

**DOCUMENTO INFORMATIVO DE INCORPORACIÓN AL MERCADO
ALTERNATIVO BURSÁTIL, SEGMENTO EMPRESAS EN EXPANSIÓN
("MAB-EE") DE LAS ACCIONES DE LA SOCIEDAD**



TIER1 TECHNOLOGY, S.A.

Junio 2018

El presente Documento Informativo de Incorporación al Mercado Alternativo Bursátil (el "**Mercado**" o el "**MAB**"), en su segmento de Empresas en Expansión ("**MAB-EE**"), de la sociedad TIER1 TECHNOLOGY, S.A. ("**Tier1**", la "**Sociedad**" o el "**Emisor**") ha sido redactado de conformidad con el modelo establecido en el Anexo de la Circular del MAB 9/2017, de 21 de diciembre, sobre los requisitos y procedimiento aplicables a la incorporación y exclusión en el Mercado Alternativo Bursátil de acciones emitidas por Empresas en Expansión y por Sociedades Anónimas Cotizadas de Inversión en el Mercado Inmobiliario - SOCIMI - (la "**Circular MAB 9/2017**"), designándose a Deloitte, S.L., como Asesor Registrado, en cumplimiento de lo establecido en la Circular MAB 9/2017 y en la Circular MAB 16/2016, de 26 de julio, sobre el asesor registrado en el Mercado Alternativo Bursátil (la "**Circular MAB 16/2016**").

El MAB-EE es un mercado diseñado para sociedades de reducida capitalización en expansión. Los inversores de las empresas negociadas en el MAB-EE deben ser conscientes de que asumen un riesgo mayor que el que supone la inversión en empresas más grandes y de trayectoria más dilatada que cotizan en la Bolsa. La inversión en empresas negociadas en el MAB-EE debe contar con el asesoramiento adecuado de un profesional independiente.

Se recomienda al inversor leer íntegra y cuidadosamente el presente Documento Informativo de Incorporación al MAB (el "**Documento Informativo**" o el "**DIIM**") con anterioridad a cualquier decisión de inversión relativa a los valores negociables de la Sociedad.

Ni la Sociedad Rectora del MAB ni la Comisión Nacional del Mercado de Valores ("**CNMV**") han aprobado o efectuado ningún tipo de verificación o comprobación en relación con el contenido de este Documento Informativo.

Deloitte, S.L., con domicilio a estos efectos en Madrid y provista del C.I.F. número B-79104469, debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Madrid, Tomo 13.650, Secc. 8, Folio 188, Hoja M-54414, como Asesor Registrado en el MAB, actuando en tal condición respecto de la Sociedad, entidad que ha solicitado la incorporación de sus acciones al Mercado, y a los efectos previstos en la Circular MAB 16/2016, de 26 de julio, sobre el Asesor Registrado,

DECLARA

Primero. Después de llevar a cabo las actuaciones que ha considerado necesarias para ello, según criterios de mercado generalmente aceptados, ha comprobado que Tier1 cumple los requisitos exigidos para que sus acciones puedan ser incorporadas al MAB.

Segundo. Ha asistido y colaborado con la Sociedad en la preparación del Documento Informativo, exigido por la Circular MAB 9/2017.

Tercero. Ha revisado la información que la Sociedad ha reunido y publicado, y entiende que cumple con la normativa y las exigencias de contenido, precisión y claridad que le son aplicables, no omite datos relevantes y no induce a confusión a los inversores.

Cuarto. Ha asesorado a la Sociedad acerca de los hechos que pudiesen afectar al cumplimiento de las obligaciones que Tier1 ha asumido por razón de su incorporación en el segmento MAB-EE, así como sobre la mejor forma de tratar tales hechos y de evitar incumplimientos de tales obligaciones.

Índice

1. Resumen	5
1.1 Responsabilidad sobre el Documento	5
1.2 Información utilizada para la determinación del precio de referencia por acción	5
1.3 Principales factores de riesgo	5
1.4 Breve descripción de la compañía, del negocio del Emisor y de su estrategia	7
1.5 Información financiera, tendencias significativas y, en su caso, previsiones o estimaciones	8
1.6 Administradores y altos directivos del Emisor	12
1.7 Composición accionarial	13
1.8 Información relativa a las acciones	13
1.9 Información adicional	14
2. Información general y relativa a la Sociedad y su negocio	15
2.1 Persona o personas, que deberán tener la condición de administrador, responsables de la información contenida en el Documento Informativo. Declaración por su parte de que la misma, según su conocimiento, es conforme con la realidad y de que no aprecian ninguna omisión relevante	15
2.2 Auditor de cuentas de la Sociedad	15
2.3 Identificación completa de la Sociedad (datos registrales, domicilio...) y objeto social	15
2.4 Breve exposición sobre la historia de la Sociedad, incluyendo referencia a los hitos más relevantes	17
2.4.1 Nombre legal y comercial	17
2.4.2 Evolución histórica del capital social	17
2.4.3 Acontecimientos más importantes de la historia de la Sociedad	20
2.5 Razones por las que se ha decidido solicitar la incorporación a negociación en el MAB-EE	21
2.6 Descripción general del negocio del Emisor, con particular referencia a las actividades que desarrolla, a las características de sus productos o servicios y a su posición en los mercados en los que opera	22
2.6.1 Introducción	22
2.6.2 Actividad	23
2.6.3 Líneas de actividad y productos	23
2.6.4 Go to Market de Comerzzia y modelo de negocio	32
2.6.5 I+D y Road Map de sus productos	34
2.6.6 Sectores en los que opera	35
2.6.7 Competencia	37

2.6.8	Informe de valoración realizado por un experto independiente de acuerdo con criterios internacionalmente aceptados, salvo que dentro de los seis meses previos a la solicitud se haya realizado una colocación de acciones o una operación financiera que resulten relevantes para determinar un primer precio de referencia para el inicio de la contratación de las acciones de la Sociedad	39
2.7	Estrategia y ventajas competitivas del Emisor	43
2.7.1	Estrategia	43
2.7.2	Líneas estratégicas y planes de acción del grupo Tier1	45
2.8	Breve descripción del grupo de sociedades del Emisor. Descripción de las características y actividad de las filiales con efecto significativo en la valoración o situación del Emisor	50
2.9	En su caso, dependencia respecto a patentes, licencias o similares	53
2.10	Nivel de diversificación (contratos relevantes con proveedores o clientes, información sobre posible concentración en determinados productos...)	53
2.11	Referencia a los aspectos medioambientales que puedan afectar a la actividad del Emisor	54
2.12	Información financiera	54
2.12.1	Información financiera correspondiente a los tres últimos ejercicios, con el informe de auditoría correspondiente a cada año	55
2.12.2	En el caso de que los informes de auditoría contengan opiniones con salvedades, desfavorables o denegadas, se informará de los motivos, actuaciones conducentes a su subsanación y plazo previsto para ello	67
2.12.3	Descripción de la política de dividendos	67
2.12.4	Información sobre litigios que puedan tener un efecto significativo sobre el Emisor	67
2.13	Información sobre tendencias significativas en cuanto a producción, ventas y costes del Emisor desde el cierre del último ejercicio hasta la fecha del Documento Informativo	68
2.14	Principales inversiones del Emisor en cada uno de los ejercicios cubiertos por la información financiera aportada (ver punto 2.12 y 2.13), ejercicio en curso y principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento Informativo. En el caso de que exista oferta de suscripción de acciones previa a la incorporación, descripción de la finalidad de la misma y destino de los fondos que vayan a obtenerse	70
2.14.1	Principales inversiones del Emisor	70
2.14.2	Principales inversiones en el ejercicio en curso	73
2.14.3	Principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento Informativo	73
2.15	Información relativa a operaciones vinculadas	73
2.15.1	Información sobre las operaciones vinculadas significativas según la definición contenida en la Orden EHA/3050/2004, de 15 de septiembre, realizadas durante el ejercicio en curso y los dos ejercicios anteriores a la fecha del Documento Informativo	73
2.16	Previsiones o estimaciones de carácter numérico sobre ingresos y costes futuros	74
2.17	Información relativa a los administradores y altos directivos del Emisor	75

2.17.1	Características del órgano de administración (estructura, composición, duración del mandato de los administradores), que habrá de ser un Consejo de Administración	75
2.17.2	Trayectoria y perfil profesional de los administradores y, en el caso de que el principal o los principales directivos no ostenten la condición de administrador, del principal o los principales directivos. En el caso de que alguno de ellos hubiera sido imputado, procesado, condenado o sancionado administrativamente por infracción de la normativa bancaria, del mercado de valores o de seguros, se incluirán las aclaraciones o explicaciones, breves, que se consideren oportunas	79
2.17.3	Régimen de retribución de los administradores y de los altos directivos. Existencia o no de cláusulas de garantía o "blindaje" de administradores o altos directivos para casos de extinción de sus contratos, despido o cambio de control	81
2.18	Empleados. Número total; categorías y distribución geográfica	82
2.19	Número de accionistas y, en particular, detalle de accionistas principales, entendiendo por tales aquellos que tengan una participación igual o superior al 5% del capital social, incluyendo número de acciones y porcentaje sobre el capital. Así mismo, se incluirá también detalle de los administradores y directivos que tengan una participación igual o superior al 1% del capital social	83
2.20	Declaración sobre el capital circulante	84
2.21	Declaración sobre la estructura organizativa de la Sociedad	84
2.22	Declaración sobre la existencia del Reglamento Interno de Conducta	84
2.23	Factores de riesgo	85
2.23.1	Factores de riesgo que afectan al negocio	85
2.23.2	Factores de riesgo ligados a la financiación	87
2.23.3	Riesgos ligados a las acciones	87
2.23.4	Otros riesgos	88
3.	Información relativa a las acciones	90
3.1	Número de acciones cuya incorporación se solicita, valor nominal de las mismas. Capital social, indicación de si existen otras clases o series de acciones y de si se han emitido valores negociables que den derecho a suscribir o adquirir acciones. Acuerdos sociales adoptados para la incorporación	90
3.2	Grado de difusión de los valores negociables. Descripción, en su caso, de la posible oferta previa a la incorporación que se haya realizado y de su resultado	90
3.3	Características principales de las acciones y los derechos que incorporan incluyendo mención a posibles limitaciones del derecho de asistencia, voto y nombramiento de administradores por el sistema proporcional	90
3.4	En caso de existir, descripción de cualquier condición estatutaria a la libre transmisibilidad de las acciones compatible con la negociación en el MAB-EE	92
3.5	Pactos parasociales entre accionistas o entre la sociedad y accionistas que limiten la transmisión de acciones o que afecten al derecho de voto	92
3.6	Compromisos de no venta o transmisión, o de no emisión, asumidos por accionistas o por la Sociedad con ocasión de la incorporación a negociación en el MAB-EE	92
3.7	Las previsiones estatutarias requeridas por la regulación del Mercado Alternativo Bursátil relativas a la obligación de comunicar participaciones significativas, pactos	

parasociales, requisitos exigibles a la solicitud de exclusión de negociación en el MAB y cambios de control de la sociedad	92
3.8 Descripción del funcionamiento de la Junta General	94
3.9 Proveedor de liquidez con quien se haya firmado el correspondiente contrato de liquidez y breve descripción de su función	98
4. Otras informaciones de interés	100
4.1 Buen Gobierno Corporativo	100
4.1.1 De la Junta General	100
4.1.2 Del Consejo de Administración	100
4.1.3 Reglamentación interna	101
5. Asesor registrado y otros expertos o asesores	102
5.1 Información relativa al Asesor Registrado, incluyendo las posibles relaciones y vinculaciones con el Emisor	102
5.2 Declaraciones o informes de terceros emitidos en calidad de experto, incluyendo cualificaciones y, en su caso, cualquier interés relevante que el tercero tenga en el Emisor	102
5.3 Información relativa a otros asesores que hayan colaborado en el proceso de incorporación	102
Glosario de términos	103
Anexo I: Cuentas anuales consolidadas correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, junto con los informes de auditoría independientes	104
Anexo II: Cuentas anuales individuales de la Sociedad Tier1 Technology, S.A. correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, junto con los informes de auditoría independientes	105
Anexo III: Informe sobre la estructura organizativa y sistema de control interno de la Sociedad	106
Anexo IV: Informe de valoración realizado por un experto independiente	113

1. Resumen

(Redactado conforme con el Anexo de la Circular 9/2017, Texto refundido sobre Requisitos y Procedimientos aplicables a la incorporación y exclusión en el mercado alternativo bursátil de acciones emitidas por empresas en expansión y por sociedades anónimas cotizadas de inversión en el mercado inmobiliario (Socimi) de 21 de diciembre de 2017).

El presente Resumen incluye la información de mayor relevancia incluida en el Documento Informativo de Tier1 al MAB-EE y debe leerse como introducción a dicho Documento Informativo. La decisión de invertir relativa a los valores negociables del Emisor debe estar basada en la consideración por parte del inversor del Documento Informativo en su conjunto.

1.1 Responsabilidad sobre el Documento

D. Francisco Javier Rubio González, en nombre y representación del Consejo de Administración de la Sociedad, en su condición de Presidente, asume la responsabilidad del presente Documento Informativo y declara que la información contenida en el mismo es, según su conocimiento, conforme con la realidad y que no incurre en ninguna omisión relevante que pudiera afectar a su contenido.

1.2 Información utilizada para la determinación del precio de referencia por acción

Tomando en consideración el informe de valoración independiente de fecha 5 de junio de 2018 realizado por GVC Gaesco Beka S.V., S.A. de las acciones de la Sociedad al 31 de diciembre de 2017, el Consejo de Administración de Tier1 celebrado el 1 de junio de 2018 ha fijado un valor de referencia de cada una de las acciones de la Sociedad en circulación (1.000.000 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas) en dieciséis euros (16 €), lo que supone un valor total de la Sociedad de dieciséis millones de euros (16.000.000 €). El Consejo de Administración de la Sociedad ha decidido fijar como primer precio de cotización un importe inferior al establecido en la valoración realizada por GVC Gaesco Beka S.V., S.A. con el objetivo de resultar más atractiva de cara al mercado y potenciales inversores que incrementen su base accionarial.

La valoración realizada por el experto independiente ha sido elaborada atendiendo al método del descuento de flujos de caja libre para los accionistas generados por los dos grupos de actividades principales, las actividades consolidadas y maduras del Grupo y la actividad en expansión de desarrollo comercial de la plataforma de gestión omnicanal Comerzzia, resultando de la misma una valoración total de 22,3 millones de euros.

1.3 Principales factores de riesgo

Antes de adoptar la decisión de invertir en acciones de la Sociedad, además de toda la información expuesta en este Documento Informativo, deben tenerse en cuenta, entre otros, los riesgos que se enumeran en el apartado 2.23 de este Documento Informativo, que podrían afectar de manera adversa al negocio, a los resultados, a las perspectivas o a la situación financiera, económica o patrimonial del Emisor y, en última instancia, a su valoración.

Los principales riesgos son:

- El proceso de innovación tecnológica

La actividad de la Sociedad podría verse afectada por el riesgo vinculado al éxito de sus proyectos de software y de las distintas aplicaciones informáticas desarrolladas por la Sociedad, así como por las incertidumbres inherentes a dichas actividades.

Adicionalmente, los gastos de investigación y desarrollo del Grupo son claves para el éxito de su actividad empresarial. La activación de estos gastos está condicionada a los siguientes parámetros:

- i. Los costes tienen que estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo;
- ii. Se deben tener motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial futura del proyecto o proyectos de que se traten.

El incumplimiento futuro de cualquiera de las dos condiciones anteriores podría dar lugar a que la Sociedad tuviera que desactivar parte de los gastos considerados en el pasado, con el consiguiente impacto negativo que esto podría acarrear en los resultados, las perspectivas o la situación financiera, económica o patrimonial de la Sociedad.

- La estrategia internacional

Uno de los pilares estratégicos de la Sociedad consiste en su expansión internacional, que es la clave para el crecimiento y desarrollo de su filial Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. (en adelante "Comerzzia TEC" y de su producto Comerzzia. En este proceso de expansión internacional puede que la Sociedad no sea capaz de desarrollar con éxito su actividad o que lo lleve a cabo de un modo más lento del inicialmente previsto.

- Influencia del accionista mayoritario

El accionista mayoritario de Tier 1, Francisco Javier Rubio posee un 61,29 % de los derechos de voto de la Sociedad a la fecha de la emisión del presente Documento Informativo a través de la sociedad Microsistemas y Software, S.L. Esto último implica que el accionista mayoritario podría ejercer una influencia significativa a la hora de adoptar acuerdos en la Junta General de Accionistas de la Sociedad y nombrar a la mayor parte de los miembros del Consejo de Administración, adoptando medidas beneficiosas para ellos pero que no coincidan con los mejores intereses de la Sociedad.

- Necesidad de captación de nuevos fondos

En el futuro la Sociedad podría necesitar captar nuevos fondos propios o de terceros, así como avales para atender a sus necesidades de financiación a corto, medio o largo plazo, o para continuar la expansión de su negocio. La Sociedad no puede asegurar la disponibilidad de recursos financieros de terceros. Si la obtención de recursos financieros no fuera posible, ello podría afectar negativamente al negocio, a los resultados, a las perspectivas o a la situación financiera, económica o patrimonial de Tier1.

- Competencia

La creciente competencia en los sectores donde opera Tier1 exige una fuerte optimización de los recursos materiales y humanos. El riesgo de no tener un adecuado diseño, homogeneización y rendimiento de los procesos y de los modelos de gestión puede suponer la no optimización de los costes y, por tanto, la pérdida de competitividad.

A pesar de que la Sociedad opera en un segmento de mercado todavía poco maduro y con potencial de crecimiento, su actividad puede ser objeto de una intensa actividad competitiva que podría tener un impacto negativo en el negocio, los resultados, las perspectivas o la situación financiera, económica o patrimonial de la Sociedad.

- No recuperación del 100% de la inversión

Los inversores en las empresas negociadas en el MAB-EE deben ser conscientes de que asumen un riesgo mayor que el que supone la inversión en empresas que cotizan en la Bolsa. En ese sentido la inversión en empresas negociadas en el MAB-EE debe contar con el asesoramiento adecuado de un profesional independiente y se recomienda al inversor leer íntegra y adecuadamente el presente Documento Informativo con anterioridad a cualquier decisión de inversión relativa a los valores.

1.4 Breve descripción de la compañía, del negocio del Emisor y de su estrategia

Tier1 Technology, S.A. se constituyó en Sevilla en el año 2002. Su actividad consiste en la prestación de servicios informáticos con especial atención al desarrollo de sus productos software. Según el grado de madurez y consolidación, sus actividades se pueden clasificar como recurrentes y emergentes.

La Sociedad cuenta con un código LEI 959800JP59JZZM991032.

Las actividades recurrentes (más estables y riesgos más controlados) son:

- a. Construcción e implantación de software. Tier1 construye soluciones informáticas para procesos empresariales, tales como compras, ventas, finanzas, logística, gestión de activos y otros. Estas soluciones informáticas se programan utilizando los más modernos lenguajes y herramientas tecnológicas. Asimismo, Tier1 implanta, con medios propios, estas soluciones en sus clientes.
- b. Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TIC. Tier1 ofrece soluciones llave en mano en Infraestructuras de Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC). Engloba productos de hardware, software, telecomunicaciones, automatización y comunicación de negocios y servicios de TI. Además de desplegar las soluciones las mantiene, tanto de manera remota como in situ, ofertando servicios con cobertura 24 horas los 365 días al año.

La actividad emergente (mayor potencial de crecimiento, pero sujeto a incertidumbre) es:

- c. Comerzzia. El Grupo Tier1 ha desarrollado y es propietario de una plataforma software para el comercio.

En 2010 Tier1 constituyó la sociedad Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. ("Comerzzia TEC"), sociedad filial orientada hacia el sector retail (cadenas de tiendas de alimentación, moda, perfumerías y otras). Comerzzia TEC es propietaria del producto denominado "Comerzzia".

El software Comerzzia es un sistema informático modular para el comercio que permite a los retailers (cadenas de tiendas) optimizar las experiencias de compra de sus clientes a través de los diferentes puntos de venta, físicos y on line, lo que debe posibilitar aumentos de ventas. El posicionamiento estratégico de Comerzzia reside en sus avanzadas capacidades para la gestión bajo el concepto de la omnicanalidad, donde la información sobre los clientes, las ventas o el stock es fácilmente accesible desde cualquier punto de la organización donde sea necesario.

El software Comerzzia satisface las necesidades de servicios informáticos surgidas del desarrollo de nuevas formas de comercio (internet y dispositivos móviles) y de su precisa integración con las tradicionales formas de comercio en tiendas.

Dado que tiene su origen en recientes cambios y que afecta a un sector tan amplio como el comercio, las posibilidades de venta e implantación de estas soluciones informáticas son muy elevadas.

Destacadas empresas de consultoría e informática, tales como Seidor e IBM, distribuyen e implantan el software Comerzzia.

Otras empresas tecnológicas han desarrollado sus propias soluciones para satisfacer esta demanda del mercado. La consultora de referencia en el sector tecnológico, Gartner, ha identificado las mejores soluciones disponibles en el mercado para satisfacer las necesidades del comercio unificado. Comerzzia es una de las soluciones recomendadas por Gartner (en sus dos últimos informes emitidos en 2016 y 2018), para las empresas de retailers con facturaciones anuales entre 500 y 3.000 millones de dólares. En su informe 2018, Gartner ha destacado doce soluciones, de las que siete son norteamericanas, dos francesas, una inglesa, una india y Comerzzia es la única española.

La estrategia de Grupo Tier1 pivota por tanto sobre la base de estos dos objetivos principales:

1. Consolidación de volumen y márgenes en las líneas de negocio recurrentes: fabricación de soluciones informáticas, implantación de esos productos informáticos y el despliegue y mantenimiento de infraestructuras TIC.
2. Crecimiento y escalabilidad del proyecto Comerzzia. Hasta la fecha básicamente centrado en clientes nacionales y cuyo desarrollo internacional ya se ha iniciado. Tier1 se apoya para este proyecto en destacadas empresas consultoras y tecnológicas que aportan sus capacidades comerciales y de implantación de herramientas informáticas. La expansión internacional será abordada tanto mediante estructuras propias (se dispone ya de sociedades filiales en Colombia y EEUU), como mediante acuerdos de colaboración con otros grupos tecnológicos, no descartándose a tal fin su entrada en el capital de la sociedad Comerzzia, si bien siempre con participaciones minoritarias.

1.5 Información financiera, tendencias significativas y, en su caso, previsiones o estimaciones

Información financiera seleccionada de Tier1 Technology, S.A. de los ejercicios 2017, 2016 y 2015

En el presente apartado se incorpora un resumen de la información financiera de los ejercicios 2017 y 2016 obtenida de las cuentas anuales consolidadas auditadas de la Sociedad de cada uno de sus ejercicios que se incluyen como Anexo a este DIIM.

Adicionalmente, con el objetivo de hacer comparables las cifras de los ejercicios 2017 y 2016 con las del ejercicio 2015, se incluye la información financiera agregada del ejercicio 2015 de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, puesto que Tier1, como Sociedad Dominante del Grupo, no formuló cuentas anuales consolidadas en dicho ejercicio al estar dispensada por tamaño de acuerdo a la legislación vigente.

La información financiera ha sido elaborada partiendo de los registros contables de la Sociedad y de sus sociedades dependientes y ha sido formulada de acuerdo con los principios de contabilidad y normas de valoración generalmente aceptados establecidos en el Plan General de Contabilidad aprobado mediante Real Decreto 1514/2007 el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, así como, las normas para la formulación de las cuentas anuales consolidadas aprobadas mediante Real Decreto 1159/2010 y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, de forma que muestra la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los flujos de efectivo del Grupo Tier1.

Cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas

	Euros		
	31-12-15 (*)	31-12-16	31-12-17
Ventas	2.376.812	2.103.457	2.515.840
Prestaciones de servicios	6.532.019	5.411.429	6.937.041
Importe neto de la cifra de negocios	8.908.831	7.514.886	9.452.881
Variación de existencias de productos terminados y en curso	8.795	(6.336)	3.329
Trabajo realizados por la empresa para su activo	123.140	180.613	123.208
Consumo de mercaderías	(1.727.485)	(1.603.854)	(2.196.011)
Consumo de materias primas y otros consumibles	(507.123)	(188.116)	(263.363)
Trabajos realizados por otras empresas	(1.495.343)	(851.237)	(944.061)
Aprovisionamientos	(3.729.951)	(2.643.207)	(3.403.435)
Otros ingresos de explotación	9.550	28.352	88.184
Sueldos y salarios	(2.579.587)	(2.692.627)	(2.914.556)
Cargas sociales	(775.852)	(827.092)	(862.286)
Gasto de personal	(3.355.439)	(3.519.719)	(3.776.842)
Servicios exteriores	(1.040.109)	(984.781)	(1.200.437)
Tributos	(4.691)	(6.429)	(3.121)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(25.231)	6.879	(28.626)
Otros gastos de gestión corriente	-	-	(1.014)
Otros gastos de explotación	(1.070.031)	(984.331)	(1.233.198)
Amortización del inmovilizado	(85.326)	(122.771)	(205.506)
Imputación de subvenciones de capital	84.702	133.079	84.681
Exceso de provisiones	-	56.585	-
Otros resultados	86.088	17.837	(57.646)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	980.359	654.988	1.075.656
Participaciones en instrumentos de patrimonio de terceros	715	776	-
De valores negociables de terceros	336	545	130
Ingresos financieros	1.051	1.321	130
Por deudas con empresas del grupo	-	(217)	-
Por deudas con terceros	(2.972)	(4.520)	(3.757)
Por actualización de provisiones	(8.433)	(23.274)	(21.092)
Gastos financieros	(11.405)	(28.011)	(24.849)
Diferencias de cambio	1.932	1.274	(11.023)
Deterioro y pérdidas en instrumentos financieros	(143.307)	(20.368)	98.399
RESULTADO FINANCIERO	(151.729)	(45.784)	62.657
Participación en beneficios en sociedades por puesta en equivalencia	-	(38.386)	7.751
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	828.630	570.818	1.146.064
Impuesto sobre beneficios	(116.438)	(65.857)	(152.279)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	712.192	504.961	993.785
Resultado de minoritarios	-	-	11.400
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE	712.192	504.961	982.385

(*) Información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

Balances consolidados

Activo

	Euros		
	31-12-15 (*)	31-12-16	31-12-17
Inmovilizado intangible	164.799	369.722	683.718
Inmovilizado material	41.592	52.570	186.138
Participaciones por puesta en equivalencia	-	15.903	23.654
Participaciones en empresas del grupo fuera del perímetro	-	47.785	30.375
Participaciones en empresas del grupo	142.464	-	-
Créditos a sociedades por puesta en equivalencia	-	77.764	77.764
Inversiones en empresas del grupo y asociadas	142.464	141.452	131.793
Inversiones financieras a largo plazo	75.706	85.283	66.790
Activos por impuestos diferidos	53.579	55.875	58.054
ACTIVO NO CORRIENTE	478.140	704.902	1.126.493
Existencias	12.242	5.906	21.063
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	3.010.362	2.494.366	3.304.769
Cientes empresas del grupo y asociadas	386.323	111.509	98.641
Cientes de sociedades por puesta en equivalencia	-	16.008	-
Personal	3.594	2.853	4.794
Activos por impuesto corriente	1.526	-	-
Otros créditos con las Administración Pública	622.716	278.403	239.920
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.024.521	2.903.139	3.648.124
Inversiones en empresas del grupo y otras a corto plazo	228.686	229.214	228.541
Inversiones financieras a corto plazo	347.867	-	19.041
Periodificaciones	-	58.565	19.532
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	643.942	959.707	1.323.538
ACTIVO CORRIENTE	5.257.258	4.156.531	5.259.839
TOTAL ACTIVO	5.735.398	4.861.433	6.386.332

Pasivo

	Euros		
	31-12-15 (*)	31-12-16	31-12-17
Fondos propios	2.074.912	2.065.412	2.802.324
Socios minoritarios	-	-	197.487
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	158.851	116.296	30.520
PATRIMONIO NETO	2.233.763	2.181.708	3.030.331
Provisiones a largo plazo	100.450	43.865	43.304
Deudas a largo plazo	721.733	842.704	792.013
Pasivos por impuesto diferido	133.861	108.905	123.229
PASIVO NO CORRIENTE	956.044	995.474	958.546
Provisiones a corto plazo	-	42.982	42.982
Deudas a corto plazo	150.758	33.744	122.652
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	237.657	226.092	226.358
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.059.795	1.292.613	2.005.463
Periodificaciones	97.381	88.820	-
PASIVO CORRIENTE	2.545.591	1.684.251	2.397.455
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	5.735.398	4.861.433	6.386.332

(*) Información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

Información financiera consolidada al 31 de marzo de 2018

A continuación, se detalla la información financiera consolidada intermedia del periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2018 de Tier1 Technology, S.A. que no ha sido objeto de revisión limitada por parte del auditor de cuentas de la Sociedad.

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

	Euros			
	31-03-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Importe neto de la cifra de negocios	1.722.134	2.573.571	851.437	49%
Variación de existencias de productos terminados y en curso	-	(735)	(735)	
Trabajo realizados por la empresa para su activo	40.704	36.866	(3.838)	-9%
Aprovisionamientos	(565.640)	(1.062.800)	(497.160)	88%
Otros ingresos de explotación	4.263	5.930	1.667	39%
Gastos de personal	(858.308)	(1.016.263)	(157.955)	18%
Otros gastos de explotación	(304.854)	(343.798)	(38.944)	13%
Amortización de inmovilizado	(43.157)	(61.601)	(18.444)	43%
Otros resultados	817	(1.129)	(1.946)	-238%
Resultado de explotación	(4.041)	130.041	134.082	-3.318%
Ingresos financieros	53	782	729	1.375%
Gastos financieros	(22)	3	25	-114%
Diferencias de cambio	(197)	214	411	-209%
Resultado financiero	(166)	999	1.165	-702%
Resultado antes de impuestos	(4.207)	131.040	135.247	-3.215%
Impuestos sobre beneficios	-	(18.204)	(18.204)	
RESULTADO DEL EJERCICIO	(4.207)	112.836	117.043	-2.782%
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	(4.207)	121.934		
Resultado atribuido a minoritarios	-	(9.098)		

*Balance consolidado***Activo**

	Euros			
	31-12-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Inmovilizado intangible	683.718	663.997	(19.721)	-3%
Inmovilizado material	186.138	182.965	(3.173)	-2%
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	131.793	131.793	-	-
Inversiones financieras a largo plazo	66.790	69.126	2.336	3%
Activos por impuesto diferido	58.054	58.054	-	-
ACTIVO NO CORRIENTE	1.126.493	1.105.935	(20.558)	-2%
Existencias	21.063	8.500	(12.563)	-60%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	3.648.124	3.482.270	(165.854)	-5%
Inversiones en empresas del grupo y otras a corto plazo	228.541	226.425	(2.116)	-1%
Inversiones financieras a corto plazo	19.041	16.897	(2.144)	-11%
Periodificaciones	19.532	12.074	(7.458)	-38%
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	1.323.538	1.422.320	98.782	7%
ACTIVO CORRIENTE	5.259.839	5.168.486	(91.353)	-2%
TOTAL ACTIVO	6.386.332	6.274.421	(111.911)	-2%

Pasivo

	Euros			
	31-12-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Fondos Propios	2.802.324	2.924.258	121.934	4%
Socios Minoritarios	197.487	188.389	(9.098)	-5%
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	30.520	30.523	3	-
PATRIMONIO NETO	3.030.331	3.143.170	112.839	4%
Provisiones a largo plazo	43.304	43.304	-	-
Deudas a largo plazo	792.013	792.013	-	-
Pasivos por impuesto diferido	123.229	121.777	(1.452)	-1%
PASIVO NO CORRIENTE	958.546	957.094	(1.452)	-
Provisiones a corto plazo	42.982	42.982	-	-
Deudas a corto plazo	122.652	52.347	(70.305)	-57%
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	226.358	226.403	45	-
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.005.463	1.852.425	(153.038)	-8%
PASIVO CORRIENTE	2.397.455	2.174.157	(223.298)	-9%
TOTAL PASIVO	6.386.332	6.274.421	(111.911)	-2%

El Importe neto de la cifra de negocios del periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2018 se ha incrementado en un 49% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. Adicionalmente, durante estos primeros tres meses del ejercicio los costes totales (principalmente, aprovisionamientos, gastos de personal y otros gastos de explotación) se han incrementado en un 40%, lo que ha supuesto una mejora del EBITDA en el periodo de referencia de 154 miles de euros, aproximadamente.

El incremento de las ventas del primer trimestre de 2018 está motivado, principalmente, por la expansión del producto Comerzzia y sus canales de venta. Esta variación va en línea con el presupuesto de Tier1 en dicho periodo. Por otro lado, se han ejecutado varios proyectos de infraestructura de elevado importe y rápida ejecución, tales como: infraestructuras de servidores de empresas TIC, renovación de infraestructuras en el sector retail y renovaciones tecnológicas en empresas del sector propio. En relación a estos últimos proyectos de infraestructuras existe un componente importante de materiales (>70%), explicándose así también el fuerte incremento de las compras. Por otro lado, el incremento tanto del importe neto de la cifra de negocios como de aprovisionamientos está motivado por la incorporación de la sociedad ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.

Respecto al personal, la subida se debe al incremento de la plantilla, en concreto quince personas teniendo en cuenta también la incorporación de la plantilla de ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L., respecto al primer trimestre del 2017, así como a la subida de salarios en el primer trimestre del 2018 (en torno al 5%). Además, el Grupo está orientando su política de personal hacia la contratación de plantilla de mayor cualificación técnica.

1.6 Administradores y altos directivos del Emisor

Composición del Consejo de Administración:

A fecha del presente Documento Informativo, el Consejo de Administración de la Sociedad está integrado por cinco (5) miembros:

- Presidente: D. Francisco Javier Rubio González (Consejero Ejecutivo).
- Secretario: D. Eduardo Fuentesal Ñudi (Consejero Ejecutivo).
- Vocal: D. Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos (Consejero Dominical).
- Vocal: Dña. Carmen Baena Sánchez (Consejera Independiente).
- Vocal: D. Alfonso Vivancos Arigita (Consejero Independiente).

Composición de la alta dirección y trayectoria y perfil profesional de sus miembros:

A la fecha del presente Documento Informativo, la alta dirección de la Sociedad está compuesta, además de por el Director General D. Francisco Javier Rubio González y el Director General Adjunto D. Eduardo Fuentesal Ñudi, por las personas que se identifican a continuación:

- D. Antonio Martín Álvarez, Director I+D+i.
- Dña. Cristina González-Caba Peláez, Directora Centro de Servicios.
- D. Leandro Gayango García, Director Comercial.
- Dña. María Fedriani Parias, Directora Financiera.

1.7 Composición accionarial

A la fecha del presente Documento Informativo la Sociedad cuenta con treinta y ocho (38) accionistas, detallándose a continuación los principales:

Accionista	Número de Acciones	Porcentaje participación directa	Porcentaje participación indirecta	Total
Microsistemas y Software, S.L. (*)	612.884	61,29%	-	61,29%
Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos	86.400	8,64%	0,24% (**)	8,88%
Eduardo Fuentesal Ñudi	86.400	8,64%	-	8,64%
Between All Impulse, S.L.	49.940	4,99%	-	4,99%
Autocartera (***)	15.625	1,56%	-	1,56%
Otros (34 accionistas)	148.751	14,88%	-	14,88%
	1.000.000	100,00%		

(*) El propietario del 100% del capital social de Microsistemas y Software S.L. es Francisco Javier Rubio González (Presidente de Tier1 Technology, S.A.). Dicha sociedad tiene un carácter patrimonial siendo su principal activo la participación en el capital social de Tier1 Technology, S.A..

(**) Se corresponde a la participación indirecta a través de la sociedad "Between All Impulse, S.L.".

(***) Puestas a disposición del proveedor de liquidez.

Cabe señalar que los accionistas principales no tienen distintos derechos de voto que el resto de accionistas. Todas las acciones representativas del capital social de la Sociedad tienen los mismos derechos económicos y políticos. Cada acción da derecho a un (1) voto, no existiendo acciones privilegiadas.

1.8 Información relativa a las acciones

Número de acciones, valor nominal y capital social

El capital social de la Sociedad es de 100.000 euros, dividido en 1.000.000 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas pertenecientes a una única clase y serie y confieren a sus titulares idénticos derechos políticos y económicos. El capital social de la Sociedad está totalmente suscrito y desembolsado.

Grado de difusión de los valores

El objetivo del presente Documento Informativo es la incorporación a negociación de la totalidad de las acciones del Emisor en el Mercado, sin la realización previa de una oferta de venta ni de suscripción de acciones, dado que la Sociedad ya goza de una amplia distribución accionarial.

La Sociedad cuenta con 38 accionistas, de los que 35 tienen unas posiciones minoritarias que representan un 19,87% del capital social de Tier1. Del 1.000.000 de acciones emitidas, los accionistas minoritarios poseen 198.691 acciones.

Características principales de las acciones y los derechos que incorporan

El régimen legal aplicable a las acciones es el previsto en la ley española.

Las acciones del Emisor están representadas por medio de anotaciones en cuenta e inscritas en Iberclear.

Las acciones de la Sociedad están denominadas en euros (€).

1.9 Información adicional

Si bien las recomendaciones contenidas en el Código de Buen Gobierno de las sociedades cotizadas, aprobado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores el 18 de febrero de 2015 (en adelante, el "**Código de Buen Gobierno**") van dirigidas a las sociedades cotizadas, entendiéndose por tales aquellas cuyas acciones están admitidas a negociación en un mercado secundario oficial de valores, Tier1, con el propósito de aumentar la transparencia y seguridad de los inversores, ha implantado varias de las recomendaciones establecidas al respecto por el Código de Buen Gobierno.

Asesor Registrado y otros asesores que han colaborado en el proceso de incorporación al MAB

La Sociedad designó el 1 de marzo de 2018 a Deloitte, S.L. como Asesor Registrado, cumpliendo con ello el requisito establecido en la Circular del MAB 9/2017, de 21 de diciembre, y en la Circular del MAB 16/2016, de 26 de julio.

Además de Deloitte, S.L., como Asesor Registrado, las siguientes entidades han prestado servicios de asesoramiento a la Sociedad en relación con la incorporación a negociación de sus acciones en el MAB:

- Ernst & Young, S.L. como auditor de cuentas de la Sociedad para los ejercicios 2015, 2016 y 2017.
- Auren Auditores SP, S.L.P proporcionando *comfort letter* respecto a la información financiera incorporada en el DIIM.
- J&A Garrigues, S.L.P. ha participado como asesor legal de la Sociedad en el proceso de incorporación de sus acciones al MAB, así como responsable de la Due Diligence Legal, Fiscal y Laboral.
- Deloitte Financial Advisory, S.L.U. ha realizado la Due Diligence Financiera.
- GVC Gaesco Beka S.V., S.A. ha elaborado el informe de valoración de la Sociedad y ha sido designado como proveedor de liquidez.

2. Información general y relativa a la Sociedad y su negocio

2.1 Persona o personas, que deberán tener la condición de administrador, responsables de la información contenida en el Documento Informativo. Declaración por su parte de que la misma, según su conocimiento, es conforme con la realidad y de que no aprecian ninguna omisión relevante

D. Francisco Javier Rubio González, Presidente del Consejo de Administración de la Sociedad, en nombre y representación de la misma, en ejercicio de la delegación expresa conferida por el Consejo de Administración de fecha 1 de junio de 2018, asume la responsabilidad por el contenido del presente Documento Informativo, cuyo formato se ajusta al Anexo de la Circular MAB 9/2017, de 21 de diciembre.

El Presidente del Consejo de Administración de la Sociedad, D. Francisco Javier Rubio González, como responsable del presente Documento Informativo, asume la responsabilidad del DIIM, declara que la información contenida en el mismo es, según su conocimiento, conforme a la realidad y que no incurre en ninguna omisión relevante que pudiera afectar a su contenido

2.2 Auditor de cuentas de la Sociedad

Las cuentas anuales individuales y consolidadas de Tier1 Technology, S.A. correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2017 han sido sometidas a auditoría cuyo informe de auditoría ha sido emitido por Ernst & Young, S.L. sociedad inscrita en el Registro Mercantil de Madrid al Tomo 12.749, Libro 0, Folio 215, Sección 8ª, Hoja M-23.123, Inscripción 116ª con domicilio social en Raimundo Fernández Villaverde, 65, Madrid, con C.I.F. B-78970506 y número de inscripción en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas (ROAC) SO530.

Adicionalmente, las cuentas anuales individuales del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 fueron auditadas por Ernst & Young, S.L., no habiendo formulado la Sociedad cuentas anuales consolidadas en el ejercicio 2015 por estar dispensada por tamaño de acuerdo a la legislación vigente.

Las cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2016 y 2017 fueron formuladas por el Órgano de Administración de la Sociedad según los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en España. Se adjuntan como Anexo I a este Documento Informativo copia de las mencionadas cuentas anuales consolidadas. Adicionalmente, las cuentas anuales individuales de los ejercicios 2015 a 2017 se adjuntan como Anexo II a este Documento Informativo.

Ernst & Young, S.L. ha sido nombrado como auditor de las cuentas anuales individuales de la Sociedad para el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2018 y designado como auditor de las cuentas anuales consolidadas del grupo para los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2018, 2019 y 2020 mediante acuerdo adoptado por la Junta General de Accionistas celebrada en fecha 6 de junio de 2018.

2.3 Identificación completa de la Sociedad (datos registrales, domicilio...) y objeto social

Tier1 Technology, S.A. es una sociedad anónima de duración indefinida, con N.I.F. A-91190868, domicilio social situado en calle Boabdil, número 6, Edificio Vega del Rey, número 7 de Camas (Sevilla).

La Sociedad fue constituida como sociedad limitada bajo la denominación social de Mac Puar Sistemas, S.L. en virtud de escritura pública de fecha 15 de marzo de 2002 autorizada por el Notario de Sevilla D. Fernando Salmerón Escobar, bajo el número 1.032 de su protocolo e inscrita el 8 de mayo de 2002 en el Registro Mercantil de Sevilla en la Inscripción número 1, Tomo 3.464, Folio 121, Hoja SE-48.235.

Con fecha 16 de marzo de 2012, la Junta General Extraordinaria de Socios de la Sociedad acordó el cambio de la denominación social de "Mac Puar Sistemas, S.L." a "Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L.". Dichos acuerdos fueron elevados a público el mismo día en virtud de escritura autorizada por el Notario de Sevilla D. José María Sánchez-Ros Gómez bajo el número 391 de su protocolo e inscrita

el 22 de mayo de 2012 en el Registro Mercantil de Sevilla, Inscripción número 19, Tomo 4.178, Folio 75, Hoja SE-48.235. Posteriormente, con fecha 29 de enero de 2015 la Sociedad eleva en escritura pública otorgada en Sevilla ante el Notario D. José María Manzano Gómez, bajo el número 156 de su protocolo, el cambio de denominación social de "Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L" por la de "Tier 1 Technology, S.L." quedando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 13 de marzo de 2015, Tomo 4178, Folio 221, Hoja SE-48.235, Inscripción 30ª.

Con fecha 5 de diciembre de 2017, la Sociedad ha sido transformada en sociedad anónima en virtud de la escritura pública autorizada por el Notario de Sevilla D. Eduardo Carlos Ballester Vázquez, bajo el número 3.243 de su protocolo, e inscrita el 23 de enero de 2018 en el Registro Mercantil de Sevilla, Inscripción número 32, Tomo 4178, Folio 221, Hoja SE-48235.

