Management Board

INFORME ECONÓMICO 2022. PRESENTACIÓN A INVERSORES.



“Si quieres llegar rápido,
camina solo.
Si quieres llegar lejos,
camina en grupo”

#SOMOSUNO

BME Growth



Aspectos más destacados del Ejercicio 2022

1. Crecimiento Sostenido en Ventas.
2. Fuerte Crecimiento de Ventas y EBITDA en Producto Software.
3. Importantes Oportunidades en Grandes Compañías del Retail.
4. Alta Recurrencia en Ventas.
5. Crecimiento en el Sector Estratégico del Retail.
6. Balance Líquido y Solvente.
7. Continuidad en Retribución al Accionista.

El presente documento (“la Presentación”) y la información contenida en la misma, se presenta por parte de Tier1 (“la Sociedad”) únicamente a efectos informativos. Estos materiales no deben ser considerados como sustitutivos del ejercicio de un juicio independiente y bajo ninguna circunstancia deberán ser considerados como una oferta de venta o como una solicitud de oferta para comprar ningún valor, ni son una recomendación para vender o comprar valores. La información contenida en la Presentación cumple con la normativa actual del segmento BME Growth de BME MTF Equity.

Cualquier decisión de inversión debe ser tomada sobre la base de una revisión independiente de la información pública disponible por parte de un potencial inversor.

La información contenida en la Presentación no es completa y debe ser examinada en conjunto con la información disponible de la Sociedad en su página web (<https://www.tier1.es>), así como en la página web del BME Growth (<https://www.bmegrowth.es>). La información de la Presentación y las opiniones que se realicen se han de entender realizadas en la fecha de la Presentación y están sujetas a cambios sin previo aviso. No se pretende proporcionar, y así ha de entenderse, un análisis completo y comprensivo de la situación comercial o financiera de la Sociedad, ni de su proyección futura. Además, la información contenida en la Presentación no ha sido verificada independientemente, a excepción de los datos financieros extraídos de la auditoría de la Sociedad y de información de compañías de análisis independiente. En este sentido, determinada información financiera incluida en la Presentación podría no estar auditada, revisada o verificada por un auditor externo independiente tal y como se indica a continuación, además de haber podido ser redondeada o suministrada por aproximación por lo que algunas cantidades podrían no corresponderse con el total reflejado. Ni la Sociedad ni ninguna otra persona se encuentra obligada a actualizar o mantener actualizada la información contenida en la Presentación ni a informar de cualquier cambio y cualquier opinión expresada en relación a la misma está sujeta a cambios sin notificación previa.

La comprobación de los datos efectuada del ejercicio 2022 ha sido objeto de una auditoría completa por parte del auditor de la Sociedad KPMG Auditores S.L.

Datos en miles de euros	2022	2021	2020	2019
Cifra de Negocios (CdN)	18.300	17.083	12.867	10.008
EBITDA (*)	1.899	2.248	1.447	1.232
EBITDA / CdN	10,4%	13,2%	11,2%	12,3%
Beneficio atribuido a sociedad dominante	891	1.205	849	641

(*) Beneficios de Explotación más Amortizaciones

➤ **Fuerte crecimiento** acumulado de ventas:

- Un 83% con respecto a año prepandemia.
- Un 7,1% en 2022 s/aa (crecimiento orgánico).

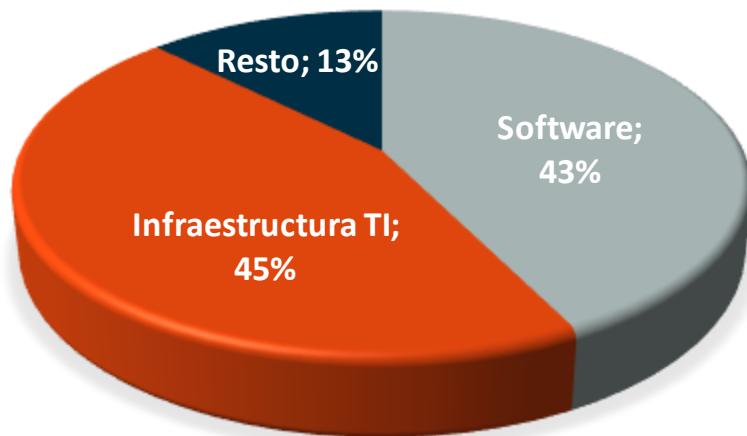
➤ **Generación** recurrente de EBITDA.

- Más de 50% de crecimiento frente a año prepandemia (diferente perímetro).
- El EBITDA de Producto Software es del 29% sobre su CdN → Mayor calidad del EBITDA.
- Proyectos de Infraestructura en grandes Cadenas de Retail que penalizan el EBITDA a corto plazo.

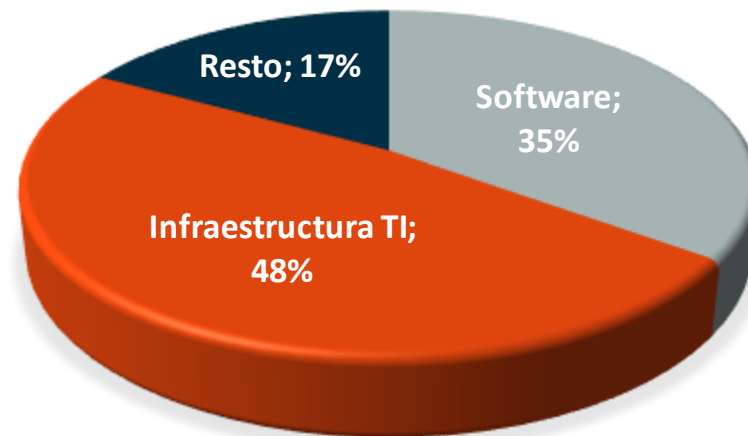
Datos en miles de euros	2022	2021	2020	2019
Producto Software	7.677	5.949	3.533	3.502
Infraestructuras	8.198	8.161	7.204	5.150
Otros	2.425	2.973	2.131	1.355
TOTAL	18.300	17.083	12.867	10.008

- **Mejor mix de ventas: 43% Producto Software** (Core Estrategia Grupo).
- Descenso ingresos en línea no estratégica (Logística), absorbido por el crecimiento de software.

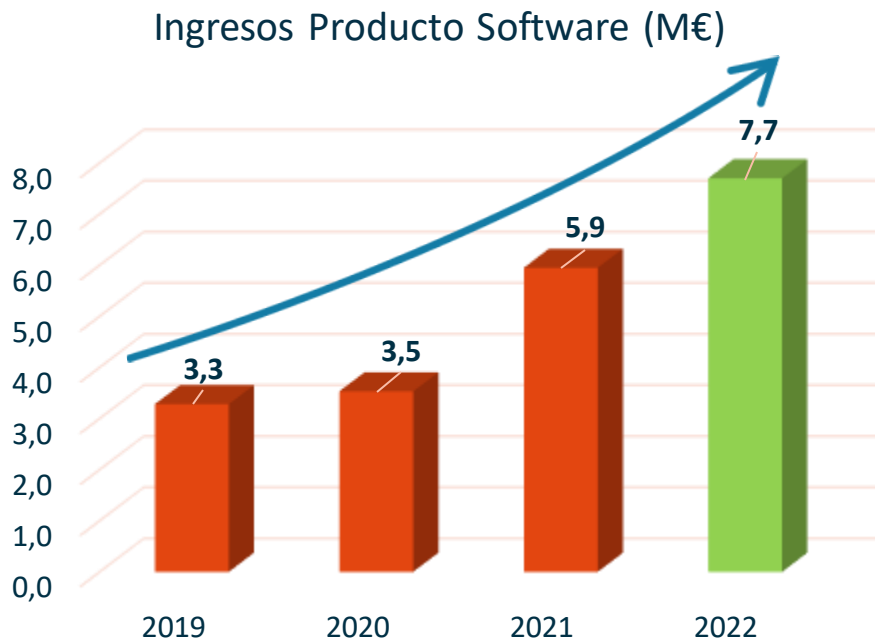
2022



2021



➤ Mejora del Mix de Ventas (↑ Producto Software).