El objeto social de la Sociedad se recoge en el artículo 2 de sus Estatutos Sociales (los "**Estatutos Sociales**"), cuyo tenor literal a la fecha del presente Documento Informativo, es el siguiente:

"Artículo 2. Objeto social.- La Sociedad tiene como objeto social el desarrollo de las siguientes actividades:

- *La explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información;*
- *La realización de todo tipo de gestión, orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, enfoques, estudios de proyectos de software, así como la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática;*
- *Asimismo, la Sociedad tendrá por objeto la prestación y administración de servicios de asesoría técnica, económica, administrativa y jurídica en el ámbito de las telecomunicaciones y según la legislación vigente en dicha materia;*
- *La confección, el desarrollo y ejecución de proyectos, estudios, informes y planes técnicos, económicos y jurídicos en el entorno de las telecomunicaciones y enfocados tanto a la empresa privada como a la Administración estatal, autonómica, local, o cualquier otro tipo de entidad;*
- *La definición, desarrollo e implantación de sistemas electrónicos de telecomunicaciones, tanto técnicos como de gestión;*
- *La aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas TIC, así como la realización de todo tipo de gestiones, formación, asesoramiento y dictámenes en relación con estudios y proyectos de telecomunicación y la comercialización de hardware, software y demás productos requeridos para este tipo de sistemas;*
- *La venta, mantenimiento e implantación de sistemas de comunicación y software de dichos sistemas, tanto propios como de terceros;*
- *La investigación, descripción, desarrollo, integración y posterior comercialización de diferentes dispositivos, sistemas y aplicaciones de nueva generación que permitan un avance significativo en el contexto de la Sociedad de la información, y en particular en lo relativo a las telecomunicaciones;*
- *Realización de todo tipo de servicios administrativos y atención e información al público;*
- *Todo tipo de actividades de transporte, logística, mensajería y almacenaje;*
- *Servicios de atención telefónica y call center incluyendo la realización de encuestas, toma de datos y telemarketing.*

A efectos de lo dispuesto en el artículo 20 de la Ley 14/2013, se hace constar que la actividad principal de la Sociedad es la de "otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática"; y que el código CNAE es el 6.029.

En el supuesto de que para el desarrollo de alguna de las actividades anteriormente mencionadas se precisare de la obtención previa de autorización administrativa, la Sociedad no podrá desarrollar la actividad hasta no obtener la pertinente autorización.

Quedan excluidas aquellas actividades para las que la Ley exija requisitos especiales, no pudiendo iniciarse aquéllas hasta que se cumplan dichos requisitos, incluidos, en su caso, la correspondiente inscripción en Registros Públicos o Administrativos.

Dichas actividades podrán ser realizadas directamente por la Sociedad o indirectamente mediante su participación en otras sociedades de objeto idéntico o análogo.

El desarrollo de estas actividades podrá realizarse tanto en el territorio nacional como en el extranjero, ya sea por cuenta propia o por comisión."

2.4 Breve exposición sobre la historia de la Sociedad, incluyendo referencia a los hitos más relevantes

2.4.1 Nombre legal y comercial

La denominación social actual de la Sociedad es Tier1 Technology, S.A. siendo su nombre comercial "Tier1".

2.4.2 Evolución histórica del capital social

Tal y como se indica en el apartado 2.3 anterior, la Sociedad se constituyó el 15 de marzo de 2002 como sociedad limitada bajo la denominación social de Mac Puar Sistemas, S.L., mediante escritura otorgada en Sevilla ante el Notario D. Fernando Salmerón Escobar, con número 1.032 de Protocolo e inscrita el 8 de mayo de 2002 en el Registro Mercantil de Sevilla en la Inscripción número 1, Tomo 3.464, Folio 121, Hoja SE-48.235.

El capital social inicial ascendió a cuatro mil euros (4.000€), representado por cuatrocientas (400) participaciones de diez (10) euros de valor nominal cada una suscritas y desembolsadas mediante aportaciones dinerarias.

El detalle de los socios que inicialmente constituyeron la Sociedad es el siguiente:

Socio	Número de Participaciones	Porcentaje
Gonzalo de Madariaga Parias	267	66,75
Microsistemas y Software, S.L. (*)	60	15,00
Antonio Martín Álvarez	32	8,00
Manuel Barranco Paulano	20	5,00
Francisco Javier Rubio González	18	4,50
Otros	3	0,75
	400	100,00

(*) Sociedad participada íntegramente por Francisco Javier Rubio González

Con fecha 6 de mayo de 2002, la Junta General de Socios acordó aumentar el capital social en cuatrocientos dieciséis mil euros (416.000€), mediante la emisión y puesta en circulación de cuarenta y una mil seiscientas (41.600) participaciones sociales de diez (10) euros de valor nominal cada una de ellas, quedando dicha ampliación totalmente suscrita y desembolsada. La ampliación de capital fue elevada a público el 10 de mayo de 2002 ante el Notario de Sevilla D. Fernando Salmerón Escobar, con número 1.628 de su protocolo, e inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 19 de junio de 2002, Tomo 3464, Folio 128, Hoja SE-48.325, Inscripción 4ª.

Tras la mencionada ampliación la composición de los partícipes de la Sociedad era la siguiente:

Socio	Número de Participaciones	Porcentaje
Gonzalo de Madariaga Parias	28.139	67,00
Microsistemas y Software, S.L.	6.262	14,91
Antonio Martín Álvarez	3.360	8,00
Manuel Barranco Paulano	2.100	5,00
Francisco Javier Rubio González	1.909	4,55
Otros	230	0,54
	42.000	100,00

Con fecha 13 de febrero de 2003 D. Manuel Barranco Paulano vende la totalidad de sus participaciones a D. Gonzalo de Madariaga Parias. Con fecha de 2 de abril de 2003, D. Gonzalo de Madariaga Parias compra 840 participaciones sociales a Microsistemas y Software, S.L., 420 a D. Antonio Martín Álvarez y 420 a D. Francisco Javier Rubio González.

D. Gonzalo de Madariaga Parias, con fecha 27 de diciembre de 2004 vende a Mac Puar Corporation, S.L. 31.919 participaciones sociales de Mac Puar Sistemas, S.L.

Tras las mencionadas operaciones, la composición de los partícipes de la Sociedad era la siguiente:

Socio	Número de Participaciones	Porcentaje
Mac Puar Corporation S.L.	31.920	76
Microsistemas y Software, S.L.	5.422	13
Antonio Martín Álvarez	2.940	7
Francisco Javier Rubio González	1.489	4
Miguel Gil Corrales	229	1
	42.000	100

Adicionalmente, con fecha 5 de mayo de 2006 Mac Puar Corporation, S.L. adquiere 2.548 participaciones sociales adicionales a D. Antonio Martín Álvarez. Por último, el 19 de mayo de 2006 Microsistemas y Software, S.L. adquiere 2.110 participaciones sociales a varios partícipes.

Con fecha 19 de septiembre de 2006, la Junta General de Socios acordó aumentar el capital social de trescientos treinta y tres mil doscientos euros (333.200€), mediante la emisión de treinta y tres mil trescientas veinte (33.320) participaciones sociales de diez (10) euros de valor nominal cada una y con una prima de asunción de cuarenta y un euros y dos céntimos (41,02€) cada una de ellas. Dicha ampliación fue suscrita mediante la aportación no dineraria de 5.000 acciones de Ingenia e Integración Avanzadas, S.A. todas desembolsadas por el socio Mac Puar Corporación, S.L. La ampliación fue elevada a público el 2 de octubre de 2006 ante el Notario de Sevilla D. Fernando Salmerón Escobar, con número 2.504 de Protocolo e inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 16 de octubre de 2006, Tomo 3464, Folio 130, Hoja SE-48.235, Inscripción 7ª. Posteriormente, con fecha 16 de marzo de 2012, Mac Puar Corporation S.L. vende a Mac Puar Corporación Industrial la totalidad de sus 67.788 participaciones sociales.

Tras estas operaciones la composición de los partícipes de la Sociedad era la siguiente:

Socio	Número de Participaciones	Porcentaje
Microsistemas y Software, S.L.	7.532	10
Mac Puar Corporación Industrial, S.L.	67.788	90
	75.320	100

Con fecha 16 de marzo de 2012, la Junta General Extraordinaria de Socios de la Sociedad acordó el cambio de la denominación social de "Mac Puar Sistemas, S.L." a "Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L.". Dicho acuerdo fue elevado a público en virtud de escritura autorizada por el Notario de Sevilla D. José María Sánchez-Ros Gómez bajo el número 391 de su protocolo e inscrita el 22 de mayo de 2012 en el Registro Mercantil de Sevilla, Inscripción número 19, Tomo 4.178, Folio 75, Hoja SE-48.235.

Con fecha 10 de septiembre de 2012 la Sociedad acordó la reducción del capital social en un importe de seiscientos setenta y siete mil ochocientos ochenta euros (677.880€), correspondiente a la totalidad de la participación ostentada por Mac Puar Corporation, S.L. La citada reducción fue elevada a público con fecha 14 de septiembre de 2012 ante el Notario de Sevilla D. José María Sánchez-Ros Gómez, con número 1132 de protocolo e inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 17 de diciembre de 2012, Tomo 4178, Folio 77, Hoja SE-48.235, Inscripción 23ª.

Con fecha 10 de septiembre de 2012, se acordó la venta de 67.788 participaciones por parte de Mac Puar Corporación Industrial S.L. a Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L. Dicho acuerdo fue elevado a público en virtud de escritura autorizada por el Notario de Sevilla D. José María Sánchez-Ros Gómez bajo el número 1131 de su protocolo con fecha de 14 de septiembre de 2012.

Con fecha 30 de abril de 2013, Microsistemas y Software S.L. vendió a Between All Impulse, S.L. la cantidad de 700 participaciones sociales, acuerdo que fue elevado a público el día 7 de mayo de 2013 ante el Notario de Sevilla D. Tomás Marcos Martín.

Con fecha 11 de junio de 2013 la Junta General de Socios acuerda, mediante escritura otorgada en Sevilla ante el Notario D. José María Manzano Gómez, con número 756 de protocolo e inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 16 de julio de 2013, Tomo 4178, Folio 79, Hoja SE-48.236, Inscripción 26, la ampliación de capital social en la cantidad de veinticuatro mil seiscientos ochenta euros (24.680€), dividido en dos mil cuatrocientas sesenta y ocho (2.468) participaciones sociales de diez (10) euros de valor nominal cada una y con una prima de ascunción de 36,50 euros por participación. Tras esta operación los partícipes de la Sociedad son los siguientes:

Socio	Número de Participaciones	Porcentaje
Microsistemas y Software, S.L.	6.832	68,32
Antonio Martín Álvarez	215	2,15
Between All Impulse, S.L.	700	7,00
Eduardo Fuentesal Ñudi	864	8,64
Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos	864	8,64
María Fedriani Parias	323	3,23
Leandro Gayango García	140	1,40
Cristina González Caba Peláez	62	0,62
	10.000	100,00

Con fecha 29 de enero de 2015 la Sociedad eleva en escritura pública otorgada en Sevilla ante el Notario D. José María Manzano Gómez, con número 156 de protocolo, el cambio de denominación social de "Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L." por la de "Tier 1 Technology, S.L." quedando

inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla con fecha 13 de marzo de 2015, Tomo 4178, Folio 221, Hoja SE-48.235, Inscripción 30ª.

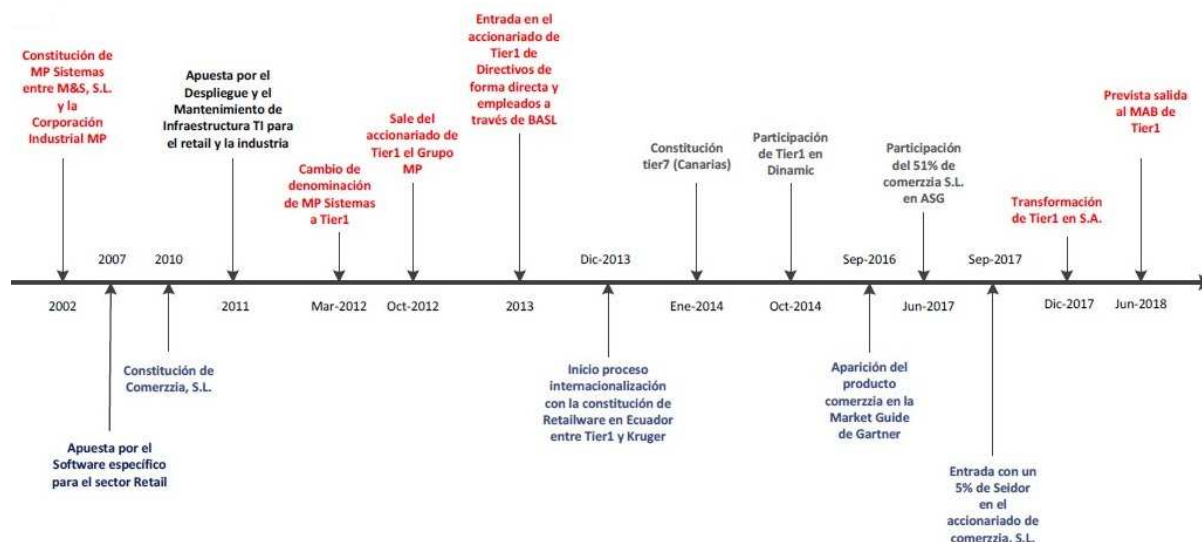
Con fecha 5 de diciembre de 2017 la Sociedad acuerda, mediante escritura otorgada en Sevilla ante el Notario D. Eduardo Ballester Vázquez, con número 3243 de protocolo, su transformación en sociedad anónima. Adicionalmente, en esta misma escritura la Sociedad sustituyó las 10.000 participaciones sociales de 10 euros de valor nominal cada una por 1.000.000 de nuevas acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una. Esta escritura fue inscrita el 23 de enero de 2018 en el Registro Mercantil de Sevilla, Tomo 4178, Folio 221, Hoja SE-48.235, Inscripción 32ª.

Con el objetivo de cumplir con el requisito de difusión, durante los meses de mayo y junio de 2018 tanto Microsistemas y Software, S.L como Between All Impulse, S.L. realizaron una serie de operaciones para dar entrada a nuevos accionistas en el capital de la Sociedad incrementando su base accionarial. Tras estas operaciones, el detalle de los accionistas de la Sociedad a la fecha de este Documento Informativo es la siguiente:

Accionista	Número de Acciones	Porcentaje
Microsistemas y Software, S.L.	612.884	61,29
Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos	86.400	8,64
Eduardo Fuentesal Nudi	86.400	8,64
Between All Impulse, S.L.	49.940	4,99
Autocartera (*)	15.625	1,56
Otros	148.751	14,88
	1.000.000	100,00

(*) Puestas a disposición del proveedor de liquidez

2.4.3 Acontecimientos más importantes de la historia de la Sociedad



La Sociedad se constituyó el 15 de marzo de 2002 como sociedad limitada bajo la denominación social de Mac Puar Sistemas, S.L. En los años 2007 a 2010, el Grupo empieza a invertir y apostar por un software específico para el sector retail, culminando en 2010 con la constitución de la sociedad Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U. como sociedad filial orientada hacia el sector retail. Comerzzia, es propietaria de un sólo producto llamado también “Comerzzia”, el cual consiste en una plataforma modular de comercio que permite a los retailers optimizar las experiencias de compra de sus clientes a través de múltiples puntos de contacto, de manera consistente, unificada y sin fisuras, lo que genera una mayor contratación y ventas.

Con fecha 16 de marzo de 2012, la Junta General Extraordinaria de Socios de la Sociedad acordó el cambio de la denominación social de Mac Puar Sistemas, S.L. a Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L., saliendo del accionariado del Grupo, a finales del mismo año, el Grupo Mac Puar.

En junio de 2013 la Junta General de Socios acuerda una ampliación de capital social tras la cual entran en el accionariado del Grupo la alta dirección del mismo. A finales del mismo año, se inicia un proceso de internacionalización con la constitución en Ecuador de la sociedad Retailware Servicios, S.A.

Con fecha 16 de enero de 2014 se constituye Tier7 Innovation, S.L. mediante escritura otorgada en Santa Cruz de Tenerife. En octubre del mismo año, Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L. acude a la ampliación de capital de Dinamic Area Software, S.L.

Con fecha 29 de enero de 2015, se produce el cambio de denominación social de Technology, Innovation, Engineering and Research 1, S.L. por la de Tier 1 Technology, S.L.

En septiembre de 2016 la principal consultora de TI del mundo, Gartner (líder mundial en análisis de tecnologías) incluye a Comerzzia en su Market Guide para empresas del sector retail (cadenas de tiendas).

En junio de 2017 la sociedad del Grupo, Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U., alcanza una participación del 51% en el capital social de ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.

Con fecha 29 de septiembre de 2017 es elevada a público la venta de 1.300.000 participaciones sociales de Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. por parte de Tier 1 a su partner tecnológico Seidor, S.A., alcanzando ésta última una participación del 5% en el capital social de Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U..

A finales del mismo año, el Grupo acuerda, la transformación de Tier 1 en sociedad anónima.

Por último, en junio de 2018 el Grupo acude al MAB con intención de posicionarse en un marco legal y accionarial que permita cubrir posibles necesidades financieras para la expansión y el desarrollo internacional de Comerzzia.

2.5 Razones por las que se ha decidido solicitar la incorporación a negociación en el MAB-EE

Tier1 es una compañía que ha venido dando resultados positivos año tras año sobre la base de una cartera de actividades consolidadas. Estas actividades se han desarrollado sin necesidad de recurrir a fuentes externas de financiación, como así lo demuestran sus estados financieros.

En paralelo, ha demostrado su capacidad para construir software de manera excelente en forma de productos que se venden al mercado. Uno de esos productos construidos, Comerzzia, ha adquirido una tremenda relevancia en el mercado. Se apoya en tres palancas: la importancia de los clientes en los que se ha implantado, el hecho de que otras empresas / partners vendan e implanten el producto y que la principal consultora de TI del mundo, Gartner, (líder mundial en análisis de tecnologías) en su último estudio "*Market Guide for digital business ready POS applications for Tier 2 midsize multichannels retailers*" (mayo 2018) haya incluido a Comerzzia en su Market Guide para empresas del sector retail (cadenas de tiendas).

Tier1 ha decidido acudir al MAB para posicionarse dentro de un marco legal y accionarial que le permita cubrir posibles necesidades financieras futuras destinadas a la expansión y el desarrollo internacional de Comerzzia.

Por tanto, las principales razones que han llevado a la Sociedad a solicitar la incorporación a negociación en el MAB-EE son las siguientes:

A corto plazo,

- i. Reforzar la imagen de transparencia y profesionalidad de la Sociedad de cara a los accionistas, clientes, proveedores, inversores y a la comunidad en general, incrementando la notoriedad, la imagen de marca, la transparencia y la solvencia.
- ii. Permitir a la Sociedad y a sus accionistas tener una valoración objetiva de la Sociedad a través de la negociación de las acciones de la Sociedad en el mercado. Esto permitirá a la Sociedad disponer de un valor de mercado para potenciales futuras operaciones corporativas.

A medio plazo,

- iii. Aumentar la capacidad de captación de recursos mediante el acceso a los mercados de capitales, situándose en una mejor posición para atraer a nuevos inversores, principalmente destinados al impulso y crecimiento del proyecto Comerzzia, con la intención principal de:
 - Invertir en captación e impulso de clientes de referencia en nuevos mercados y en los que ya estén presentes sus clientes.
 - Transacciones corporativas a nivel de asociación con operadores similares a Tier1/Comerzzia en nuevos mercados o con empresas especializadas en subsectores del entorno del retail (cadena de tiendas).
 - Desarrollo de canales de distribución e implantación a nivel internacional.
 - Divulgación y marketing de Comerzzia y de la marca.
 - Contratación de personal especializados para conseguir una mayor internacionalización del producto.

2.6 Descripción general del negocio del Emisor, con particular referencia a las actividades que desarrolla, a las características de sus productos o servicios y a su posición en los mercados en los que opera

2.6.1 Introducción

Tier1 es un grupo empresarial con dilatada experiencia en el sector de las TIC (Tecnologías de la Información y Comunicación), que viene trabajando de manera sostenible con una amplia diversidad de empresas y entidades, dotándolas de soluciones innovadoras en el ámbito de las Tecnologías de la Información que les permitan mejorar sus procesos.

En Tier1, se afronta esta aportación de valor desde una perspectiva focalizada en el conocimiento y la aplicación práctica de las Tecnologías de la Información, como verdaderos motores del desarrollo empresarial en sus clientes.

Su objetivo estratégico es ser partner tecnológico de primer nivel para sus clientes, aportando productos y soluciones innovadoras que aporten un valor diferencial desde el conocimiento aplicado a los procesos de negocio. Sus soluciones ayudan a hacer más resolutivos y ágiles los negocios de sus clientes, implantando en ellos una mejora continua de control y eficiencia de sus procesos con un retorno de inversión inmediato.

Los principales clientes de Tier1, son empresas con necesidad de transformarse incorporando a su negocio elementos tecnológicos innovadores alrededor del principal eje que sustenta sus compañías, sus clientes. Opera en diferentes sectores de actividad como distribución, retail y consumo, fabricación y producción, ingeniería, obras y mantenimiento, así como en el sector público.

A nivel internacional Tier1 Technology, S.A. y sus sociedades dependientes (el "**Grupo Tier1**") tiene presencia en Ecuador y en Estados Unidos a través de filiales, en Colombia de forma directa a través de

Tier1. Adicionalmente, opera en todos aquellos países en los que sus clientes tienen presencia, como Francia, Portugal, México, China, Perú, Argentina y Emiratos Árabes.

A nivel nacional dispone de varias delegaciones situadas en Sevilla (sede central), Madrid, Málaga, Alicante, Jaén, Gran Canaria y Tenerife.

2.6.2 Actividad

Desde su fundación, Tier1 construye, evoluciona e implementa soluciones software propias, así como despliega y mantiene infraestructuras TI. Orienta, por tanto, su actividad hacia la prestación de servicios informáticos con especial atención al desarrollo de sus propios productos de software.

Tier1 tiene la capacidad para adaptarse a diferentes sectores y a las distintas problemáticas de estos. Permite la flexibilidad necesaria para dar una respuesta exacta a las necesidades de cada cliente y cada sector con un tiempo de implantación de la solución mínimo y una escalabilidad adaptable de manera óptima.

2.6.3 Líneas de actividad y productos

El negocio desarrollado por Tier1 está orientado a incrementar por una parte la facturación y el margen del negocio consolidado de sus clientes y, en segundo lugar, a explotar el desarrollo comercial de la solución para el retail Comerzzia:

- El negocio consolidado de Tier1 se ha venido asentando sobre los siguientes pilares de actividad: desarrollo e implantación de Soluciones Software Propietarias y despliegue y mantenimiento de infraestructuras.
- Comerzzia es una Plataforma Software para la Gestión Multicanal de Cadenas de Tiendas, que es referencia de la consultora Gartner en un segmento de mercado en fuerte crecimiento a nivel mundial y es distribuido, vendido e implantado por los principales partners del mercado (como Seidor, IBM, Advantic, Britchman).

Por tanto, el Grupo Tier1 cuenta con cuatro líneas fundamentales de actividad, que detallamos a continuación junto con el peso que han supuesto cada una de ellas sobre la facturación total del ejercicio 2017:

- a. Construcción de Software (16%).
- b. Implantación de Soluciones Software de Procesos Empresariales (15%).
- c. Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TIC (58%).
- d. Comerzzia (11%).

a. Construcción de software

La extensa trayectoria de Tier1 como fabricante de soluciones software le ha hecho disponer de una cartera de productos ágil y adecuada a las necesidades de sus clientes, con unos altos índices de eficiencia en costes y resultados. Entre sus soluciones más destacadas se encuentran:

Atractor ERP (Enterprise Resource Planning)

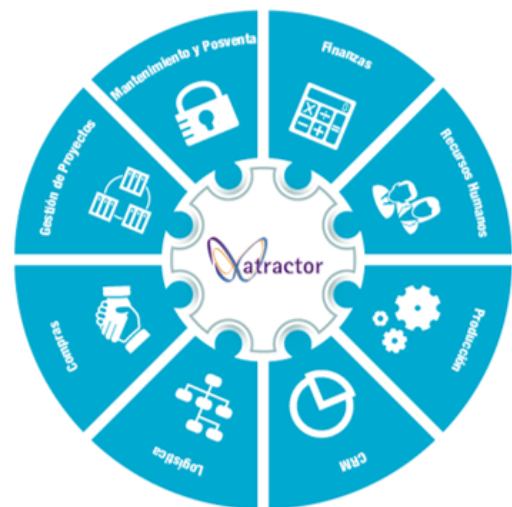
La coordinación entre los departamentos de una empresa es uno de los factores clave a la hora de gestionar una compañía. Las empresas deben procesar y gestionar una gran cantidad de información, por lo que es necesaria una solución que permita el control en tiempo real de los recursos y activos de la empresa.

- Atractor ERP es un software de gestión empresarial que nació en el año 1991. Durante el transcurso de los años ha ido evolucionando en base a las nuevas tecnologías y, sobre todo, a la experiencia adquirida en los distintos sectores de actividad en los que hoy por hoy es una herramienta de primer nivel.
- Es una aplicación concebida para las empresas, una herramienta eficaz, con unas características tecnológicas avanzadas y simples en su manejo, para el control y la administración de toda la información que genera la empresa. Tratando de darle sentido y sencillez a la misma.
- Es una aplicación Cliente/Servidor, cuyo servidor de base de datos, ORACLE, ofrece rendimientos óptimos y una gran escalabilidad, junto con unos reducidos costes de adquisición y administración.

Atractor cubre modularmente cada uno de los departamentos de la empresa: producción, logística, contabilidad y finanzas, recursos humanos, ventas, marketing y otros.

Atractor es una solución estándar, modular y escalable que puede configurarse y adaptarse a las diferentes áreas del negocio. Sus características generales son:

- Integración de Operaciones
- Explotación de la Información
- Portabilidad y escalabilidad
- Seguridad Integral
- Desarrollos específicos adaptados a los sectores de nuestros clientes
- Sistema ágil y accesible al usuario
- Total integración de todas las áreas de la empresa
- Personalizable
- Multisector y polivalente



Engage

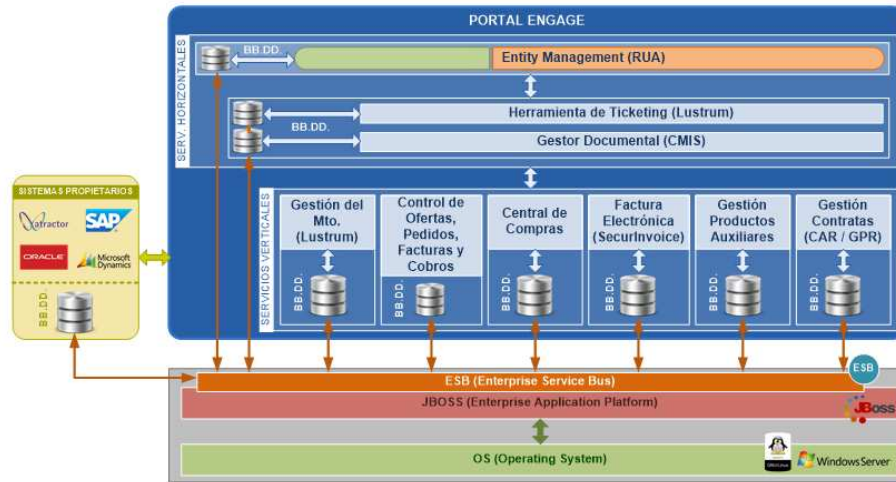
Engage responde a una demanda creciente en aquellas empresas que gestionan un gran volumen de transacciones con sus proveedores y subcontratas. Idónea para empresas de servicios e industriales, tanto públicas como privadas, que de manera recurrente gestionan con sus proveedores procesos de: homologación, licitaciones de ofertas, contratación, facturación, relaciones laborales, tareas o incidencias. Estas empresas tienen la necesidad de optimizar la gestión de todas esas operaciones y disminuir los costes derivados del mantenimiento de la información.

Engage es una plataforma informática web, que funciona como canal unificado de comunicación e intercambio de información de una empresa con todos sus proveedores, estableciéndose como único punto de contacto con el proveedor.

Podemos citar los siguientes beneficios:

- Control, transparencia y toma de decisiones. Centraliza toda la información asociada a proveedores (contratos, facturas, incidencias, documentación).
- Optimización de los procesos. Normalización de los procedimientos reduciendo la burocracia, minimizando los errores y mejorando los tiempos de respuesta.
- Reduce los costes de operación disminuyendo costes de estructura.
- Entorno único (portal web) para todos los servicios.

En el esquema siguiente mostramos un esquema técnico y funcional de Engage.

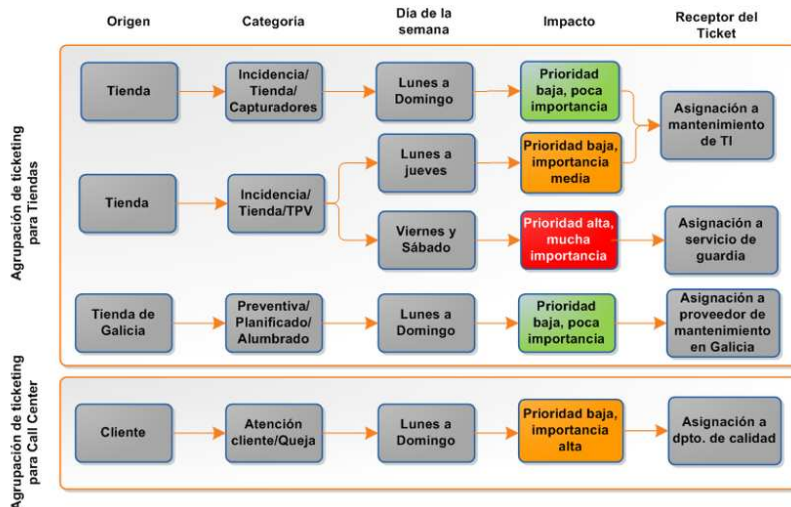


Lustrum

Las Organizaciones Empresariales buscan minimizar los costes empleados en hacer que sus Activos e Infraestructuras se adecúen a lo que se espera de ellos. El Control y el Mantenimiento de sus activos (industriales, comerciales, tecnológicos y otros) constituyen una pieza clave en el engranaje de su negocio. Estos activos tienen a su vez la complejidad de estar repartidos geográficamente. El objetivo final es disponer de la máxima disponibilidad de los activos al mínimo coste.

Lustrum es la herramienta informática de Tier1 que da respuesta a la gestión de activos planteada. Su sistema de gestión de incidencias departamental minimiza el coste en la resolución de las mismas, así como el control y la asignación de tareas. Accesible desde cualquier ubicación dentro y fuera de la empresa mediante un navegador web.

La figura adjunta muestra cómo en función de la tipología de la incidencia, su origen, el día y hora de la semana y el impacto de la misma, el sistema agiliza la asignación de tareas y su resolución.



Securinvoice (SII)

Plataforma que automatiza, en conexión con la sede electrónica de la Agencia Tributaria, el proceso informático de suministro inmediato de la información (SII) de los impuestos IVA e IGIC de manera ágil y segura, garantizando el intercambio de la información y el cumplimiento de la norma para grandes y medianas empresas.

Aparte de garantizar la seguridad e integridad de la información y haber sido diseñado para la gestión de un gran volumen de datos, tiene dos características diferenciales:

- o Integrable con cualquier Sistema de Información de las empresas, automatizando el flujo de información entre la AEAT o la ATC (Agencia Tributaria Canaria) y los sistemas de información de las empresas sin necesidad de acceder a la plataforma intermedia.
- o Posibilidad de implantarse tanto en las instalaciones del cliente (on premise) como haciendo uso de un servicio en la nube (cloud).

En el siguiente esquema se muestra el flujo de información entre los sistemas del cliente, la plataforma Securinvoice y las Agencias Tributarias.



Securinvoice (Factura electrónica):

La factura electrónica es la versión digital equivalente a la tradicional en papel, con idéntico valor legal. Se genera y custodia en formato digital, se transmite de manera segura, garantizando la integridad de su contenido y la autenticidad de su origen, a través de una firma electrónica reconocida.

La factura electrónica reporta beneficios tales como:

- o Automatiza el proceso de recepción de facturas de proveedores y de envío de facturas a clientes.
- o Ahorra tiempo y coste. Evita la gestión manual de las facturas en papel. Se ahorra en papel, en tinta de impresora y en gastos de correo ordinario. Implantación real de la cultura "paperless".

- Acelera los procesos de validación, al integrarse en los sistemas de la empresa, por lo que se agilizan tanto los cobros como los pagos de las facturas, optimizando así la tesorería de la empresa.
- Garantiza la fiabilidad de los datos, evitando errores e inconsistencia en la información. Se elimina el error humano.
- Permite la accesibilidad a la información y al estado de las facturas de forma rápida y en tiempo real.

Cualquier empresa que facture a la Administración Pública, está obligada a hacerlo a través de facturación electrónica. La AAPP proporciona la plataforma FACe que permite a los proveedores enviar las facturas de forma manual o a través de servicios web, en el formato Facturae.

Securinvoice Factura Electrónica es la solución de facturación electrónica de Tier1 diseñada para integrarse en los propios sistemas de información que utilice el cliente.



Soluciones software a medida

De la misma forma que construye productos, Tier1 también desarrolla otros programas satélites orientados a aportar un alto valor añadido en la Transformación Digital de las organizaciones. Aplicaciones para dispositivos móviles como teléfonos o tabletas y proyectos de integración inter-compañías que permiten desplegar nuevas formas de comercializar los negocios o la digitalización de procesos con garantía de alto retorno de la inversión.

b. Implantación de soluciones software de procesos empresariales

Tier1 presta servicios de implantación para sus propias soluciones de software. La amplia experiencia y conocimiento profundo en los procesos de negocio clave de sus clientes le permite implantar con garantías, así como desarrollar soluciones a medida partiendo del core de sus soluciones de software propias en cualquier sector al que se puedan dirigir, como:

- **Distribución:** control de márgenes comerciales, negociaciones de compra, gestión de almacén y logística.
- **Retail:** implantación de procesos de comercio unificado con el menor impacto para el negocio, con el fin último de aumentar ingresos y el ticket medio de los clientes.
- **Fabricación:** planificación de la producción en base a demanda, planificación de las compras en base a demanda y producción, gestión de escandallos y gestión de órdenes de fabricación.

- **Mantenimiento y asistencia técnica:** gestión de los equipos de trabajo y subcontratas, gestión de contratos (facturaciones periódicas y adicionales), gestión del mantenimiento correctivo y preventivo.
- **Ingeniería, instalación e I+D:** control técnico y económico de los proyectos, para una planificación y gestión multi-proyectos, permitiendo el trabajo colaborativo con clientes y proveedores.

Junto a los productos y el conocimiento de los procesos de sus clientes, Tier1 dispone del más ágil procedimiento de implantación.

c. Despliegue y mantenimiento de infraestructura TIC

El despliegue de infraestructura TIC ofrece soluciones llave en mano a nivel nacional, con un equipo altamente cualificado y certificado por los principales fabricantes de tecnologías de la información con el objetivo de mejorar la productividad de sus clientes.

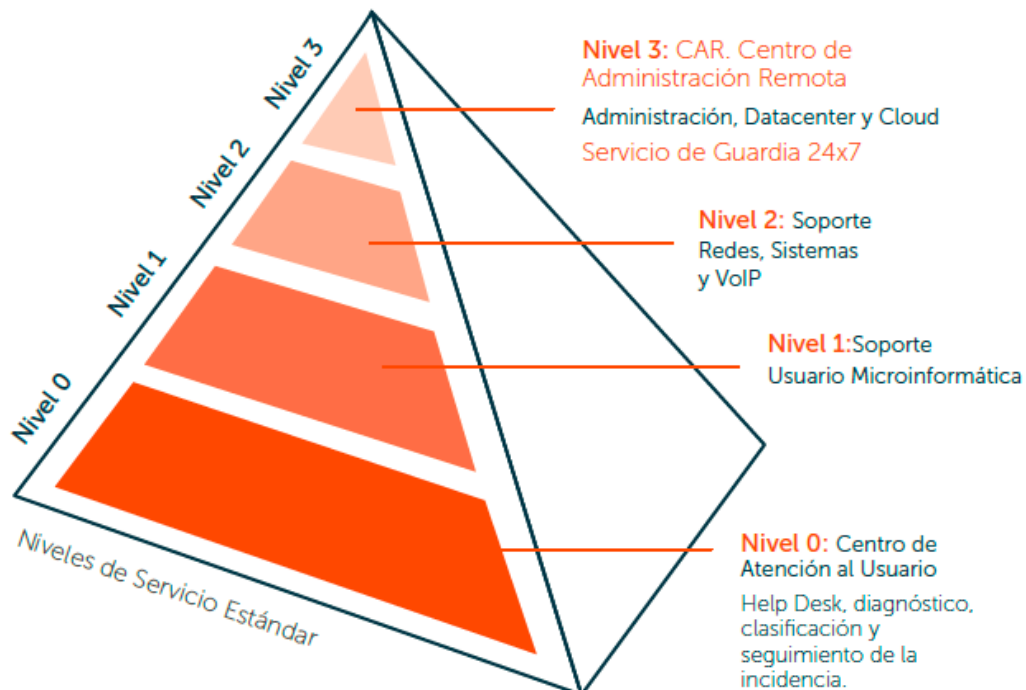
- **Datacenter. Cloud**
 - Cloud Privado, Público e Híbrido.
 - Virtualización.
 - Soluciones de continuidad y contingencia.
 - Implantación de Servicios: Sistemas operativos, Antivirus, Correo Corporativo, Antispam, Backup, Directorio, Base de Datos, Gestor Documental, Gestor de Contenidos.
 - Monitorización 24x7.
- **Comunicaciones**
 - Redes de datos: Routing, Switching, VPN, Balanceadores de carga.
 - Comunicaciones Unificadas: Telefonía IP, videoconferencia.
- **Seguridad**
 - Auditoría de Seguridad: Redes, Sistemas y Aplicaciones.
 - Seguridad Perimetral UTM (Antispam, Antivirus, Filtrado de Contenidos, Firewall, IDS/IPS, Data Loss Prevention).
- **Movilidad**
 - Soluciones específicas de teletrabajo.
 - Redes inalámbricas Wifi.
 - Conectividad entre sedes (VPN, WiMax).
- **Consultoría Tecnológica**
 - Auditoría de sistemas, comunicaciones y VoIP.
 - Plan Director Sistemas.
 - Renovación tecnológica.
- **Despliegue de Infraestructuras.**
 - Adecuación de CPD: Obra civil, contraincendios, climatización, electricidad, cableado estructurado y seguridad.

- Instalaciones Especiales (CCTV, Centralitas telefónicas convencionales, Megafonía, Hilo musical, Etiquetas Electrónicas, RFID, Gestión de Colas, Seguridad Control de Acceso).

Tier1 no sólo despliega infraestructura TI, sino que también presta servicios de mantenimiento de infraestructura. Este servicio dispone de las siguientes características:

- Asistencia remota/in-situ 24x7x365 y equipo técnico certificado.
- Servicio de soporte técnico especializado combinando la asistencia remota con intervenciones locales in-situ en España y Portugal, con una asistencia 24x7 los 365 días del año.
- Servicio de soporte prestado siguiendo las buenas prácticas de la metodología ITIL, PMP, garantizando el cumplimiento del acuerdo de nivel de servicio contratado.
- Sistema de gestión de incidencias flexible que se apoya en productos de Tier1 y que permite a sus clientes hacer un seguimiento del estado de sus incidencias en tiempo real.
- Servicio 360°, suministrando y gestionando la renovación de sus activos hardware y software al mejor precio del mercado.
- Basado en SLA's de respuesta y resolución.

Grupo Tier1 audita y supervisa los sistemas de los clientes y responde de forma inmediata en remoto e In-situ. Su personal propio da cobertura en el territorio nacional y está especializado y sensibilizado con su negocio y su sector.



Coberturas del Servicio

Tier1 pone a disposición de sus clientes un servicio de soporte técnico especializado (certificado por los principales fabricantes), con disponibilidad total, y altamente experimentado para que su negocio nunca pare. En el servicio de mantenimiento se incluye, sin coste adicional para sus clientes, todos los elementos hardware que sean necesarios para que sus negocios sigan funcionando al máximo rendimiento.

d. Comerzzia

Comerzzia es una plataforma modular para la gestión de cadenas de tiendas (moda, alimentación, bazar y otras) que permite optimizar las experiencias de compra de sus clientes a través de múltiples puntos de contacto (tiendas, internet, dispositivos móviles) de manera consistente, unificada y sin fisuras, lo que genera una mayor vinculación con la marca y un aumento de ventas.

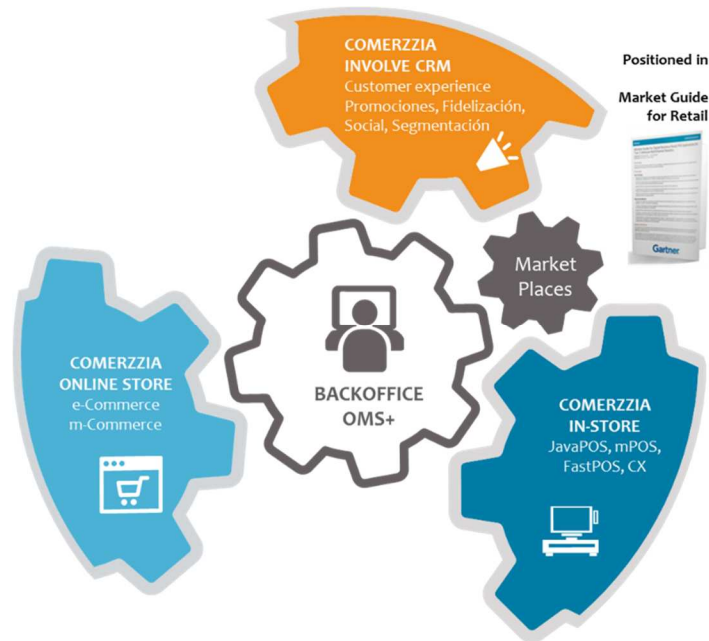
La reconocida consultora **Gartner**, especializada en el análisis de mercado en el sector TIC a nivel global, ha reconocido a Comerzzia en 2016 y 2018 en su guía "Market Guide for Digital-Business-Ready POS Applications for Tier2 Midsize Multichannel Retailers" como **una de las doce soluciones más relevantes a nivel mundial para la gestión de cadenas de tiendas**. Junto a Comerzzia, aparecen 7 soluciones de EEUU, 2 francesas, 1 inglesa y 1 india.

Los estudios y publicaciones de Gartner son consultados frecuentemente por Directores Generales, Directores de Marketing y Directores de Informática de las principales empresas mundiales en cada sector.

Se enuncian diferentes casos de uso concretos a modo de ejemplo de cómo Comerzzia aporta valor a sus clientes:

- Una cadena de tiendas de moda permite a sus clientes la compra utilizando su teléfono móvil. Al consultar una prenda concreta, y gracias a la tecnología de geolocalización del móvil podemos informarle de las tiendas más cercanas al cliente y, lo más importante, el stock en tiempo real de la prenda elegida, pudiendo incluso realizar la compra desde el móvil y recoger la prenda en esa tienda concreta.
- Una gran cadena de alimentación analiza la compra de sus clientes, aunque sean completamente anónimos. En el momento del pago en caja, se revisa el contenido del ticket y se imprimen, junto al recibo, vales promocionales perfectamente dirigidos al perfil de consumidor.
- Una marca de complementos permite a sus clientes comprar en la tienda online y recoger el pedido en la tienda. O a la inversa, realizar una devolución en tienda de algo que compró online.

Pero Comerzzia es mucho más, es una plataforma informática completa que está formada por los siguientes módulos:



- **Backoffice: Omnichannel Core.** Gestor de procesos centralizado que controla la información desde la central de la empresa. Dispone de toda la información del cliente, productos, stock y venta, disponibles de manera sincronizada para los distintos puntos de venta.

Es el módulo que se enlaza con los sistemas de información de la empresa.

El Backoffice dispone de un motor de promociones basado en reglas, de información complementaria de artículos para el cross-selling, política de precios y surtidos para tiendas, sincronización y actualización de precios centralizada y aprovisionamientos, traspasos y solicitudes de mercancías entre tiendas.

- **eCommerce-mCommerce.** Módulo para la gestión de la venta a través de internet (web y dispositivos móviles). Dispone de:
 - Diseño personalizable, web responsive.
 - Nuevas formas de compra como el click&collect.
 - Ventas cruzadas: sugerencias up-selling y cross-selling.
 - Posicionamiento SEO.
 - Cesta de la compra personalizable, lista de deseos.
 - Portal integrado para la publicación de contenidos y campañas de marketing (CMS).
 - Disponibilidad de stock en tiempo real.
 - Integrado con pasarela de pagos on line.
 - Orientación del showrooming a la propia tienda on line.
- **Punto de Venta para las Tiendas (POS).** El TPV o POS está adaptado tanto para los sectores Food (alimentación) como Non Food (moda, bazar y otros). Dispone de:
 - Ticket digital.
 - Generación de vales y giftcards.
 - Gestión del crédito.
 - Consolidación ticket omnichannel.
 - Integración TEF (pasarelas de pago).
 - Diseño personalizable sin desarrollo.

- **Comerzzia Involve CRM (fidelización y social media).** Es un conjunto de herramientas (bigdata aplicado) con capacidad para recoger datos de diversas fuentes (transaccionales, sociales e Internet de las Cosas) y permitir al retailer provocar una experiencia diferencial y única en el consumidor, elaborando un paquete promocional y de experiencia adaptado a sus necesidades.

Los aspectos diferenciales de Comerzzia que permiten aportar valor a sus clientes son:

- Sencilla implementación de una **estrategia de comercio unificado** teniendo en cuenta sus diferentes canales de venta (tiendas físicas, tienda on line, dispositivos móviles y market places) y una visión única del cliente y del stock.
- **Aumento de la cesta media.** Genera nuevas oportunidades de venta a través de estrategias de venta cruzada como el up-selling y el cross-selling, nuevos modelos de venta como el click&collect, o el Experience in Store.
- Disponer del **más bajo TCO del Mercado** (Total Cost of Ownership – coste total de propiedad).
- **Rápida puesta en marcha**, lo que permite que el ritmo de crecimiento lo marque el retailer.
- **Gestión de campañas** que facilitan definir, orquestar y comunicar ofertas a los distintos segmentos de clientes a través de todos los canales.
- **Programas de fidelización** Omnicanal. Permite a los clientes fidelizados utilizar su tarjeta de fidelización o cuenta personal a través de los distintos canales.
- **Analítica avanzada para** permitir al retailer analizar cómo compran sus clientes (anónimos y fidelizados).
- **Adaptación a las distintas normativas fiscales a nivel internacional.** A día de hoy adaptado a más de 40 países.

2.6.4 Go to Market de Comerzzia y modelo de negocio

Los clientes objetivo de Comerzzia son de manera específica los retailers food y non food (cadenas de tiendas) con una facturación anual entre los 500 millones de dólares estadounidenses y los 2,99 billones de dólares estadounidenses. El cliente objetivo ideal tendrá entre 25 y 500 tiendas, con localización nacional o internacional, con un alto ritmo de nuevas aperturas (> 5/año), con políticas omnicanal y políticas de fidelización, con necesidad de cubrir regulaciones fiscales o de otro tipo y de aplicar sus sistemas de información para mejorar el branding del negocio.

Comerzzia ofrece una solución que cubre las distintas funcionalidades en cuanto a comercio unificado y a experiencia de usuario personalizada. Actualmente en el mercado sólo es posible encontrar soluciones parciales, implementadas generalmente de forma propietaria, utilizando diferentes proveedores de servicios o aplicaciones, con costes muy elevados de implementación y mantenimiento, con funcionalidades limitadas y poca escalabilidad.

Comerzzia vende la solución fundamentalmente a través de su **red de partners** (entre otros, Birchman, Seidor). Considera distintos **tipos de clientes**: 1. Clientes actuales de Comerzzia. 2. Clientes actuales de la red de partners. 3. Clientes potenciales que no son clientes ni de Comerzzia ni de ninguno de sus partners. En cualquier caso, la red de partners hace más "cercana" la relación con la mayoría de clientes potenciales. Comerzzia mantiene con los clientes una relación estrecha y continua a través de reuniones one to one, de jornadas específicas donde se analiza la problemática específica del sector, y otras acciones que favorecen el intercambio de opiniones y el conocimiento mutuo. Esto, unido al conocimiento de los procesos, de la tecnología y de las tendencias del mercado, es lo que ha propiciado un conocimiento holístico de las necesidades de los clientes.

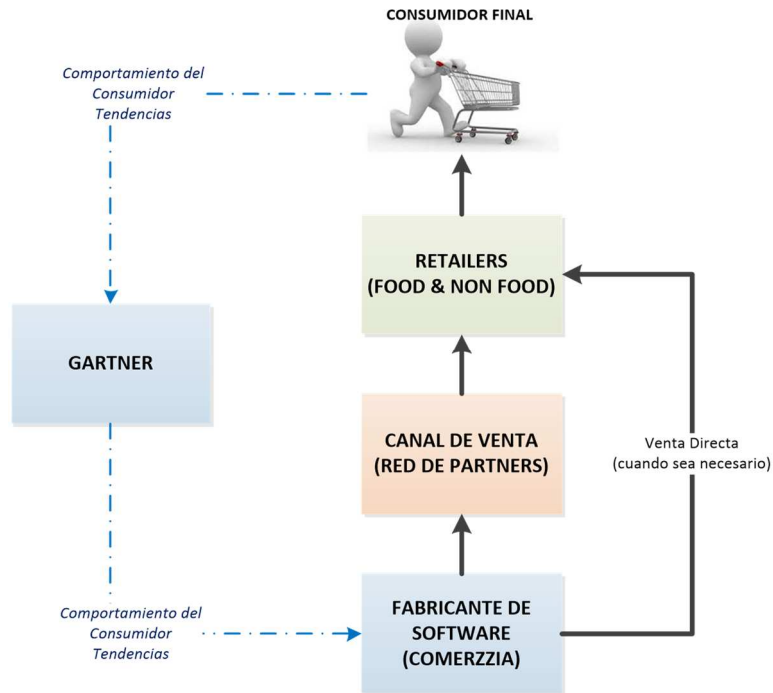


La competencia alrededor de soluciones software para el sector del retail está caracterizada por la existencia de: (1) Competidores globales no exclusivos para el sector retail y con una oferta global de productos o servicios, como Cegid, Manhattan Associates, Oracle, Salesforce e Infor; (2) Competencia local especializada en el sector Retail, pero que no son fuertes en el resto de los mercados (Retail Pro, Startmount); (3) Competencia que sólo se dirige al ecommerce (como Magento); y (4) Grandes compañías (Oracle, IBM, SAP, Microsoft) con una estrategia comercial directa o indirecta (véase apartado 2.7.3 de este Documento Informativo para un análisis más en profundidad).

Comerzzia se comercializa, principalmente a través de **partners**, aunque también directamente actuando como consultor. Los retailers implantan la solución en sus empresas para gestionar a los consumidores finales, que son sus clientes. Así, los **partners** constituyen un elemento fundamental en la **cadena de valor** cliente-proveedor y el eslabón clave para garantizar el éxito comercial del proyecto.

Comerzzia dispone ya de una serie de partners (entre otros Seidor, IBM), con distinto nivel de madurez. Los **partner actuales** son compañías tecnológicas, con foco en el sector retail y especializados en venta e implantación de ERPs.

Otro stakeholder fundamental es la **consultora internacional Gartner**, que colabora con Tier1 desde hace tres años en la identificación de su roadmap y seguirá haciéndolo contribuyendo de manera decisiva **en el óptimo desarrollo del producto** a través de su conocimiento sobre tendencias del mercado y el comportamiento de los consumidores.



El **modelo de negocio y la generación de ingresos** está basado en un **modelo de licenciamiento del producto Comerzzia**, de manera que el partner vende al retailer con el precio final y Comerzzia factura al partner con un descuento sobre ese precio final.

Para la **comercialización** del producto Comerzzia dispone de una **Comercial Guide** para el producto tanto para la Marca como para los partners, para garantizar un conocimiento adecuado del posicionamiento del producto y de los clientes objetivo en el proceso de comercialización. Otro factor que se tiene en cuenta en la estrategia de comercialización del producto es la alineación del **ciclo de venta del producto** con el Ciclo de Compra del Cliente, imprescindible para que se produzca la compra.

La **escalabilidad** del modelo está garantizada **a través de los partners globales** que son los que detectan leads, firman proyectos e implantan (disponen de los recursos necesarios para ello). Comerzzia es por tanto capaz de hacer sus ventas exponenciales, desagregando su curva de ingresos de la de costes.

2.6.5 I+D y Road Map de sus productos

Una de las prioridades es el trabajo constante en proyectos I+D+i junto con diversas universidades, así como la participación activa en proyectos europeos de desarrollo tecnológico. Todo ello con el fin de conseguir que sus clientes hagan realidad su transformación, estén a la vanguardia digital y puedan ser más competitivos.

Tier1 planifica el desarrollo y evolución de sus productos a través de los Road Map de productos. Se hace tangible en un documento vivo en el que se detallan las versiones software programadas para la evolución del producto. En cada una de ellas se desglosan los requisitos funcionales planificados y/o en realización asociados a dicha versión. Este documento puede ser modificado por la Dirección Técnica de Producto dependiendo de las modificaciones que pueda sufrir la planificación de las funcionalidades previstas en una versión.

2.6.6 Sectores en los que opera

2.6.6.1 El Mundo TI

La transformación digital está impactando de manera general en todas las empresas. Crear y mantener ventajas competitivas, para poder rentabilizar esas inversiones en el corto, medio y largo plazo requerirá que las empresas adopten las mejores tendencias y herramientas en tecnología.

La cultura de las empresas en general está suponiendo un obstáculo en la transformación digital de las empresas, principalmente en España y Portugal, con estructuras empresariales muy jerarquizadas y miedo al fracaso. Los CIO's (Chief Information Officer o gerente de sistemas) en estos países están todavía fuera del negocio y más centrados en la "ciberseguridad", el mantenimiento de infraestructuras y de procesos. Aún no tienen un gran peso específico en las decisiones de negocio, por lo que deberían fortalecer su posición dentro de las compañías, obtener pequeños éxitos, e ir avanzando en la transformación digital. Existe un riesgo real de perder cuota de mercado a manos de empresas de fuera. La mejora en la situación económica está presionando a los CIO a comenzar esta T/D aunque la falta de cualidades en muchas áreas de IT está frenando este crecimiento.

En este sentido, los CIO's y las empresas pueden utilizar diferentes "herramientas" para facilitar su incorporación al mundo digital: a) Talleres con líderes empresariales y de TI para poder priorizar las acciones a emprender en sus estrategias digitales, b) Evaluación y seguimiento de la transformación digital, con ciclos cortos – pequeñas inversiones para poder ir corrigiendo los errores y midiendo el retorno de las inversiones realizadas.

Las tendencias o herramientas tecnológicas que tendrán impacto en los próximos años son:

- **AI Foundation.** El interés en la AI (Inteligencia Artificial) está creciendo. Crear sistemas que aprendan, se adapten y actúen de forma autónoma será un gran reto para proveedores de tecnología al menos hasta 2020. La AI Foundation consiste en numerosas tecnologías y técnicas: sistemas expertos, árboles de decisión, regresión lineal, redes neuronales, etc. Podrían evaluarse una serie de escenarios de negocios en los que AI podría generar un valor comercial específico, y experimentar con alguno de estos escenarios que tengan un mayor impacto.
- **Intelligent Apps and Analytics.** Las Apps inteligentes tienen la capacidad de transformar la naturaleza del trabajo y la estructura del lugar de trabajo. Durante los próximos años, la mayoría de las aplicaciones incorporarán algún tipo de AI. Esta podrá ser utilizada para el análisis de información (predictiva, prescriptiva o aumentada), la mejora de procesos (procesos inteligentes) o para ofrecer nuevas experiencias de usuario (lenguaje natural, reconocimiento facial y de emociones, etc.).
- **Conversational Platforms.** Las plataformas conversacionales impulsarán el próximo gran cambio de paradigma en la forma en que los humanos interactúan con el mundo digital. Un ejemplo podría ser una interfaz de gestión de las interacciones en tiempo real entre una marca y sus clientes. Se pueden dar en una site de ecommerce, en una aplicación móvil, en Facebook, Instagram o Twitter etc. Puede resolver problemáticas de preventa, de postventa y de customer success.
- **Event-Driven Model.** La programación dirigida por eventos, podemos oponerla a lo que no es. Mientras en la programación secuencial (o estructurada) es el programador el que define cuál va a ser el flujo del programa, en la programación dirigida por eventos será el propio usuario - o lo que sea que esté accionando el programa - el que dirija el flujo del programa.
- **Blockchain.** La desintermediación para el funcionamiento y verificación de procesos B2B y procesos B2C, así como los medios de pago que se aplica a la moneda social "clickoin" y cualquiera de los medios de fidelización de Comerzzia, funciona como un "notario digital".

Por otro lado, méncion aparte merecen el SaaS y el Cloud to the Edge:

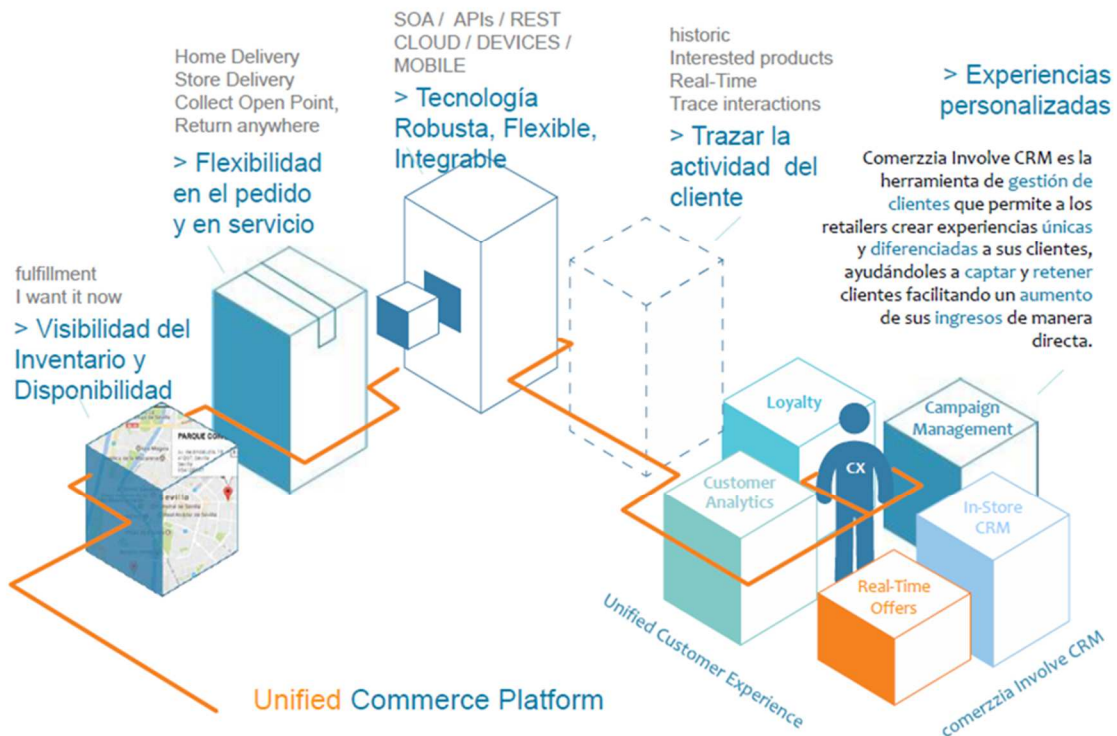
- **SaaS.** La adopción del SaaS está provocando cambios en los proveedores de software tradicional. No es que el SaaS haya acabado con el software tradicional, pero por ejemplo aquellos que sí lo están sabiendo gestionar están obteniendo éxito mejorando su up-selling y cross-selling. Existe una diferencia entre SaaS para herramientas horizontales del SaaS para soluciones verticales. Por sus características están siendo más sencillo en el SaaS horizontal. Dado que las soluciones SaaS de éxito exigen fidelidad de sus clientes, tener productos de alta calidad y entrega continua de valor, uno de los aspectos clave será controlar bien los costes operativos en general.

Los proveedores de software deberían hacer un análisis de qué productos podrían servirse en SaaS, cuáles de una forma híbrida, hacer un seguimiento continuo de la competencia tanto para las soluciones verticales como horizontales, estar preparados para cambios y reenfoques de estrategia, y revisar la rentabilidad de cualquiera de las alternativas.

- **Cloud to the Edge.** Se debe acercar la nube a los usuarios. De nada sirve tener una infraestructura virtual muy avanzada, adaptable y flexible si los usuarios no pueden acceder a ella. No tener un acceso rápido es como no tener nada. Los líderes TI harán un uso inteligente de la arquitectura empresarial para dominar el mercado y las tendencias tecnológicas (tecnología más servicios, arquitecturas descentralizadas y distribuidas, puesta a disposición de los recursos dónde y cómo tenga más sentido, etc.).

2.6.6.2 El sector del retail

En el mundo retail, se evoluciona desde el multichannel al comercio unificado, focalizando primero en la experiencia del usuario y después en la reingeniería de los procesos que lo posibilite. Existe una seria amenaza para muchos retailers que siguen trabajando de una manera tradicional, al margen de la digitalización de sus empresas y de la digitalización de los consumidores.



2.6.7 Competencia

2.6.7.1 Tier1

Construcción de software e implantación de soluciones software de procesos empresariales

Se describe a continuación una relación de principales competidores relacionados con el área de software para cada uno de sus productos:

- Atractor: SAGE, Navision, SAP, Oracle.
- Engage / Lustrum: Prisma, Mantis, Redmine.
- Securinvoice: Edicom, Seres.

Despliegue y mantenimiento de infraestructura

Los principales competidores de la línea de despliegue y mantenimiento de infraestructura podríamos diferenciarlos en competidores locales y competidores globales:

- Competidores locales: Ingenia, IECISA, Sermicro, Wellness Telecom.
- Competidores globales: Fujitsu, Nunsys, Dimension Data.

2.6.7.2 Comerzzia

Se dispone de una comparativa detallada más adelante frente a los productos de la competencia directa que son principalmente Aptos, Cegid, Manhattan Associates, Retail Pro International, Enactor, Infor, Mi9 Retail, Microsoft, OneView Commerce, Tata Consultancy Services (TCS) y Wynd, donde se refleja que la solución que se propone es absolutamente diferencial frente a ella.

El mercado para aplicaciones POS (point of sale) según Gartner (líder mundial en análisis de tecnologías) en su último estudio "*Market Guide for digital business ready POS applications for Tier 2 midsize multichannels retailers*" (mayo 2018) consiste en proveedores de soluciones de omnicanalidad a nivel mundial para medianos retailers que generen ingresos entre 500 millones de dólares estadounidenses y 2,99 billones de dólares estadounidenses. Los proveedores incluidos en esta guía dirigen negocios en múltiples geografías, operando a través de diversos canales.

Los atributos descritos a continuación ilustran las capacidades que Gartner considera representativas para el mercado en cuestión:

- Algunas funcionalidades para la gestión de inventarios, gestión de relaciones con el cliente (CRM), la clientela y la jornada laboral.
- Integraciones al comercio electrónico y a las redes sociales.
- Buena integración con la gestión de pedidos (Order Management, OMS).
- Capacidades de analítica de datos y cuadros de mandos.
- Presencia e implementación en menos países/regiones geográficas que los proveedores más grandes, ya que existen mayores posibilidades de crecimiento en mercados domésticos y locales.
- Mayor implementación en minoristas no dedicados al sector de alimentación.

El mercado retail donde opera Comerzzia y los principales productos competidores presentan una oportunidad considerable de crecimiento. Gartner apunta que el gasto en IT de las pymes crecerá un

promedio de un 3,8% en los próximos cinco años. Se da también una notable tendencia de minoristas que hasta ahora trabajaban por internet, abriendo tiendas físicas.

Se detallan los principales competidores de Comerzzia según el Market Guide de Gartner y la nacionalidad de los mismos en la siguiente tabla:

REPRESENTATIVE GLOBAL COMPETITORS (sources by Gartner)		
2016	2018	Nacionality
Aptos	Aptos	USA
Cegid	Cegid	France
Comerzzia	Comerzzia	Spain
Manhattan Associates	Manhattan Associates	USA
Retail Pro International	Retail Pro International	USA
Demandware		USA
NetSuite		USA
Starmount		USA
	Enactor	United Kingdom
	Infor	USA
	Mi9 Retail	USA
	Microsoft	USA
	OneView Commerce	USA
	Tata Consultancy Services (TCS)	India
	Wynd	France

El ranking atendiendo a las variables punto de venta y la gestión de relaciones con el cliente es el siguiente:

Capabilities	comerzzia	Aptos	Cegid	Enactor	Infor	Manhattan Associates	Mi9 Retail	Microsoft	OneView Commerce	Retail Pro	TCS (Tata Consultancy)	Wynd
Point of Sale												
Cross-channel Processes	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
Mobile Payments	●	●	●	●	●	●	○	●	●	●	●	●
Mobile	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	○	●
Integration with IoT	●	●	●	●	○	○	●	●	●	●	○	●
Cloud/SaaS	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
OMS	●	●	●	●	●	●	●	●	○	●	●	●
CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT												
Analytics	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
Social	●	○	○	●	●	●	○	●	●	●	○	●
Omni-Campaign management	●	●								●		
Real-time offers	●		○	●								
STOCK MANAGEMENT												
One View of Stock	●	●	●	●	●			●	●			●
Centralized returns	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●

Fuente: Extracted by web's vendor and Gartner Market Guide.

Otros proveedores, aunque ninguno de ellos supondría competencia directa en el modelo de solución que propone Comerzzia de acuerdo a la Dirección de Tier1 serían H2O, Micros Systems, Wincor Nixdorf, NCR, Oracle, SAP, Hybris, Fujitsu, Epicor, PCMS, Citixsys o Retailix.

2.6.8 Informe de valoración realizado por un experto independiente de acuerdo con criterios internacionalmente aceptados, salvo que dentro de los seis meses previos a la solicitud se haya realizado una colocación de acciones o una operación financiera que resulten relevantes para determinar un primer precio de referencia para el inicio de la contratación de las acciones de la Sociedad

GVC Gaesco Beka S.V., S.A. ha elaborado el informe de valoración de la Sociedad que se incluye en el Anexo IV del presente Documento. El informe de valoración se refiere al 31 de diciembre de 2017. GVC Gaesco Beka S.V., S.A. ha emitido su informe de valoración con fecha el 5 de junio de 2018.

Tomando en consideración el mencionado informe de valoración independiente realizado por GVC Gaesco Beka S.V., S.A. de las acciones de la Sociedad al 31 de diciembre de 2017, el Consejo de Administración de Tier1 celebrado el 1 de junio de 2018 ha fijado un valor de referencia de cada una de las acciones de la Sociedad en circulación (1.000.000 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas) en dieciséis euros (16 euros), lo que supone un valor total de la Sociedad de dieciséis millones de euros (16.000.000 euros). El Consejo de Administración de la Sociedad ha decidido fijar como primer precio de cotización un importe inferior al establecido en la valoración realizada por GVC Gaesco Beka S.V., S.A. con el objetivo de resultar más atractiva de cara al mercado y potenciales inversores que incrementen su base accionarial.

Limitaciones de la valoración

Toda la información contenida en el informe de valoración ha sido recopilada y elaborada de buena fe por GVC Gaesco Beka S.V., S.A. de fuentes consideradas fiables. Las opiniones expresadas en dicho informe son exclusivas del departamento de análisis de GVC Gaesco Beka S.V., S.A.

La realización de una estimación del valor teórico de una empresa proviene de ciertos supuestos como en las hipótesis empleadas en el cálculo de los flujos de caja futuros generados por sí mismo. Cualquier estimación del valor debe ser entendido en ese contexto, y siempre como marco.

Una parte sustancial de los resultados de la valoración se ha basado en las proyecciones financieras, las cuales recogen la estimación más fundamentada acerca de los resultados y flujos de caja libres esperados de la actividad del Grupo Tier1 basándose en las presentes circunstancias y su posible evolución futura. Debido al carácter incierto que tiene cualquier información basada en expectativas futuras, podrían producirse diferencias entre los resultados presupuestados y los reales que, eventualmente, pudieran ser significativos e incidir en las conclusiones de este informe.

Por otra parte, el informe no ofrece ninguna garantía sobre la posibilidad de lograr futuros resultados financieros, porque los acontecimientos y circunstancias pueden no ocurrir como se espera. Las diferencias entre los resultados reales y esperados pueden ser materiales, y el logro de los resultados esperados depende de las acciones, planes y presupuestos de la Sociedad, así como de variables del mercado exógenas a la misma.

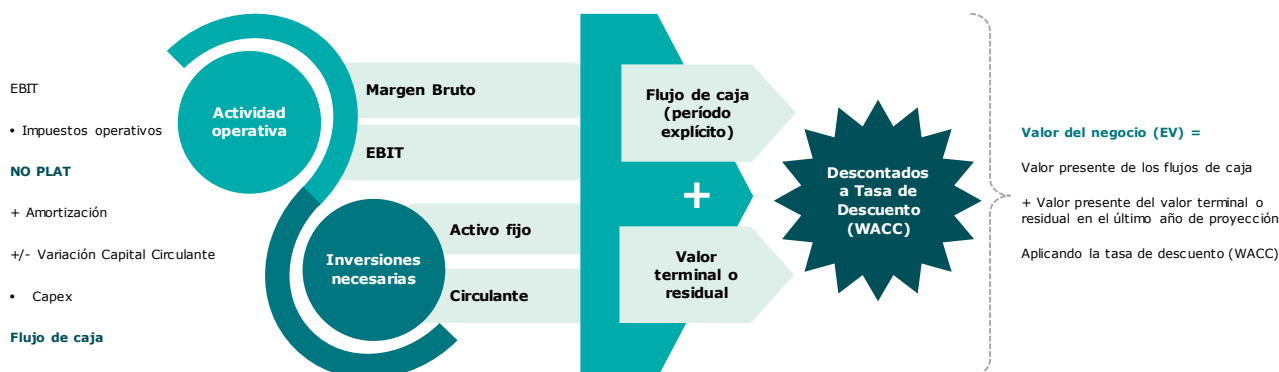
Metodología de la valoración

La valoración realizada por el experto independiente ha sido elaborada atendiendo al método del descuento de flujos de caja libre del Grupo Tier1 Technology, S.A., siendo éste método adecuado a las circunstancias del Grupo y aceptado generalmente por la comunidad de negocios en operaciones realizadas entre terceros independientes.

El valor de una Sociedad o de un negocio es un concepto dinámico en el tiempo, por lo que un valor obtenido a una fecha determinada podría diferir del valor obtenido en una fecha posterior.

El método del descuento de flujos de caja es aceptado de forma general por los expertos en valoración, tanto desde un punto de vista teórico como práctico, como el que incorpora de una forma más eficaz al resultado de la valoración todos los factores que afectan al valor de un negocio, considerando la empresa objeto de valoración como un auténtico proyecto de inversión.

El descuento de flujos de caja tiene en cuenta el resultado de la actividad operativa, así como la política de inversiones y de capital circulante para calcular la capacidad futura de generación de flujos del negocio. Los flujos son calculados de la siguiente manera:



Estos flujos se descuentan a la fecha de valoración para obtener el valor actual del negocio, el cual es ajustado por la deuda financiera neta, así como por otros activos y pasivos no incluidos en el valor de los negocios para obtener el valor de los fondos propios.



El experto independiente ha considerado en su valoración los flujos de caja libre para los accionistas generados por los dos grupos de actividades principales:

- las actividades consolidadas y maduras del Grupo que incluyen su oferta de servicios de IT a todo tipo de sectores y empresas.
- el desarrollo comercial de la plataforma de gestión omnicanal Comerzzia, creada para el comercio unificado con tiendas físicas y canales online.

La razón de valorar los dos negocios de forma independiente, es el muy diferente grado de madurez de los mismos, y también la visibilidad de ambos negocios, uno totalmente implantado y rentable y el otro en sus inicios de expansión. Esto condiciona las tasas de descuento aplicadas y las expectativas de crecimiento de los negocios a corto y medio plazo.

Se define valor de mercado como el precio de una acción o Sociedad sobre el que se podría razonablemente negociar, a una fecha predeterminada, entre un libre comprador y un libre vendedor dispuestos a realizar una transacción, actuando ambos con una información adecuada sobre los negocios y mercados en los que opera la misma.

Principales hipótesis a tener en cuenta para una adecuada comprensión de los resultados de la valoración son las siguientes:

- Perímetro de la valoración: el perímetro de la valoración lo integra el conjunto de activos que componen el 100% de las acciones de Tier1, S.A.
- Horizonte temporal: el horizonte temporal se corresponde con la duración estimada del negocio. En este sentido, a los efectos de este análisis, la Dirección de la Sociedad ha considerado que la duración del negocio será ilimitada.
- Tipo impositivo: Se ha considerado un tipo impositivo del 20% para los ejercicios proyectados, consistente con la tasa impositiva real y normalizada que se espera aplique el Grupo de acuerdo a Ley del Impuesto de Sociedades vigente.
- Otros activos y pasivos no operativos: se ha considerado la posición de caja y los accionistas minoritarios de las filiales del Grupo.
- Inversiones en activos fijos (CAPEX): De acuerdo con la Dirección de la Sociedad, las inversiones a realizar, según lo establecido en las proyecciones financieras, corresponden principalmente a las requeridas para el mantenimiento y renovación de los procesos de información y a la inversión en I+D.
- Cambios en el capital circulante: No se esperan variaciones significativas en el capital circulante como resultado de alteraciones en el periodo medio de cobro y los días de pago. Los cambios en el capital circulante han sido proyectados de acuerdo a los días de ciclo de conversión de caja normalizados y estimados para el futuro.

Por último, el método de valoración presenta una serie de dificultades que pasamos a detallar:

- El horizonte temporal al que hacen referencia las proyecciones de resultados futuros y las provisiones de comportamiento de las diversas magnitudes financieras y operativas utilizadas en la valoración están sujetas a una serie de incertidumbres, pudiendo existir factores, tanto internos como externos, no susceptibles de identificación en el momento actual, que podrían alterar, en mayor o menor medida, las hipótesis y estimaciones realizadas. Por lo tanto, la base de partida de las proyecciones, constituida principalmente por los ingresos, gastos y periodos de cobro y pagos previstos a lo largo del período proyectado, lleva implícita un cierto grado de incertidumbre, no resultando factible determinar su realización futura.
- Las hipótesis se apoyan, principalmente, en las mejores estimaciones a futuro que se pueden proyectar a la fecha actual, coherentes con la estrategia y circunstancias de la Sociedad, así como del sector en la que ésta desarrolla su actividad.

Fecha de referencia de la valoración

La valoración realizada por el experto independiente de las acciones de la Sociedad se refiere al 31 de diciembre de 2017. La Dirección de la Sociedad ha manifestado que no se han producido acontecimientos o hechos relevantes posteriores al 31 de diciembre de 2017 que puedan tener impacto significativo en la valoración y que no hayan sido puestos en conocimiento del experto a los efectos del informe de valoración.

Principales hipótesis

Negocio tradicional

A continuación, detallamos las principales hipótesis operativas y financieras tenidas en cuenta en la elaboración de las proyecciones financieras de los ejercicios 2018 a 2023 utilizadas en la valoración del negocio tradicional:

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	VT
Ventas	9,12	9,62	10,12	10,64	11,19	11,75	11,99
Crecimiento ventas	6,6%	5,5%	5,2%	5,2%	5,2%	5,0%	2,0%
EBITDA	0,89	1,04	1,10	1,09	1,12	1,17	1,26
EBITDA/ventas	9,7%	10,8%	10,8%	10,2%	10,0%	10,0%	10,5%
Inversiones	0,05	0,05	0,05	0,05	0,06	0,06	0,06
Flujo de caja descontado	0,63	0,71	0,70	0,63	0,60	0,59	
Valor actual del flujo terminal							4,6

El valor actual del flujo terminal ha sido calculado utilizando una tasa de crecimiento a perpetuidad (g) del 2%. Adicionalmente, para obtener el valor del negocio tradicional se ha utilizado una tasa de descuento (WACC) del 7,50% (véase cálculo detallado de la WACC en el Anexo IV de este DIIM).

Comerzzia

A continuación, detallamos las principales hipótesis operativas y financiera tenidas en cuenta en la elaboración de las proyecciones financieras de los ejercicios 2018 a 2023 utilizadas en la valoración del negocio de Comerzzia:

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	VT
Ventas	1,62	2,59	3,75	5,06	6,08	7,29	7,51
Crecimiento ventas	80%	60%	45%	35%	20%	20%	3,0%
EBITDA	0,61	1,22	1,99	2,99	3,71	4,59	4,73
EBITDA/ventas	38%	47%	53%	59%	61%	63%	63%
Inversiones	0,10	0,13	0,13	0,10	0,12	0,15	0,15
Flujo de caja descontado	0,27	0,59	0,95	1,36	1,53	1,65	
Valor actual del flujo terminal							5,8

El valor actual del flujo terminal ha sido calculado utilizando una tasa de crecimiento a perpetuidad (g) del 3%. Adicionalmente, para obtener el valor del negocio tradicional se ha utilizado una tasa de descuento (WACC) del 15,0% (véase cálculo detallado de la WACC en el Anexo IV de este DIIM).

Conclusión

La valoración realizada por el experto independiente atendiendo al método del descuento de flujos de caja libre para los accionistas generados por los dos grupos de actividades principales, considera que el valor razonable para los fondos propios de Tier1 Technology, S.A. al 31 de diciembre de 2018 asciende a 20.290 miles de euros. Teniendo en cuenta que la Sociedad cuenta con un capital social compuesto por 1.000.000 de acciones, el valor por acción ascendería a 20,29 euros por acción.

A continuación, se desglosa el resumen de la valoración de Tier1:

	Millones de Euros
Valor TIC tradicional	8,41
Valor Comerzzia	12,15
Otros activos/pasivos	-0,27
Valor SOP	20,29

Comprobación de la valoración comparando multiplicadores implícitos del sector TIC

Los multiplicadores implícitos que conlleva la valoración del escenario A de 20,29 millones de euros serían los siguientes:

	2018	2019	2020	2021	2022
EV/sales	7,5x	4,7x	3,2x	2,4x	2,0x
EV/EBITDA	19,6x	10,4x	6,0x	4,2x	3,3x
P/E	31,6x	14,3x	8,4x	5,5x	4,3x

De acuerdo con Bloomberg y con Factset, las medias de los principales multiplicadores del sector TIC se muestran a continuación:

	2019	Media 10 años
EV/sales	1,0x	0,7x
EV/EBITDA	8,7x	8,2x
P/E	14,0x	17,0x

Si aplicásemos los múltiplos medios del sector para 2019 y para la media de los 10 últimos años a las estimaciones que obtenemos para 2019 y para 2020 para el Grupo Tier 1, la valoración ascendería a 25,7 millones de euros y 18,8 millones de euros, respectivamente, con una media de 22,3 millones de euros. No obstante, hay que tener en cuenta que Tier1 y su producto de mayor crecimiento Comerzzia, son difícilmente comparables con otras empresas del sector.

El multiplicador de los recursos propios del sector se mueve entre 2x y 2,5x y si lo aplicamos al valor contable actual del Grupo Tier1, obtendríamos un valor de entre 6 millones de euros y 7,5 millones de euros, aproximadamente. Esta valoración en estática no recoge el crecimiento potencial del Grupo. Si lo aplicamos al valor contable que estimamos tendría el Grupo Tier1 en 2020 de 7,8 millones de euros, la valoración se encontraría entre 15,5 - 19,49 millones de euros.

2.7 Estrategia y ventajas competitivas del Emisor

2.7.1 Estrategia

Tier1 ha venido dando resultados positivos año a año en base a una cartera de actividades consolidadas y una serie de principios (producto propio, eficiencia, focalización sectorial, seguimiento de tendencias tecnológicas, fuerza de venta propia y apoyo en canales, crecimiento mixto: orgánico y adquisiciones y riesgo financiero controlado).

En paralelo, Tier1 ha demostrado construir software de manera óptima en forma de productos que se venden al mercado. Uno de esos productos construidos, Comerzzia, ha adquirido una tremenda relevancia en el mercado, la cual se apoya en tres palancas:

- **La relevancia e importancia de los clientes** en los que se ha implantado (Tous, Encuentro Modas, Marypaz, Ludendo, Saint Govain, ...).
- **El hecho de que otras empresas / partners vendan e implanten el producto** (IBM, Birchman, Seidor, ...).
- Que la principal consultora de TI del mundo, **Gartner, haya incluido a Comerzzia en su Market Guide para empresas del sector retail** (cadenas de tiendas).

Esto ha generado una nueva actividad dentro de Tier1: Comerzzia, proyecto en fase de expansión con altas expectativas de crecimiento que le impulsa a atraer otras fuentes de financiación para desarrollarlo en tiempo y forma.

Coincidiendo en el tiempo, sus clientes están en una fase Transformación Digital, con profundos cambios tecnológicos, tanto a nivel general como de manera específica en el sector retail. En base a estos cambios tecnológicos disruptivos Tier1 debe tener la capacidad para dar respuesta en forma de valor añadido para sus clientes.

En consecuencia, Tier1 quiere presentarse al mercado de forma clara con una serie de líneas de actividad redefinidas y consolidadas que vienen dando resultados recurrentes, que son:

- 1. Construcción de software.**
- 2. Implantación de Soluciones Software de Procesos Empresariales.**
- 3. Despliegue y mantenimiento de infraestructura.**

De forma adicional, se está desarrollando la nueva línea de negocio en expansión:

- 4. Comerzzia.**

Tier1 quiere convertir a Comerzzia en un producto líder a nivel internacional en un plazo de tres años, con presencia en los mercados europeo y americano, fundamentalmente. Convertir Comerzzia en la solución de referencia para el sector del retail, con clientes bandera, y que pueda ser vendido e implantado en esos países por los principales partners del mercado.

El Plan de internacionalización es un elemento clave para este crecimiento exponencial de Comerzzia. Será necesario invertir en captación e impulso de clientes de referencia en nuevos mercados y en los que ya estén presentes sus clientes, transacciones corporativas a nivel de asociación con operadores similares a Tier1/Comerzzia en nuevos mercados, transacciones corporativas a nivel de asociación con empresas especializadas en subsectores del entorno Retail, desarrollo de canales de distribución e implantación a nivel internacional y divulgación y marketing de Comerzzia y de la marca.

Para reforzar este proceso se pretende acceder al Mercado Alternativo Bursátil en busca de imagen y otras fuentes de financiación adicionales.

En este proceso de salida al MAB se establecen dos fases:

- Una primera salida durante el primer semestre de 2018 con el objetivo de reforzar su imagen de profesionalidad, solvencia e imagen ante todos sus stakeholders.
- Una segunda fase para captar recursos financieros, principalmente destinados al impulso y crecimiento de Comerzzia. Estos recursos está previsto obtenerlos en el segundo semestre de 2019.

Es decir, el principal objetivo de Tier1 para los próximos años es seguir agregando ingresos y márgenes a las líneas de negocio consolidadas de Tier1, así como materializar la potencialidad del proyecto Comerzzia.

En su plan estratégico Tier1 descarta la venta de acciones fuera del mercado a inversores exclusivamente financieros. Sin embargo, sí considera factible y positivo la potencial asociación corporativa en la que el Grupo completo o Comerzzia adopte la posición de "adquirido/participado" por algún operador clave del sector TIC con fuerte presencia internacional que garantizará el desarrollo del negocio. Esta participación, que en todo caso sería minoritaria, estaría sujeta siempre a una opción de recompra en caso de no cumplir con ese desarrollo comprometido.

En este Plan Estratégico 2018-2020 será igualmente importante una reestructuración organizacional que garantice la viabilidad del proyecto a medio y largo plazo. Y concretar el nivel de separación entre Comerzzia y Tier1, alineando los recursos humanos, financieros y materiales a la realidad de cada una de ellas.

2.7.2 Líneas estratégicas y planes de acción del grupo Tier1

Se enuncian a continuación las líneas estratégicas de Tier1. Estas líneas estratégicas se ejecutarán a través de diferentes Planes de Acción que incidirán en una o varias de las líneas estratégicas (ver esquema adjunto).

Líneas estratégicas

a. Liderazgo en producto propio

Tier1 es un gran constructor de software como producto, con la capacidad de incorporar en el producto todo el conocimiento adquirido. Se debe seguir insistiendo en la idea de que **manda el producto**, que evoluciona a partir de información de tendencias del mercado y normativas legales. Construir productos simplifica las implantaciones y su mantenimiento posterior, minimiza riesgos y plazos, y facilita la formación.

b. Desarrollo de las actividades consolidadas

b.1 Construcción de software

Como ha quedado demostrado con la potencial proyección de Comerzzia (clientes, partners, Gartner) Tier1 es un excelente constructor de software. Se debe hacer convivir la construcción de software de producto con la necesidad a corto/medio plazo de las empresas de hacer desarrollos a medida/aplicaciones satélite e integraciones a las que las va a llevar la transformación digital.

b.2 Implantación de Soluciones Software de Procesos Empresariales

Otro de los aspectos en los que más se debe incidir en el Plan 2018-2020 es en el proceso de implantación de las distintas soluciones software. Y se refiere no sólo a las nuevas implantaciones, sino también a las actualizaciones de versiones y a los desarrollos a medida.

b.3 Garantizar el crecimiento y la sostenibilidad del despliegue y mantenimiento de infraestructuras

La apuesta decidida de Tier1 por la línea de despliegue de infraestructura se debe concretar en la capacidad de ofrecer al mercado productos diferenciadores e innovadores, la alianza con proveedores estratégicos y la flexibilidad para ejecutar proyectos globales de infraestructura TI.

En cuanto al mantenimiento de las infraestructuras se abordará tanto el mantenimiento de la microinformática para el retail como el mantenimiento de Redes y Sistemas para grandes corporaciones con servicio técnico especializado con una asistencia 24x7x365.

c. Comerzzia

Mientras que las líneas anteriores se focalizaban en el negocio recurrente o consolidado, que viene dando resultados año a año, nos centramos ahora en Comerzzia, que se convierte en el negocio emergente, con potencialidad de ser disruptivo. Para ello es imprescindible llegar a tiempo al mercado internacional. Este será el foco del período 2018-2020.

Por su importancia, subdividimos el desarrollo de Comerzzia en tres líneas estratégicas: Producto y Canales de Comerzzia, Internalización y Merger&Adquisition.

De manera adicional, nuestro acercamiento al mercado alternativo bursátil buscando imagen y una fuente adicional de recursos financieros tiene también como objetivo el éxito en el planteamiento estratégico de Comerzzia.

c.1 Producto Comerzzia y Canales

El desarrollo de Comerzzia obligará a analizar la importancia de:

- **Clientes y Red de Partners.** Como ya sabemos, los partners constituyen un elemento fundamental en Comerzzia para que el proyecto sea escalable. Este Plan debe servir para saltar las barreras de entrada identificadas durante estos años: Formación, Dedicación de Recursos, Alineamiento con el Ciclo de Venta de Comerzzia, Business Plan, Confianza en Comerzzia y Marketing. Además, prestar especial atención a la importancia de proyectos que nos den imagen de marca.
- **Road Map de Producto vs Gartner.** Mantener a Comerzzia como producto de referencia que va por delante del mercado les permitirá permanecer en la "*Market Guide for Digital-Business-Ready POS Applications for Tier2 Midsize Multichannel Retailers*" de Gartner.

c.2 Desarrollo Internacional

La expansión internacional de Tier1 se convierte en la clave para el crecimiento y desarrollo de Comerzzia (empresa) y de su producto Comerzzia. La viabilidad de Comerzzia como producto "disruptivo" pasa por un fuerte crecimiento internacional no sólo en tiendas propiedad de empresas cuya sede central estén en la península sino también en sociedades fundadas en otros países.