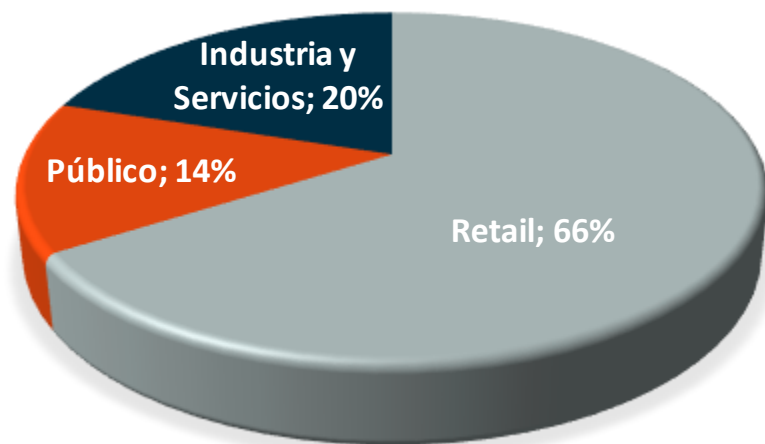


- **Crecimiento sostenido** en Producto Software. Prioridad estratégica.
127% sobre prepandemia
29% con respecto a 2021
- **Incorporaciones** de Producto Software de Computata y CPI en 2021.
- **Muy alta recurrencia de Ventas.**
- **Contribución al Resultado** (muy altos Márgenes de Venta y contribución al EBITDA).
- Muy altas oportunidades de **Proyectos en Grandes Clientes.**

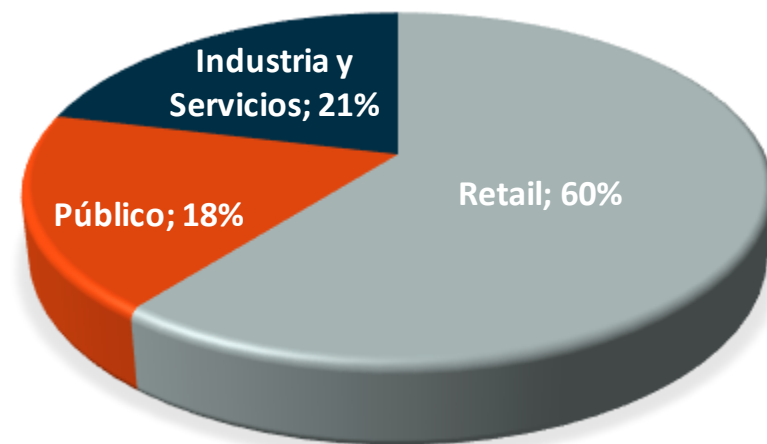
Datos en miles de euros	2022	2021	% Δ s/2021
Retail	11.995	10.288	17%
Industria y servicios	3.498	3.367	4%
Resto Privado	235	264	-11%
Sector Público	2.570	3.164	-19%
TOTAL	18.300	17.083	7,1%

- Crecimiento del 17% en nuestro sector estratégico: Retail.
- Creciente presencia en los procesos de contratación de Grandes Cadenas de Retail, tanto en Software como en Infraestructura TI.

2022



2021



- Foco Crecimiento en el sector Retail, estratégico.

Recurrente (m€/año)	2022	2021	% Δ s/2021	2020	% Δ s/2020
Producto Software	3.544	2.956	20%	1.472	141%
Infraestructura TI	4.515	2.850	58%	2.376	90%
Otros (PaaS y Logística)	1.262	1.581	-20%	1.507	-16%
TOTAL RECURRENTE	9.321	7.387	26%	5.355	74%

- **Más del 50% de los ingresos son recurrentes** (contratos mantenimiento a largo plazo).
- Incremento de un 26% s/2021 y de un 74% s/2020, en su mayoría por nuevos clientes.
- Producto Software: Δ s/2021 = 20%; Δ s/2020 = 141%.
- Infraestructura. Muy alto crecimiento por el Impacto gran proyecto en sector Retail.
- No continuidad proyecto de Logística.