Para ejecutar la expansión internacional debemos identificar proyectos estratégicos que les permitan disponer de clientes bandera en los países objetivo, establecer el despliegue de Comerzzia a nivel geográfico, identificando cómo van a penetrar en cada uno de esos mercados, desarrollar actividades de marketing a realizar para expansión internacional y desarrollo del canal de Comerzzia en aquellos países donde ya exista implantación de clientes finales.

c.3 Crecimiento Merger & Adquisition

Las operaciones corporativas con otras empresas para desarrollar el crecimiento inorgánico y favorecer la expansión internacional es otro punto importante dentro del Plan 2018-2020. Se dirigirán principalmente hacia empresas que tengan implantación en el sector retail y que preferiblemente dominen los procesos empresariales y/o tengan una solución orientada al comercio. También será de aplicación a nivel nacional.

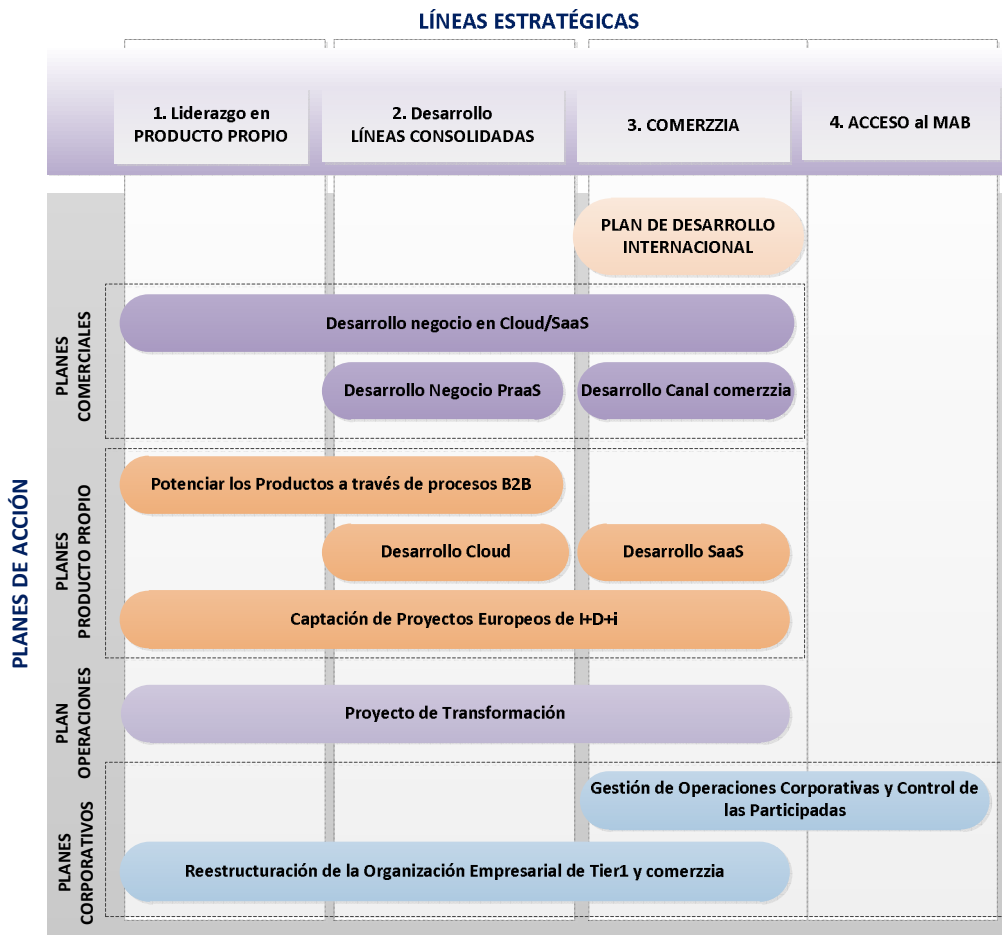
d. Acceso al Mercado Alternativo Bursátil (nueva estructura societaria)

Una de las actividades en la que Tier1 deberá focalizarse en el Plan 2018-2020 es su salida al Mercado Alternativo Bursátil. Y además permitir que la Sociedad siga gestionándose de una manera ágil y ser capaz de controlar el incremento de costes que con toda probabilidad se van a producir.

Debemos gestionar el proceso de salida al MAB en las dos fases que a priori se establecen dentro del plan estratégico. Una primera de enfocada a reforzar la imagen de profesionalidad de la Sociedad de cara a los accionistas, clientes, proveedores, inversores y a la comunidad en general, incrementando

la notoriedad, la imagen de marca, la transparencia y la solvencia. Una segunda, encaminada a captar los recursos financieros necesarios para impulsar el desarrollo internacional. Estos nuevos recursos serían empleados en: Captación e impulso de clientes de referencia en nuevos mercados y en los que ya estén presentes sus clientes, en transacciones corporativas con operadores similares a Grupo Tier1 en nuevos mercados y con empresas especializadas en subsectores del Retail, en el desarrollo de canales de distribución e implantación a nivel internacional y en la divulgación y marketing de Comerzzia y de la marca.

Líneas Estratégicas vs Planes de Acción



Planes de acción

a. Plan de desarrollo internacional

La expansión internacional de Tier1 se asienta con carácter global en el desarrollo de Comerzzia.

En la misma medida que se han ido implantando en diferentes países se han podido validar que tanto a nivel de procesos como de tendencias de uso de los consumidores, las prácticas del comercio son comunes. Por otro lado, las implantaciones internacionales han permitido también constatar que el producto se adapta de una manera flexible y eficiente a la fiscalidad de otros países

La viabilidad de Comerzzia como producto "disruptivo" pasa por un fuerte crecimiento internacional no sólo en tiendas propiedad de empresas cuya sede central estén en la península sino también en sociedades fundadas en otros países.

A nivel geográfico, la expansión internacional de Comerzzia se focalizará de manera sistemática en:

- Estados Unidos, Emiratos Árabes y Países del Golfo, Europa (Francia, Italia y Turquía a partir 2019, 2020).
- Latinoamérica: Colombia (M&A, directo), Ecuador (Directo), Argentina, Perú y Chile (mediante acuerdos con socios tecnológicos) y México.
- Sudáfrica (proactivo a partir de 2019).

En el resto de países no tendrán actividad impulsada, pero pueden surgir por sinergias, oportunidades o demandas específicas de sus clientes, igualmente con publicidad y posicionamiento de marca (Gartner y otros).

En este contexto, Tier1 tiene decidido realizar las siguientes actividades encaminadas a impulsar su expansión internacional:

- Participación en Ferias internacionales
- Crear un argumentario para convencer al cliente de que pueden implantar y monitorizar desde España el nivel aplicación. Tras ello quedaría el nivel de despliegue y soporte in-situ no de aplicación, sino de infraestructura.
- Acción coordinada y proactiva con los clientes españoles que tienen tiendas fuera de España.
- M&A con empresas que tengan implantación en el sector retail y que preferiblemente dominen los procesos empresariales y/o tengan una solución orientada al comercio.
- Desarrollo del canal de Comerzzia en aquellos países donde ya exista implantación de clientes finales.

Finalmente, Comerzzia en su política de acelerar la expansión no proyecta la entrada de capital riesgo. No obstante, sí contempla la posibilidad de entrada en su capital de socios tecnológicos que dinamicen el desarrollo internacional.

b. Planes comerciales

b.1 Desarrollo del Negocio Cloud y SaaS

Cloud: es preciso elaborar un argumentario con suficiente aporte de valor y ROI para tratar de migrar los clientes de Tier1 al cloud, priorizando los clientes que tienen nuestro producto propio, pasando por los clientes que tienen mucha infraestructura local y acabando con los que saben que tienen próximas renovaciones y que descartan la inversión a corto plazo en hardware. En esta línea será necesario cubrir de servicios de valor añadido tanto en el proceso de migración, como en el de mantenimiento de los servicios, no sólo de la máquina.

En cuanto al SaaS, centrar los esfuerzos en ofrecer Comerzzia en esta modalidad desde todos sus canales. En paralelo seguir trabajando la línea de colaboración con Operadores en Marketplace en un escenario donde el cliente está más maduro y predispuesto a este tipo de servicios y por otro lado donde el operador comisiona e implica a su fuerza comercial.

b.2 Impulso canal Comerzzia

Comerzzia focalizará el desarrollo de canal en tres líneas:

- A nivel nacional. Es necesario centrar los esfuerzos en desarrollar el canal existente (Indra, PwC, IBM, Seidor, Birchman, Arbentia, ASM, Advantic), sin realizar esfuerzos en captación de nuevo canal. Poner el foco en terminar de implantar las primeras operaciones contratadas con cada una de ellos y en el desarrollo de las capacidades de cada uno de los canales, emulando lo que se ha trabajado con partners ya maduros.
- En la parte internacional es preciso seguir captando nuevo canal y desarrollar el existente.

- Acuerdos con socios tecnológicos en todo lo referente a compromisos con operaciones internacionales.

Deben poder saltar las barreras de entrada identificadas durante estos años: formación, dedicación de recursos, alineamiento con el ciclo de venta de Comerzzia, business plan, confianza en Comerzzia y marketing.

b.3 Desarrollo Negocio PraaS

Otro de los focos donde se debe incidir en los próximos ejercicios es en la prestación de servicios que integren diferentes áreas y que se presten sobre el Producto Propio de Tier1. La Transformación Digital de las compañías va a exigir a sus proveedores una enorme flexibilidad a la hora de ofrecer servicios de mucho aporte de valor, externalizando procesos no core de las compañías.

c. Planes de producto propio

c.1 Desarrollo de productos a través de procesos B2B

La Transformación Digital de las compañías va a exigir también nuevas fórmulas de comercializar sus productos y comunicarse con sus clientes. Ante este hecho, cobra vital importancia el desarrollo de módulos de B2B que sitúen sus productos en condiciones de ser ofrecidos al mercado con una ventaja competitiva. También lo será la explotación de la información de los clientes de sus clientes y puesta en valor para ellos ofreciendo servicios diferenciales que permitan una mayor fidelización y negocio recurrente.

c.2 Desarrollo cloud de producto propio

La dispersión geográfica de los clientes, los equipos en movilidad, la necesidad de trabajar en entornos colaborativos (partners, compañías, proveedores, clientes), la explotación de la información de forma centralizada unido al desarrollo del mundo cloud, va a obligar a los proveedores de software a ofrecer sus productos en dicha modalidad. Tier1 viene ya actuando en esta dirección desde hace varios años y lo seguirá haciendo en el horizonte 2020 para poder servir a sus clientes el producto y servicio que demandan.

c.3 Desarrollo SaaS de Comerzzia

Comerzzia está trabajando en disponer desde 2018 el software de Comerzzia en modo SaaS.

c.4 Captación de proyectos europeos de I+D+i y comercialización

Tier1 tiene como objetivo 2020 trabajar en proyectos europeos. Desde comienzos de 2018 lo está haciendo en el Proyecto Comerzzia H20, que se presentará a la convocatoria del SME Instrument 2020. También se presentará a otros organismos nacionales. La solución permitirá ofrecer una experiencia única a los consumidores finales, ofreciendo servicios novedosos e integrables con otros servicios tradicionales ofrecidos en la tienda física: ofrecer a los mejores clientes la posibilidad de realizar su compra de manera autónoma, sin necesidad de pasar por la caja para realizar el pago, unificar la experiencia de compra, permitiendo enlazar un proceso de compra en tienda virtual con la compra en tienda física, recuperando la compra que el cliente tiene en proceso y personalizar la experiencia de compra, pues la aplicación es capaz de lanzar promociones y generar sugerencias personalizadas dirigidas al cliente cuando se encuentre haciendo la compra. Alrededor de este proyecto se irán generando otros proyectos a nivel nacional y europeo.

d. Plan área de operaciones

Seguir trabajando en la mejora de la satisfacción de los clientes. Se analizarán con una visión extremo a extremo todas las relaciones que mantienen con ellos (comercial, implantación, post venta, administración, dirección). Este proceso debe hacerse mejorando la productividad de las operaciones, mejorando su margen de venta. En el caso de las implantaciones se insistirá en la

reducción de los plazos de implantación lo que implica, aparte de un aumento de la satisfacción del cliente, la mejora de los márgenes de ejecución y la mejora de la financiación de los proyectos.

e. Planes corporativos

e.1 Gestión de operaciones corporativas y control de las participadas

El M&A se dirigirá hacia empresas que tengan implantación en el sector retail y que preferiblemente dominen los procesos empresariales y/o tengan una solución orientada al comercio. Esto también es de aplicación a nivel nacional.

Las empresas objetivo para una operación de M&A con Tier1 deberían responder al perfil siguiente:

- Actividad. Principalmente aquellas que se han definido como estratégicas en otros apartados del Plan 2018-2020. Relación con el sector del retail.
- Dimensión. Relevantes en el producto, servicio, área geográfica o sector objeto principal de su actividad. Cifra de negocios entre 0,3 y 3 millones de euros.
- Localización: Preferiblemente situadas en plazas consideradas estratégicas.
- Estructura societaria y accionarial. Preferentemente controlada por pocos socios.
- Factor Humano. Sin graves excedentes. Joven. Cualificado.
- Posicionamiento comercial. Basado en valor, preferiblemente soluciones software para el sector retail.
- Situación económica. Preferiblemente en beneficios. No se descartan empresas en pérdidas por causas identificadas. "No adquirir problemas".
- Situación financiera. Endeudamiento financiero limitado o inexistente.
- Cultura común. Dinámica. Vivencia del mercado. Innovadora. Cumplimiento de normas legales y fiscales.

El tipo de operación no se discrimina por fórmula. Se tiene cabida incluso para alianzas e intercambios de participaciones. En cualquiera de la fórmula, el "peso" de Tier1 en la entidad resultante debe ser relevante. Aunque se desea, no se exige el control accionarial, pero se descartan posiciones pasivas (tomas de participación a rentabilizar mediante dividendos o desinversión).

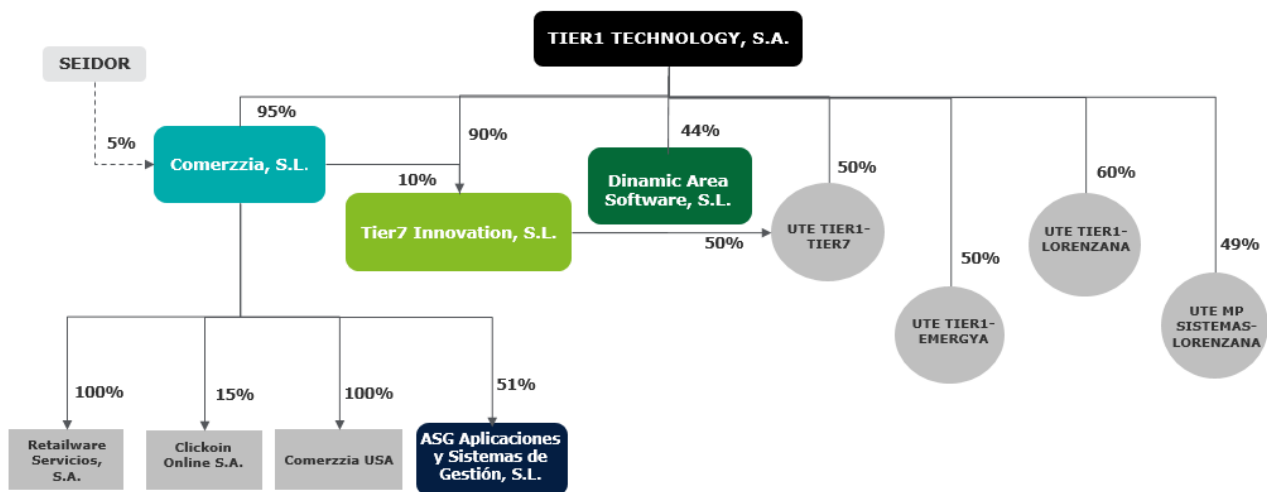
A la vez que crece el Grupo tenemos a su vez que desarrollar el control de las distintas empresas participadas, tanto desde el punto de vista administrativo, como (y esto es más importante) desde el punto de vista de la gestión (comercial y operaciones).

e.2 Reestructuración de la Organización Empresarial de Tier1 y Comerzzia

Hay una serie de factores que obligan tanto a la reorganización de la empresa pensando en 2020 como a la identificación de nuevos perfiles necesarios. El Plan de desarrollo internacional, el desarrollo estratégico de Comerzzia y de Comerzzia como empresa propia, el desarrollo en sí del plan estratégico 2020 y la salida al MAB son razones poderosas para concluir que se tendrá que adaptar la actual estructura del Grupo.

2.8 Breve descripción del grupo de sociedades del Emisor. Descripción de las características y actividad de las filiales con efecto significativo en la valoración o situación del Emisor

A la fecha de elaboración del presente Documento Informativo, Tier1 es la sociedad dominante de un grupo de sociedades que está conformado por las siguientes sociedades:



En la Nota 11.5 de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2017 incluidas en el Anexo I de este DIIM se incluye la aportación al resultado consolidado de las sociedades dependientes del Grupo.

Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.

Sociedad domiciliada en Sevilla cuyo objeto social es el asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicaciones. La prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas informáticos. La prestación de servicios de formación, incluido la elaboración de contenidos didácticos. La implantación y consultoría de gestión de procesos empresariales. El despliegue, instalación y reparación de equipos de observación, vigilancia e instrumentos de medida.

Propietaria del software Comerzzia. Sus ingresos tienen su origen básicamente en la facturación de licencias y renovaciones de licencias de dicho software. La comercialización del software Comerzzia se efectúa mediante acuerdos con empresas tecnológicas y consultoras (tales como Seidor, IBM, PWC y la propia Tier1), que son las que facturan a los clientes finales. Algunas de estas empresas y la propia Tier1 son las implantadoras del mencionado software en los clientes. La sociedad Comerzzia efectúa el mantenimiento y la evolución del software realizando las inversiones previstas a tal fin, ya sea con medios propios o subcontratados. Comerzzia TEC también se ocupa del marketing y del apoyo a los canales comercializadores e implantadores del software Comerzzia.

- Tier7 Innovation, S.L.

Concentra las operaciones del Grupo efectuadas en las Islas Canarias, para las que, dada la singularidad de dicho mercado, se constituyó esta sociedad, domiciliada en Santa Cruz de Tenerife. Sus ingresos provienen principalmente del suministro, instalación y mantenimiento de infraestructuras informáticas.

- Dinamic Area Software, S.L.

Sociedad domiciliada en Sevilla cuyo objeto social es el asesoramiento, diseño, desarrollo, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicaciones. La prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas informáticos. La prestación de servicios de formación, incluido la elaboración de contenidos didácticos. La implantación y consultoría de gestión de procesos empresariales. La prestación de servicios logísticos, gestión de aprovisionamientos, gestión de stocks y transporte de mercancías y enseres. La prestación de servicios a empresas u otro tipo de entidades, basados en herramientas tecnológicas y telecomunicaciones. El desarrollo de plataformas y la prestación de servicios de obtención de información de internet y cualquier otro medio digital o no. Los proyectos

de investigación, desarrollo e innovación tecnológica (I+D+i) y todos los relacionados con la innovación tecnológica y empresarial.

Proyecto empresarial compartido con los profesionales que lo promovieron, que son asimismo sus directivos, y en el que Tier1 tiene una participación del 44%. Los principales servicios prestados por esta sociedad tienen relación con Big Data y Movilidad.

- *ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.*

Sociedad domiciliada en Madrid cuyo objeto social es el comercio al por mayor y menor de sistemas informáticos, software y hardware, así como la exportación y la importación de los mismos, incluso de redes informáticas, implantando los mismos con el mantenimiento, reparación, servicio y asistencia técnica; estudios, proyectos, desarrollos; asesoramiento, ingeniería e instalación de redes informáticas; formación a todos los niveles mediante la implantación de cursos relativos a temas informáticos.

En el ejercicio 2017 Tier1 ha tomado el control de esta sociedad mediante la suscripción de una ampliación de capital que le ha supuesto una participación del 51%. El resto del capital pertenece a sus directivos, con los cuales se han suscrito compromisos mutuos de continuidad. La principal fuente de ingresos de esta sociedad proviene de las licencias, mantenimiento de licencias e implantaciones del software Gemma desarrollado y mantenido por la propia ASG. Este software está orientado a empresas de comercio mayorista.

- *Comerzzia USA, LLC*

Sociedad constituida en Florida (Estados Unidos) el 6 de diciembre de 2017, cuyo objeto social es la comercialización y venta del producto Comerzzia. Se encuentra en fase inicial de desarrollo.

- *Clickoin Online, S.L.*

Sociedad constituida en Huelva el 25 de julio de 2014 cuya actividad principal es la compraventa de bienes muebles, especialmente vía internet. Prestación de servicios de internet, como realización de aplicaciones online, así como su desarrollo y mantenimiento. A día de hoy su actividad no es significativa.

- *Retailware Servicios, S.A.*

Sociedad ubicada en Quito (Ecuador) y cuya actividad principal es la venta de asesoramiento, diseño, elaboración y suministro de soluciones tecnológicas de información y comunicación. Actualmente, se encuentra en fase de liquidación.

- *UTE Tier1-Tier7*

Dedicada a la prestación de servicios de renting al Servicio Canario de Salud, generando ingresos de 6 miles euros en 2017.

- *UTE Tier1-Emergya*

Dedicada a la prestación de servicios de mantenimiento de hardware y software al Consorcio Fernando de los Ríos. En el ejercicio 2017 supuso el 1,2% de los ingresos del Grupo. Ha completado su objeto en enero de 2018, por lo que ha cesado en su actividad.

- *UTE Tier1-Lorenzana*

Apoiada en software propio de Grupo Tier1, presta servicios de gestión logística a los centros de la Agencia Pública de Educación (APAEF) conforme al contenido del concurso en el que tiene su origen

cuya duración inicial concluía en mayo 2018 y que de acuerdo con las previsiones de los correspondientes pliegos se ha prorrogado hasta febrero de 2019.

- UTE MP-Lorenzana

Esta UTE tenía el mismo objeto que la anterior, pero referida al concurso cuya ejecución finalizó en mayo de 2015. No genera ingresos en la actualidad.

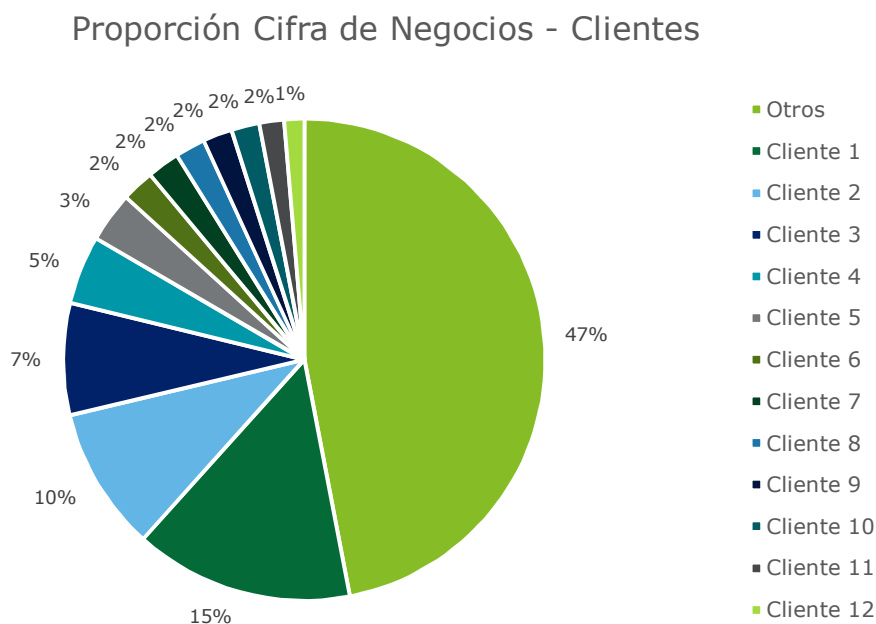
2.9 En su caso, dependencia respecto a patentes, licencias o similares

El Emisor no tiene dependencia en relación con patentes, derechos de propiedad intelectual, licencias o similares.

2.10 Nivel de diversificación (contratos relevantes con proveedores o clientes, información sobre posible concentración en determinados productos...)

Tanto en clientes como en proveedores, Tier1 presenta un buen nivel de diversificación.

En el ejercicio 2017, el cliente con mayor peso en las ventas consolidadas del Grupo, representó un 14,7%. El cuadro siguiente muestra, hasta un 53%, el porcentaje de clientes sobre la cifra de negocio del Grupo:



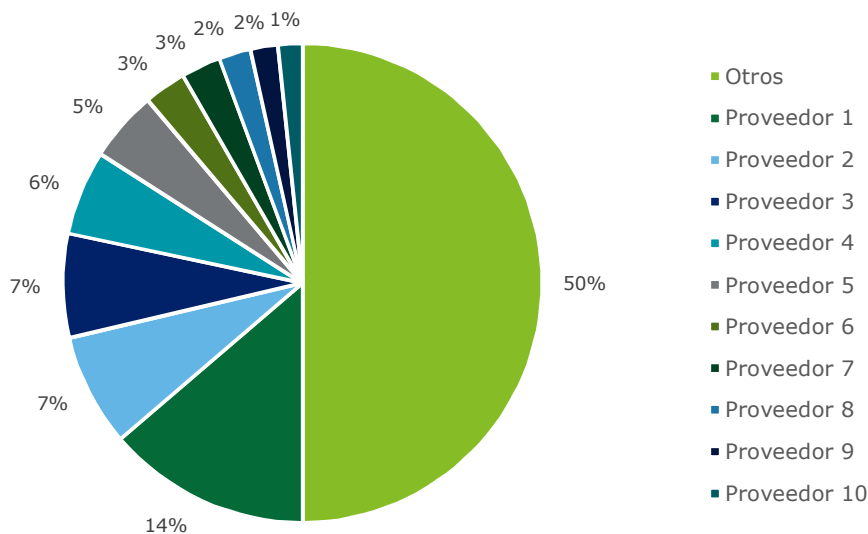
Al 31 de marzo de 2018 la evolución por cliente no ha experimentado cambios significativos.

Los cinco principales clientes por facturación, en orden alfabético y con autorización para su publicación a los efectos de este Documento Informativo, son los siguientes:

- Agencia Pública Andaluza de Educación
- Comercial Jesuman, S.A.
- Dinosol Supermercados, S.L.
- Indushoes, S.L. (Marypaz)
- Supersol Spain, S.L.U.

En el ejercicio 2017, el proveedor con mayor peso en los aprovisionamientos del Grupo, representó un 15,4%. El cuadro siguiente muestra, hasta un 56,2%, el porcentaje de proveedores sobre la cifra de compras del Grupo:

Proporción aprovisionamientos - Proveedores



Al 31 de marzo de 2018 la evolución por proveedor no ha experimentado cambios significativos.

Los cinco principales proveedores por facturación, en orden alfabético y con autorización para su publicación a los efectos de este Documento Informativo son los siguientes:

- Arrow Enterprise Comput Solutions, S.A.
- GTI Compañía de Distribución de Software, S.A.
- Pricer, S.A.
- Tech Data, S.L.U.
- Westcon Group European Operations

2.11 Referencia a los aspectos medioambientales que puedan afectar a la actividad del Emisor

El Grupo Tier1 no ha realizado inversiones en instalaciones directamente relacionadas con el medio ambiente ni se ha incurrido en gastos de naturaleza medioambiental.

No existen riesgos o gastos por provisiones significativos relativos a cuestiones medioambientales ni contingencias de tipo alguno relacionadas con la protección al medioambiente.

No se han recibido subvenciones en materia medioambiental.

2.12 Información financiera

En el presente apartado se incorpora un resumen de la información financiera de los ejercicios 2017 y 2016 obtenida de las cuentas anuales individuales y consolidadas auditadas de la Sociedad de cada uno de sus ejercicios que se incluyen como Anexo I y II a este DIIM, junto con los correspondientes informes de auditoría independiente emitidos por Ernst & Young.

Adicionalmente, con el objetivo de hacer comparables las cifras de los ejercicios 2017 y 2016 con las del ejercicio 2015, se incluye la información financiera agregada del ejercicio 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada, de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, puesto que Tier1, como Sociedad Dominante del Grupo, no formuló cuentas anuales consolidadas en dicho ejercicio al estar dispensada por tamaño de acuerdo a la legislación vigente.

La información financiera ha sido elaborada partiendo de los registros contables de la Sociedad y de sus sociedades dependientes y ha sido formulada de acuerdo con los principios de contabilidad y normas de valoración generalmente aceptados establecidos en el Plan General de Contabilidad aprobado mediante Real Decreto 1514/2007 el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, así como, las normas para la formulación de las cuentas anuales consolidadas aprobadas mediante Real Decreto 1159/2010 y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, de forma que muestra la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los flujos de efectivo del Grupo Tier1.

2.12.1 Información financiera correspondiente a los tres últimos ejercicios, con el informe de auditoría correspondiente a cada año

2.12.1.1 Balance consolidado

A continuación se muestra el balance consolidado al 31 de diciembre de 2015, 2016 y 2017 de Tier1.

Activo

	Euros		
	2015 (*)	2016	2017
Inmovilizado intangible	164.799	369.722	683.718
Inmovilizado material	41.592	52.570	186.138
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	142.464	141.452	131.793
Inversiones financieras a largo plazo	75.706	85.283	66.790
Activos por impuesto diferido	53.579	55.875	58.054
ACTIVO NO CORRIENTE	478.140	704.902	1.126.493
Existencias	12.242	5.906	21.063
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.024.521	2.903.139	3.648.124
Inversiones en empresas del grupo y otras a corto plazo	228.686	229.214	228.541
Inversiones financieras a corto plazo	347.867	-	19.041
Periodificaciones	-	58.565	19.532
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	643.942	959.707	1.323.538
ACTIVO CORRIENTE	5.257.258	4.156.531	5.259.839
TOTAL ACTIVO	5.735.398	4.861.433	6.386.332

(*) Información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

A continuación se describen los aspectos más destacados de la evolución del activo durante el periodo 2015 – 2017:

Inmovilizado intangible

El detalle del valor neto contable de esta partida por tipo de elemento es el siguiente:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Patentes, licencias, marcas y similares	4.537	9.372	17.050
Fondo de comercio	-	-	29.044
Aplicaciones informáticas	965.699	1.272.664	1.765.734
Amort. acumulada patentes, licencias, marcas y similares	(1.965)	(3.238)	(9.739)
Amort. acumulada fondo de comercio	-	-	(1.694)
Amort. acumulada aplicaciones informáticas	(803.472)	(909.075)	(1.116.677)
Total	164.799	369.723	683.718

Los principales componentes del epígrafe son las aplicaciones informáticas, partida que incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por el Grupo con medios propios y externos.

Durante el ejercicio 2017 las principales altas se deben a la incorporación al perímetro de consolidación de la sociedad dependiente ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. El resto de altas del ejercicio 2017 se corresponden al desarrollo de aplicaciones informáticas propias por parte del Grupo,

Este epígrafe del balance consolidado representa el 61% del activo no corriente del Grupo al 31 de diciembre de 2017.

El inmovilizado intangible se valora por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción, neto de la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, del importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 no hay deterioros del inmovilizado intangibles registrados.

Su amortización se realiza de forma lineal a lo largo de su vida útil estimada. Para las patentes, marcas y licencias, el periodo es de tres años. Para el fondo de comercio, dicho periodo es de 10 años, y para las aplicaciones informáticas, de 3 a 5 años.

Inmovilizado material

El detalle del valor neto contable de esta partida por tipo de elemento es el siguiente:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Construcciones	-	-	205.598
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	201.442	230.764	385.826
Amort. acumulada construcciones	-	-	(77.044)
Amort. acumulada Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(159.850)	(178.194)	(328.242)
Total	41.592	52.570	186.138

Las principales altas de los ejercicios 2017, 2016 y 2015 son debidas a la compra de equipos de procesos de información. Asimismo, las construcciones existentes al 31 de diciembre de 2017 se corresponden con las adiciones al perímetro provenientes de la adquisición de la sociedad dependiente ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. El porcentaje que representa este epígrafe del balance en el activo no corriente es del 17% al 31 de diciembre de 2017.

De la misma manera, el fuerte incremento de la amortización acumulada de las instalaciones técnicas y otro inmovilizado material viene explicado por la incorporación al perímetro de consolidación de la sociedad dependiente ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.

El inmovilizado material se amortiza de acuerdo con los siguientes porcentajes de amortización:

Concepto	Porcentaje
Construcciones	2%
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de procesos de información	25%

Inversiones en empresas del grupo y asociadas

El epígrafe "Inversiones financieras en empresas del grupo y asociadas" presenta el siguiente detalle:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Instrumentos de patrimonio	140.964	47.785	30.375
Créditos a empresas	-	77.764	77.764
Sociedades por puesta en equivalencia	-	15.903	23.654
Otros activos financieros	1.500	-	-
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	142.464	141.452	131.793
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	-	2.675	2.002
Otros activos financieros	228.686	226.539	226.539
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	228.686	229.214	228.541
Total	371.150	370.666	360.334

El saldo correspondiente a participaciones en empresas fuera del perímetro de consolidación se compone de la siguiente forma:

- Retailware Servicios, S.A. (95% de participación efectiva indirecta a través de Comerzzia, S.L.) tiene un coste de 68.920 euros y un deterioro acumulado de 38.544 euros, por tanto, el valor neto contable de la participación es de 30.375 euros.

Retailware Servicios, S.A. es una sociedad ubicada en Quito (Ecuador) y cuya actividad principal es la venta de asesoramiento, diseño, elaboración y suministro de soluciones tecnológicas de información y comunicación.

- The Velopers Sur Tecnologías, S.L. tiene un coste y un deterioro por importe de 30.400 euros, por tanto, el valor neto contable de la participación es nulo.

The Velopers Sur Tecnologías, S.L. es una sociedad domiciliada en Sevilla que no ha tenido actividad desde el ejercicio 2016 y que su objeto social es el desarrollo y gestión de plataformas digitales para la intermediación inmobiliaria y comercial.

- Clickoin Online, S.L. (14,25% de participación efectiva indirecta a través de Comerzzia, S.L.) tiene un coste y un deterioro por importe de 3.000 euros, por tanto, el valor neto contable de la participación es nulo.

Clickoin Online, S.L. es una sociedad domiciliada en Huelva cuya actividad principal es la compraventa de bienes muebles, especialmente vía internet. Prestación de servicios de internet, como realización de aplicaciones online, así como su desarrollo y mantenimiento.

El saldo de créditos a empresas a largo plazo se corresponde con el préstamo concedido a Dinamic Área Software, S.L. asociado al proyecto "Smartretail", en el que actúa en consorcio con la Sociedad. Su vencimiento final es a 10 años.

Por otra parte, el saldo de participaciones en sociedades puestas en equivalencia corresponde a las participaciones que Tier1 posee en Dinamic Area Software, S.L. registradas a un valor de coste de 64.689 euros minoradas por un deterioro de 41.035 euros al 31 de diciembre de 2017.

Con respecto al corto plazo, el Grupo posee cuentas a cobrar con UTES por importe de 226.539 euros.

Inversiones financieras

En este epígrafe se incluyen las inversiones financieras en instrumentos de patrimonio, créditos a empresas y fianzas constituidas según el siguiente detalle:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Instrumentos de patrimonio	3.000	2.822	-
Créditos a empresas	-	9.429	18.859
Otros activos financieros	72.706	73.032	47.931
Inversiones financieras a largo plazo	75.706	85.283	66.790
Créditos a empresas	347.156	-	-
Otros activos financieros	711	-	19.041
Inversiones financieras a corto plazo	347.867	-	19.041
Total	423.572	85.283	85.830

A largo plazo se incluyen, principalmente, las fianzas y depósitos constituidos, mientras que a corto plazo se incluyen, principalmente, cuentas a cobrar con socios de ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. por importe de 19.041 euros.

Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

Los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar están compuestos, principalmente, por clientes derivados de la actividad comercial del Grupo y que se encontraban pendientes de cobro al cierre del ejercicio. El desglose de este epígrafe es el siguiente:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	3.010.362	2.494.366	3.304.769
Clientes empresas del grupo y asociadas	386.323	111.509	98.641
Clientes de sociedades por puesta en equivalencia	-	16.008	-
Personal	3.594	2.853	4.794
Activos por impuesto corriente	1.526	-	-
Otros créditos con las Administración Pública	622.716	278.403	239.920
Total	4.024.521	2.903.139	3.648.124

Los saldos de clientes representan el 38%, 35% y 36%, respectivamente, del importe neto de la cifra de negocios de los ejercicios 2015, 2016 y 2017. La inclusión de ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. en el perímetro de consolidación del ejercicio 2017 ha influido en el crecimiento del mencionado ratio dado que se incluye la totalidad de los clientes al 31 diciembre de 2017 y sólo las ventas de siete meses, así como por la estacionalidad de ventas que ha tenido esta compañía en dicho ejercicio. Dada la estabilidad de este ratio (ligera mejora) la financiación de los saldos de clientes está plenamente asumida por el Grupo, cuya situación financiera, sin endeudamiento neto, se refleja en los correspondientes balances.

La partida "Otros créditos con las Administraciones Públicas" recoge las cantidades adeudadas por la Hacienda Pública referentes al Impuesto de Sociedades y al Impuesto sobre el Valor Añadido, respectivamente.

La información relativa al periodo medio de cobro es la siguiente:

	Días		
	2015 (*)	2016	2017
Periodo medio de cobro	96	90	90

(*) Datos individuales de la sociedad Tier1 Technology, S.L.

Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El epígrafe "Efectivo y otros activos líquidos equivalentes" presenta el siguiente detalle:

	Euros		
	31-12-15	31-12-16	31-12-17
Tesorería	643.942	659.084	1.035.915
Otros activos líquidos equivalentes	-	300.623	287.623
Total	643.942	959.707	1.323.538

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas. El Grupo tiene incluido dentro del epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" un depósito en una entidad financiera que cumple los requisitos de inversión de gran liquidez.

Pasivo

	Euros		
	31-12-15 (*)	31-12-16	31-12-17
Capital	330.000	100.000	100.000
Prima de emisión	90.082	90.082	90.082
Reservas	975.015	1.370.369	1.629.857
Resultados de ejercicios anteriores	(32.377)	-	-
Resultado del ejercicio	712.192	504.961	982.385
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	158.851	116.296	30.520
Socios externos	-	-	197.487
PATRIMONIO NETO	2.233.763	2.181.708	3.030.331
Provisiones a largo plazo	100.450	43.865	43.304
Deudas a largo plazo	721.733	842.704	792.013
Pasivos por impuesto diferido	133.861	108.905	123.229
PASIVO NO CORRIENTE	956.044	995.474	958.546
Provisiones a corto plazo	-	42.982	42.982
Deudas a corto plazo	150.758	33.744	122.652
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	237.657	226.092	226.358
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.059.795	1.292.613	2.005.463
Periodificaciones a corto plazo	97.381	88.820	-
PASIVO CORRIENTE	2.545.591	1.684.251	2.397.455
TOTAL PASIVO	5.735.398	4.861.433	6.386.332

(*) Información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

A continuación, se detallan los aspectos más destacados de la evolución del pasivo y del patrimonio neto de Tier1 en el periodo 2015 hasta 2017:

Patrimonio neto

El patrimonio neto del Grupo que al 31 de diciembre de 2017 representaba el 46% del total pasivo.

Al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad Dominante tiene constituido y desembolsado el 100% de su capital social siendo su principal accionista Microsistemas y Software, S.L. con un 68,32% del capital social.

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, la sociedad anónima debe destinar una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la dotación de la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social.

Al 31 de diciembre de 2017 la reserva legal se encuentra completamente constituida.

El Grupo dota las reservas de nivelación y capitalización, de acuerdo con la legalidad vigente. Están separadas de forma clara en sus registros contables y son indisponibles durante 5 años desde el cierre del periodo impositivo que correspondan.

- Reservas en sociedades consolidadas: corresponden a las sociedades Comerzzia. Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. y Tier7 Innovation, S.L. integradas por el método de integración global.
- Reservas en sociedad por puestas en equivalencia: corresponden íntegramente a la sociedad Dinamic Area Software, S.L. integrada por este método.

El Grupo de acuerdo con la normativa contable en vigor, reconoce los préstamos sin intereses a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable. El traspaso a resultados de las subvenciones de capital durante el ejercicio 2017 ha ascendido a 84.681 euros.

El Grupo ha recibido principalmente subvenciones de la Corporación Tecnológica de Andalucía (CTA) para sus inversiones en I+D+i. Las subvenciones de capital concedidas en el año 2015 totalizaban 238 miles de euros cuyo objeto eran la financiación a fondo perdido de diferentes proyectos de la Sociedad, siendo los principales Smart Retail Omnichannel UX y e-Fabrica. La ejecución de estos proyectos se ha realizado durante los ejercicios 2015, 2016 y 2017. Completada su ejecución, Tier1 va a presentar en 2018 ante la Corporación Tecnológica de Andalucía (CTA) y el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) dos nuevos proyectos de I+D que se desarrollarán en los ejercicios 2018, 2019 y 2020 para los que se espera recibir subvenciones de capital por un importe total no inferior a 300 miles de euros.

De otro lado en el ejercicio 2017 Tier1 recibió una subvención de 57,5 miles de euros para un proyecto de computación en la nube, que se ha contabilizado como subvenciones a la explotación debido a que los costes incurridos para su ejecución se han imputado directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio 2017 (véase memoria de las cuentas anuales consolidadas).

Deudas

Las deudas a largo y corto plazo del balance consolidado de la Sociedad están compuestas por los siguientes conceptos:

	Euros		
	2015	2016	2017
Otros pasivos financieros	721.733	842.704	792.013
Deudas a largo plazo	721.733	842.704	792.013
Deudas con entidades de crédito	-	-	37.491
Otros pasivos financieros	150.758	33.744	85.161
Deudas a corto plazo	150.758	33.744	122.652
Total	872.491	876.448	914.665

En el epígrafe "Deudas con entidades de crédito" al 31 de diciembre de 2017 el Grupo tiene registrado los importes dispuestos de dos pólizas de crédito suscritas por importe de 14.939 euros con Banco Sabadell, y por 22.552 euros con Banco Santander con vencimiento en febrero y octubre de 2018, que devengan un tipo de interés de Euribor más un diferencial de mercado.

La partida "Otros pasivos financieros" incluye al 31 de diciembre de 2017, principalmente, los siguientes conceptos:

Tipo de deuda	Euros		
	Largo Plazo	Corto Plazo	Total
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	792.013	81.226	873.238
Otros créditos recibidos	-	3.935	3.935
Deudas	792.013	85.161	877.173

Las ayudas reembolsables recibidas se corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos con fecha vencimiento última en el año 2030. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable. En el ejercicio 2017 se ha registrado gastos financieros por actualización de dichos préstamos por importe de 21.092 euros (23.273 euros en 2016).

Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar

El epígrafe "Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar" presenta el siguiente detalle:

	Euros		
	2015	2016	2017
Proveedores	908.032	617.123	918.296
Proveedores empresas del grupo	207.315	-	-
Proveedores sociedades por puesta en equivalencia	-	19.217	847
Acreeedores varios	106.265	39.108	96.839
Personal	55.122	52.323	84.711
Pasivos por impuesto corriente	23.947	22.291	87.979
Otras deudas con la Administración Pública	178.605	167.371	227.531
Anticipos de clientes	580.509	375.180	589.260
Total	2.059.795	1.292.613	2.005.463

La cuenta "Proveedores" recoge los saldos pendientes de pago con los principales proveedores del Grupo en concepto de licencias, equipos informáticos, subcontratación de instalaciones CPD, material para comunicaciones, etc.

La cuenta "Otras deudas con Administraciones Públicas" recoge las deudas del Grupo frente a la Hacienda Pública referentes al Impuesto sobre el Valor Añadido, a las retenciones del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas devengadas cuyo pago se realiza en el mes siguiente, así como los importes adeudados a la Seguridad Social.

La cuenta "Anticipos de clientes" recoge los saldos recibidos de clientes en concepto de servicios pendientes de ejecutar por el Grupo.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	Días		
	2015 (*)	2016	2017
Periodo medio de pago a proveedores	55	57	57
Ratio de operaciones pagadas	60	60	50
Ratio de operaciones pendientes de pago	23	22	55

(*) Datos individuales de la sociedad Tier1 Technology, S.L.

	Días		
	2015 (*)	2016	2017
Total pagos realizados	3.465.984	4.189.426	4.460.278
Total pagos pendientes	523.564	309.636	473.976

(*) Datos individuales de la sociedad Tier1 Technology, S.L.

2.12.1.2 Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

A continuación, se detallan las cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas de Tier1 de los ejercicios 2015 a 2017, así como ciertos aspectos relevantes de las mismas:

	Euros		
	2015 (*)	2016	2017
Importe neto de la cifra de negocios	8.908.831	7.514.886	9.452.881
Variación de existencias de productos terminados y en curso	8.795	(6.336)	3.329
Trabajo realizados por la empresa para su activo	123.140	180.613	123.208
Aprovisionamientos	(3.729.951)	(2.643.207)	(3.403.435)
Otros ingresos de explotación	9.550	28.352	88.184
Gastos de personal	(3.355.439)	(3.519.719)	(3.776.842)
Otros gastos de explotación	(1.070.031)	(984.331)	(1.233.198)
Amortización de inmovilizado	(85.326)	(122.771)	(205.506)
Imputación de subvenciones de capital	84.702	133.079	84.681
Exceso de provisiones	-	56.585	-
Otros resultados	86.088	17.837	(57.646)
Resultado de explotación	980.359	654.988	1.075.656
Ingresos financieros	1.051	1.321	130
Gastos financieros	(11.405)	(28.011)	(24.849)
Diferencias de cambio	1.932	1.274	(11.023)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos	(143.307)	(20.368)	98.399
Resultado financiero	(151.729)	(45.784)	62.657
Participación en beneficios en sociedades por puesta en equivalencia	-	(38.386)	7.751
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	828.630	570.818	1.146.064
Impuestos sobre beneficios	(116.438)	(65.857)	(152.279)
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE	712.192	504.961	982.385
RESULTADO DE MINORITARIOS	-	-	11.400

(*) Información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 el 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

Importe neto de la cifra de negocios

Las ventas por despliegue y mantenimiento de infraestructuras suponen un 57,25% frente a la construcción e implantación de software que representa un 30,06% del importe neto de la cifra de negocios. Ambas suponen el grueso de las ventas del ejercicio 2017. El desglose es el siguiente:

	Euros		
	2015	2016	2017
Producto propio	1.591.800	1.209.300	2.350.000
Consultoría, Desarrollo e Integración	469.300	217.000	136.800
PRAAS / SAAS	357.800	326.000	355.100
Construcción e implantación de software	2.418.900	1.752.300	2.841.900
Mantenimiento de infraestructura TIC	1.986.200	2.226.600	2.160.300
Instalación de infraestructuras TIC	2.265.200	1.908.900	2.484.500
Suministro de hardware	568.500	573.000	767.500
Despliegue y mantenimiento de infraestructuras	4.819.900	4.708.500	5.412.300
Ventas UTES y otros	1.670.031	1.054.086	1.198.681
Total	8.908.831	7.514.886	9.452.881

En el ejercicio 2015 la cifra de negocios del Grupo experimentó un crecimiento del 21,5% (véase informe de gestión del ejercicio 2015 de Tier1 Technology, S.A. que se adjunta en el Anexo II de este DIIM). Este fuerte crecimiento no pudo ser mantenido en el ejercicio 2016 cuya evolución de las ventas se vio afectada principalmente por lo siguiente:

- Finalización del proyecto de consultoría Mentoring para el Comercio Minorista promovido por Red.es (Ministerio de Energía, Turismo y Agenda Digital), origen de servicios prestados y facturados a empresas privadas. Este proyecto generó ingresos en el ejercicio 2015 por importe de 813 miles de

euros (de los que 293 miles de euros se reflejan en la línea de Consultoría, Desarrollo e Integración y 520 miles de euros en Producto Propio).

- Reducción de operaciones en el ejercicio 2016 con el sector público, que se efectúan principalmente a través de Uniones Temporales de Empresas. Tal y como se observa en el cuadro anterior las ventas a través de UTES en el ejercicio 2016 fueron 616 miles de euros inferiores al ejercicio anterior.
- Ambas situaciones confirman la mayor volatilidad que tienen los ingresos relacionados con el sector público que, en todo caso, representan un porcentaje minoritario dentro del Grupo.

El importe neto de la cifra de negocios del Grupo corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente, a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, comercialización de hardware y productos de la industria informática.

La mayor parte del importe neto de la cifra de negocios corresponde a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

Trabajo realizado por la empresa para su inmovilizado

El epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado" presenta el siguiente detalle:

	Euros		
	2015	2016	2017
Trabajos realizados por la empresa para su activo	123.140	180.613	123.208
Total	123.140	180.613	123.208

El Grupo activa, principalmente, los gastos del personal dedicado al desarrollo de las aplicaciones informáticas que comercializa, las cuales se encuentran registradas en el epígrafe "Inmovilizado intangible".

Aprovisionamientos

El desglose de este epígrafe es el siguiente:

	Euros		
	2015	2016	2017
Consumo de mercaderías	(1.727.485)	(1.603.854)	(2.196.011)
Consumo de materias primas y otros consumibles	(507.123)	(188.116)	(263.363)
Trabajos realizados por otras empresas	(1.495.343)	(851.237)	(944.061)
Total	(3.729.951)	(2.643.207)	(3.403.435)

Los aprovisionamientos del Grupo incluyen, principalmente, aquel consumo que tiene el Grupo de redes y comunicaciones por la naturaleza de su actividad, representando este consumo un 42% del total del epígrafe. Adicionalmente, se incluyen la contratación de terceros por parte del Grupo para la realización de trabajos para los que no se dispone de personal o conocimientos, ascendiendo a un 28% del total del epígrafe, y la compra de hardware que representa un 22% del total.

Personal

Los gastos de personal al 31 de diciembre de 2017 ascendieron a 3.776.842 euros, representando un 40% sobre el importe neto de la cifra de negocios. El siguiente cuadro muestra la composición de los gastos de personal, así como el nivel medio de los trabajadores del Grupo en los ejercicios 2015 a 2017:

	Euros		
	2015 (*)	2016	2017
Sueldos, salarios y asimilados	(2.579.587)	(2.692.628)	(2.914.556)
Cargas sociales	(775.852)	(827.091)	(862.286)
Total	(3.355.439)	(3.519.719)	(3.776.842)
Número medio de personal en la plantilla	134	138	150

Otros gastos de explotación

Al 31 de diciembre de 2017 los otros gastos de explotación ascendieron a 1.233.198 euros, representando un 13% sobre el importe neto de la cifra de negocios. El detalle de este epígrafe por conceptos es el siguiente:

	Euros		
	2015	2016	2017
Arrendamientos y cánones	(257.488)	(227.494)	(253.595)
Reparaciones y conservación	(13.350)	(30.281)	(21.345)
Servicios de profesionales independientes	(142.634)	(152.848)	(206.505)
Transportes	(37.046)	(38.590)	(52.166)
Primas de seguros	(23.897)	(25.930)	(27.400)
Servicios bancarios y similares	(10.544)	(9.133)	(23.825)
Publicidad y relaciones públicas	(200.260)	(187.032)	(212.216)
Suministros	(81.478)	(67.125)	(84.810)
Otros servicios	(273.412)	(246.348)	(318.575)
Otros tributos	(4.691)	(6.429)	(3.121)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones comerciales	(25.231)	6.879	(28.626)
Otros gastos de gestión corriente	-	-	(1.014)
Total	(1.070.031)	(984.331)	(1.233.198)

Destacan las partidas referentes a "Arrendamientos y cánones", "Servicios de profesionales independiente", "Publicidad y relaciones públicas" y "Otros servicios" derivados de la actividad del Grupo. El aumento significativo de algunas partidas de gastos viene motivado por:

- Incremento de la partida "Arrendamientos y cánones". En la misma, el Grupo registra los gastos de renting de vehículos, así como de los alquileres de oficinas, carretillas y naves. Existe una variación del 11,47% respecto al ejercicio 2016 principalmente motivada por el aumento de los contratos de renting de vehículos contratados.
- Incremento de la partida "Servicios profesionales independientes". La mayor parte del incremento de esta partida viene motivada por los costes incurridos por Tier1 en concepto de asesoramientos varios enfocados a la salida de la misma al MAB, así como aumento de los costes de auditorías a las que se ha sometido la misma.
- Incremento de la partida "Publicidad y relaciones públicas". Aumento debido a los gastos incurridos por el Grupo con el objetivo de aumentar el importe neto de la cifra de negocios.

- Incremento de "Otros servicios". Aumento provocado por los costes incurridos por el Grupo relacionados con la gestión de las empresas de trabajo temporal con las que trabaja, así como con diversos gastos los cuales no atienden a ninguna causa concreta (teléfono, limpieza, materiales de oficina, etc.).

Evolución de resultados

	Euros		
	2015	2016	2017
Importe neto de la cifra de negocios	8.908.831	7.514.886	9.452.881
Variación de existencias de productos terminados y en curso	8.795	(6.336)	3.329
Trabajos realizados por la empresa para su activo	123.140	180.613	123.208
Aprovisionamientos	(3.729.951)	(2.643.207)	(3.403.435)
Otros ingresos de explotación	9.550	28.352	88.184
Gastos de personal	(3.355.439)	(3.519.719)	(3.776.842)
Otros gastos de explotación	(1.070.031)	(984.331)	(1.233.198)
EBITDA	894.895	570.258	1.254.127
Resultado después de impuestos atribuido a la Sociedad Dominante	712.192	504.961	982.385
EBITDA / INCN	10%	8%	13%
BdI / INCN	8%	7%	10%

Comerzzia

La nueva línea de expansión de negocio de Tier1, gira alrededor de la plataforma Comerzzia, que ha sido la única solución española para el sector retail, reconocida por los especialistas Gartner en 2016 y en 2018. Asimismo, el peso de Comerzzia en la valoración realizada por GVC Gaesco representa el 60% del valor.

A continuación, se detalla el peso de esta actividad en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2017:

	Porcentaje 2017
Importe neto de la cifra de negocios	12,1%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	51,1%
Aprovisionamientos	8,1%
Otros ingresos de explotación	12,9%
Gastos de personal	11,2%
Otros gastos de explotación	30,0%
Amortizaciones	59,0%
Resultado de explotación	2,9%

El porcentaje de los trabajos realizados internamente por el Grupo para el desarrollo del software comerzzia ha ascendido a un 51,1% en el ejercicio 2017, importe muy superior al peso de los ingresos de la sociedad Comerzzia sobre los ingresos totales del Grupo. No obstante, el importe total capitalizado ha ascendido únicamente a 123.208 euros en el ejercicio 2017.

2.12.1.3 Fondo de maniobra

	Euros		
	2015	2016	2017
(+) Activo corriente	5.257.258	4.156.531	5.259.839
(-) Pasivo corriente	2.545.591	1.684.252	2.397.455
Fondo de Maniobra	2.711.667	2.472.279	2.862.384

Al 31 de diciembre de 2017 el fondo de maniobra es positivo por importe de 2.862.384 euros. Dicho fondo de maniobra positivo se ha incrementado con respecto al ejercicio anterior como consecuencia del crecimiento de la actividad del Grupo.

2.12.2 En el caso de que los informes de auditoría contengan opiniones con salvedades, desfavorables o denegadas, se informará de los motivos, actuaciones conducentes a su subsanación y plazo previsto para ello

Las cuentas anuales de la Sociedad y de su Grupo han sido auditadas por Ernst & Young, S.L., que emitió los correspondientes informes de auditoría, en los que no expresó opiniones con salvedades, desfavorables o denegadas.

2.12.3 Descripción de la política de dividendos

La Sociedad distribuyó dividendos en los ejercicios 2016 y 2017 con cargo a resultados del ejercicio anterior por importes de 416.000 euros y 249.000 euros, respectivamente, equivalentes a 41,6 euros y 24,9 euros por cada una de las 10.000 participaciones que constituían el capital social en ese momento.

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2017 de Tier1 detallada en las cuentas anuales del ejercicio 2017 formuladas por los administradores de la Sociedad el 11 de mayo de 2018 es como sigue:

	Euros
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	1.236.771
Aplicación	
A reserva de capitalización	24.841
A reserva de nivelación	106.893
A reservas voluntarias	486.636
A dividendos	618.400
Total	1.236.771

El dividendo correspondiente al resultado del ejercicio 2017 por importe de 618.400 euros ha sido abonado durante el mes de mayo de 2018. Dicho dividendo asciende a un pay-out del 50%.

Una vez incorporada la Sociedad al mercado, el Consejo de Administración tiene intención de continuar con su política de distribución de beneficios en un porcentaje similar al actual. No obstante, a la fecha de este Documento Informativo no se ha tomado decisión alguna al respecto y todo dependerá de las necesidades futuras de caja de la Sociedad.

2.12.4 Información sobre litigios que puedan tener un efecto significativo sobre el Emisor

A la fecha del presente Documento Informativo, la Sociedad no se encuentra incurso en procedimiento alguno gubernamental, legal o de arbitraje que pueda tener un impacto significativo sobre la misma.

2.13 Información sobre tendencias significativas en cuanto a producción, ventas y costes del Emisor desde el cierre del último ejercicio hasta la fecha del Documento Informativo

La última información disponible de la Sociedad hace referencia a los datos al 31 de marzo de 2018 que se detallan a continuación, que no han sido ni auditados ni revisados. Con posterioridad la Sociedad no ha presentado cierres, por lo que no es posible evaluar el comportamiento del negocio y su evolución en el tiempo.

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

	Euros			
	31-03-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Importe neto de la cifra de negocios	1.722.134	2.573.571	851.437	49%
Variación de existencias de productos terminados y en curso	-	(735)	(735)	-
Trabajo realizados por la empresa para su activo	40.704	36.866	(3.838)	-9%
Aprovisionamientos	(565.640)	(1.062.800)	(497.160)	88%
Otros ingresos de explotación	4.263	5.930	1.667	39%
Gastos de personal	(858.308)	(1.016.263)	(157.955)	18%
Otros gastos de explotación	(304.854)	(343.798)	(38.944)	13%
Amortización de inmovilizado	(43.157)	(61.601)	(18.444)	43%
Otros resultados	817	(1.129)	(1.946)	-
Resultado de explotación	(4.041)	130.041	134.082	-3.318%
Ingresos financieros	53	782	729	1.375%
Gastos financieros	(22)	3	25	-
Diferencias de cambio	(197)	214	411	-
Resultado financiero	(166)	999	1.165	-702%
Resultado antes de impuestos	(4.207)	131.040	135.247	-
Impuestos sobre beneficios	-	(18.204)	(18.204)	-
RESULTADO DEL EJERCICIO	(4.207)	112.836	117.043	-
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	(4.207)	121.934		
Resultado atribuido a minoritarios	-	(9.098)		

El Importe neto de la cifra de negocios del periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2018 se ha incrementado en un 49% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. Adicionalmente, durante estos primeros tres meses del ejercicio los costes totales (principalmente, aprovisionamientos, gastos de personal y otros gastos de explotación) se han incrementado en un 40%, lo que ha supuesto una mejora del EBITDA en el periodo de referencia de 154 miles de euros, aproximadamente.

El incremento de las ventas del primer trimestre de 2018 está motivado, principalmente, por la expansión del producto Comerzzia y sus canales de venta. Esta variación va en línea con el presupuesto de Tier1 en dicho periodo. Por otro lado, se han ejecutado varios proyectos de infraestructura de elevado importe y rápida ejecución, tales como: infraestructuras de servidores de empresas TIC, renovación de infraestructuras en el sector retail y renovaciones tecnológicas en empresas del sector propio. En relación a estos últimos proyectos de infraestructuras existe un componente importante de materiales (>70%), explicándose así también el fuerte incremento de las compras. Por otro lado, el incremento tanto del importe neto de la cifra de negocios como de aprovisionamientos está motivado por la incorporación de la sociedad ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.

Respecto al personal, la subida se debe al incremento de la plantilla, en concreto quince personas teniendo en cuenta también la incorporación de la plantilla de ASG Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L., respecto al primer trimestre del 2017, así como a la subida de salarios en el primer trimestre del 2018 (en torno al 5%). Además, el Grupo está orientando su política de personal hacia la contratación de plantilla de mayor cualificación técnica.

*Balance consolidado***Activo**

	Euros			
	31-12-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Inmovilizado intangible	683.718	663.997	(19.721)	-3%
Inmovilizado material	186.138	182.965	(3.173)	-2%
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	131.793	131.793	-	-
Inversiones financieras a largo plazo	66.790	69.126	2.336	3%
Activos por impuesto diferido	58.054	58.054	-	-
ACTIVO NO CORRIENTE	1.126.493	1.105.935	(20.558)	-2%
Existencias	21.063	8.500	(12.563)	-60%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	3.648.124	3.482.270	(165.854)	-5%
Inversiones en empresas del grupo y otras a corto plazo	228.541	226.425	(2.116)	-1%
Inversiones financieras a corto plazo	19.041	16.897	(2.144)	-11%
Periodificaciones	19.532	12.074	(7.458)	-38%
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	1.323.538	1.422.320	98.782	7%
ACTIVO CORRIENTE	5.259.839	5.168.486	(91.353)	-2%
TOTAL ACTIVO	6.386.332	6.274.421	(111.911)	-2%

Pasivo

	Euros			
	31-12-2017	31-03-2018	Variación neta	Variación porcentual
Fondos Propios	2.802.324	2.924.258	121.934	4%
Socios Minoritarios	197.487	188.389	(9.098)	-5%
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	30.520	30.523	3	-
PATRIMONIO NETO	3.030.331	3.143.170	112.839	4%
Provisiones a largo plazo	43.304	43.304	-	-
Deudas a largo plazo	792.013	792.013	-	-
Pasivos por impuesto diferido	123.229	121.777	(1.452)	-1%
PASIVO NO CORRIENTE	958.546	957.094	(1.452)	-
Provisiones a corto plazo	42.982	42.982	-	-
Deudas a corto plazo	122.652	52.347	(70.305)	-57%
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	226.358	226.403	45	-
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.005.463	1.852.425	(153.038)	-8%
PASIVO CORRIENTE	2.397.455	2.174.157	(223.298)	-9%
TOTAL PASIVO	6.386.332	6.274.421	(111.911)	-2%

Atendiendo al balance consolidado, las variaciones producidas en los epígrafes de inmovilizado intangible e inmovilizado material se corresponden, principalmente, a las altas de aplicaciones informáticas y al efecto de la dotación amortización de los elementos incluidos en dichos epígrafes.

La caída de la deuda a corto plazo viene motivada por el pago de ayudas reembolsables en el primer trimestre del 2018, las cuales fueron concedidas al Grupo en ejercicios anteriores.

Por último, la variación de los acreedores comerciales y otras cuentas a pagar viene motivada por la caída de anticipos de clientes como consecuencia de la ejecución de los proyectos pendientes del Grupo a finales del ejercicio 2017.

2.14 Principales inversiones del Emisor en cada uno de los ejercicios cubiertos por la información financiera aportada (ver punto 2.12 y 2.13), ejercicio en curso y principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento Informativo. En el caso de que exista oferta de suscripción de acciones previa a la incorporación, descripción de la finalidad de la misma y destino de los fondos que vayan a obtenerse

2.14.1 Principales inversiones del Emisor

Inmovilizado intangible

A continuación, se detallan las inversiones realizadas en los ejercicios 2015 a 2017 por el Emisor:

	Euros (*)			
	01-01-2015	Altas	Bajas	31-12-2015
Coste:				
Patentes, licencias, marcas y similares	2.327	2.210	-	4.537
Aplicaciones informáticas	842.559	123.140	-	965.700
	844.886	125.350	-	970.236
Amortización Acumulada:				
Patentes, licencias, marcas y similares	(1.153)	(812)	-	(1.965)
Aplicaciones informáticas	(729.157)	(74.316)	-	(803.472)
	(730.310)	(75.128)	-	(805.438)
Inmovilizado intangible neto	114.576	50.222	-	164.799

(*) Movimiento obtenido de la información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 al 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

	Euros				
	01-01-2016	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	31-12-2016
Coste:					
Patentes, licencias, marcas y similares	-	4.537	4.835	-	9.372
Aplicaciones informáticas	-	965.699	306.965	-	1.272.664
	-	970.236	311.800	-	1.282.036
Amortización Acumulada:					
Patentes, licencias, marcas y similares	-	(1.965)	(1.273)	-	(3.238)
Aplicaciones informáticas	-	(803.472)	(105.604)	-	(909.076)
	-	(805.437)	(106.877)	-	(912.314)
Inmovilizado intangible neto (*)	-	164.799	204.923	-	369.722

	Euros				
	01-01-2017	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	31-12-2017
Coste:					
Patentes, licencias, marcas y similares	9.372	1.013	6.666	-	17.050
Fondo de comercio	-	-	29.044	-	29.044
Aplicaciones informáticas	1.272.664	233.751	259.319	-	1.765.734
	1.282.037	234.763	295.028	-	1.811.828
Amortización Acumulada:					
Patentes, licencias, marcas y similares	(3.239)	-	(6.500)	-	(9.739)
Fondo de comercio	-	-	(1.694)	-	(1.694)
Aplicaciones informáticas	(909.076)	(38.592)	(169.009)	-	(1.116.677)
	(912.314)	(38.592)	(177.203)	-	(1.128.110)
Inmovilizado intangible neto (*)	369.722	196.171	117.825	-	683.718

(*) Movimiento obtenido de las cuentas anuales consolidadas auditadas del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.

Con fecha 5 de junio de 2017 el Grupo adquirió el 51% de las participaciones de ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. por un importe de 299.998 euros, siendo el valor contable de dicha participación 183.822 euros por lo que se generó una diferencia positiva en el proceso de consolidación por importe de 116.176 euros que el Grupo asignó a la cuenta "Aplicaciones informáticas", lo que se traduce en un incremento en esta partida del balance consolidado por dicho importe.

El resto de altas del ejercicio 2017 se deben, principalmente, al desarrollo por parte del Grupo, de aplicaciones informáticas propias por importe de 123.208 euros.

Durante los ejercicios 2016 y 2015 se produjeron, también, altas debidas principalmente al desarrollo por parte del Grupo de aplicaciones informáticas propias por importe de 180.613 euros y 123.140 euros, respectivamente.

Inmovilizado material

A continuación, se detallan las inversiones realizadas en los ejercicios 2015 a 2017 por el Emisor:

	Euros			
	01-01-2015	Altas	Bajas	31-12-2015
Coste:				
Instalaciones técnicas y maquinaria	185.965	15.477	-	201.442
	185.965	15.477	-	201.442
Amortización Acumulada:				
Instalaciones técnicas y maquinaria	(149.463)	(10.3864)	-	(159.850)
	(149.463)	(10.386)	-	(159.850)
Inmovilizado material neto (*)	36.502	5.090	-	41.592

(*) Movimiento obtenido de la información financiera agregada de las sociedades que componían el Grupo Tier1 al 31 de diciembre de 2015, que no ha sido ni auditada ni revisada.

	Euros				
	01-01-2016	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	31-12-2016
Coste:					
Instalaciones técnicas y maquinaria	201.442	9.048	20.274	-	230.764
	201.442	9.048	20.274	-	230.764
Amortización Acumulada:					
Instalaciones técnicas y maquinaria	(159.850)	(2.450)	(15.894)	-	(178.194)
	(159.850)	(2.450)	(15.894)	-	(178.194)
Inmovilizado material neto (*)	41.592	48.190	4.380	-	52.570

	Euros				
	01-01-2017	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	31-12-2017
Coste:					
Construcciones	-	192.749	12.848	-	205.598
Instalaciones técnicas y maquinaria	230.764	136.613	18.449	-	385.827
	230.764	329.363	31.298	-	591.424
Amortización Acumulada:					
Construcciones	-	(74.051)	(2.994)	-	(77.044)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(178.194)	(124.739)	(25.309)	-	(328.242)
	(178.194)	(198.790)	(28.302)	-	(405.286)
Inmovilizado material neto (*)	52.570	130.573	2.995	-	186.138

(*) Movimiento obtenido de las cuentas anuales consolidadas auditadas del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.

Durante el ejercicio 2017 se han producido altas en construcciones tras la adquisición de ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. por valor de 12.848 euros. Las altas de instalaciones técnicas y otro inmovilizado material por valor de 18.449 euros corresponden a la compra de equipos para procesos de información.

Durante el ejercicio 2016 se produjeron altas por importe de 20.274 euros que corresponden a la compra de equipos para procesos de información.

Durante el ejercicio 2015 se produjeron altas por importe de 15.477 euros que corresponden a la compra de otro inmovilizado material e instalaciones técnicas.

2.14.2 Principales inversiones en el ejercicio en curso

Al 30 de abril de 2018 el Grupo ha incurrido en inversiones en sus aplicaciones informáticas, principalmente, por un importe de 46 miles de euros.

2.14.3 Principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento Informativo

El Grupo, a la fecha del presente Documento Informativo, no tiene inversiones futuras comprometidas.

2.15 Información relativa a operaciones vinculadas

2.15.1 Información sobre las operaciones vinculadas significativas según la definición contenida en la Orden EHA/3050/2004, de 15 de septiembre, realizadas durante el ejercicio en curso y los dos ejercicios anteriores a la fecha del Documento Informativo

Según el artículo Segundo de la Orden EHA/3050/2004, de 15 de septiembre, sobre la información de las operaciones vinculadas que deben suministrar las sociedades emisoras de valores admitidos a negociación en mercados secundarios oficiales (la "Orden EHA/3050/2004"), una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas, o un grupo que actúa en concierto, ejerce o tiene posibilidad de ejercer directa o indirectamente, o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y operativas de la otra.

Conforme establece el artículo Tercero de la citada Orden EHA/3050/2004, se consideran operaciones vinculadas:

"(...) toda transferencia de recursos, servicios u obligaciones entre las partes vinculadas con independencia de que exista o no contraprestación. En todo caso deberá informarse de los siguientes tipos de operaciones vinculadas: Compras o ventas de bienes, terminados o no; compras o ventas de inmovilizado, ya sea material, intangible o financiero; prestación o recepción de servicios; contratos de colaboración; contratos de arrendamiento financiero; transferencias de investigación y desarrollo; acuerdos sobre licencias; acuerdos de financiación, incluyendo préstamos y aportaciones de capital, ya sean en efectivo o en especie; intereses abonados o cargados; o aquellos devengados pero no pagados o cobrados; dividendos y otros beneficios distribuidos; garantías y avales; contratos de gestión; remuneraciones e indemnizaciones; aportaciones a planes de pensiones y seguros de vida; prestaciones a compensar con instrumentos financieros propios (planes de derechos de opción, obligaciones convertibles, etc.); compromisos por opciones de compra o de venta u otros instrumentos que puedan implicar una transmisión de recursos o de obligaciones entre la sociedad y la parte vinculada;

(...)"

Se considerarán significativas todas aquellas operaciones cuya cuantía supere el 1% de los ingresos o fondos propios del Grupo.

A continuación, se presentan la cifra de negocios y fondos propios de los ejercicios 2016, 2017 y al 31 de marzo de 2018 que representaría el 1% de cada uno de ellos:

	Euros		
	2016	2017	31/03/2018
Importe neto de la cifra de negocios	7.514.886	9.452.881	2.573.571
Fondos propios	2.065.412	2.802.324	2.924.258
1% INCN	75.149	94.529	25.736
1% FP	20.654	28.023	29.242

(*) Información no auditada ni sometida a revisión limitada.

a. Operaciones realizadas con los accionistas significativos

Durante los ejercicios 2016 y 2017 y en el periodo de 3 meses terminado el 31 de marzo de 2018 no se han producido operaciones relevantes con accionistas significativos.

b. Operaciones realizadas con administradores y directivos

El Grupo no ha realizado operaciones significativas con administradores y directivos durante los ejercicios 2016 y 2017 y en el periodo de 3 meses terminado el 31 de marzo de 2018.

c. Operaciones realizadas entre personas, sociedades o entidades del grupo

Con respecto a entidades vinculadas, el Grupo ha mantenido los siguientes saldos y llevado a cabo las siguientes operaciones:

Saldos

	Euros		
	2016	2017	31/03/2018 (*)
Créditos a largo plazo	77.764	77.764	77.764
Clientes	127.518	98.641	50.240
Otros activos financieros a largo plazo	229.214	228.541	226.425
Deudas con empresas del grupo a corto plazo	(226.092)	(226.358)	(226.403)
Proveedores	(19.217)	(847)	(1.270)

(*) Información no auditada ni sometida a revisión limitada.

Transacciones

	Euros		
	2016	2017	31/03/2018 (*)
Compras y otros gastos de explotación	17.884	20.566	3.150
Ventas y prestación de servicios	1.050.410	1.000.325	214.944

(*) Información no auditada ni sometida a revisión limitada.

Las transacciones realizadas con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico normal del Grupo y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a entidades no vinculadas. La Sociedad realiza principalmente transacciones con la UTE Tier1 Technology, S.L.- Lorenzana basadas en la gestión logística a colegios de la Agencia Pública de Educación (APAEF) y con la UTE Tier1 Technology, S.L. - Emergya Ingeniería, S.L. basadas en la prestación de servicios de mantenimiento de hardware y software al Consorcio Fernando de los Ríos. Los saldos vivos con la UTE MP Sistemas, S.L.- Lorenzana se deben principalmente a un litigio abierto que tiene la mencionada sociedad, si bien ésta carece ya de actividad.

2.16 Previsiones o estimaciones de carácter numérico sobre ingresos y costes futuros

El presente Documento Informativo no incluye previsiones o estimaciones de carácter numérico sobre ingresos y costes futuros.

2.17 Información relativa a los administradores y altos directivos del Emisor

2.17.1 Características del órgano de administración (estructura, composición, duración del mandato de los administradores), que habrá de ser un Consejo de Administración

A la fecha del presente Documento Informativo, el Consejo de Administración de la Sociedad está compuesto por los siguientes cinco (5) miembros:

- Presidente: D. Francisco Javier Rubio González (Consejero Ejecutivo), nombrado el 1 de diciembre de 2017.
- Secretario: D. Eduardo Fuentesal Ñudi (Consejero Ejecutivo), nombrado el 1 de diciembre de 2017.
- Vocal: D. Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos (Consejero Dominical), nombrado el 1 de diciembre de 2017.
- Vocal: Dña. Carmen Baena Sánchez (Consejera Independiente), nombrada el 21 de mayo de 2018.
- Vocal: D. Alfonso Vivancos Arigita (Consejero Independiente), nombrado el 21 de mayo de 2018.

Los artículos 17 a 20 de los Estatutos Sociales de la Sociedad regulan el funcionamiento del órgano de administración de la misma. Asimismo, el Consejo de Administración, en su reunión de 1 de junio de 2018, aprobó el Reglamento del Consejo de Administración de la Sociedad, el cual tiene por objeto determinar los principios de actuación del mismo, las reglas básicas de su organización y funcionamiento y las normas de conducta de sus miembros. A continuación, se detallan las principales características del mismo:

Estructura y composición

El artículo 17 de los Estatutos Sociales de la Sociedad regula que la Sociedad estará administrada por un Consejo de Administración. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

"Artículo 17. Modo de organizar la administración.-

La gestión, administración y representación de la Sociedad, en juicio y fuera de él, y en todos los asuntos comprendidos en el objeto social, corresponden al Consejo de Administración, que actuará colegiadamente, sin perjuicio de las delegaciones y apoderamientos que pueda conferir.

El Consejo de Administración estará integrado por un mínimo de TRES (3) y un máximo de ONCE (11) miembros, cuya concreta determinación y elección corresponde a la Junta General.

El ámbito de representación del órgano de administración se extenderá a todos los actos comprendidos en el objeto social, según establece el artículo 234 de la Ley de Sociedades de Capital."

Capacidad para ser nombrado Consejero

Los consejeros deberán ser nombrados por la Junta de Accionistas de la Sociedad.

Duración en el cargo

El artículo 18 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece la duración en el cargo de los consejeros. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

"Artículo 18. Nombramiento y duración del órgano de administración.-

Tanto las personas físicas como las personas jurídicas pueden ser nombradas administradores, sin que resulte preciso ostentar la condición de accionista de la Sociedad, salvo en el caso de nombramiento

provisional por cooptación efectuada por el propio Consejo, de conformidad con lo previsto en el artículo 244 de la Ley de Sociedades de Capital.

Los administradores ejercerán su cargo durante el plazo de seis (6) años, pudiendo ser reelegidos, una o más veces, por períodos de igual duración. Vencido el plazo, el nombramiento caducará cuando se haya celebrado la siguiente Junta General o haya transcurrido el término legal para la celebración de la junta que deba resolver sobre la aprobación de cuentas del ejercicio anterior.

Respecto de los demás requisitos de nombramiento, incompatibilidades y prohibiciones para ser administrador se aplicará lo dispuesto en la Ley de Sociedades de Capital.”

Adopción de acuerdos

El artículo 19.4 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece la adopción de acuerdos por el Consejo de Administración. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

“Artículo 19.4. Constitución y adopción de acuerdos por el Consejo de Administración.-

[...]

Los acuerdos del Consejo se adoptarán por mayoría absoluta de los consejeros concurrentes a la sesión, salvo aquellos acuerdos para los que la Ley exija una mayoría específica. A estos efectos, cada miembro del Consejo dispondrá de un voto.”

Funcionamiento del Consejo de Administración

El artículo 19 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece el funcionamiento del Consejo de Administración. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

“Artículo 19. Régimen de organización y funcionamiento del Consejo de Administración.-

El régimen de organización y funcionamiento del Consejo de Administración será el siguiente:

19.1. Cargos del Consejo de Administración:

1. Presidente y vicepresidente del Consejo de Administración

El Consejo de Administración elegirá, de entre sus miembros, a un presidente, y si lo considera oportuno, a un vicepresidente.

El presidente representará a la Sociedad, fijará el orden del día de las reuniones y dirigirá los debates en el seno del Consejo de Administración, promoviendo la participación de todos los consejeros en sus reuniones y deliberaciones. El vicepresidente sustituirá al presidente exclusivamente en caso de ausencia, imposibilidad o indisposición.

2. Secretario del Consejo de Administración

El Consejo designará, asimismo, un secretario, y, en su caso, un vicesecretario, que podrán ser no consejeros. Dichos cargos habrán de recaer en personas que cuenten con la cualificación profesional necesaria.

El secretario auxiliará al presidente en sus labores; asimismo, deberá reflejar debidamente en las actas el desarrollo de las sesiones y dar fe de los acuerdos del Consejo.

El Vicesecretario asistirá al Secretario del Consejo de Administración en el desempeño de sus funciones y le sustituirá en caso de ausencia, imposibilidad o incapacidad.

[...]”

Comisiones del Consejo de Administración

El artículo 19.5 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece las comisiones delegadas del Consejo de Administración. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

"Artículo 19.5. Delegación de facultades y apoderamientos. Comisiones.-

El Consejo de Administración podrá designar de entre sus miembros a uno o varios consejeros delegados o comisiones ejecutivas, estableciendo el contenido, los límites y las modalidades de delegación, y siempre conforme a lo previsto en la Ley.

La delegación permanente de alguna facultad del Consejo de administración en la comisión ejecutiva o en el consejero delegado y la designación de los administradores que hayan de ocupar tales cargos requerirán para su validez el voto favorable de las dos terceras partes de los componentes del Consejo y no producirán efecto alguno hasta su inscripción en el Registro Mercantil.

El Consejo de Administración podrá, o deberá en los supuestos que sea exigible conforme a la normativa que resulte de aplicación a la Sociedad, crear una comisión de auditoría, cuya estructura, funciones y régimen de funcionamiento se regulará en el reglamento del Consejo de Administración.

El Consejo de Administración podrá crear además otras comisiones auxiliares o de apoyo, de ámbito puramente interno, con las atribuciones que el propio Consejo de Administración determine."

En este sentido, en el seno del Consejo de Administración de Tier1 se ha constituido una Comisión de Auditoría de acuerdo a lo establecido en el artículo 20.7 de sus Estatutos Sociales. El texto del mencionado artículo se transcribe a continuación:

"Artículo 19.7 Comisión de auditoría.-

- 1. La comisión de auditoría estará formada por un mínimo de 3 y un máximo de 5 consejeros.*
- 2. Los integrantes de la comisión de auditoría serán designados por el consejo de administración de entre sus consejeros no ejecutivos. La mayoría de sus miembros, al menos, serán independientes y uno de ellos será designado teniendo presentes sus conocimientos, aptitudes y experiencia en materia de contabilidad, auditoría o en ambas.*

En su conjunto, los miembros de la comisión de auditoría tendrán los conocimientos técnicos pertinentes en relación con el sector de actividad al que pertenece la Sociedad.

El presidente será designado de entre los consejeros independientes que formen parte de ella. El presidente deberá ser sustituido cada cuatro años, pudiendo ser reelegido una vez transcurrido un plazo de un año desde su cese.

3. Las competencias de la comisión de auditoría, a título meramente enunciativo y sin perjuicio de las demás funciones que le atribuya el Reglamento del Consejo de Administración, serán:

a) Informar, a través de su presidente y/o su secretario, en la junta general de accionistas sobre las cuestiones que en ella planteen los accionistas en materias que sean competencia de la comisión y, en particular, sobre el resultado de la auditoría explicando cómo esta ha contribuido a la integridad de la información financiera y la función que la comisión ha desempeñado en ese proceso.

b) Supervisar la eficacia del control interno de la Sociedad, la auditoría interna y los sistemas de gestión de riesgos, incluidos los fiscales, así como discutir con el auditor de cuentas o sociedades de auditoría las

debilidades significativas del sistema de control interno detectadas en el desarrollo de la auditoría, todo ello sin quebrantar su independencia. A tales efectos, y en su caso, podrán presentar recomendaciones o propuestas al Consejo de Administración y el correspondiente plazo para su seguimiento.

c) Supervisar el proceso de elaboración y presentación de la información financiera preceptiva y presentar recomendaciones o propuestas al órgano de administración, dirigidas a salvaguardar su integridad.

d) Elevar al consejo de administración las propuestas de selección, nombramiento, reelección y sustitución del auditor externo, así como las condiciones de su contratación y recabar regularmente de él información sobre el plan de auditoría y su ejecución, además de preservar su independencia en el ejercicio de sus funciones.

e) Establecer las oportunas relaciones con el auditor de cuentas o sociedad de auditoría para recibir información sobre aquellas cuestiones que puedan suponer amenaza para su independencia, para su examen por la comisión de auditoría, y cualesquiera otras relacionadas con el proceso de desarrollo de la auditoría de cuentas y, cuando proceda, la autorización de los servicios distintos de los prohibidos, así como aquellas otras comunicaciones previstas en la legislación de auditoría de cuentas y en las normas de auditoría.

En todo caso, la comisión de auditoría deberá recibir anualmente del auditor de cuentas o sociedad de auditoría la declaración de su independencia en relación con la Sociedad o entidades vinculadas a ésta directa o indirectamente, así como la información de los servicios adicionales de cualquier clase prestados

y los correspondientes honorarios percibidos de estas entidades por el citado auditor o sociedad de auditoría, o por las personas o entidades vinculados a éste de acuerdo con lo dispuesto en la legislación sobre auditoría de cuentas.

f) Emitir anualmente, con carácter previo a la emisión del informe de auditoría de cuentas, un informe en el que se expresará una opinión sobre si la independencia de los auditores de cuentas o sociedades de auditoría resulta comprometida. Este informe deberá contener, en todo caso, la valoración motivada de la prestación de todos y cada uno de los servicios adicionales a que hace referencia la letra anterior, individualmente considerados y en su conjunto, distintos de la auditoría legal y en relación con el régimen de independencia o con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas.

g) Informar, con carácter previo, al consejo de administración sobre todas las materias previstas en la Ley, los estatutos sociales y en el reglamento del consejo y en particular, sobre:

1º.- La información financiera que la sociedad deba hacer pública periódicamente.

2º.- La creación o adquisición de participaciones en entidades de propósito especial o domiciliadas en países o territorios que tengan la consideración de paraísos fiscales y

3º.- Las operaciones con partes vinculadas.

En lo no previsto en los presentes Estatutos, el Reglamento del Consejo de Administración regulará la composición cuantitativa y cualitativa de la comisión de auditoría, así como sus normas de funcionamiento, su régimen interno y las normas de conducta de sus miembros.”

2.17.2 Trayectoria y perfil profesional de los administradores y, en el caso de que el principal o los principales directivos no ostenten la condición de administrador, del principal o los principales directivos. En el caso de que alguno de ellos hubiera sido imputado, procesado, condenado o sancionado administrativamente por infracción de la normativa bancaria, del mercado de valores o de seguros, se incluirán las aclaraciones o explicaciones, breves, que se consideren oportunas

2.17.2.1 Trayectoria y perfil profesional de los miembros del Consejo de Administración

A continuación, se incluye un breve resumen de la trayectoria profesional de los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad:

- Francisco Javier Rubio Gonzalez

Programador en el Ejército del Aire (Ministerio de Defensa) y Técnico programador de bases de datos y aplicaciones para grandes sistemas y equipos personales en IBM. Francisco Javier cuenta con 30 años de experiencia en el sector de las tecnologías de la información y desarrollo de software. En 1992 fundó y dirigió la sociedad Microsistemas y Software y en el año 2000 fundó la sociedad IDEATEC, Internet y Desarrollo de Aplicaciones y Tecnologías.

En el año 1999 fue nombrado Director de Sistemas de Información del Grupo MP, desarrollando sus funciones hasta el 2002, año en el cual, fundó la sociedad Mac Puar Sistemas, asumiendo la Dirección General de la división de Sistemas de esta última.

Actualmente, es Consejero Delegado y CEO de Comerzzia desde el año 2010 y CEO de Tier1 desde el año 2012. Es accionista de la Sociedad a través de Microsistemas y Software, S.L.

- Eduardo Fuentesal Ñudi

Ingeniero Industrial con especialización en Organización de Empresas por la Escuela Superior de Ingenieros de Sevilla. En octubre de 1997 inicia su trayectoria profesional en las sociedades Mac Puar y Mac Puar Corporación desarrollando funciones de control económico, control de inversiones y subvenciones y gestión de proyectos.

En junio de 2005 es nombrado Director de Operaciones y Control Económico de la sociedad Clever Tecnología ostentado dicho puesto hasta que en noviembre de 2010 pasa a ocupar la Dirección Técnica de Mac Puar Corporación dentro del área de ingeniería.

Actualmente, desempeña desde el año 2012 dentro del Grupo Tier1 las funciones de Director adjunto, Director de Organización y Oficina de Proyectos y Gerente de la UTE Tier1-Lorezana, siendo accionista de la Sociedad.

- Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de Sevilla y Licenciado en Derecho por la Universidad CEU - Abat Oliba. Cuenta con un Master en Economía y Dirección de Empresas por el Instituto de Estudios Superiores de la Empresa - IESE (Barcelona).

Juan Luis cuenta con 37 años de experiencia. Inició su trayectoria profesional en Arthur Andersen, alcanzando la categoría de gerente. En 1993 ocuparía el puesto de Director General en la empresa COVAP durante seis años y, posteriormente, la Dirección del Fondo de Capital Riesgo Andalucía 21 en Ahorro Corporación Desarrollo, S.G.E.C.R. En el año 2000 entraría a formar parte del Grupo Luis Caballero como Director General del mismo. Posteriormente, ocuparía la Dirección General del Grupo M Polanco desde el año 2008 a 2010.

Años más tarde entrará a formar parte del Grupo Mac Puar como adjunto al Presidente con nivel de Director General. Actualmente, es accionista y asesor del Grupo Tier1 desde el año 2013.

- **Carmen Baena Sánchez**

Ingeniera Industrial (especialidad Organización Industrial) y Diplomada en Alta Dirección por el Instituto Internacional San Telmo, con amplia trayectoria profesional (desde 1995) vinculada al ámbito de la Investigación, Innovación y Tecnología, con gran experiencia de gestión y directiva en organizaciones privadas, y de colaboración como experta en Desarrollo Estratégico y Gestión de la Innovación con entidades públicas y privadas de ámbito regional, nacional e internacional.