Datos en miles de euros	2022	2021
Activos No corrientes	3.515	3.773
Activos corrientes	9.296	8.829
Activo Total	12.811	12.602
% Activo Corriente s/ Total Activo	72,6%	70,1%
<hr/>		
Patrimonio neto	5.886	5.585
% Patrimonio Neto s/ Activo	45,9%	44,3%
<hr/>		
Fondo de Maniobra	4.226	4.079

- **Liquidez:** Activos Corrientes representan el 73% del Activo Total.
- **Solvencia:** Patrimonio Neto representa 46% del Activo Total.
- **Holgura:** Fondo de Maniobra de 4.226 m€.
- Exceso de **Efectivo** sobre Deuda.

INVERSIÓN

- Productos Software con tecnología propietaria.

LÍNEAS DE NEGOCIO

- Fuerte Crecimiento de Ventas y EBITDA en Software.
- Importantes Oportunidades en Grandes Clientes del Retail.
- Foco en Sector estratégico Retail.
- Recurrencia y crecimiento sostenido en Ventas.

SOLVENCIA Y LIQUIDEZ

- Fondos Propios y Patrimonio Neto.
- Situación Financiera holgada.
- Limitado recurso al endeudamiento externo.

RETRIBUCIÓN

- Mantenimiento de la retribución al accionista.





ALVARO MORENO



ADOLFODOMINGUEZ

PRECCHIO MASCARÓ



TOUS

MARYPAZ

pampling



encuentro



Dior

BIMBA Y LOLA



FURLA

BURBERRY



CH CAROLINA HERRERA



VANS

CELINE

EMPORIO ARMANI

arenal

FUND GRUBE

oBoticário

ese O ese



de la UZ PERFUMERIA & COSMETICA

Douglas



Aromas PERFUMERIAS



the mint company



INGLOT

tramas+

ALAIN AFFLELOU

fútbolemotion

Kingfisher



embargosalobestia

maskokotas



hogarium

INDUSTRY

ALESTIS
AEROSPACE

STRUGAL

COVAP

ALVEAR

toscano



KONE

TurboCar
Automotive

alfran

respit

CONSTRUCTION AND MAINTENANCE



AIRTIFICIAL

urbantech
TITANIA[clever]
globalBYP GLOBAL
MARKETING ENGINEERING

HOTELS



DSITRIBUTION

Cafés
El Legado

Baeza

Subas Llopis



PUBLIC SECTOR

TUSSAM



inturjuven.com





RELACIÓN CON INVERSORES Y ACCIONISTAS

ir@tier1.es

+34 954 467 690

C/ Boabdil, 6

41900, Camas (Sevilla)

BME Growth

ANNUAL FINANCIAL REPORT 2022. INVESTORS PRESENTATION.



“If you want to go fast, walk alone. If you want to go far, walk in a group.”

#SOMOSUNO

BME Growth





2022 Highlights

1. Sales Sustained Growth.
2. Strong Growth in Sales and in Software Product EBITDA.
3. Important Opportunities in Big Retail Companies..
4. High Sales Recurrence.
5. Growth in Retail Sector (Strategic).
6. Liquid and Sound Balance Sheet.
7. Sustained dividend policy.

This document (“the Presentation”) and the information contained therein are presented by Tier1 (“the Company”) for informational purposes only. These materials should not be considered as a substitute for the exercise of independent judgment and under no circumstances should they be considered as an offer to sell or as a solicitation of an offer to buy any security, nor are they a recommendation to sell or buy securities. The information contained in the Presentation complies with the current regulations of the BME Growth segment of BME MTF Equity.

Any investment decision must be made on the basis of an independent review of publicly available information by a potential investor.

The information contained in the Presentation is not complete and must be examined in conjunction with the information available from the Company on its website (<https://www.tier1.es>), as well as on the BME Growth website (<https://www.bmegrowth.es>). The information in the Presentation and the opinions made are to be understood as made on the date of the Presentation and are subject to change without prior notice. It is not intended to provide, and so should be understood, a complete and comprehensive analysis of the commercial or financial situation of the Company, or of its future projection. Furthermore, the information contained in the Presentation has not been independently verified, with the exception of the financial data obtained from the Company's audit and information from independent analysis companies. In this sense, certain financial information included in the Presentation may not be audited, reviewed or verified by an independent external auditor as indicated below, in addition to having been rounded or supplied by approximation, so that some amounts may not correspond with the total reflected. Neither the Company nor any other person is obliged to update or keep the information contained in the Presentation up to date or to report any change, and any opinion expressed in relation to it is subject to change without prior notice.