Miembro como Consejera Independiente del Consejo de Administración, y de la Comisión de Auditoría, Control y Cumplimiento de Clever Global. Entre otros cargos, ha ocupado la Dirección de I+D+i en IAT, centro tecnológico especializado en "Ingeniería y Gestión de la Innovación", formando parte de su Comité de Dirección, y la Presidencia de la "Asociación Europea para la Gestión del Valor".

- **Alfonso Vivancos Arigita**

Ingeniero Industrial por la Escuela Superior Técnica de Ingenieros de Sevilla y MBA por el Instituto de Empresas de Madrid. Inició su trayectoria profesional en el sector de las tecnologías como analista de negocios (Storagetek) hasta 2003, año a partir del cual ha participado en varios proyectos empresariales.

Socio accionista en Scalpers Fashion, S.L. y otros retailers del sector textil. Actualmente es consejero delegado de Scalpers Fashion, S.L.

2.17.2.2 Composición de la alta dirección y trayectoria y perfil profesional de sus miembros

A la fecha del presente Documento Informativo, la alta dirección de la Sociedad se halla compuesta, por las personas que se identifican a continuación:

- D. Francisco Javier Rubio González, Director General.
- D. Eduardo Fuentesal Ñudi, Director General Adjunto.
- D. Antonio Martín Álvarez, Director I+D+i.
- Dña. Cristina González-Caba Peláez, Directora Centro de Servicios.
- D. Leandro Gayango García, Director Comercial.
- Dña. María Fedriani Parias, Directora Financiera.

A continuación, se incluye un breve resumen de la trayectoria profesional de los miembros de la alta dirección, todos ellos accionistas de la Sociedad:

- **Antonio Martín Álvarez**

Experto en Arquitecturas de Software con más de 20 años de experiencia. Autor de diferentes productos de Software del Grupo Tier1, entre los que destaca Atractor ERP+ (ERP de Gestión Empresarial), Lustrum (Gestión de Ticketing, GMAO y Gestión de Activos), Securinvoice (plataforma de facturación electrónica), Engage (Portal de proveedores y plataforma de contratación) y Comerzria (Plataforma omnicanal para el sector Retail).

Director técnico desde el año 2002 en diferentes proyectos de I+D+i gestionados por el Grupo Tier1 utilizando tecnologías alrededor del Bigdata, Inteligencia Artificial, Robótica y análisis del lenguaje (sintáctico y semántico).

Anteriormente ocupó la Dirección de Desarrollo Software en la sociedad Microsistemas y Software, cargo que ostentó desde 1992 hasta ocupar la Dirección de I+D y Técnica de Productos de Software en Tier 1.

- **Cristina González-Caba Peláez**

Licenciada en Pedagogía por la Universidad de Sevilla y actualmente cursando un Master de Prevención de Riesgos Laborales por la Universidad San Pablo CEU. En el año 1999 inicia su trayectoria profesional como administrativa en un bufete de abogados y arquitectos. En el año 2000 realiza funciones de teleoperadora, administrativa y formadora en la empresa Atento Telecomunicaciones. Posteriormente, pasará a ser coordinadora de proyectos de CAU en la empresa Teleperformance.

Directora del Departamento del Centro de Servicios de Tier1 desde finales del año 2015, realizando funciones como la potenciación de la línea de negocio de externalización de procesos y servicios alineado con el plan estratégico de la compañía, captación de nuevos clientes y planificación de objetivos generales y específicos del departamento.

- **Leandro Gayango García**

Graduado Superior en Informática por la Universidad de Sevilla, obtuvo la Certificación Oficial VMware. Inicia su trayectoria profesional en el año 2000 como Responsable de comunicaciones en el Grupo Mac Puar como línea dependiente del departamento de Sistemas del Grupo a nivel Internacional. En el año 2005 pasa a ostentar la Dirección del departamento de sistemas y comunicaciones a nivel de ejecución y como línea de negocio dentro del mismo Grupo.

Actualmente ocupa la Dirección Comercial en el Grupo Tier1 y la Dirección General del canal de Comerzria como empresa del grupo Tier1 en España.

- **María Fedriani Parias**

Licenciada en Matemáticas por la Universidad de Sevilla. Cuenta con más de 30 años de experiencia, inicia su trayectoria profesional en la empresa Control Presupuestario, pasando a formar parte del Grupo Mac Puar en 1993 desempeñando funciones de control económico y financiero de las empresas del Grupo en la Secretaría general del mismo.

Directora Financiera del Grupo Tier 1 desde el año 2012.

2.17.3 Régimen de retribución de los administradores y de los altos directivos. Existencia o no de cláusulas de garantía o "blindaje" de administradores o altos directivos para casos de extinción de sus contratos, despido o cambio de control

El artículo 19.2 de los Estatutos Sociales de Tier1 recoge lo siguiente en relación con el régimen de retribución de los Administradores:

*"Artículo 19.2 Retribución. -
El cargo de consejero de la Sociedad será retribuido.*

El sistema de remuneración y los conceptos retributivos a percibir por los administradores serán los siguientes:

- a) una asignación fija, alzada, de carácter anual, adecuada a sus funciones y responsabilidades; y*
- b) dietas de asistencia.*

La determinación del importe máximo de la retribución anual que, por los anteriores conceptos, puede satisfacer la Sociedad al conjunto de los administradores en su condición de tales, corresponde a la junta general de accionistas. Dicho importe permanecerá vigente hasta tanto esta no acuerde su modificación.

La fijación de la cantidad exacta a abonar dentro de ese límite y su distribución entre los distintos administradores, así como el calendario de pagos, corresponde al Consejo de Administración en la proporción que libremente determine. En la determinación de la cuantía de la retribución a percibir por cada uno de los administradores, se deberá tomar en consideración las funciones y responsabilidades atribuidas a cada consejero y la pertenencia, en su caso, a comisiones del Consejo de Administración.

Sin perjuicio de todo lo anterior, los miembros del Consejo de Administración serán reembolsados por los gastos ordinarios y usuales de viaje, estancia y manutención en que incurran como consecuencia de su asistencia a las reuniones de los órganos sociales.

Cuando un miembro del Consejo de Administración sea nombrado consejero delegado o se le atribuyan funciones ejecutivas en virtud de otro título, será de aplicación lo previsto en el artículo 249 de la Ley de Sociedades de Capital, siendo la retribución que en su caso pueda recibir por sus funciones ejecutivas, independiente y compatible con la retribución de administrador por su condición de tal.

La Sociedad contratará un seguro de responsabilidad civil para los administradores.”

La remuneración del Administrador Único durante los ejercicios 2015 y 2016 y el Consejo de Administración durante el ejercicio 2017, ha sido la siguiente:

	Euros		
	2015	2016	2017
Consejo	-	-	102.456
Administrador Único	84.300	84.300	-
	84.300	84.300	102.456

Con fecha 1 de junio de 2018 la Sociedad y D. Javier Rubio González suscribieron un contrato que regula las responsabilidades y funciones ejecutivas inherentes al cargo de Consejero Delegado. El mencionado contrato establece una indemnización de 251.349 euros en caso de cese o no renovación en su condición de Consejero Delegado o Consejero de Tier1. La mencionada indemnización no se devengará en los casos de incumplimiento grave de las obligaciones asumidas, dimisión o renuncia voluntaria.

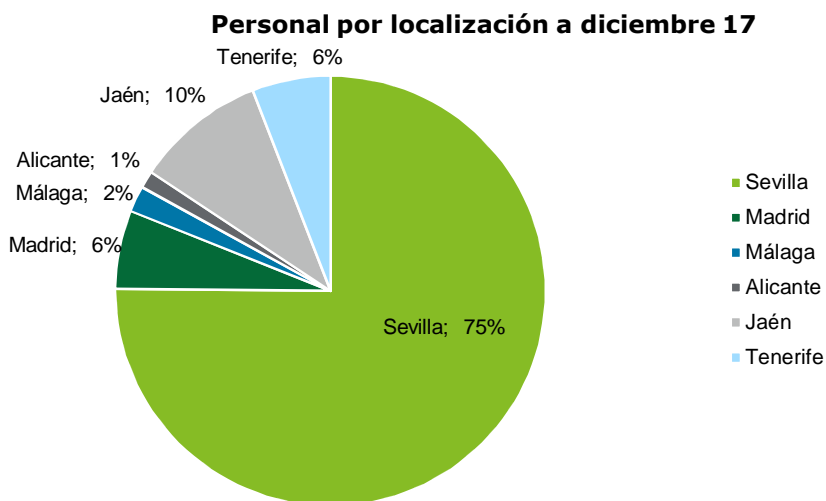
2.18 Empleados. Número total; categorías y distribución geográfica

A continuación, se presenta la distribución del personal por categoría y zona geográfica al 31 de diciembre de 2017:

	Sevilla	Madrid	Málaga	Alicante	Jaén	Tenerife	Total
Consejeros / administradores	2	-	-	-	-	-	2
Personal directivo	6	2	-	-	-	-	8
Profesionales, técnicos y similares	69	6	3	-	-	9	87
Personal de servicios administrativos y similares	22	1	-	-	2	-	25
Comerciales, vendedores y similares	11	-	-	2	-	-	13
Resto del personal cualificado	5	-	-	-	13	-	18
Total	115	9	3	2	15	9	153

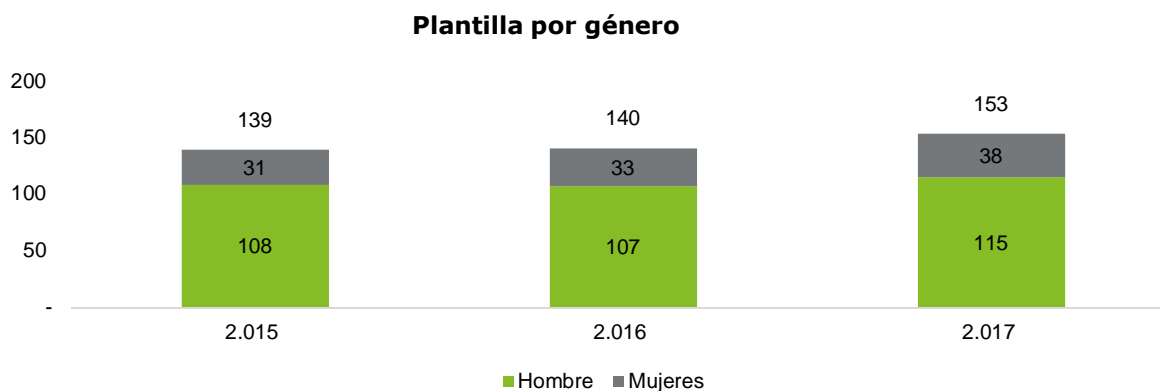
El grueso de la plantilla lo conforman técnicos y personal de administración que suman 112 profesionales. El Grupo cuenta con personal en 6 delegaciones, siendo Sevilla (sede central) donde se localizan la mayoría de los empleados del grupo.

En el gráfico adjunto se muestra el peso de cada sede en función del número de empleados:



Fuente: Información proporcionada por la Dirección

Adicionalmente se presenta en el gráfico adjunto el número de empleados en función de su género:



2.19 Número de accionistas y, en particular, detalle de accionistas principales, entendiéndose por tales aquellos que tengan una participación igual o superior al 5% del capital social, incluyendo número de acciones y porcentaje sobre el capital. Así mismo, se incluirá también detalle de los administradores y directivos que tengan una participación igual o superior al 1% del capital social

A la fecha del presente documento informativo la Sociedad cuenta con treinta y ocho (38) accionistas, siendo los principales los siguientes:

Accionista	Número de Acciones	Porcentaje participación directa	Porcentaje participación indirecta	Porcentaje
Microsistemas y Software, S.L.	612.884	61,29	-	61,29
Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos	86.400	8,64	0,24 (*)	8,88
Eduardo Fuentesal Ñudi	86.400	8,64	-	8,64
Between All Impulse, S.L.	49.940	4,99	-	4,99
Autocartera (**)	15.625	1,56	-	1,56
Otros (34 accionistas)	148.751	14,88	-	14,88
	1.000.000	100,00		

(*) Se corresponde a la participación indirecta a través de la sociedad "Between All Impulse, S.L."

(**) Puestas a disposición del proveedor de liquidez,

El propietario del 100% del capital social de Microsistemas y Software S.L. es Francisco Javier Rubio González (Presidente de Tier1 Technology, S.A.). Dicha sociedad tiene un carácter patrimonial siendo su principal activo la participación en el capital social de Tier1 Technology, S.A..

El capital social de Between All Impulse, S.L. está repartido entre 31 empleados y directivos de Tier1 Technology S.A., no ostentando ninguno de ellos una participación superior al 5%.

Los directivos no consejeros con un porcentaje de participación superior al 1% son los siguientes:

Directivo	Número de Acciones	Porcentaje participación directa	Porcentaje participación indirecta	Porcentaje
María Fedriani Parias	16.175	3,62	0,24 (*)	3,86
Antonio Martín Álvarez	25.512	2,55	0,24 (*)	2,79
Leandro Gayano García	18.587	1,86	0,24 (*)	2,10
Cristina González Caba Peláez	11.600	1,16	0,24 (*)	1,40
	71.874	9,19	0,96	10,15

(*) Se corresponde a la participación indirecta a través de la sociedad "Between All Impulse, S.L."

2.20 Declaración sobre el capital circulante

El Consejo de Administración de la Sociedad declara que después de efectuar el análisis necesario con la diligencia debida, la Sociedad dispone del capital circulante (working capital) suficiente para llevar a cabo su actividad durante los 12 meses siguientes a la fecha de incorporación al MAB.

2.21 Declaración sobre la estructura organizativa de la Sociedad

El Consejo de Administración de la Sociedad declara que la misma dispone de una estructura organizativa suficiente, incluido un adecuado sistema de control interno de la información financiera, que le permite cumplir con las obligaciones informativas impuestas por la Circular del MAB 15/2016, de 26 de julio, sobre la información a suministrar por Empresas en Expansión y SOCIMI incorporadas a negociación en el Mercado Alternativo Bursátil.

En el Anexo III de este Documento Informativo se incluye el informe sobre la estructura organizativa y el sistema de control interno de la información financiera.

2.22 Declaración sobre la existencia del Reglamento Interno de Conducta

El Consejo de Administración de la Sociedad, en reunión celebrada el 1 de junio de 2018, aprobó el reglamento interno de conducta de la Sociedad ("RIC") ajustado a lo previsto en el artículo 225.2 del Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del

Mercado de Valores. Dicho RIC será publicado en la página web de la Sociedad <https://www.tier1.es/> en el momento de la incorporación de sus acciones en el MAB y una vez obtenido el visto bueno de la CNMV.

El RIC tiene por objeto contribuir a la protección de los inversores y demás sujetos integrantes del sistema financiero, reforzando la transparencia y calidad de la información que la Sociedad debe transmitir al mercado y, de esta manera, lograr que cuantos participan en el mismo puedan formarse juicios fundados y razonables para sus decisiones de inversión o de desinversión.

Para ello, el RIC establece la obligatoriedad del RIC para la Sociedad y para todas y cada una de las Personas Sujetas, quienes asumen todas las disposiciones del RIC y las reconocen como propias, mediante su aceptación libremente consentida.

2.23 Factores de riesgo

Además de la información expuesta en este Documento Informativo, y antes de adoptar la decisión de adquirir acciones de Tier 1, deben tenerse en cuenta, entre otros, los riesgos derivados de la actual situación económica, de la actividad de la Sociedad y que pudieran afectar de forma negativa al negocio, a los resultados, a las perspectivas, a la situación financiera o al patrimonio del Emisor.

Estos no son los únicos riesgos a los que puede verse expuesto el Emisor. Hay otros riesgos que, por su mayor obviedad para el público, no se han tratado en este apartado. Además, podría darse el caso de que futuros riesgos, actualmente desconocidos o no considerados significativos, podrían incidir en las actividades, resultados, situación financiera o patrimonio del Emisor.

Asimismo, debe tenerse en cuenta que todos estos riesgos podrían afectar de forma negativa al precio de las acciones del Emisor, lo que podría llevar a la pérdida, parcial o total, de la inversión realizada.

2.23.1 Factores de riesgo que afectan al negocio

- El proceso de innovación tecnológica

La actividad de la Sociedad podría verse afectada por el riesgo vinculado al éxito de sus proyectos de software y de las distintas aplicaciones informáticas desarrolladas por la Sociedad, así como por las incertidumbres inherentes a dichas actividades.

Adicionalmente, los gastos de investigación y desarrollo del Grupo son claves para el éxito de su actividad empresarial. La activación de estos gastos está condicionada a los siguientes parámetros:

- i. Los costes tienen que estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo;
- ii. Se deben tener motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial futura del proyecto o proyectos de que se traten.

El incumplimiento futuro de cualquiera de las dos condiciones anteriores podría dar lugar a que la Sociedad tuviera que desactivar parte de los gastos considerados en el pasado, con el consiguiente impacto negativo que esto podría acarrear en los resultados, las perspectivas o la situación financiera, económica o patrimonial de la Sociedad.

- La estrategia internacional

Uno de los pilares estratégicos de la Sociedad consiste en su expansión internacional, que es la clave para el crecimiento y desarrollo de su filial Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. y de su producto Comerzzia. En este proceso de expansión internacional puede que la Sociedad no sea capaz de desarrollar con éxito su actividad o que lo lleve a cabo de un modo más lento del inicialmente previsto.

- Competencia

La creciente competencia en los sectores donde opera Tier1 exige una fuerte optimización de los recursos materiales y humanos. El riesgo de no tener un adecuado diseño, homogeneización y rendimiento de los procesos y de los modelos de gestión puede suponer la no optimización de los costes y, por tanto, la pérdida de competitividad.

Adicionalmente, la mayor parte de los competidores de la Sociedad tienen un tamaño muy superior a Tier1, por lo que tienen mayores recursos que la Sociedad.

A pesar de que la Sociedad opera en un segmento de mercado todavía poco maduro y con potencial de crecimiento, su actividad puede ser objeto de una intensa actividad competitiva que podría tener un impacto negativo en el negocio, los resultados, las perspectivas o la situación financiera, económica o patrimonial de la Sociedad.

- Concentración de clientes

Al cierre del ejercicio 2017, el 53% de la cifra de negocio del Grupo se concentra en aproximadamente 12 clientes, representando sólo uno de ellos un 15% de los ingresos totales. Estas cifras muestran una concentración moderada. Al 31 de marzo de 2018, la evolución por cliente no ha experimentado cambios significativos.

Esta relación de clientes principales para el Grupo tenderá a diversificarse de forma internacional a otros países y distintos tipos de clientes como consecuencia del proyecto de internalización de la actividad emergente del Grupo (proyecto Comerzzia).

La concentración en un número relativamente pequeño de clientes puede ser un factor de riesgo ya que la pérdida de cualquiera de ellos puede afectar a las ventas, a los resultados y, en último término, a la solvencia de la Grupo.

- Salida no deseada de personal clave

Tier 1 dispone de un personal directivo muy cualificado, con experiencia, conocimientos y talento adquiridos a lo largo de los años en la Sociedad y en otras empresas del sector. Estas personas son esenciales tanto para el presente como, y sobre todo, para el futuro de Tier 1, por lo que su pérdida podría tener un efecto negativo sobre el negocio.

- Concentración futura de ventas del producto Comerzzia

Uno de los pilares básicos de la estrategia comercial futura de la Sociedad es Comerzzia y la expansión internacional de dicho producto, el cual presenta los siguientes riesgos asociados:

Dificultades asociadas a la vinculación e implicación de la red de partners

La red de partners es un elemento clave para garantizar el éxito comercial del proyecto Comerzzia. Dificultades asociadas a la vinculación e implicación de la red de partners con el proyecto podría llevar a la Sociedad incumplir su plan de negocio y de expansión

Resistencia al cambio de algunas compañías

Los avances tecnológicos suelen encontrarse con resistencia dentro de las compañías que se contrarresta con una estrategia clara de marketing y comunicación por parte de los proveedores, que dé a conocer las ventajas de la adopción de las nuevas tecnologías, incluyendo análisis económico con tablas de amortización y reducción de gastos.

Dificultades en la venta a grandes clientes

Los grandes clientes suelen tener un difícil acceso para las empresas de menor tamaño y complejos sistemas de compra. Además, la Sociedad tendría que trabajar la imagen de Comerzzia para que fuera considerada como un proveedor global.

Dificultad de los clientes de migrar o cambiar desde soluciones parciales a medida ya implantadas

Los clientes del Grupo pueden ser reacios a migrar o cambiar sus aplicaciones informáticas implantadas cuando las mismas han sido desarrolladas internamente a medida. La capacidad de integración entre Comerzzia y soluciones de terceros permite que esta barrera sea fácilmente salvable.

Todos estos riesgos asociados a Comerzzia podrían provocar una disminución de los ingresos y de los márgenes de la Sociedad.

- Crecimiento inorgánico

Parte de la estrategia de la Sociedad es crecer a través de posibles operaciones corporativas que le permitan a la Sociedad incrementar su posicionamiento y cuota de mercado, entrada en nuevos mercados y/o la incorporación de nueva gama de productos y clientes. La adecuada selección de las operaciones corporativas será clave para cumplir con éxito su plan estratégico.

2.23.2 Factores de riesgo ligados a la financiación

- Nivel de endeudamiento futuro

La expansión geográfica del Grupo podría requerir acudir a fuentes de financiación ajena, junto con los posibles fondos captados en futuras ampliaciones de capital. Si, debido a unas peores condiciones financieras en un futuro la Sociedad no consiguiera financiación para continuar su actividad o únicamente pudiese obtener deuda bajo unas condiciones financieras muy gravosas, Tier1 podría ver limitada su capacidad para realizar su actividad y/o para llevar a cabo su proceso de expansión geográfica.

2.23.3 Riesgos ligados a las acciones

- No recuperación del 100% de la inversión

Los inversores en las empresas negociadas en el MAB-EE deben ser conscientes de que asumen un riesgo mayor que el que supone la inversión en empresas que cotizan en la Bolsa. En ese sentido la inversión en empresas negociadas en el MAB-EE debe contar con el asesoramiento adecuado de un profesional independiente y se recomienda al inversor leer íntegra y adecuadamente el presente Documento Informativo con anterioridad a cualquier decisión de inversión relativa a los valores.

- Influencia del principal accionista de Tier1

Microsistemas y Software, S.L. posee un 61,29% del capital social de la Sociedad. Como accionista mayoritario podría ejercer una influencia significativa a la hora de adoptar acuerdos en la Junta General de Accionistas de la Sociedad y nombrar a la mayor parte de los miembros del Consejo de Administración de Tier1, adoptando medidas beneficiosas para dicho accionista pero que no coincidan con los mayores intereses de la Sociedad. No obstante, hasta ahora, las decisiones adoptadas por el accionista mayoritario de la Sociedad siempre han estado guiadas por los intereses comunes de los accionistas y de la propia Sociedad.

- Falta de liquidez de las acciones

Las acciones de la Sociedad no han sido anteriormente objeto de negociación en ningún mercado multilateral de negociación y, por tanto, no existen garantías respecto del volumen de contratación que alcanzarán las acciones, ni respecto de su efectiva liquidez.

La inversión en el MAB-EE es considerada como una inversión que conlleva una liquidez menor que otra en compañías cotizadas en el mercado continuo. En ese sentido una participación en acciones de la Compañía puede ser difícil de deshacer.

No obstante, como se describe en el apartado 3.9 del presente Documento Informativo, la Sociedad ha suscrito un contrato de liquidez con GVC Gaesco Beka S.V., S.A.

- Evolución de la cotización

Los valores que se negocian en el MAB-EE presentan una elevada volatilidad, fruto de la coyuntura que la economía y los mercados vienen atravesando en los últimos ejercicios.

El precio de mercado de las acciones del Emisor puede ser volátil. Factores tales como: (i) fluctuaciones en los resultados de Tier 1 y en los sectores en los que opera; (ii) cambios en las recomendaciones de los analistas financieros sobre la Sociedad y en la situación de los mercados financieros españoles e internacionales; (iii) así como operaciones de venta que en el futuro los accionistas principales del Emisor puedan realizar de sus acciones, podrían tener un impacto negativo en el precio de las acciones de la Sociedad.

Los eventuales inversores han de tener en cuenta que el valor de la inversión en la Sociedad puede aumentar o disminuir de forma importante en breves periodos temporales y que el precio de mercado de las acciones puede no reflejar el valor intrínseco de la Sociedad.

- Valoración tomada para la fijación del precio de referencia de las acciones

A la hora de valorar la Sociedad, GVC Gaesco ha asumido hipótesis relacionadas con los ingresos, gastos, EBITDA, periodos medios de cobro y de pago de los dos negocios principales de la Sociedad, las actividades consolidadas y Comerzzia. Adicionalmente, se han considerado hipótesis relativas a la tasa de descuento empleada, a la evolución del IPC y otros con lo que un potencial inversor puede no estar de acuerdo. En el supuesto que el mercado no evolucionara conforme a las hipótesis empleadas por GVC Gaesco, esto podría llegar a impactar en el valor de la Sociedad.

- Falta de cobertura de analistas

La falta de publicación de análisis bursátil sobre la Sociedad, o la publicación de análisis desfavorables sobre la Sociedad y / o el sector podrían causar una caída en el precio de la acción.

- Dilución

Las posibles ampliaciones de capital en el futuro podrían generar dilución para los accionistas de Tier1 y podrían causar una caída en el precio de la acción.

2.23.4. Otros riesgos

- Derivados de reclamaciones de responsabilidad y de seguros insuficientes

El Emisor podría estar expuesto a reclamaciones sustanciales de responsabilidad por errores u omisiones contractuales o de sus profesionales en el desarrollo de sus actividades. Asimismo, las infraestructuras de la Sociedad están expuestas al riesgo genérico de daños que se puedan producir por accidentes, incendios, inundaciones u otras causas, pudiendo la Sociedad incurrir en responsabilidad frente a terceros como consecuencia de accidentes producidos en cualquiera de los activos de los que la Sociedad fuese propietario.

Los seguros que se contraten para cubrir todos estos riesgos, si bien está previsto que cumplan los estándares exigidos conforme a la actividad desarrollada por el Emisor, podrían no proteger adecuadamente al Emisor de las consecuencias derivadas de las anteriores circunstancias y la

responsabilidad por tales acontecimientos, incluyendo las pérdidas que resulten de la interrupción de las actividades.

Si el Emisor fuera objeto de reclamaciones sustanciales, su reputación y capacidad para la prestación de servicios podrían verse afectadas negativamente. Asimismo, los posibles daños futuros causados que no estén cubiertos por seguro, que superen los importes asegurados, tengan franquicias sustanciales, o que no estén moderados por limitaciones de responsabilidad contractuales, podrían afectar negativamente a los resultados de explotación y a la situación financiera de la Sociedad.

- Reclamaciones judiciales y extrajudiciales

La Sociedad podría verse afectada por reclamaciones judiciales o extrajudiciales derivadas de la actividad que desarrolla. En caso de que se produjera una resolución de dichas reclamaciones negativa para los intereses de la Sociedad, esto podría afectar a su situación financiera, resultados, flujos de efectivo y/o valoración.

En la actualidad, la Sociedad no tiene conocimiento de la existencia de ningún litigio o reclamación que, de prosperar, pudiera tener un efecto negativo sustancial sobre su situación financiera y/o patrimonial.

- Revisión potencial por las autoridades fiscales

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido un plazo de prescripción de cuatro años. A la fecha del presente Documento Informativo, la Sociedad tiene abiertos a inspección los últimos cinco ejercicios para el Impuesto sobre Sociedades y los últimos cuatro para el resto de impuestos.

3. Información relativa a las acciones

3.1 Número de acciones cuya incorporación se solicita, valor nominal de las mismas. Capital social, indicación de si existen otras clases o series de acciones y de si se han emitido valores negociables que den derecho a suscribir o adquirir acciones. Acuerdos sociales adoptados para la incorporación

A la fecha del presente Documento Informativo, el capital social de la Sociedad es de 100.000 euros compuesto por 1.000.000 de acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas pertenecientes a una única clase y serie y confieren a sus titulares idénticos derechos políticos y económicos. El capital social de la Sociedad está totalmente suscrito y desembolsado.

La Junta General de la Sociedad celebrada con carácter universal el 21 de mayo de 2018 acordó solicitar la incorporación a negociación en el MAB-EE de la totalidad de las acciones representativas de su capital social y todas aquellas otras que se emitieron hasta la incorporación en el MAB de las mismas.

Se hace constar expresamente que no se han emitido valores distintos de las propias acciones de la Sociedad que den derecho a suscribir o adquirir acciones de la misma.

La Sociedad conoce y acepta a someterse a las normas que existan o puedan dictarse en materia del MAB-EE y, especialmente, sobre la incorporación, permanencia y exclusión de dicho mercado.

3.2 Grado de difusión de los valores negociables. Descripción, en su caso, de la posible oferta previa a la incorporación que se haya realizado y de su resultado

El objetivo del presente Documento Informativo es la incorporación a negociación del 100% de las acciones del Emisor en el Mercado, sin la realización previa de una oferta de venta ni de suscripción de acciones, dado que la Sociedad ya goza de una amplia distribución accionarial, tal y como se recoge en el apartado 2.19 anterior.

El Consejo de Administración de la Sociedad celebrado el 1 de junio de 2018 ha fijado un valor de referencia de cada una de las acciones de la Sociedad a la fecha de este Documento Informativo (1.000.000 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas) en dieciséis euros (16 €) por acción, lo que supone un valor total de la Sociedad de dieciséis millones de euros (16.000.000 €).

En la fecha de este Documento Informativo, la Sociedad cuenta con treinta y ocho (38) accionistas, de los que treinta y cinco (35) tienen posiciones minoritarias que representan menos del 5% de su capital social. Del 1.000.000 de acciones emitidas, los accionistas minoritarios poseen 198.691 acciones, representando el 19,9% del capital social de Tier1, y con un valor estimado de 3.179.056 euros, en base al precio de referencia acordado por el Consejo de Administración de 16 euros por acción.

3.3 Características principales de las acciones y los derechos que incorporan incluyendo mención a posibles limitaciones del derecho de asistencia, voto y nombramiento de administradores por el sistema proporcional

El régimen legal aplicable a las acciones es el previsto en la ley española y, en concreto, en el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, Real Decreto Legislativo 4/2015 por el que se aprueba el Texto Refundido de la Ley del Mercado de Valores y en el Real Decreto Ley 21/2017 de medidas urgentes para la adaptación del derecho español a la normativa de la Unión Europea en materia del Mercado de valores, así como cualquier otra normativa que las desarrolle, modifique o sustituya.

Las acciones del Emisor están representadas por medio de anotaciones en cuenta y se hallan inscritas en los correspondientes registros contables a cargo de la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. ("Iberclear"), con domicilio en Madrid, Plaza Lealtad nº 1 y de sus entidades participantes autorizadas (las "Entidades Participantes").

Las acciones de la Sociedad están denominadas en euros (€).

Todas las acciones de la Sociedad son ordinarias y confieren a sus titulares los mismos derechos, entre los que destacan los siguientes derechos previstos en los Estatutos Sociales o en la normativa aplicable:

Derecho a participar en el reparto de dividendos

Las acciones confieren a sus titulares el derecho a participar en el reparto de las ganancias sociales y en el patrimonio resultante de la liquidación en las condiciones previstas en la Ley de Sociedades de Capital, sin que existan diferencias entre unas acciones y otras, al ser todas ellas ordinarias.

No obstante, lo anterior, la futura política de distribución de dividendos y el importe que, en su caso, se apruebe distribuir, dependerá de varios factores, incluyendo, entre otros, los resultados de la Sociedad, su situación financiera, sus necesidades de tesorería y cualesquiera otros factores relevantes en cada momento.

Los rendimientos que produzcan las acciones podrán ser hechos efectivos en la forma que para cada caso se anuncie, siendo el plazo de la prescripción del derecho a su cobro el establecido en el artículo 947 del Código de Comercio, es decir de cinco (5) años. El beneficiario de dicha prescripción será la Sociedad.

Derechos de asistencia y voto

Las acciones confieren a sus titulares el derecho de asistir y votar en la Junta General de Accionistas y el de impugnar los acuerdos sociales, de acuerdo con el régimen general establecido en la Ley de Sociedades de Capital y en los Estatutos Sociales de la Sociedad.

En particular, por lo que respecta al derecho de asistencia a las Juntas Generales de Accionistas, el artículo 13 de los Estatutos Sociales de la Sociedad, así como en el artículo 10 del Reglamento de la Junta General, establecen que podrán asistir a la Junta General cualesquiera accionistas, con independencia de cuál sea el número de acciones de que sean titulares, y se hallen inscritos como tales en el correspondiente registro contable de anotaciones en cuenta de alguna de las Entidades Participantes en Iberclear con cinco (5) días de antelación respecto de la fecha señalada para la celebración de la Junta General de Accionistas. Los asistentes deberán estar provistos de la correspondiente tarjeta de asistencia nominativa o el documento que, conforme a Derecho, les acredite como accionistas.

Cada acción confiere un derecho de voto. Todo accionista que tenga derecho a asistir podrá hacerse representar en la Junta General por medio de otra persona, aunque ésta no tenga la condición de accionista.

Derechos de suscripción preferente y asignación gratuita en la oferta de suscripción de valores de la misma clase

Todas las acciones de la Sociedad confieren a sus titulares, en los términos establecidos en la Ley de Sociedades de Capital, el derecho de suscripción preferente en cualquier aumento de capital con emisión de nuevas acciones con cargo a aportaciones dinerarias, y en la emisión de obligaciones convertibles en acciones, salvo exclusión del derecho de suscripción preferente de acuerdo con lo previsto en los artículos 308 y 417 de la Ley de Sociedades de Capital.

Asimismo, todas las acciones de la Sociedad confieren a sus titulares el derecho de asignación gratuita reconocido en la propia Ley de Sociedades de Capital en los supuestos de aumento de capital con cargo a reservas.

Derecho de información

Las acciones de la Sociedad confieren a sus titulares el derecho de información recogido en los artículos 93.d) y 197 de la Ley de Sociedades de Capital, así como aquellos derechos que, como manifestaciones especiales del derecho de información, están recogidos en dicha ley y en la Ley 3/2009, de 3 de abril, de

Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles de forma pormenorizada, al tratar de la modificación de estatutos, aumento y reducción del capital social, aprobación de las cuentas anuales, emisión de obligaciones (convertibles o no en acciones), transformación, fusión y escisión, disolución y liquidación de sociedades, cesión global de activo y pasivo, traslado internacional del domicilio social y otros actos u operaciones societarias.

3.4 En caso de existir, descripción de cualquier condición estatutaria a la libre transmisibilidad de las acciones compatible con la negociación en el MAB-EE

Las acciones del Emisor no están estatutariamente sujetas a ninguna restricción a su libre transmisión, tal y como se establece en el artículo 7 y 7.bis de sus Estatutos Sociales, cuyo texto se transcribe a continuación.

"Artículo 7. Libre transmisibilidad de las acciones.-

Las acciones y los derechos económicos que derivan de ellas, incluido el derecho de suscripción preferente, son libremente transmisibles por todos los medios y negocios jurídicos admitidos en Derecho."

"Artículo 7.bis. Transmisión en caso de cambio de control.-

No obstante, lo anterior, la persona que pretenda adquirir una participación accionarial superior al 50% del capital social deberá realizar, al mismo tiempo, una oferta de compra, en los mismos términos y condiciones, dirigida a la totalidad de los accionistas de la Sociedad.

Asimismo, el accionista que reciba, de un accionista o de un tercero, una oferta de compra de sus acciones en virtud de la cual, por sus condiciones de formulación, las características del adquirente y las restantes circunstancias concurrentes, deba razonablemente deducir que tiene por objeto atribuir al adquirente una participación accionarial superior al 50% del capital social, sólo podrá transmitir acciones que determinen que el adquirente supere el indicado porcentaje si el potencial adquirente le acredita que ha ofrecido a la totalidad de los accionistas la compra de sus acciones en los mismos términos y condiciones."

3.5 Pactos parasociales entre accionistas o entre la sociedad y accionistas que limiten la transmisión de acciones o que afecten al derecho de voto

A la fecha del presente Documento Informativo, no existen pactos parasociales entre accionistas o entre la Sociedad y accionistas que limiten la transmisión de acciones o que afecten al derecho de voto.

3.6 Compromisos de no venta o transmisión, o de no emisión, asumidos por accionistas o por la Sociedad con ocasión de la incorporación a negociación en el MAB-EE

Ni los accionistas de la Sociedad ni la misma han asumido compromiso alguno de no venta o transmisión con ocasión de la incorporación a negociación de las acciones de la Sociedad en el MAB-EE.

3.7 Las previsiones estatutarias requeridas por la regulación del Mercado Alternativo Bursátil relativas a la obligación de comunicar participaciones significativas, pactos parasociales, requisitos exigibles a la solicitud de exclusión de negociación en el MAB y cambios de control de la sociedad

Con fecha 21 de mayo de 2018 la Junta General Universal de Accionistas de la Sociedad aprobó una nueva versión de los Estatutos Sociales de la misma, con el fin de que su redacción sea conforme a las exigencias requeridas por el MAB en cuanto a las obligaciones relativas a la libre transmisión de las acciones (véase apartado 3.4 anterior), a la comunicación de participaciones significativas, a la publicidad de los pactos parasociales, a la solicitud de exclusión de negociación en el Mercado, y a la solicitud de cambio de control de la Sociedad.

A continuación, se incluyen los artículos relativos a los puntos anteriores (transcripción literal de los artículos 7, 7.bis, 28 y 29 de los Estatutos Sociales de la Sociedad):

"Artículo 7. Libre transmisibilidad de las acciones.-

Las acciones y los derechos económicos que derivan de ellas, incluido el derecho de suscripción preferente, son libremente transmisibles por todos los medios y negocios jurídicos admitidos en Derecho."

"Artículo 7.bis. Transmisión en caso de cambio de control.-

No obstante lo anterior, la persona que pretenda adquirir una participación accionarial superior al 50% del capital social deberá realizar, al mismo tiempo, una oferta de compra, en los mismos términos y condiciones, dirigida a la totalidad de los accionistas de la Sociedad.

Asimismo, el accionista que reciba, de un accionista o de un tercero, una oferta de compra de sus acciones en virtud de la cual, por sus condiciones de formulación, las características del adquirente y las restantes circunstancias concurrentes, deba razonablemente deducir que tiene por objeto atribuir al adquirente una participación accionarial superior al 50% del capital social, sólo podrá transmitir acciones que determinen que el adquirente supere el indicado porcentaje si el potencial adquirente le acredita que ha ofrecido a la totalidad de los accionistas la compra de sus acciones en los mismos términos y condiciones."

"Artículo 28. Comunicación de participaciones significativas y pactos parasociales.-

Artículo 28.1. Participaciones significativas.-

Los accionistas estarán obligados a comunicar a la Sociedad cualquier adquisición o transmisión de acciones, por cualquier título, que determine que su participación total, directa e indirecta, alcance, supere o descienda, respectivamente del 10% de capital social o sucesivos múltiplos.

Si el accionista fuera administrador o directivo de la Sociedad, la comunicación será obligatoria cuando la participación total, directa e indirecta, de dicho administrador o directivo alcance, supere o descienda, respectivamente, el 1% del capital social o sus sucesivos múltiplos.

Las comunicaciones deberán realizarse al órgano o persona que la Sociedad haya designado al efecto y dentro del plazo máximo de cuatro (4) días naturales a contar desde aquél en que se hubiera producido el hecho determinante de la obligación de comunicar. Si la Sociedad no hubiese designado órgano o persona a los antedichos efectos, las comunicaciones se realizarán a la secretaría de los órganos de gobierno de la Sociedad.

Si las acciones de la Sociedad cotizan en el Mercado Alternativo Bursátil, la Sociedad dará publicidad a dichas comunicaciones de conformidad con lo dispuesto en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil.

Artículo 28.2 Pactos parasociales.-

Asimismo, los accionistas estarán obligados a comunicar a la Sociedad la suscripción, modificación, prórroga o extinción de cualquier pacto que restrinja la transmisibilidad de las acciones de su propiedad o afecte a los derechos de voto inherentes a dichas acciones.

Las comunicaciones deberán realizarse al órgano o persona que la Sociedad haya designado al efecto (o secretaría de los órganos de gobierno de la Sociedad en defecto de designación expresa) y dentro del plazo de cuatro (4) días naturales a contar desde aquél en que se hubiera producido el hecho determinante de la obligación de comunicar.

Si las acciones de la Sociedad cotizan en el Mercado Alternativo Bursátil, la Sociedad dará publicidad a dichas comunicaciones de conformidad con lo dispuesto en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil."

"Artículo 29. Exclusión de negociación.-

Si las acciones de la Sociedad cotizan en el Mercado Alternativo Bursátil, y en el supuesto de que la Junta General de Accionistas adoptara un acuerdo de exclusión de negociación en el Mercado Alternativo Bursátil de las acciones representativas del capital social sin el voto favorable de alguno de los accionistas de la Sociedad, ésta estará obligada a ofrecer a dichos accionistas la adquisición de sus acciones al precio que resulte conforme a lo previsto en la regulación de las ofertas públicas de adquisición de valores para los supuestos de exclusión de negociación. Previo acuerdo de la Junta General de Accionistas, la oferta podrá ser realizada por un tercero.

La Sociedad no estará sujeta a la obligación anterior cuando acuerde la admisión a cotización de sus acciones en un mercado secundario oficial español con carácter simultáneo a su exclusión de negociación del Mercado Alternativo Bursátil."

3.8 Descripción del funcionamiento de la Junta General

La Junta General de la Sociedad y su funcionamiento se rigen por lo dispuesto en la normativa aplicable, en los Estatutos Sociales y, en su caso, en el Reglamento de la Junta General de Accionistas que completa y desarrolla la regulación legal y estatutaria en las materias relativas a su convocatoria, preparación, celebración y desarrollo, así como al ejercicio de los derechos de información, asistencia, representación y voto de los accionistas.

La Junta General de la Sociedad y su funcionamiento se rigen por lo dispuesto en la Ley de Sociedades de Capital, en los artículos 9 a 16 de los Estatutos Sociales y en el Reglamento de la Junta General. Dicho Reglamento fue aprobado el 10 de mayo de 2018 por la Junta General Universal de Accionistas.

En particular, a continuación se detallan algunos de los rasgos más reseñables del funcionamiento de la Junta General, el cual estará en todo momento sujeto a lo establecido en la Ley de Sociedades de Capital y a los Estatutos Sociales:

Régimen general

Los accionistas de la Sociedad, constituidos en Junta General, deberán decidir por la mayoría que se establezca, según los casos, sobre los asuntos que sean competencia legal de estas. Cada acción dará derecho a un voto en la Junta General.

La Junta General debidamente convocada y constituida, representará a todos los accionistas y todos ellos quedarán sometidos a sus decisiones, en relación con los asuntos propios de la competencia, incluso para los disidentes y no asistentes a la reunión, sin perjuicio de los derechos de impugnación establecidos legalmente.

Clases de Juntas

Conforme a lo establecido en el artículo 4 del reglamento de la Junta General de Accionistas, las juntas podrán ser ordinarias o extraordinarias, y habrán de ser convocadas por el órgano de administración.

- La Junta General Ordinaria se reunirá necesariamente dentro de los seis (6) primeros meses de cada ejercicio, para aprobar la gestión social, aprobar, en su caso, las cuentas del ejercicio anterior y resolver sobre la aplicación del resultado, sin perjuicio de su competencia para tratar y acordar sobre cualquier otro asunto que figure en el orden del día.
- Toda Junta General que no sea la prevista en el párrafo anterior tendrá la consideración de Junta General Extraordinaria y se reunirá siempre que sea convocada por el órgano de administración a iniciativa propia o bien por virtud de la solicitud de accionistas que sean titulares de, al menos, un cinco por ciento (5%) del capital social, expresando en la solicitud los asuntos a tratar en la Junta.

Convocatoria

Sin perjuicio de lo establecido en la Ley de Sociedades de Capital sobre la Junta Universal y la convocatoria por el Secretario judicial o el Registrador mercantil, las Juntas Generales de Accionistas habrán de ser convocadas por el órgano de administración.