The verification of the data carried out for the year 2022 has been the subject of a complete audit by the auditor of the Company KPMG Auditores, S.L.

Thousand euros	2022	2021	2020	2019
Total Revenue (TR)	18,300	17,083	12,867	10,008
EBITDA (*)	1,899	2,248	1,447	1,232
EBITDA / TR	10.4%	13.2%	11.2%	12.3%
Parent company net profit	891	1.205	849	641

(*) Operating results plus amortisations

➤ **Strong cumulative sales growth :**

- 83% in relation to pre Covid figures.
- 7,1% in 2022 /py (organic growth).

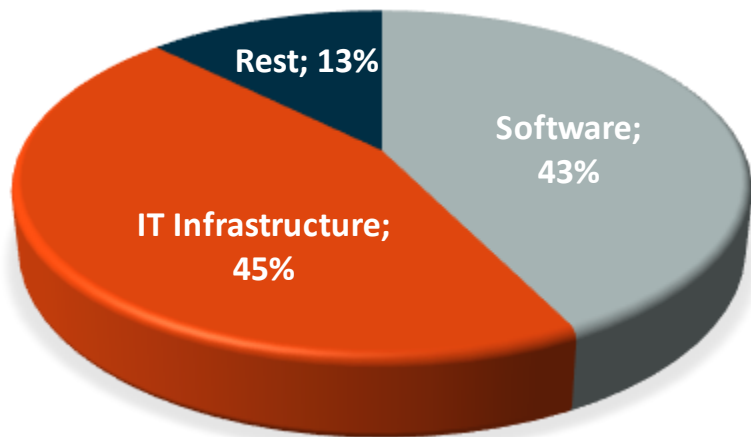
➤ **Recurrent generation of EBITDA.**

- More than 50% growth compared to pre Covid year (different consolidation perimeter).
- EBITDA of Software Product is 29% above its Revenue → Better EBITDA quality.
- Infrastructure Projects in Large Retail Companies that penalize EBITDA in the short term.

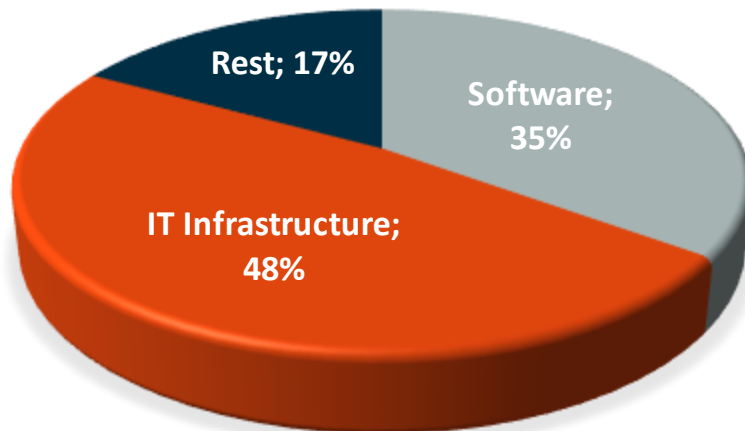
Thousand euros	2022	2021	2020	2019
Software Product	7,677	5,949	3,533	3,502
Infrastructures	8,198	8,161	7,204	5,150
Others	2,425	2,973	2,131	1,355
TOTAL	18,300	17,083	12,867	10,008

- **Better sales mix : 42% Software Product** (Core of Group Strategy)
- Lower revenues in non strategic business line(Logistic), absorbed by software growth.

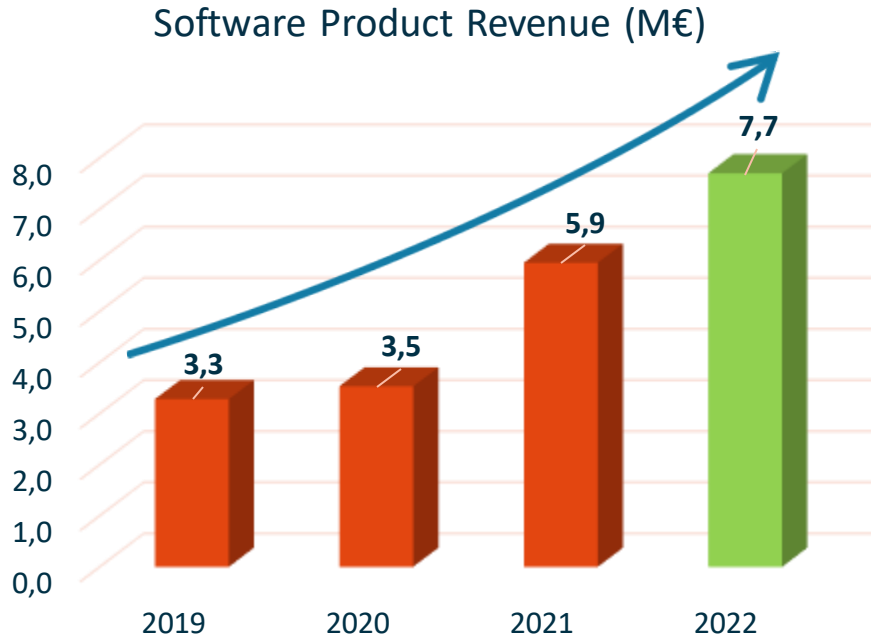
2022



2021



- Sales Mix Improvement (↑Software Product)

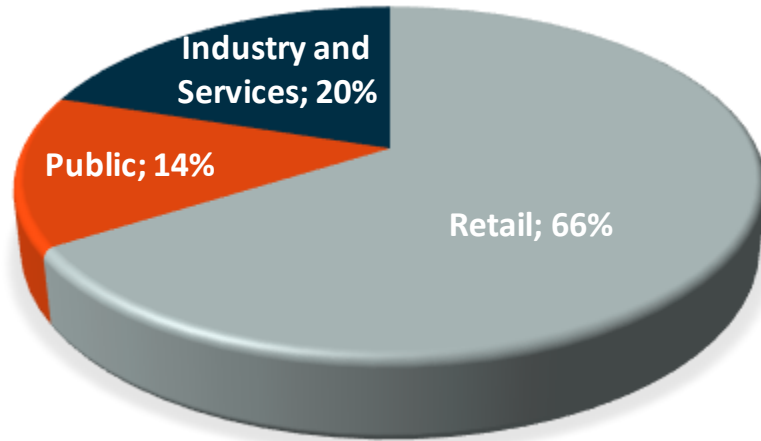


- **Sustained Growth** in Software Product. Strategic Priority.
127% over pre Covid.
29% in relation to 2021.
- **Addition** of Computata and CPI Software Product in 2021.
- **Very high Sales Recurrence.**
- **Profit Contribution** (very high sales margins)

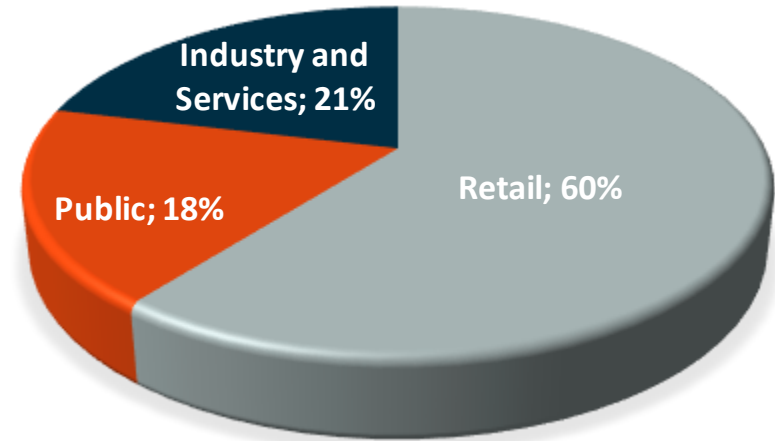
Thousand euros	2022	2021	% Δ /2021
Retail	11,995	10,288	17%
Industry and services	3,498	3,367	4%
Rest Private Sector	235	264	-11%
Public Sector	2,570	3,164	-19%
TOTAL	18,300	17.083	7.1%

- Increase of 17% in our strategic sector: Retail.
- Growing presence in contract process of Large Retail Chains, both in Software and IT Infrastructure.