Si la Junta General de accionistas, debidamente convocada, no se celebrara en primera convocatoria, ni se hubiese previsto en el anuncio la fecha de la segunda, deberá ésta ser anunciada, con el mismo orden del día y con los mismos requisitos de publicidad que la primera, dentro de los quince días siguientes a la fecha de la Junta General no celebrada y con, al menos, diez días de antelación a la fecha de la reunión.

El órgano de administración deberá, asimismo, convocar la Junta General de accionistas cuando lo soliciten accionistas que sean titulares de, al menos, el 5% del capital social, expresando en la solicitud los asuntos a tratar en la Junta General, que deberán ser necesariamente incluidos en el orden del día por el órgano de administración. En este caso, la Junta General deberá ser convocada para celebrarse dentro del plazo previsto por la normativa aplicable.

Por lo que se refiere a la convocatoria de las Juntas Generales de accionistas por el Secretario judicial o el Registrador mercantil, se estará a lo dispuesto en la normativa aplicable.

La convocatoria, tanto para las Juntas Generales Ordinarias como para las Extraordinarias, se realizará mediante anuncio publicado en la forma y con el contenido mínimo previstos por la Ley, por lo menos, un mes antes de la fecha fijada para su celebración, sin perjuicio de los supuestos en que la Ley establezca una antelación superior. El órgano de administración valorará la oportunidad de difundir el anuncio de la convocatoria en un mayor número de medios de comunicación social.

El anuncio de convocatoria expresará el nombre de la Sociedad, el carácter de Ordinaria o Extraordinaria, el lugar de celebración, la fecha y la hora de la reunión en primera convocatoria, el cargo de la persona o personas que realicen la convocatoria, así como el orden del día, en el que figurarán los asuntos a tratar. Asimismo, el anuncio podrá hacer constar la fecha en la que, si procediera, se reunirá la Junta General en segunda convocatoria. Entre la primera y la segunda reunión deberá mediar, por lo menos, un plazo de veinticuatro (24) horas. En la medida de lo posible, se advertirá a los accionistas sobre la mayor probabilidad de que la Junta General se celebre bien en primera bien en segunda convocatoria.

Si la Junta General de accionistas, debidamente convocada, no se celebrara en primera convocatoria, ni se hubiese previsto en el anuncio la fecha de la segunda, deberá ésta ser anunciada, con el mismo orden del día y con los mismos requisitos de publicidad que la primera, dentro de los quince días siguientes a la fecha de la Junta General no celebrada y con, al menos, diez días de antelación a la fecha de la reunión.

En la convocatoria figurarán, de forma clara y concisa, todos los asuntos que hayan de tratarse.

El anuncio incluirá asimismo mención al derecho de los accionistas de hacerse representar en la Junta General por otra persona, aunque ésta no sea accionista, y los requisitos y procedimientos para ejercer este derecho, así como al derecho de información que asiste a los accionistas y la forma de ejercerlo.

Los accionistas que representen, al menos, el cinco por ciento (5%) del capital social, podrán solicitar que se publique un complemento a la convocatoria de una Junta General de accionistas incluyendo uno o más puntos en el orden del día. El ejercicio de este derecho deberá hacerse mediante notificación fehaciente que habrá de recibirse en el domicilio social de la Sociedad dentro de los cinco (5) días siguientes a la publicación de la convocatoria.

El complemento de la convocatoria deberá publicarse con quince (15) días de antelación como mínimo a la fecha establecida para la reunión de la Junta General, al menos, en los mismos medios en que se hubiera publicado la convocatoria original.

La falta de publicación del complemento de la convocatoria en el plazo legalmente fijado será causa de nulidad de la Junta General.

La Sociedad remitirá el anuncio de la convocatoria de Junta General, incluyendo, en su caso, cualquier complemento de la convocatoria, al Mercado Alternativo Bursátil, así como a cualquier otra autoridad que en su caso corresponda, todo ello conforme a la normativa aplicable en cada caso. Del mismo modo, el texto del anuncio, incluyendo en su caso sus complementos, será publicado en la página web de la Sociedad.

El órgano de administración podrá requerir la presencia de un Notario para que asista a la celebración de la Junta General y levante acta de la reunión. Deberá hacerlo cuando concurren las circunstancias previstas en la legislación aplicable.

Junta Universal

Los accionistas podrán asistir a la Junta General cualquiera que sea el número de acciones de que sean titulares siempre que conste previamente a la celebración de la Junta la legitimación del accionista, que quedará acreditada mediante la correspondiente tarjeta de asistencia expedida por las entidades adheridas a la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. (Iberclear), o por la propia sociedad previa acreditación de la titularidad o el documento que, conforme a Derecho, les acredite como accionistas, en el que se indicará el número de las acciones de su titularidad, así como el número de votos que puede emitir.

Será requisito para asistir a la Junta General que el accionista tenga inscrita la titularidad de sus acciones en el correspondiente registro contable de anotaciones en cuenta, con cinco (5) días de antelación a aquél en que haya de celebrarse la Junta y se provea de la correspondiente tarjeta de asistencia o del documento que, conforme a Derecho, le acredite como accionista.

Aquellos accionistas que acudan personalmente, o a través de su representante, al lugar de celebración de la Junta General en el día fijado para la misma presentarán su tarjeta de asistencia, conforme a lo previsto en el presente Reglamento, previa acreditación de la titularidad de las acciones.

Constitución de la Junta General

La Junta General de Accionistas quedará válidamente constituida en primera convocatoria cuando los accionistas presentes o representados posean, al menos, el veinticinco por ciento del Capital Social suscrito con derecho a voto. En segunda convocatoria, será válida la constitución de la Junta cualquiera que sea el capital concurrente a la misma. Quedan a salvo los supuestos en los que la normativa aplicable o los Estatutos Sociales estipulen un quórum de constitución superior.

Para que la Junta General Ordinaria o Extraordinaria pueda acordar válidamente la emisión de obligaciones convertibles, la supresión o limitación del derecho de suscripción preferente de nuevas acciones, el traslado de domicilio al extranjero, el aumento o la reducción de capital, la transformación, fusión, escisión o la cesión global de activo y pasivo de la Sociedad y, en general, cualquier modificación de los Estatutos Sociales, será necesaria, en primera convocatoria, la concurrencia de accionistas presentes o representados que posean, al menos, el cincuenta por ciento del capital suscrito con derecho a voto. En segunda convocatoria será suficiente la concurrencia del veinticinco por ciento de dicho capital. En todo caso, para la adopción de estos acuerdos, si el capital presente o representado supera el cincuenta por ciento bastará con que el acuerdo se adopte por mayoría absoluta. Sin embargo, se requerirá el voto favorable de los dos tercios del capital presente o representado en la Junta cuando en segunda convocatoria concurren accionistas que representen el veinticinco por ciento o más del capital suscrito con derecho de voto sin alcanzar el cincuenta por ciento.

Las ausencias que se produzcan una vez constituida la Junta General no afectarán a la validez de su celebración.

Mesa de la Junta General

La Mesa de la Junta General estará compuesta por su Presidente y su Secretario y por los miembros del órgano de administración de la Sociedad.

La Junta General será presidida por el Presidente del Consejo de Administración o, en su defecto, por el Vicepresidente, y a falta de Presidente y Vicepresidente, por el miembro del Consejo de Administración que designe la propia Junta General y, en caso de no asistencia de ningún miembro del Consejo de Administración, por el accionista que elijan en cada caso los accionistas asistentes a la reunión.

El Presidente estará asistido por un Secretario, un Vicesecretario, o por ambos. Será Secretario de la Junta General el Secretario del Consejo de Administración y, en el caso de que éste no asista personalmente, el Vicesecretario. En su defecto, actuará como Secretario el accionista o representante de accionista designado al efecto por el Presidente.

El Presidente, aun cuando esté presente en la sesión, podrá encomendar la dirección del debate al Secretario o al miembro del órgano de administración que estime oportuno. Asimismo, el Presidente podrá hacerse asistir, si lo desea, por cualquier experto que tenga por conveniente.

Sin perjuicio de lo previsto en los Estatutos Sociales, corresponde al Presidente declarar la Junta General válidamente constituida, dirigir y establecer el orden de las deliberaciones e intervenciones y los tiempos asignados a ellas conforme a lo previsto en este Reglamento, poner término a los debates cuando estime suficientemente debatido el asunto y ordenar las votaciones, resolver las dudas que se susciten sobre el orden del día y la lista de asistentes, proclamar la aprobación de los acuerdos, levantar la sesión y, en su caso, acordar su suspensión, y, en general, ejercitar todas las facultades, incluyendo las de orden y disciplina, que sean necesarias para la mejor ordenación del desarrollo de la reunión, pudiendo llegar a disponer la expulsión de quienes perturben el normal desarrollo de la reunión, incluyendo la interpretación de lo previsto en este Reglamento.

En el lugar y día previstos para la celebración de la Junta General, en primera o en segunda convocatoria, y desde media hora antes de la hora anunciada para el comienzo de la reunión (salvo que otra cosa se especifique en el anuncio de convocatoria), podrán los accionistas, o quienes válidamente los representen, presentar al personal encargado del registro de accionistas sus respectivas tarjetas de asistencia y, en su caso, los documentos que acrediten la representación que les ha sido conferida. No serán admitidas las tarjetas de asistencia y documentos de representación de quienes se presenten al personal encargado del registro de accionistas después de la hora establecida para el inicio de la Junta General.

El registro de accionistas presentes y representados concurrentes se efectuará por las personas designadas, a tal efecto, por el Secretario utilizando, en su caso, los medios técnicos que se consideren adecuados.

Adopción de acuerdos

Los acuerdos se adoptarán por mayoría simple de los votos de los accionistas presentes o representados en la junta, entendiéndose adoptado un acuerdo cuando obtenga más votos a favor que en contra del capital presente o representado, salvo disposición legal en contrario.

Para los supuestos especiales recogidos en el artículo 29 del Reglamento de la Junta, se estará a lo allí dispuesto.

El Presidente declarará aprobados los acuerdos cuando tenga constancia de la existencia de votos a favor suficientes, sin perjuicio de dejar constancia en el Acta del sentido del voto o abstención de los accionistas asistentes que así lo indiquen al Secretario o al Notario, en caso de contarse con su asistencia.

Actas

Los acuerdos de la Junta General se consignarán en acta que se extenderá o transcribirá en el libro de actas llevado al efecto. El acta podrá ser aprobada por la propia Junta General, y, en su defecto, y dentro del plazo de quince (15) días, por el Presidente y dos (2) Interventores, uno en representación de la mayoría y otro por la minoría. El acta aprobada en cualquiera de estas dos formas tendrá fuerza ejecutiva a partir de la fecha de su aprobación.

El órgano de administración podrá requerir la presencia de Notario para que levante acta de la Junta General y estará obligado a hacerlo siempre, que con cinco (5) días de antelación al previsto para la celebración de la Junta General lo soliciten accionistas que representen, al menos, el uno por ciento (1%) del capital social. En este caso, los acuerdos sólo serán eficaces si constan en acta notarial. El acta notarial no se someterá a trámite de aprobación, tendrá la consideración de acta de la Junta y los acuerdos que consten en ella podrán ejecutarse a partir de la fecha de su cierre.

Publicidad de los acuerdos

Sin perjuicio de la inscripción en el Registro Mercantil de aquellos acuerdos inscribibles y de las previsiones legales que en materia de publicidad de acuerdos sociales resulten de aplicación, la Sociedad comunicará al Mercado Alternativo Bursátil, mediante la oportuna comunicación de hecho relevante, los acuerdos aprobados, bien literalmente o mediante un extracto de su contenido. Asimismo, a solicitud de cualquier accionista o de quien le hubiere representado en la Junta General, el Secretario expedirá certificación de los acuerdos o del acta notarial en su caso.

3.9 Proveedor de liquidez con quien se haya firmado el correspondiente contrato de liquidez y breve descripción de su función

Con fecha 18 de junio de 2018, la Sociedad ha formalizado un contrato de liquidez (el "**Contrato de Liquidez**") con el intermediario financiero, miembro del Mercado, GVC Gaesco Beka S.V., S.A. (el "**Proveedor de Liquidez**").

En virtud de dicho contrato, el Proveedor de Liquidez se compromete a ofrecer liquidez a los titulares de acciones de la Sociedad mediante la ejecución de operaciones de compraventa de acciones de la Sociedad en el MAB de acuerdo con el régimen previsto al respecto por la Circular MAB 7/2017, de 20 de diciembre, sobre normas de contratación de acciones de Empresas en Expansión a través del MAB ("Circular MAB 7/2017") y su normativa de desarrollo.

"El objeto del contrato de liquidez será favorecer la liquidez de las transacciones, conseguir una suficiente frecuencia de contratación y reducir las variaciones en el precio cuya causa no sea la propia línea de tendencia del mercado.

El contrato de liquidez prohíbe que el Proveedor de Liquidez solicite o reciba del accionista único instrucciones sobre el momento, precio o demás condiciones de las operaciones que ejecute en virtud del contrato. Tampoco podrá solicitar ni recibir información relevante de la Sociedad.

El Proveedor de Liquidez transmitirá a la Sociedad la información sobre la ejecución del contrato que aquella precise para el cumplimiento de sus obligaciones legales."

El Proveedor de Liquidez dará contrapartida a las posiciones vendedoras y compradoras existentes en el Mercado de acuerdo con sus normas de contratación y dentro de sus horarios ordinarios de negociación, no pudiendo llevar a cabo las operaciones de compraventa previstas en el Contrato de Liquidez a través de las modalidades de contratación de bloques ni de operaciones especiales, tal y como éstas se definen en la Circular MAB 7/2017.

La Sociedad se compromete a poner a disposición del Proveedor de Liquidez una combinación de 250.000 euros en efectivo y 15.625 acciones de la Sociedad (equivalentes a 250.000 euros a un precio de referencia de 16 euros por acción), con la exclusiva finalidad de permitir al Proveedor de Liquidez hacer frente a los compromisos adquiridos en virtud del Contrato de Liquidez.

El Proveedor de Liquidez deberá mantener una estructura organizativa interna que garantice la independencia de actuación de los empleados encargados de gestionar el Contrato de Liquidez respecto a la Sociedad.

El Proveedor de Liquidez se compromete a no solicitar o recibir del Asesor Registrado ni de la Sociedad instrucción alguna sobre el momento, precio o demás condiciones de las órdenes que formule ni de las operaciones que ejecute en su actividad de Proveedor de Liquidez en virtud del Contrato de Liquidez. Tampoco podrá solicitar ni recibir información relevante de la Sociedad que no sea pública.

La finalidad de los fondos y acciones entregados es exclusivamente la de permitir al Proveedor de Liquidez hacer frente a sus compromisos de contrapartida, por lo que la Sociedad no podrá disponer de ellos salvo en caso de que excediesen las necesidades establecidas por la normativa del MAB.

El contrato de liquidez tendrá una duración indefinida, entrando en vigor en la fecha de incorporación a negociación de las acciones de la Sociedad en el MAB y pudiendo ser resuelto por cualquiera de las partes en caso de incumplimiento de las obligaciones asumidas en virtud del mismo por la otra parte, o por decisión unilateral de alguna de las partes, siempre y cuando así lo comunique a la otra parte por escrito con una antelación mínima de sesenta (60) días. La resolución del Contrato de Liquidez será comunicada por la Sociedad al MAB con antelación suficiente.

4. Otras informaciones de interés

4.1 Buen Gobierno Corporativo

Si bien las recomendaciones contenidas en el código de buen gobierno de las sociedades cotizadas, aprobado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores el 18 de febrero de 2015 (en adelante, el **"Código de Buen Gobierno"**) van dirigidas a las sociedades cotizadas, entendiéndose por tales aquellas cuyas acciones están admitidas a negociación en un mercado secundario oficial de valores, Tier1, con el propósito de aumentar la transparencia y seguridad de los inversores, ha implantado varias de las recomendaciones establecidas al respecto por el Código de Buen Gobierno.

En este sentido, se destacan las siguientes prácticas de buen gobierno (recomendaciones del Código de Buen Gobierno) con las que la Sociedad cumple o cumplirá tras la incorporación de las acciones en el MAB-EE, total o parcialmente:

4.1.1 De la Junta General

4.1.1.1 Competencias

Tanto los Estatutos Sociales como el Reglamento de la Junta General de Accionistas incorporan una amplia relación de competencias de dicho órgano social, definiendo y clarificando su ámbito competencial.

4.1.1.2 Derecho de información de los accionistas

En relación con el derecho de información de los accionistas con motivo de la celebración de la Junta General, tanto antes como durante la sesión, diversos artículos del Reglamento de la Junta General de Accionistas regulan el proceso de solicitud y puesta a disposición de los accionistas de información y documentación, de conformidad con los principios de transparencia y de información.

4.1.1.3 Limitación de votos

Los Estatutos Sociales de la Sociedad no limitan el número máximo de votos que puede emitir un mismo accionista, ni contienen otras restricciones que dificulten su toma de control mediante la adquisición de sus acciones en el mercado, respetando en consecuencia la recomendación 1 del Código de Buen Gobierno.

4.1.2 Del Consejo de Administración

4.1.2.1 Interés social y competencias del Consejo de Administración

Mediante la aprobación del Reglamento del Consejo de Administración, Tier1 ha asumido la recomendación 12 del Código de Buen Gobierno, relativa a la defensa del interés social por parte de los consejeros.

4.1.2.2 Tamaño del Consejo de Administración

El Consejo de Administración está compuesto actualmente por cinco (5) miembros, dicho número de consejeros permite un funcionamiento eficaz y participativo del Consejo de Administración, encontrándose encuadrado dentro del rango aconsejado por el Código de Buen Gobierno en su recomendación 13 (entre cinco (5) y quince (15) consejeros). Sin perjuicio de lo anterior, el artículo 17 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece que el número de miembros del Consejo de Administración podrá oscilar entre tres (3) y once (11) miembros.

4.1.2.3 Composición del Consejo de Administración

De la composición del Consejo de Administración se desprende que el número de consejeros no ejecutivos, dominicales e independientes, está constituido en el seno del Consejo de Administración por tres (3), frente al número de consejeros ejecutivos, que son dos (2).

4.1.2.4 Incorporación de consejeros independientes

Conforme a lo dispuesto en el apartado 4 del artículo 529 de la Ley de Sociedades de Capital, se considerarán consejeros independientes aquellos que, designados en atención a sus condiciones personales y profesionales, puedan desempeñar sus funciones sin verse condicionados por relaciones con la sociedad o su grupo, sus accionistas significativos o sus directivos.

En este sentido, Tier1 cuenta con dos (2) consejeros independientes en el seno de su Consejo de Administración, lo que representa un 40,00% sobre el conjunto de miembros del Consejo de Administración, por encima del 30% recogido en la Recomendación 17 del Código de Buen Gobierno, considerando que la Sociedad no es de elevada capitalización.

4.1.2.5 Duración de los mandatos

El artículo 18 de los Estatutos Sociales de la Sociedad establece que los miembros del Consejo de Administración ejercerán un cargo durante el plazo de seis (6) años y podrán ser reelegidos una o más veces por periodos de igual duración máxima.

4.1.2.6 Comisiones del Consejo de Administración

El artículo 19.7 de los Estatutos Sociales de la Sociedad se refiere a la constitución de una Comisión de Auditoría. Dicha Comisión está compuesta por tres (3) consejeros. Los miembros de la Comisión son en su mayoría, miembros no ejecutivos del Consejo de Administración, y no mantienen relación contractual distinta de la condición por la que se les nombró. Dos de los miembros de la Comisión de auditoría son independientes y se han designado teniendo en cuenta sus conocimientos y experiencia en materia de contabilidad, auditoría o en ambas.

Adicionalmente, el Consejo de Administración tiene expresamente reconocida la facultad de instituir en su seno otras comisiones.

4.1.3 Reglamentación interna

Es preciso destacar que, con la finalidad de reforzar la transparencia a los inversores, los órganos sociales de Tier1 se han dotado de los siguientes reglamentos:

- Reglamento de la Junta General de Accionistas: pretende sistematizar y desarrollar las reglas que rigen la organización y funcionamiento de la Junta General de Accionistas, con respeto a las disposiciones contenidas en la normativa que le resulta de aplicación.
- Su objetivo es facilitar la participación efectiva de los accionistas en la Junta General, fomentando la transparencia y publicidad de los procedimientos de preparación, celebración y desarrollo de la Junta General, concretando, desarrollando y ampliando las formas de ejercicio de los derechos políticos de los accionistas de la Sociedad.
- Reglamento del Consejo de Administración: tiene por objeto determinar los principios de actuación del mismo, las reglas básicas de su funcionamiento y las normas de conducta de sus miembros.
- Adicionalmente, el Reglamento del Consejo de Administración regula el régimen de funcionamiento de las comisiones que puedan constituirse en su seno.
- Reglamento Interno de Conducta: tiene por objetivo regular la gestión y control de información privilegiada, la comunicación de la información relevante, el régimen de operaciones personales, las normas de conducta en relación con la autocartera y la gestión de los conflictos de interés.

Dichos reglamentos serán hechos públicos y podrán consultarse en la página web una vez producida la incorporación de las acciones de la Sociedad al MAB-EE.

5. Asesor registrado y otros expertos o asesores

5.1 Información relativa al Asesor Registrado, incluyendo las posibles relaciones y vinculaciones con el Emisor

La Sociedad designó el 1 de marzo de 2018 a Deloitte, S.L. como Asesor Registrado, cumpliendo con ello el requisito establecido la Circular MAB 9/2017. En esta circular se establece que la empresa con valores incorporados al segmento de MAB-EE deberá tener en todo momento designado un Asesor Registrado que figure inscrito en el Registro de Asesores Registrados del mencionado Mercado.

Como consecuencia de esta designación, desde dicha fecha, Deloitte, S.L. asiste a la Sociedad en el cumplimiento de la relación de obligaciones que le corresponden en función de la Circular MAB 16/2016.

Deloitte, S.L. fue autorizada por el Consejo de Administración del MAB como Asesor Registrado el 2 de junio de 2008 según se establece en la Circular MAB 16/2016, y está debidamente inscrita en el Registro de Asesores Registrados del MAB.

Deloitte, S.L. se encuentra inscrita en el Registro Mercantil de Madrid, Tomo 13.650, Secc.8, Folio 188, Hoja M-54414 con C.I.F. B-79104469 y domicilio social en Plaza Pablo Ruiz Picasso, 1, 28020 Madrid.

Deloitte, S.L. actúa en todo momento, en el desarrollo de su función como Asesor Registrado, siguiendo las pautas establecidas en su Código Interno de Conducta.

La Sociedad y Deloitte, S.L. declaran que no existe entre ellos ninguna relación o vínculo más allá del constituido por el nombramiento de Asesor Registrado descrito anteriormente.

5.2 Declaraciones o informes de terceros emitidos en calidad de experto, incluyendo cualificaciones y, en su caso, cualquier interés relevante que el tercero tenga en el Emisor

GVC Gaesco S.V., S.A. ha elaborado el informe de valoración de la Sociedad que se incluye en el Anexo IV del presente Documento.

5.3 Información relativa a otros asesores que hayan colaborado en el proceso de incorporación

Además de Deloitte, S.L., como Asesor Registrado, las siguientes entidades han prestado servicios de asesoramiento a la Sociedad en relación con la incorporación a negociación de sus acciones en el Mercado Alternativo Bursátil:

- Ernst & Young, S.L como auditor de cuentas de la Sociedad.
- Auren Auditores SP, S.L.P proporcionando comfort letter respecto a la información financiera incorporada en el DIIM.
- J&A Garrigues, S.L.P. ha participado como asesor legal de la Sociedad en el proceso de incorporación de sus acciones al MAB, así como responsable de la Due Diligence Legal, Fiscal y Laboral.
- Deloitte Financial Advisory, S.L.U. que ha elaborado la Due Diligence Financiera.
- GVC Gaesco S.V., S.A. que ha elaborado el informe de valoración de la Sociedad y ha sido designado como proveedor de liquidez.

Glosario de términos

ERP: Enterprise Resource Planning, sistema de gestión de los recursos y producción de la empresa.

CRM: Customer Relationship Management, sistema de gestión de la relación con clientes.

Hardware: Equipamiento informático (tangibile).

Software: Programas informáticos (intangibile).

IoT: Internet Of Things. Sistema de interconexión de objetos a Internet.

Retail: Sector minorista, en general cadenas de comercios de alimentación, moda, bazar, etc.

SaaS: Software as a Service. Modelo de contratación en alquiler de los sistemas de gestión.

SLA: Service Level Agreement. Acuerdo de nivel de servicio, habitual en la gestión TIC.

TCO: Total Cost of Ownership. Coste total de propiedad, incluyendo gastos de adquisición y operación.

TIC: Tecnologías de la Información y la Comunicación.

POS: Point of Sale, punto de venta.

CPD: Centro de Proceso de Datos. Espacio donde se ubican los sistemas TIC en una empresa.

CCTV: Circuito Cerrado TV. Sistema de cámaras de vigilancia.

RFID: Identificación por radiofrecuencia. Sistema de comunicaciones por radio con múltiples usos (ej. tarjeta de acceso a una puerta).

VoIP: Voz sobre IP. Tecnologías para el envío y transmisión de la voz a través de internet.

OMS: Order Management System. Sistema de gestión de los pedidos en retailers (cadenas de tiendas).

CMS: Content Management System. Sistema informático de gestión de contenidos digitales.

IDS/IPS: Intrusion Detection System. Sistema informático de detección de intrusos.

VPN: Virtual Private Network. Sistema cifrado de comunicaciones para el acceso privado a los recursos informáticos de la empresa.

UTM: Unified Threat Management. Dispositivo de red para la gestión unificada de protección frente a ataques informáticos.

ITIL: Information Technology Infrastructure Library. Conjunto de conceptos y buenas prácticas usadas para la gestión de servicios de tecnologías de la información.

PMP: Project Management Professional. Certificación reconocida mundialmente en metodologías para la gestión de proyectos.

Posicionamiento SEO: Técnicas para destacar los contenidos de un sitio web en los buscadores de internet.

Anexo I: Cuentas anuales consolidadas correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, junto con los informes de auditoría independientes

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas
emitido por un Auditor Independiente

TIER 1 Technology, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2017

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de TIER 1 Technology, S.A. por encargo de Dña. Maria Fedriani Parias, en nombre y representación de Tier 1 Technology, S.A.:

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de TIER 1 Technology, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2017, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2017, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la nota 2 de la memoria consolidada) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Valoración de los costes de desarrollo de aplicaciones informáticas

Tal y como se describe en la Nota 5 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas, la Sociedad presenta aplicaciones informáticas por valor neto contable de 649.056,97 euros a 31 de diciembre de 2017.

El Grupo activa los gastos de desarrollo de aplicaciones informáticas desde el momento en que se cumplen las condiciones necesarias de acuerdo con las normas de registro y valoración, tales como la viabilidad técnica, la intención y la capacidad de completar el activo intangible, la capacidad de usar o vender el activo, la generación de beneficios económicos futuros y la capacidad de medir los costes de manera fiable.

Hemos considerado este asunto como uno de los más relevantes de nuestra auditoría dados los rápidos avances tecnológicos en la industria, así como la realización de estimaciones de juicio por parte de los Administradores para la determinación del cumplimiento de dichos criterios para su capitalización. Además, la identificación de si existe algún indicio de deterioro del valor en libros de los activos, implica realizar juicios y estimar posibles escenarios que se verán afectados por la evolución futura de las estimaciones realizadas y los desarrollos económicos o de mercado.

En relación con lo anterior, nuestros procedimientos de auditoría sobre la precisión y la valoración de los importes reconocidos en las cuentas anuales consolidadas adjuntas han incluido, entre otros:

- Evaluación de los criterios de reconocimiento de los activos intangibles registrados, revisando los supuestos clave utilizados o las estimaciones realizadas al capitalizar los costes de desarrollo, incluida la exactitud de los costes contabilizados y la evaluación de la vida económica útil atribuida al activo.
- Revisión de los indicadores de deterioro al comprender la lógica de negocio para los proyectos.
- Revisión de la adecuada presentación de los mismos en la nota 5 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

Reconocimiento de ingresos

Tal y como se describe en la Nota 17.1 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas, el importe neto de la cifra de negocios del Grupo corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, a la realización de todo tipo de gestión de la orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software así como a la comercialización del hardware y productos de la industria informática.

En 2017 el importe neto de la cifra de negocios del Grupo ha ascendido a 9.452.880,73 euros.

Hemos considerado este asunto como uno de los más relevantes de nuestra auditoría debido a la importancia de los mismos así como a los riesgos relacionados con las complejidades inherentes y juicios críticos en la medición, el tiempo y su presentación en la industria del software. Las transacciones con los clientes pueden tener componentes comercializados de manera conjunta que generalmente incluyen servicios de licencia, implementación y / o desarrollo y elementos de mantenimiento. La separación de estos elementos requiere que los Administradores utilicen estimaciones significativas en relación con la determinación del valor razonable de cada componente. Además, existen juicios para evaluar la probabilidad de cobro y determinar si existen incertidumbres y contingencias que impidieran el reconocimiento de los ingresos por licencias y otras prestaciones de servicios. Por tanto, existe el riesgo de que tales ingresos sean sobrevalorados o reconocidos prematuramente debido a la evaluación inadecuada de los riesgos e incertidumbres y/o la asignación incorrecta entre los diversos componentes.

En relación con lo anterior, nuestros procedimientos de auditoría sobre la precisión y la valoración de los importes reconocidos en las cuentas anuales consolidadas adjuntas han incluido, entre otros:

- Test de detalle de ventas de aquellas que exceden de un cierto umbral y adicionalmente una muestra aleatoria de menor importe revisando la documentación soporte principal de las mismas (pedido, contrato firmado del cliente junto con la evidencia de la entrega del producto o servicio, factura y cobro).
- Revisión analítica de ventas.
- Circularización de clientes así como análisis de la antigüedad de la deuda.
- Procedimientos de corte de operaciones para garantizar que los ingresos se reconozcan en el período correcto por referencia al contrato y evidencia de la entrega.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2017 cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito en el párrafo anterior, la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2017 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria consolidada adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los administradores de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación a los administradores de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº S0530)



Luis Rosales López de Carrizosa
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº 21869)

11 de mayo de 2018

AUDITORES
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

Año 2018 Nº 07/18/00210
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Cuentas Anuales Consolidadas
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2017



ÍNDICE

- Balance consolidado al 31 de diciembre de 2017.
- Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Informe de gestión consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.

BR

M

JW

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2017
(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas	2017	2016
ACTIVO NO CORRIENTE		1.126.493,07	704.902,16
Inmovilizado intangible	5	683.718,40	369.722,43
Patentes, licencias, marcas y similares		7.311,55	6.133,76
Fondo de comercio		27.349,88	-
Aplicaciones informáticas		649.056,97	363.588,67
Inmovilizado material	6	186.137,83	52.570,03
Terrenos y construcciones		128.553,31	-
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		57.584,52	52.570,03
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		131.793,02	141.451,59
Participaciones puestas en equivalencia	7	23.653,53	15.902,67
Participaciones en empresas del grupo fuera del perímetro	7	30.375,49	47.784,93
Créditos a sociedades por puesta en equivalencia	8	77.764,00	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo	8	66.789,67	85.283,82
Instrumentos de patrimonio		-	2.821,50
Créditos a terceros		18.858,85	9.429,43
Otros activos financieros		47.930,82	73.032,89
Activos por impuesto diferido	16	58.054,14	55.874,29
ACTIVO CORRIENTE		5.259.838,82	4.156.531,45
Existencias		21.062,84	5.906,14
Comerciales	9	9.234,84	5.906,14
Anticipos a proveedores		11.828,00	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		3.648.123,84	2.903.139,72
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	8.1	3.304.769,07	2.494.366,22
Clientes, empresas del grupo y asociadas	8.1	98.641,42	111.509,38
Sociedades puestas en equivalencia	8.1	-	16.008,30
Personal	8.1	4.793,27	2.852,48
Otros créditos con las Administraciones Públicas	16	239.920,08	278.403,33
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	8	228.541,48	229.213,68
Otros activos financieros		228.541,48	229.213,68
Inversiones financieras a corto plazo	8	19.040,66	-
Otros activos financieros		19.040,66	-
Periodificaciones a corto plazo		19.532,35	58.565,00
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	10	1.323.537,65	959.706,91
Tesorería		1.035.914,42	659.083,68
Otros activos líquidos equivalentes		287.623,23	300.623,23
TOTAL ACTIVO		6.386.331,89	4.861.433,61

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2017
(Expresado euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2017	2016
PATRIMONIO NETO		3.030.330,87	2.181.708,26
FONDOS PROPIOS		2.802.323,74	2.065.412,16
Capital		100.000,00	100.000,00
Capital escriturado	11.1	100.000,00	100.000,00
Prima de emisión		90.082,00	90.082,00
Reservas y resultados de ejercicios anteriores	11.2	1.626.128,08	1.377.716,05
Legal y estatutarias		20.000,00	20.000,00
Reserva de capitalización		71.478,06	29.878,42
Reserva de nivelación		171.747,72	101.594,13
Otras reservas		1.362.902,30	1.226.243,50
Reservas en sociedades consolidadas	11.3	3.728,89	3.054,13
Reservas de sociedades puestas en equivalencia	11.4	-	(10.400,73)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	11.5	982.384,77	504.960,71
Pérdidas y ganancias consolidadas		993.785,15	504.960,71
(Pérdidas y ganancias socios externos)		(11.400,38)	-
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	13	30.520,44	116.296,10
SOCIOS EXTERNOS	12	197.486,69	-
PASIVO NO CORRIENTE		958.546,06	995.473,82
Provisiones a largo plazo	14	43.303,72	43.864,70
Otras provisiones		43.303,72	43.864,70
Deudas a largo plazo	15	792.012,58	842.704,22
Otros pasivos financieros		792.012,58	842.704,22
Pasivos por impuesto diferido	16	123.229,76	108.904,90
PASIVO CORRIENTE		2.397.454,96	1.684.251,52
Provisiones a corto plazo	14	42.982,01	42.982,01
Deudas a corto plazo	15	122.652,32	33.743,62
Deudas con entidades de crédito		37.491,63	-
Otros pasivos financieros		85.160,69	33.743,62
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	15	226.358,41	226.091,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		2.005.462,22	1.292.614,06
Proveedores	15.3	918.295,94	617.123,15
Proveedores, sociedades puestas en equivalencia	15.3	847,00	19.217,22
Acreedores varios	15.3	96.838,76	39.107,72
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	15.3	84.710,25	52.322,54
Pasivos por impuesto corriente	16	87.979,23	22.290,97
Otras deudas con las Administraciones Públicas	16	227.531,27	167.371,30
Anticipo de clientes	15.3	589.259,77	375.181,15
Periodificaciones a corto plazo		-	88.819,91
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		6.386.331,89	4.861.433,61

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31
de diciembre de 2017
(Expresada en euros)

	Notas	2017	2016
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	22	9.452.880,73	7.514.885,90
Ventas		2.515.839,68	2.103.457,37
Prestaciones de servicios		6.937.041,05	5.411.428,53
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		3.328,70	(6.335,86)
Trabajos realizados por el Grupo para su activo		123.207,74	180.612,83
Aprovisionamientos	17.2	(3.403.434,81)	(2.643.206,90)
Consumo de mercaderías		(2.196.011,43)	(1.603.853,71)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(263.362,86)	(188.115,85)
Trabajos realizados por otras empresas		(944.060,52)	(851.237,34)
Otros ingresos de explotación		88.184,49	28.352,46
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		11.063,17	-
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		77.121,32	28.352,46
Gastos de personal		(3.776.842,15)	(3.519.719,42)
Sueldos, salarios y asimilados		(2.914.556,25)	(2.692.627,50)
Cargas sociales	17.3	(862.285,90)	(827.091,92)
Otros gastos de explotación		(1.233.197,71)	(984.331,38)
Servicios exteriores	17.4	(1.200.436,85)	(984.780,89)
Tributos		(3.120,56)	(6.429,05)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(28.625,87)	6.878,56
Otros gastos de gestión corriente		(1.014,43)	-
Amortización del inmovilizado	5, 6	(205.505,66)	(122.770,60)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras		84.680,92	133.078,98
Exceso de provisiones		-	56.585,20
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		(0,72)	-
Deterioro y pérdidas		(0,72)	-
Otros resultados	17.5	(57.645,73)	17.836,71
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		1.075.655,80	654.987,92
Ingresos financieros	17.6	129,85	1.321,20
De participaciones en instrumentos de patrimonio		-	776,00
De terceros		-	776,00
De valores negociables y otros instrumentos financieros		129,85	545,20
De terceros		129,85	545,20
Gastos financieros	17.6	(24.849,54)	(28.011,25)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas no consolidadas		-	(217,45)
Por deudas con terceros		(3.757,58)	(4.520,32)
Por actualización de provisiones		(21.091,96)	(23.273,49)
Diferencias de cambio		(11.023,23)	1.273,58
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		98.399,98	(20.367,84)
Deterioros y pérdidas		(17.698,96)	-
Resultado de enajenaciones y otras		116.098,94	(20.367,84)
RESULTADO FINANCIERO		62.657,06	(45.784,31)
Participación en beneficios en sociedades puestas en equivalencia		7.750,86	(38.385,82)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		1.146.063,72	570.817,79
Impuesto sobre beneficios		(152.278,57)	(65.857,08)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		993.785,15	504.960,71
RESULTADO ATRIBUIDO A LOS SOCIOS MINORITARIOS		11.400,38	-
RESULTADO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE	11.5	982.384,77	504.960,71

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual
terminado el 31 de diciembre de 2017
 (Expresado en euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado correspondiente al ejercicio anual
terminado el 31 de diciembre de 2017

	Notas	2017	2016
Resultado consolidado del ejercicio	11.5	993.785,15	504.960,71
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	13	(29.686,62)	76.338,48
Efecto impositivo	13	7.421,65	(19.084,62)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto consolidado		(22.264,97)	57.253,86
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	13	(84.680,92)	(133.078,98)
Efecto impositivo	13	21.170,23	33.269,74
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada		(63.510,69)	(99.809,23)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		908.009,49	462.405,34
TOTAL INGRESOS Y GASTOS ATRIBUIDO A LOS SOCIOS MINORITARIOS		11.400,38	-
TOTAL INGRESOS Y GASTOS ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE	11.5	896.609,11	462.405,34

PP

JW

PP

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2017
(Expresado en euros)

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2017

	Capital escriturado (Nota 11.1)	Prima de emisión	Reservas y resultados negativos de ejercicios anteriores (Nota 11.2)	Reservas sociedades consolidadas (Nota 11.3)	Reservas sociedades puesta en equivalencia (Nota 11.4)	Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante (Nota 11.5)	Socios externos	Subvenciones, donaciones y legados recibidos (Nota 13)	TOTAL
SALDO, INICIO DEL AÑO 2016	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Registro primera consolidación	100.000,00	90.082,00	961.719,70	-	-	831.996,35	-	158.851,47	2.142.649,52
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	504.960,71	-	(42.555,37)	462.405,34
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(416.000,00)	3.054,13	(10.400,73)	-	-	-	(423.346,60)
Ajustes primera consolidación	-	-	-	3.054,13	(10.400,73)	-	-	-	(7.346,60)
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(416.000,00)	-	-	-	-	-	(416.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	831.996,35	-	-	(831.996,35)	-	-	(0,00)
SALDO, FINAL DEL AÑO 2016	100.000,00	90.082,00	1.377.719,06	3.054,13	(10.400,73)	504.960,71	-	116.296,10	2.181.708,26
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	982.384,77	11.400,38	(85.775,66)	908.009,49
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(249.000,00)	-	-	-	186.086,31	-	(62.913,69)
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(249.000,00)	-	-	-	-	-	(249.000,00)
Variaciones del perímetro	-	-	-	-	-	-	186.086,31	-	186.086,31
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	497.412,03	674,76	10.400,73	(504.960,71)	-	-	3.526,81
SALDO, FINAL DEL AÑO 2017	100.000,00	90.082,00	1.626.128,09	3.728,89	-	982.384,77	197.486,69	30.520,44	3.030.330,87

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017
(Expresado en euros)

	Notas	2017	2016
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos		1.146.063,72	570.817,79
Ajustes del resultado		55.765,51	8.951,04
Amortización del inmovilizado	5 y 6	205.505,66	122.770,60
Correcciones valorativas por deterioro		7.127,14	(20.367,84)
Variación de provisiones		(560,99)	81.990,15
Imputación de subvenciones	13	(84.680,92)	(133.078,98)
Resultado por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros		(98.400,00)	-
Ingresos financieros	17.6	(129,85)	(1.321,20)
Gastos financieros	17.6	24.849,54	28.011,25
Diferencias de cambio		11.023,23	-
Otros ingresos y gastos		(8.968,30)	(69.052,94)
Cambios en el capital corriente		(108.080,64)	(129.008,88)
Existencias		(15.156,90)	6.335,86
Deudores y otras cuentas a cobrar		(756.007,36)	(1.327.763,65)
Otros activos corrientes		39.032,65	-
Acreedores y otras cuentas a pagar		647.160,10	1.192.418,91
Otros pasivos corrientes		(139.511,56)	-
Otros activos y pasivos no corrientes		116.402,43	-
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(73.499,35)	(50.636,93)
Pagos de intereses		(24.849,54)	(28.011,25)
Cobros de intereses		129,85	1.321,20
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(48.779,66)	(23.946,88)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		1.020.249,24	400.123,02
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(315.650,34)	(762.389,26)
Empresas del grupo y asociadas		672,20	(430.314,85)
Inmovilizado inmaterial	5	(265.984,34)	(311.800,29)
Inmovilizado material	6	(31.297,54)	(20.274,12)
Otros activos financieros		(19.040,66)	-
Cobros por desinversiones		119.425,58	-
Empresas del grupo y asociadas		100.931,43	-
Otros activos financieros		18.494,15	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(196.224,77)	(762.389,26)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(211.193,74)	1.102.539,76
Emisión		-	842.704,22
Otras deudas		51.417,08	842.704,22
Devolución y amortización de		-	259.835,54
Deudas con entidades de crédito		(212.185,66)	33.743,61
Deudas con empresas del grupo y asociadas		266,48	226.091,93
Otras deudas		(50.691,64)	-
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(249.000,00)	(416.000,00)
Dividendos	11.2	(249.000,00)	(416.000,00)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		(460.193,74)	686.539,76
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES			
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	10	959.706,91	635.433,38
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	10	1.323.537,65	959.706,91

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

1. SOCIEDAD DOMINANTE Y SOCIEDADES DEL GRUPO

a) Sociedad Dominante

TIER 1 Technology, S.A. (en adelante la sociedad dominante), se constituyó por tiempo indefinido mediante escritura pública de 15 de marzo de 2002, estando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla al tomo 3.464, folio 121, sección 8, hoja SE-48.235.

Con fecha 1 de diciembre de 2017, en la Junta General Extraordinaria de Socios, se aprobó la transformación de la Sociedad en Sociedad Anónima, con mantenimiento de su personalidad jurídica así como el cese del Administrador Único de la Sociedad y el cambio del Órgano de Administración de la Sociedad mediante el establecimiento de un Consejo de Administración.

El objeto social de la sociedad dominante, tal y como figura en sus estatutos sociales es la explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información.

Asimismo, la sociedad dominante tiene por objeto la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática.

Tales operaciones podrán ser realizadas por la sociedad dominante, ya directamente o indirectamente mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades de objeto análogo o mediante cualesquiera otras formas admitidas en derecho.

La sociedad dominante tiene su domicilio social en Camas (Sevilla), Edificio Vega del Rey 7, calle Boabdil 6.