2022



2021



- Focus Growth Retail sector, strategic.

Recurrent (k€/year)	2022	2021	% Δ s/2021	2020	% Δ s/2020
Software Product	3,544	2,956	20%	1,472	141%
IT Infrastructure	4,515	2,850	58%	2,376	90%
Others (PaaS and Logistic)	1,262	1,581	-20%	1,507	-16%
TOTAL RECURRENT	9,321	7,387	26%	5,355	74%

- **More than 50% of revenue are recurrents** (long term contracts).
- Increase of 26% /2021 and of 74% /2020, coming from new clients mainly.
- Software Product: $\Delta /2021 = 20\%$; $\Delta /2020 = 141\%$.
- Infrastructure. Very High increase due to impact of a great project in Retail sector.
- Non continuity of Logistic project.

Thousand euros	2022	2021
Non Current Assets	3,515	3,773
Current Assets	9,296	8,829
Total Assets	12,811	12,602
% Current Assets / Total Assets	72.6%	70.1%
<hr/>		
Net Equity	5,886	5,585
% Net Equity/ Total Assets	45.9%	44.3%
<hr/>		
Working Capital	4,226	4,079

- **Liquidity:** Current Assets represents 73% of Total Assets.
- **Solvency:** Net Equity represents 46% of Total Assets.
- **Comfort:** Working capital of 4,226 k€.
- Excess **cash** over debt.

INVESTMENT

- Software product with own technology.

BUSINESS LINES

- Strong Growth in Sales and in EBITDA Software.
- Important Opportunities in Large Retail sector Clients.
- Focus in Retail: Strategic Sector.
- Recurrence and sustained Sales Growth.

SOLVENCY AND LIQUIDITY

- Equity and Net Equity.
- Comfortable Financial Position.
- Low external indebtedness.

RETRIBUTION

- Sustained dividend policy.




 PIKOLINOS


 charanga


ALVARO MORENO


 JAPON

ADOLFODOMINGUEZ


 PRECCHIO

MASCARÓ


 bebe mundo
qué lindo ser bebé


 the first outlet


 TOUS


 MARYPAZ


 pampling


 FACHA


 encuentro


 Los 3 Elefantes


 Dior


 BIMBA Y LOLA


 BURBERRY


 GUESS


 Mr. Blue


 CARMINA
SHOEMAKER
MALLOCA


 FURLA


 Timberland


 CELINE


 EMPORIO ARMANI


 CH
CAROLINA HERRERA


 WESLEY
Since 1919


 VANS

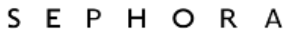

 FUND GRUBE


 oBoticário


 ese O ese


 POLO
RALPH LAUREN


 arenal


 SEPHORA


 Magie
PERFUMERIA • COSMETICOS


 ADA
Perfumerías


 ETNIA
COSMETICS


 Aromas
PERFUMERÍAS


 FUND GRUBE
ESPECIALIZADO EN PERFUMES


 EQUIVALENZA


 de la UZ
PERFUMERIA & COSMETICA


 Douglas


 TODS


 the mint company


 Ludendo


 CENTROXOGO
Juguetes


 FUNDACIÓ
GALA-SALVADOR DALÍ


 INGLOT


 tramas+


 ALAIN AFFLELOU


 fútbolemotion


 Kingfisher


 SAINT-GOBAIN


 embargosalobestia


 maskokotas


 viSualis
PORQUE SON TUS OJOS


 BRICO
DEPOT


 hogarium

INDUSTRY

ALESTIS
AEROSPACE

STRUGAL

COVAP

ALVEAR

toscano



KONE

TurboCar
Automotive

alfran

respit

CONSTRUCTION AND MAINTENANCE



AIRTIFICIAL

urbantech
TITANIA[clever]
globalBYP GLOBAL
MARKETING ENGINEERING

HOTELS



DSITRIBUTION

Cafés
El Legado

Baeza

Cubas Llopis



PUBLIC SECTOR

TUSSAM



inturjuven.com





INVESTORS AND SHAREHOLDERS RELATION

ir@tier1.es

Tel. 954 467 690

C/ Boabdil, 6

41900, Camas (Sevilla)

BME Growth