La sociedad dominante ha formulado con fecha 23 de marzo de 2018 sus últimas Cuentas Anuales Individuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.

b) Sociedades del Grupo Consolidable

A 31 de diciembre de 2017 las empresas pertenecientes al Grupo encabezado por la sociedad dominante (en adelante el Grupo) incluidas en la consolidación y la información relacionada con las mismas, se presentan a continuación:

(Euros)	Actividad	Porcentaje de participación		Coste neto de participación	Capital	Prima de emisión	Reservas y resultados negativos ejercicios anteriores	Beneficios / (Pérdidas) 2017
		Directa	Indirecta					
Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.	Soluciones Tecnológicas	85,00%	-	247.000,00	260.000	-	(82.501)	(23.835)
Tier 7 Innovation, S.L.	Soluciones Tecnológicas	90,00%	9,5%	170.000,00	170.000	-	(50.372)	136.419
ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L.	Soluciones Tecnológicas	0,00%	51,0%	299.998,40	6.130	296.873	76.119	5.567
Dinamic Area Software, S.L.	Soluciones Tecnológicas	44,44%	-	23.853,53	23.912	59.984	(48.111)	17.678

En junio de 2017, Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. ha adquirido, mediante una ampliación de capital, el 51% de la sociedad ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. (en adelante ASG), por importe de 299.998,40 euros, lo que ha supuesto la entrada en el perímetro de consolidación de esta Sociedad en el ejercicio 2017 (Nota 22).

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Las sociedades Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. y Dinamic Area Software, S.L. tienen su domicilio social en Sevilla, Tier 7 Innovation, S.L. está domiciliada en Santa Cruz de Tenerife y ASG, S.L. en Madrid.

Las sociedades dependientes han sido consolidadas por el método de integración global, a excepción de Dinamic Area Software, S.L. que ha sido consolidada por puesta en equivalencia (Nota 7.1).

Todas las sociedades del Grupo tienen el mismo ejercicio económico.

La información financiera-patrimonial de Tier 1 Technology, S.A. se ha obtenido de sus cuentas anuales auditadas al 31 de diciembre de 2017, el resto de sociedades no han sido auditadas.

c) Sociedades del Grupo no incluidas en la Consolidación

Las empresas del Grupo excluidas del perímetro de consolidación y la información relacionada con las mismas es la siguiente:

(Dólares)	Actividad	Porcentaje de participación		Coste neto de participación	Capital (*)	Otras aportaciones de socios	Reservas y resultados negativos ejercicios anteriores (*)	Beneficios / (Pérdidas) 2017 (*)
		Directa	Indirecta					
Retailware Servicios, S.A.	Soluciones Tecnológicas	+	100%	34.621	80.000	-	(33.040)	(10.516)

(*) Cuentas Anuales no auditadas

Retailware Servicios, S.A. tiene su domicilio social en Ecuador.

Esta sociedad se ha excluido del perímetro de consolidación al no ser relevante su inclusión en las cuentas anuales consolidadas y al estar en proceso de liquidación (Nota 7.2).

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

Las cuentas anuales consolidadas se han preparado de acuerdo con las normas para la formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010 de 17 de septiembre, por el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante de acuerdo con las normas vigentes para la formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas. Estas cuentas consolidadas se someterán a la aprobación de la Junta General de Accionistas de la sociedad dominante, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales están expresadas en euros, salvo que se indique lo contrario.

En el proceso de consolidación todas las cuentas y transacciones importantes entre estas sociedades han sido eliminadas.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Para aquellas sociedades incluidas en el perímetro de consolidación en las que la sociedad dominante posee la mayoría de los votos en sus órganos de representación y decisión, y ejerce una influencia notable en su gestión, la consolidación se ha efectuado por el método de integración global, a excepción de lo indicado en la Nota 1 anterior.

2.1 Imagen fiel

Las cuentas anuales consolidadas se han preparado a partir de los registros auxiliares de contabilidad del Grupo, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable con la finalidad de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del Grupo. El estado de flujos de efectivo consolidado se ha preparado con el fin de informar adecuadamente sobre el origen y la utilización de los activos monetarios representativos de efectivo y otros activos líquidos equivalentes del Grupo.

2.2 Homogeneización de partidas

Con objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las cuentas anuales consolidadas adjuntas, se han aplicado los siguientes criterios básicos de homogeneización sobre la presentación de las cuentas anuales individuales de las sociedades del Grupo.

- Homogeneización temporal.
- Homogeneización valorativa.
- Homogeneización por operaciones internas.
- Homogeneización en la agrupación y presentación.

2.3 Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidados, además de las cifras del ejercicio 2017, las correspondientes al ejercicio anterior. En la memoria consolidada también se incluye información cuantitativa del ejercicio anterior.

La cifra de "Anticipos de clientes" del ejercicio 2016 ha sido modificada en las presentes cuentas anuales consolidadas para su presentación comparativa con las cifras del ejercicio 2017, ya que en el ejercicio anterior dicho saldo por importe de 76.038,15 euros se presentaba neto de saldos deudores por importe de 299.143, 00 euros, los cuales han sido reclasificados al epígrafe de "Clientes por ventas y prestaciones de servicios" del activo del balance consolidado.

2.4 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Consejo de Administración de la Sociedad dominante ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad dominante revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Provisiones

Las sociedades incluyen provisiones basadas en estimaciones acordes con la experiencia histórica. Aunque estas estimaciones fueron realizadas por la Dirección de las sociedades con la mejor información disponible al cierre de cada ejercicio, aplicando su mejor estimación y conocimiento del mercado, es posible que eventuales acontecimientos futuros obliguen a las sociedades a modificarlas en los siguientes ejercicios.

Deterioro de valor de los activos no corrientes

La valoración de los activos no corrientes, distintos de los financieros, requiere la realización de estimaciones para determinar la existencia o no de indicios de deterioro, y en su caso, para determinar el valor recuperable, a los efectos de evaluar un posible deterioro.

Para determinar este valor recuperable, los Administradores de la Sociedad dominante estiman los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de estos flujos de efectivo. Los flujos de efectivo futuros dependen de que se cumplan los presupuestos de los próximos ejercicios y de la evolución tecnológica del mercado, mientras que las tasas de descuento dependen del tipo de interés y de la prima de riesgo asociada a cada entidad generadora de efectivo (Nota 4.6).

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2017 de la Sociedad dominante, formulada por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante y que se espera sea aprobada por la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

(Euros)	2017
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	1.236.770,52
	1.236.770,52
Aplicación	
A reserva de capitalización	24.841,20
A reserva de nivelación	106.893,44
A reservas voluntarias	486.635,88
A dividendos	618.400,00
	1.236.770,52

3.1 Limitación para la distribución de dividendos

La Sociedad dominante está obligada a destinar el 10% de los beneficios del ejercicio a la constitución de la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas (Nota 11.2).

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objeto de distribución, directa ni indirecta. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran que el valor del patrimonio neto de la Sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de dichas pérdidas.

Ninguna de las limitaciones a la distribución de dividendos, expuestas en los dos párrafos precedentes, afecta a la Sociedad dominante a la fecha de las cuentas anuales consolidadas.

3.2 Reserva capitalización y nivelación

Atendiendo a la normativa fiscal aplicable, el Grupo ha dotado las reservas de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y son indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la dotación, salvo para la compensación de pérdidas contables.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por el Grupo en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas son los siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente de forma lineal en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Patentes, licencias, marcas y similares

Se amortizan en un periodo de tres años.

Fondo de comercio

Los fondos de comercio se valoran inicialmente, en el momento de la adquisición, a su coste, siendo éste el exceso del coste de la combinación de negocios respecto al valor razonable de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos.

El fondo de comercio se amortiza de forma lineal durante un periodo de 10 años. Al menos anualmente, se analiza si existen indicios de deterioro de valor de las unidades generadoras de efectivo a las que se haya asignado un fondo de comercio, y, en caso de que los haya, se comprueba su eventual deterioro de valor de acuerdo con lo indicado en la Nota 4.6.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Las correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el fondo de comercio no pueden ser objeto de reversión en los ejercicios posteriores.

Aplicaciones informáticas

Esta partida incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por el Grupo, tanto con medios propios como externos, que cumplen las condiciones para su activación, así como los costes de terceros. Su amortización se realiza de forma lineal a largo de su vida útil estimada de 3 a 5 años.

Los gastos de desarrollo de las aplicaciones informáticas se activan desde el momento en que se cumplan todas las siguientes condiciones:

- Existe un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
- Existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- La financiación del proyecto está razonablemente asegurada para completar su realización. Además está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar el activo intangible.
- Existe una intención de completar el activo intangible.

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por el Grupo para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

El % de amortización, en función de la vida útil estimada, para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	% Anual
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de Procesos de Información	25%

En cada cierre de ejercicio, el Grupo revisa los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

4.3 Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Grupo como arrendatario

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan.

4.4 Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por el Grupo, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicialmente y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas que no se incluyen en perímetro de consolidación o se incluyen por puesta en equivalencia, sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada.

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance del Grupo cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si el Grupo no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si el Grupo mantiene el control del activo, continua reconociéndolo por el importe al que está expuesto por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

El Grupo no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de factoring con recurso, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que el Grupo retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, el Grupo reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente hasta el momento de la adquisición. Se entiende por intereses explícitos aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero.

Asimismo, cuando los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocen como ingresos, y minoran el valor contable de la inversión.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4.5 Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico del Grupo y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

Cancelación

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido.

Quando se produce un intercambio de instrumentos de deuda, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Quando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

A estos efectos, se considera que las condiciones de los contratos son sustancialmente diferentes cuando el prestamista es el mismo que otorgó el préstamo inicial y el valor actual de los flujos de efectivo del nuevo pasivo financiero, incluyendo las comisiones netas, difiere al menos en un 10% del valor de los flujos de efectivo pendiente de pago del pasivo financiero original, actualizándose ambos el tipo de interés efectivo del pasivo original.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4.6 Deterioro del valor de los activos no financieros

Al menos al cierre del ejercicio, la Sociedad evalúa si existen indicios de que algún activo no corriente o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorado y, si existen indicios, se estiman sus importes recuperables.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. Cuando el valor contable es mayor que el importe recuperable se produce una pérdida por deterioro. El valor en uso es el valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados, utilizando tipos de interés de mercado sin riesgo, ajustados por los riesgos específicos asociados al activo. Para aquellos activos que no generan flujos de efectivo, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos, el importe recuperable se determina para las unidades generadoras de efectivo a las que pertenecen dichos activos, entendiendo por dichas unidades generadoras de efectivo el grupo mínimo de elementos que generan flujos de efectivo, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos.

Las correcciones valorativas por deterioro y su reversión se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias. Las correcciones valorativas por deterioro se revierten cuando las circunstancias que las motivaron dejan de existir, excepto las correspondientes a los fondos de comercio. La reversión del deterioro tiene como límite el valor contable del activo que figuraría si no se hubiera reconocido previamente el correspondiente deterioro del valor.

4.7 Deterioro del valor de los activos financieros

El valor en libros de los activos financieros se corrige por el Grupo con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias cuando existe una evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro.

Para determinar las pérdidas por deterioro de los activos financieros, el Grupo evalúa las posibles pérdidas tanto de los activos individuales, como de los grupos de activos con características de riesgo similares.

Instrumentos de deuda

Existe una evidencia objetiva de deterioro en los instrumentos de deuda, entendidos como las cuentas a cobrar, los créditos y los valores representativos de deuda, cuando después de su reconocimiento inicial ocurre un evento que supone un impacto negativo en sus flujos de efectivo estimados futuros.

El Grupo considera como activos deteriorados (activos dudosos) aquellos instrumentos de deuda para los que existen evidencias objetivas de deterioro, que hacen referencia fundamentalmente a la existencia de impagados, incumplimientos, refinanciaciones y a la existencia de datos que evidencien la posibilidad de no recuperar la totalidad de los flujos futuros pactados o que se produzca un retraso en su cobro. Para los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, el Grupo considera como activos dudosos aquellos saldos que tienen partidas vencidas a más de seis meses para las que no existe seguridad de su cobro y los saldos de empresas que han solicitado un concurso de acreedores.

En el caso de los activos financieros valorados a su coste amortizado, el importe de las pérdidas por deterioro es igual a la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo existente en el momento del reconocimiento inicial del activo. Para los activos financieros a tipo de interés variable se utiliza el tipo de interés efectivo a la fecha de cierre de las cuentas anuales. El Grupo considera para los instrumentos cotizados el valor de mercado de los mismos como sustituto del valor actual de los flujos de efectivo futuros, siempre que sea suficientemente fiable.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Para los "Activos financieros disponibles para la venta", cuando existen evidencias objetivas de que un descenso en el valor razonable se debe a su deterioro, las minusvalías latentes reconocidas como "Ajustes por cambios de valor" en el patrimonio neto se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias.

La reversión del deterioro se reconoce como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias y tiene como límite el valor en libros del activo financiero que estaría registrado en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro de valor.

Instrumentos de patrimonio

Existe una evidencia objetiva de que los instrumentos de patrimonio se han deteriorado cuando después de su reconocimiento inicial ocurre un evento o una combinación de ellos que suponga que no se va a poder recuperar su valor en libros debido a un descenso prolongado o significativo en su valor razonable. En el caso de instrumentos de patrimonio valorados al coste, incluidos en la categoría de "Activos financieros disponibles para la venta", y de las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas no eliminadas en el proceso de consolidación por no entrar en el perímetro, la pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, que es el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración. La reversión de las correcciones valorativas por deterioro se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias, con el límite del valor en libros que tendría la inversión en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor, para las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas; mientras que para los activos financieros disponibles para la venta que se valoran al coste no es posible la reversión de las correcciones valorativas registradas en ejercicios anteriores.

4.8 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el proveedor, después de deducir cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares, y todos los gastos adicionales producidos hasta que los bienes se hayan ubicados para su venta, tales como transportes, aranceles de aduanas, seguros y otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción se determina añadiendo al precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto. También se incluye la parte que razonablemente corresponde de los costes indirectamente imputables a los productos, en la medida en que tales costes corresponden al periodo de elaboración o construcción, en los que se haya incurrido al ubicarlos para su venta y se basan en el nivel de utilización de la capacidad normal de trabajo de los medios de producción.

Dado que las existencias del Grupo no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

El Grupo utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.

Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para las materias primas y otras materias consumibles en el proceso de producción, no se realiza corrección valorativa si se espera que los productos terminados a los que se incorporarán sean vendidos por encima del coste.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4.9 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- Son convertibles en efectivo.
- En el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses.
- No están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor.
- Forman parte de la política de gestión normal de tesorería del Grupo.

4.10 Subvenciones

Las subvenciones se califican como no reintegrables cuando se han cumplido las condiciones establecidas para su concesión, registrándose en ese momento directamente en el patrimonio neto, una vez deducido el efecto impositivo correspondiente.

Las subvenciones reintegrables se registran como pasivos del Grupo hasta que adquieren la condición de no reintegrables, no registrándose ningún ingreso hasta dicho momento.

Las subvenciones recibidas para financiar gastos específicos se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devenguen los gastos que están financiando. Las subvenciones recibidas para adquirir activos se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a su amortización.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés, de acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado utilizando una tasa de interés de mercado, reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

4.11 Provisiones y contingencias

Los pasivos que resultan indeterminados respecto a su importe o a la fecha en que se cancelarán se reconocen en el balance como provisiones cuando el Grupo tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

Las compensaciones a recibir de un tercero en el momento de liquidar las provisiones, se reconocen como un activo, sin minorar el importe de la provisión, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso va a ser recibido, y sin exceder del importe de la obligación registrada. Cuando existe un vínculo legal o contractual de exteriorización del riesgo, en virtud del cual el Grupo no esté obligado a responder del mismo, el importe de dicha compensación se deduce del importe de la provisión.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Por otra parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurran eventos futuros que no están enteramente bajo el control del Grupo y aquellas obligaciones presentes, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, para las que no es probable que haya una salida de recursos para su liquidación o que no se pueden valorar con suficiente fiabilidad. Estos pasivos no son objeto de registro contable, detallándose los mismos en la memoria, excepto cuando la salida de recursos es remota.

4.12 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto, y en la contabilización inicial de las combinaciones de negocios en las que se registra como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, y bases imponibles negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que las sociedades consolidadas dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el Grupo evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, el Grupo procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que el Grupo disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4.13 Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

4.14 Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando se producen, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

Ingresos por ventas y prestaciones de servicios

Los ingresos se reconocen cuando es probable que el Grupo reciba los beneficios o rendimientos económicos derivados de la transacción y el importe de los ingresos y de los costes incurridos o a incurrir pueden valorarse con fiabilidad. Los ingresos se valoran al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, deduciendo los descuentos, rebajas en el precio y otras partidas similares que el Grupo pueda conceder, así como, en su caso, los intereses incorporados al nominal de los créditos.

Los impuestos indirectos que gravan las operaciones y que son repercutibles a terceros no forman parte de los ingresos.

4.15 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración, en las mismas condiciones que si fueran realizadas con un tercero.

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que los Administradores de la sociedad dominante consideran que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

4.16 Negocios conjuntos

El Grupo registra en el balance los negocios conjuntos que no se manifiestan a través de la constitución de una empresa, en función de su participación, contabilizando la parte proporcional de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente, así como los activos afectos a la explotación conjunta que estén bajo su control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

En la cuenta de pérdidas y ganancias se registra la parte proporcional de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto que corresponden al Grupo, así como los gastos incurridos en relación con su participación en el negocio conjunto.

Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que corresponde al Grupo en función del porcentaje de participación.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Los resultados no realizados por transacciones entre el Grupo y el negocio conjunto se eliminan en proporción a la participación. Del mismo modo, se eliminan los importes de los activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

4.17 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación laboral vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, en determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto del ejercicio en el que existe una expectativa válida, creada por el Grupo frente a los terceros afectados.

4.18 Transacciones entre Sociedades del Grupo incluidas en el perímetro de consolidación

Los saldos y transacciones entre las sociedades dentro del perímetro de consolidación se han eliminado en las cuentas anuales consolidadas, así como los resultados por operaciones internas.

4.19 Homogeneización de partidas de las cuentas anuales de la Sociedad dominante y sus sociedades dependientes

En general, todas las sociedades consolidadas aplican los mismos criterios y principios contables para la formulación de las cuentas anuales, incluyendo en el caso en que los saldos y operaciones de las sociedades individuales no sean coincidentes, los ajustes necesarios para su homogeneización.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas y dotaciones	Bajas y reversión de correcciones valorativas por deterioro	Saldo final
Ejercicio 2017					
Coste					
Patentes, licencias, marcas y similares	9.372,13	1.012,50	6.665,69	-	17.050,32
Fondo de comercio	-	-	29.044,12	-	29.044,12
Aplicaciones Informáticas	1.272.664,46	233.750,62	259.318,65	-	1.765.733,73
	1.282.036,59	234.763,12	295.028,46	-	1.811.828,17
Amortización acumulada					
Patentes, licencias, marcas y similares	(3.238,37)	-	(6.500,40)	-	(9.738,77)
Fondo de comercio	-	-	(1.694,24)	-	(1.694,24)
Aplicaciones Informáticas	(909.075,79)	(38.592,24)	(169.008,73)	-	(1.116.676,76)
	(912.314,16)	(38.592,24)	(177.203,37)	-	(1.128.109,77)
Valor neto contable	369.722,43	196.170,88	117.825,09	-	683.718,40
Ejercicio 2016					
Coste					
Patentes, licencias, marcas y similares	-	4.536,67	4.835,46	-	9.372,13
Aplicaciones Informáticas	-	965.699,63	306.964,83	-	1.272.664,46
	-	970.236,30	311.800,29	-	1.282.036,59
Amortización acumulada					
Patentes, licencias, marcas y similares	-	(1.965,01)	(1.273,36)	-	(3.238,37)
Aplicaciones Informáticas	-	(803.472,26)	(105.603,53)	-	(909.075,79)
	-	(805.437,27)	(106.876,89)	-	(912.314,16)
Valor neto contable	-	164.799,03	204.923,40	-	369.722,43

5.1 Descripción de los principales movimientos

Con fecha 5 de junio de 2017 la Sociedad del Grupo, Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. adquiere el 51% de las participaciones de ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. por importe de 299.998,40 euros siendo el valor contable de dicha participación 183.821,91 por lo que se genera una diferencia positiva en el proceso de consolidación por valor de 116.176,49 euros que el Grupo ha asignado a las aplicaciones informáticas, lo que se traduce en un alta en esta partida del balance por dicho importe.

El resto de altas del ejercicio 2017 se deben principalmente al desarrollo por parte del Grupo, de aplicaciones informáticas propias.

Durante el ejercicio 2016 se produjeron altas por importe de 311.800,29 euros las cuales se deben principalmente al desarrollo por parte del Grupo, de aplicaciones informáticas propias.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

5.2 Otra información

Al 31 de diciembre de 2017 existían elementos totalmente amortizados por importe de 812.333,81 euros correspondiente a las aplicaciones informáticas (751.701,83 euros en 2016).

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen compromisos firmes de compra y venta de inmovilizado intangible.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2017				
Coste				
Construcciones	-	192.749,14	12.848,49	205.597,63
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	230.764,03	136.613,44	18.449,05	385.826,52
	230.764,03	329.362,58	31.297,54	591.424,15
Amortización acumulada				
Construcciones	-	(74.050,81)	(2.993,51)	(77.044,32)
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(178.194,00)	(124.739,22)	(25.308,78)	(328.242,00)
	(178.194,00)	(198.790,03)	(28.302,29)	(405.286,32)
Valor neto contable	52.570,03	130.572,55	2.995,25	186.137,83
Ejercicio 2016				
Coste				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	-	210.489,91	20.274,12	230.764,03
	-	210.489,91	20.274,12	230.764,03
Amortización acumulada				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	-	(162.300,29)	(15.893,71)	(178.194,00)
	-	(162.300,29)	(15.893,71)	(178.194,00)
Valor neto contable	-	48.189,62	4.380,41	52.570,03

6.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2017 se han producido altas en construcciones tras la adquisición de ASG por valor de 12.848,49 euros. Las altas de instalaciones técnicas y otro inmovilizado material por valor de 18.449,05 euros corresponden a la compra de equipos para procesos de información.

Durante el ejercicio 2016 se produjeron altas por importe de 20.274,12 euros que correspondían a la compra de equipos para procesos de información.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

6.2 Arrendamientos operativos

EL Grupo tiene contratos de arrendamiento por alquileres de inmuebles de sus oficinas centrales y otros centros operativos, por varios vehículos y por maquinaria.

El gasto total de dichos contratos han ascendido a 253.594,67 euros en el ejercicio 2017 (227.494,46 euros en 2016) (Nota 17.4).

Los pagos futuros mínimos de los contratos de arrendamiento no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Hasta un año	241.003,56	176.325,76
Entre uno y cinco años	49.598,10	301.503,04
Más de cinco años	-	-
	290.601,66	477.828,80

El desglose de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio, desglosadas de acuerdo a la naturaleza de dichos contratos es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Arrendamiento de inmuebles	145.651,34	141.106,41
Alquiler de vehículos	92.776,53	85.142,64
Alquiler de maquinaria y otros	11.261,31	1.245,41
Otros arrendamientos informáticos	3.905,49	-
	253.594,67	227.494,46

6.3 Otra información

Al 31 de diciembre de 2017 existían elementos totalmente amortizados por importe de 211.320,54 euros correspondiente a los equipos para proceso de información (105.639,65 euros en 2016).

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen compromisos de compra y venta de inmovilizado material. Tampoco existen elementos de inmovilizado material hipotecados.

Todos los elementos de inmovilizado están situados en el territorio español.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

7. PARTICIPACIONES EN EMPRESAS DEL GRUPO Y ASOCIADAS

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son los siguientes:

(Euros)	Largo Plazo
Ejercicio 2017	
Participaciones puestas en equivalencia	23.653,53
Participaciones empresas del grupo fuera del perímetro	30.375,49
	54.029,02
Ejercicio 2016	
Participaciones puestas en equivalencia	15.902,67
Participaciones empresas del grupo fuera del perímetro	47.784,93
	63.687,60

7.1 Participaciones puesta en equivalencia

El detalle y los movimientos de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son los siguientes:

(Euros)	Porcentaje de participación	Saldo Inicial	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	Saldo final
Ejercicio 2017						
Dinamic Area Software, S.L.	44,44%					
Coste		64.689,22	-	-	-	64.689,22
Correcciones valorativas por deterioro		(48.786,55)	-	(1.308,96)	9.059,82	(41.035,69)
		15.902,67	-	(1.308,96)	9.059,82	23.653,53
Ejercicio 2016						
Dinamic Area Software, S.L.	44,44%					
Coste		-	24.929,64	39.759,58	-	64.689,22
Correcciones valorativas por deterioro		-	-	(48.786,55)	-	(48.786,55)
		-	24.929,64	(9.026,97)	-	15.902,67

Dinamic Area Software, S.L. es una sociedad limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es el asesoramiento, diseño, desarrollo, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y comunicaciones, el desarrollo de plataformas y la prestación de servicios de obtención de información de internet y cualquier otro medio digital o no, así como proyectos de investigación, desarrollo e innovación tecnológica (I+D+I) y relacionados con la innovación tecnológica y empresarial.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

7.2 Participaciones empresas del grupo fuera del perímetro

El detalle de participaciones en empresas fuera del perímetro de consolidación es el siguiente:

(Euros)	Between All Impulse, S.L.	Retailware Servicios, S.A.	Saldo final
Ejercicio 2017			
Porcentaje de participación	0,00%	100,00%	
Coste	-	68.919,95	68.919,95
Correcciones valorativas por deterioro	-	(38.544,46)	(38.544,46)
	-	30.375,49	30.375,49
Ejercicio 2016			
Porcentaje de participación	4,85%	100,00%	
Coste	2.531,98	68.919,95	71.451,93
Correcciones valorativas por deterioro	-	(23.667,00)	(23.667,00)
	2.531,98	45.252,95	47.784,93

Ninguna de las Sociedades cotiza en bolsa.

Between All Impulse, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es la tenencia, administración y gestión, por cuenta propia, de las acciones o participaciones sociales integrantes del capital social de entidades mercantiles.

La Sociedad ha vendido a Between All Impulse, S.L. las 388 participaciones sociales que tenía. La transmisión se ha hecho por un precio de 6.630,92€.

Retailware Servicios, S.A. es una Sociedad Limitada domiciliada en Quito (Ecuador) y cuya actividad principal es la venta, asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración y mantenimiento de soluciones tecnológicas de la información y comunicaciones, así como la prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas de la información. Esta Sociedad se encuentra actualmente en liquidación.

La Sociedad ha efectuado las comunicaciones correspondientes a las sociedades participadas, indicadas en el artículo 155 de la Ley de Sociedades de Capital, y no existe ningún compromiso por el que se pueda incurrir en contingencias respecto a dichas empresas.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

8. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de los activos financieros, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 7), al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Instrumentos de patrimonio		Créditos, derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Activos financieros a largo plazo						
Préstamos y partidas a cobrar	-	2.821,50	144.553,67	160.226,31	144.553,67	163.047,81
	-	2.821,50	144.553,67	160.226,31	144.553,67	163.047,81
Activos financieros a corto plazo						
Préstamos y partidas a cobrar	-	-	3.655.785,90	2.853.950,06	3.655.785,90	2.853.950,06
	-	-	3.655.785,90	2.853.950,06	3.655.785,90	2.853.950,06
	-	2.821,50	3.800.339,58	3.014.176,37	3.800.339,58	3.016.997,87

Estos importes se desglosan en el balance de la siguiente forma:

(Euros)	Instrumentos de patrimonio		Créditos, derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Activos financieros a largo plazo						
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	-	77.764,00	77.763,99	77.764,00	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo	-	2.821,50	66.789,67	82.462,32	66.789,67	85.283,82
	-	2.821,50	144.553,67	160.226,31	144.553,67	163.047,81
Activos financieros a corto plazo						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	-	-	3.408.203,76	2.624.736,38	3.408.203,76	2.624.736,38
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	-	-	228.541,48	229.213,68	228.541,48	229.213,68
Inversiones financieras a corto plazo	-	-	19.040,66	-	19.040,66	-
	-	-	3.655.785,90	2.853.950,06	3.655.785,90	2.853.950,06
	-	2.821,50	3.800.339,58	3.014.176,37	3.800.339,58	3.016.997,87

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados activos financieros.

El saldo de inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo corresponde al préstamo a Dinamic Área Software, S.L. asociado al proyecto SMARTRETAIL, en el que actúa en consorcio con la Sociedad. Su vencimiento final es a 10 años y no devenga intereses, estando financiado por un préstamo sin intereses registrado en el pasivo del balance (Nota 15.4).

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes**Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****8.1 Préstamos y partidas a cobrar**

El detalle de los activos financieros incluidos en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Activos financieros a largo plazo		
Créditos sociedades puesta en equivalencia (Nota 19.1)	77.764,00	77.763,99
Créditos a terceros	18.858,85	9.429,43
Otros activos financieros	47.930,82	73.032,89
	144.553,67	160.226,31
Activos financieros a corto plazo		
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	3.304.769,07	2.494.366,22
Cientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 19.1)	98.641,42	111.509,38
Empresas puesta en equivalencia (19.1)	-	16.008,30
Personal	4.793,27	2.852,48
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 19.1)	228.541,48	229.213,68
Otros activos financieros a corto plazo	19.040,66	-
	3.655.785,90	2.853.950,06

Deudas comerciales y otras cuentas a cobrar

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Activos financieros a corto plazo		
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	3.304.769,07	2.494.366,22
Cientes, empresas del grupo y asociadas	98.641,42	111.509,38
Empresas puesta en equivalencia	-	16.008,30
Personal	4.793,27	2.852,48
	3.408.203,76	2.624.736,38

Correcciones valorativas

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Saldo inicial	(346.522,21)	-
Altas por primera consolidación	-	(511.382,73)
Dotaciones	(28.625,87)	(38.479,86)
Reversiones	-	39.663,42
Bajas	-	163.676,96
	(375.148,08)	(346.522,21)

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

9. EXISTENCIAS

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Comerciales	9.234,84	5.906,14
	9.234,84	5.906,14

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen correcciones valorativas por deterioro de las existencias.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen compromisos firmes de compra ni venta de existencias comerciales.

10. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Caja	3.968,59	3.799,04
Cuentas corrientes a la vista	1.031.945,83	655.284,63
Otros activos líquidos equivalentes	287.623,23	300.623,23
	1.323.537,65	959.706,91

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas.

El Grupo tiene incluido dentro del epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" un depósito en una entidad financiera que cumple los requisitos de inversión de gran liquidez.

No hay restricciones a la disponibilidad de estos saldos.

11. PATRIMONIO NETO - FONDOS PROPIOS

11.1 Capital escriturado

El capital social de la sociedad dominante asciende a 100.000,00 euros, compuesto por 1.000.000 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, totalmente suscritas y desembolsadas. El 68,32% del capital es poseído directamente por la sociedad Microsistemas y Software, S.L.

Todas las acciones representativas del capital social gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias a su transferibilidad ni estando admitidas a cotización oficial.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

11.2 Reservas y resultados de ejercicios anteriores

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen las reservas de la Sociedad dominante son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Reparto del resultado del ejercicio anterior	Distribución de dividendos	Saldo final
Ejercicio 2017					
Reserva legal	20.000,00	-	-	-	20.000,00
Reservas de capitalización	29.878,42	-	41.599,64	-	71.478,06
Reservas de nivelación	101.594,13	-	70.153,59	-	171.747,72
Otras reservas	1.226.243,50	-	385.658,80	(249.000,00)	1.362.902,30
	1.377.716,05	-	497.412,03	(249.000,00)	1.626.128,08
Ejercicio 2016					
Reserva legal	-	20.000,00	-	-	20.000,00
Reservas especiales	-	-	-	-	-
Reservas de capitalización	-	-	29.878,42	-	29.878,42
Reservas de nivelación	-	-	101.594,13	-	101.594,13
Otras reservas	-	941.719,70	700.523,80	(416.000,00)	1.226.243,50
	-	961.719,70	831.996,35	(416.000,00)	1.377.716,05

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los socios y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Atendiendo a la normativa fiscal actual, la sociedad dominante ha dotado las reservas de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y serán indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la reducción, salvo por la existencia de pérdidas contables en la entidad.

11.3 Reservas en Sociedades consolidadas por integración global

El detalle por sociedades de las "Reservas en sociedades consolidadas por integración Global" es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.	4.375,04	3.054,13
Tier 7 Innovation, S.L.	(646,15)	-
	3.728,89	3.054,13

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

11.4 Reservas en Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia

El detalle por sociedades de las "Reservas en sociedades consolidadas por puesta en equivalencia" es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Dinamic Area Software, S.L.		- (10.400,73)
		- (10.400,73)

11.5 Resultado consolidado

La aportación de cada una de las sociedades integradas en el perímetro de la consolidación al beneficio del ejercicio atribuido a la sociedad dominante es la siguiente:

(Euros)	2017			2016		
	Beneficio / (Pérdida)			Beneficio / (Pérdida)		
	Resultado individual por Sociedades	Ajustes de consolidación al resultado del ejercicio	Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado individual por Sociedades	Ajustes de consolidación al resultado del ejercicio	Atribuido a la Sociedad Dominante
TIER 1 Technology, S.L.	1.236.770,52	(450.758,46)	786.012,06	497.412,03	1.535,54	498.947,57
Comerzzia Tecnologías Especificas para el Comercio, S.L.	(23.834,82)	1.694,24	(22.140,58)	(73.405,28)	-	(73.405,28)
Tier 7 Innovation, S.L.	136.419,09	-	136.419,09	79.418,41	-	79.418,41
	1.349.354,79	(449.064,22)	900.290,57	503.425,16	1.535,54	504.960,70

11.6 Información en relación con el derecho de separación del socio por falta de distribución de dividendos (Artículo 348 Bis del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital)

Durante los últimos cuatro ejercicios de la Sociedad dominante se han repartido dividendos por un importe superior a la tercera parte del resultado de cada uno de los ejercicios.

En la junta general ordinaria de accionistas celebrada el 30 de junio de 2017 que aprobó la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2016, en la cual se aprobó el reparto de dividendos, ningún socio votó en contra de dicha propuesta.

La distribución de resultado del ejercicio incluye un reparto de dividendos superior a la tercera parte del resultado. Por tanto, no resulta de aplicación el derecho de separación previsto en este artículo de la Ley de Sociedades de Capital.

12. INTERESES DE SOCIOS EXTERNOS

El saldo incluido en este capítulo del balance de situación consolidado recoge el valor de la participación de los accionistas minoritarios en las sociedades consolidadas dependientes. Asimismo, el saldo que se muestra en el epígrafe "Resultado atribuido a socios externos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta representa la participación de dichos accionistas minoritarios en el resultado del ejercicio.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Los movimientos que se han producido en este epígrafe en los ejercicios 2017 y 2016 han sido los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Variaciones perímetro	Traspasos	Distribución de dividendos	Ajustes por cambio de valor	Participación en resultados del ejercicio	Saldo final
Ejercicio 2017							
Comerzzia (Seidor, S.A.)	-	9.473,11	-	-	-	(484,15)	8.988,96
ASG	-	176.613,20	-	-	-	11.884,53	188.497,73
	-	186.086,31	-	-	-	11.400,38	197.486,69
Ejercicio 2016							
	-	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-

13. PATRIMONIO NETO - SUBVENCIONES RECIBIDAS

Los movimientos de las subvenciones de capital por proyectos de I+D+I no reintegrables son los siguientes:

Entidad Concedente	Fecha de concesión	Importe subvención	Saldo Inicial	Altas/Bajas	Imputación a resultados	Regularización	Saldo final
Ejercicio 2017							
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	(2,48)	-	-	2,48	0,00
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	55.134,90	-	(39.034,29)	-	16.100,61
Corporación Tecnológica de Andalucía- Motor Predictivo	2016	15.150,61	11.362,96	-	(9.221,54)	-	2.141,42
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	6.713,28	-	(612,91)	(3.127,08)	2.973,29
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	1.333,88	-	(695,73)	-	638,15
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	41.753,55	-	(13.946,22)	(19.140,36)	8.666,97
		325.079,58	116.296,10	-	(63.510,69)	(22.284,96)	30.520,44
Ejercicio 2016							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2012	187.490,83	1.424,05	-	(1.424,05)	-	-
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	1.825,69	-	(1.828,17)	-	(2,48)
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	97.580,37	(969,88)	(41.475,59)	-	55.134,90
Corporación Tecnológica de Andalucía- Motor Predictivo	2016	15.150,61	-	11.362,96	-	-	11.362,96
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	22.349,32	8.279,77	(23.915,81)	-	6.713,28
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	2.029,18	-	(695,30)	-	1.333,88
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	33.642,86	38.581,01	(30.470,32)	-	41.753,55
		512.570,41	158.851,47	57.253,86	(99.809,23)	-	116.296,10

De acuerdo con la normativa contable en vigor los préstamos sin intereses se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 15.4).

El traspaso a resultado de las subvenciones de capital ha sido de 84.680,92 euros antes de impuestos (133.578,90 euros en el ejercicio 2016)

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Adicionalmente, durante el ejercicio 2017 la Sociedad dominante ha recibido una subvención para el Programa de Fomento de la oferta de soluciones de computación en la nube para pequeñas y medianas empresas por importe de 57.500,00 euros. Dado que los costes incurridos para la ejecución de dicho programa se han imputado a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio se ha considerado como subvención de explotación.

14. PROVISIONES

El detalle de provisiones a largo plazo al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	Total
Ejercicio 2017	
Saldo inicial	43.864,70
Dotaciones	-
Aplicaciones / Traspasos	(560,98)
Saldo final	43.303,72
Ejercicio 2016	
Altas por primera consolidación	100.450,00
Dotaciones	-
Aplicaciones / Traspasos	(56.585,30)
Saldo final	43.864,70

Las provisiones registradas a largo plazo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 corresponden a una reclamación de carácter laboral en una UTE.

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene registrada una provisión a corto plazo para hacer frente a los costes ocasionados por proyectos no recuperables, por importe de 42.982,01 euros.

15. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Pasivos financieros a largo plazo						
Débitos y partidas a pagar	-	-	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
	-	-	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo						
Débitos y partidas a pagar	37.491,63	-	2.001.470,82	1.362.787,34	2.038.962,45	1.362.787,34
	37.491,63	-	2.001.470,82	1.362.787,34	2.038.962,45	1.362.787,34
	37.491,63	-	2.793.483,40	2.205.491,56	2.830.975,03	2.205.491,56

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Estos importes se incluyen en las siguientes partidas del balance:

(Euros)	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Pasivos financieros a largo plazo						
Deudas a largo plazo	-	-	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
			792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo						
Deudas a corto plazo	37.491,63	-	85.160,69	33.743,62	122.652,32	33.743,62
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	226.358,41	226.091,93	226.358,41	226.091,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (*)	-	-	1.689.951,72	1.102.951,79	1.689.951,72	1.102.951,79
	37.491,63	-	2.001.470,82	1.362.787,34	2.038.962,45	1.362.787,34
	37.491,63	-	2.793.483,40	2.205.491,56	2.830.975,03	2.205.491,56

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados pasivos financieros.

15.1 Deudas con entidades de crédito

Al 31 de diciembre de 2017 existen deudas con entidades de crédito correspondientes al importe dispuesto de dos pólizas de crédito suscritas por sociedades del Grupo con vencimiento en febrero y octubre de 2018. Tales pólizas devengan el tipo de interés de mercado y tienen como límites 100.000,00 y 225.000,00 euros, respectivamente. A 31 de diciembre de 2016, no existían deudas con entidades de crédito. Adicionalmente, el 31 de diciembre de 2017 existían cuentas de crédito sin disponer por un límite total de 400.000,00 euros (400.000,00 euros en 2016).

A 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene constituidos avales y garantías por importe de 110.805,36 euros (129.310,67 euros a 31 de diciembre de 2016) para operaciones propias del tráfico normal de su actividad.

15.2 Deudas con empresas del grupo y asociadas

El detalle de los pasivos financieros clasificados en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Uniones Temporales de Empresas (UTES) (Nota19.1)	226.358,40	226.091,93
	226.358,40	226.091,93

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 todas las deudas con las empresas del grupo y asociadas a corto plazo corresponden a saldos de las Uniones Temporales de Empresas integradas.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

15.3 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Proveedores	918.295,94	617.123,15
Proveedores empresas del grupo (Nota 19.1)	847,00	19.217,22
Acreedores varios	96.838,76	39.107,72
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	84.710,25	52.322,54
Anticipo de clientes	589.259,77	375.181,15
	1.689.951,72	1.102.951,79

15.4 Otras deudas a largo y corto plazo

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
A largo plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	792.012,58	842.704,22
Otros créditos recibidos	-	-
	792.012,58	842.704,22
A corto plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	81.225,73	18.605,98
Otros créditos recibidos	3.934,96	15.137,64
	85.160,69	33.743,62
	877.173,27	876.447,84

Las ayudas reembolsables recibidas corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado de acuerdo a una tasa de interés de mercado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 13). En el ejercicio 2017 se han registrado gastos financieros por actualización por importe de 21.091,96 euros (23.273,49 euros en 2016) (Nota 17.6).

El detalle de los vencimientos anuales de las deudas, compuestas principalmente por préstamos a tipo de interés cero, al 31 de diciembre, es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Año 2017	-	33.743,62
Año 2018	85.160,69	89.557,77
Año 2019	70.905,44	96.208,19
Año 2020	103.467,30	103.386,00
Año 2021	108.012,45	104.866,51
Año 2022 y siguientes	509.627,39	448.685,75
	877.173,27	876.447,84

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

16. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales el 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Activos por impuesto diferido (Nota 16.2)	58.054,14	55.874,29
Activo por impuesto corriente	-	-
Otros créditos con las Administraciones Públicas	239.920,08	278.403,33
Hacienda Pública deudora por subvenciones concedidas	87.801,02	195.402,97
IVA	137.834,40	58.418,27
Otros conceptos	14.284,66	24.582,09
	297.974,22	334.277,62
Pasivos por impuesto diferido (Nota 16.2)	(123.229,76)	(108.904,90)
Pasivos por impuesto corriente	(87.979,23)	(22.290,97)
Otras deudas con las Administraciones Públicas	(227.531,27)	(167.371,30)
IVA	(98.940,73)	(49.713,28)
IRPF	(42.241,18)	(28.087,01)
IGIC	(4.210,80)	(13.490,76)
Seguridad Social	(82.138,56)	(76.080,25)
	(438.740,26)	(298.567,17)

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años. El Grupo tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables. En opinión de los Administradores de la sociedad dominante, no existen contingencias fiscales de importes significativos que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por el Grupo.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

16.1 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable consolidado y la suma de las bases imponibles del impuesto de las sociedades consolidadas es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Ejercicio 2017			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	993.785,15	-	993.785,15
Impuesto sobre Sociedades	152.278,57		152.278,57
			152.278,57
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			1.146.063,72
Diferencias permanentes	143.599,41	(178.529,74)	(34.930,32)
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	321.336,30	(399.847,49)	(78.511,19)
Con origen en ejercicios anteriores	76.739,91	-	76.739,91
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	(70.501,60)	(70.501,60)
Base imponible (resultado fiscal) (*)			1.038.860,51
Ejercicio 2016			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	504.960,71	-	504.960,71
Impuesto sobre Sociedades	65.857,08	-	65.857,08
			65.857,08
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			570.817,79
Diferencias permanentes	134.926,04	(114.654,89)	20.271,15
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	1.045,04	(143.431,37)	(142.386,33)
Con origen en ejercicios anteriores	9.227,84	(29,08)	9.198,76
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	185.498,90	(105.735,25)	79.763,65
Base imponible (resultado fiscal) (*)			537.665,02

(*) Deducidas las dotaciones a las Reservas de capitalización y nivelación.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias	
	2017	2016
Resultado contable antes de impuestos	1.146.063,72	570.817,79
Diferencias permanentes	(34.930,32)	20.271,15
	1.111.133,40	591.088,94
Carga impositiva teórica	277.783,35	147.772,23
Deducciones aplicadas y otros	(125.504,78)	(78.922,79)
Reversión activos por impuesto diferido	-	(2.992,36)
Gasto / (ingreso) impositivo efectivo	152.278,57	65.857,08

16.2 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Activos por impuesto diferido		
Deterioro de participaciones en procesos de liquidación	17.236,13	14.820
Bases imponibles negativas	28.119,64	41.054,79
Por ajustes en consolidación	12.698,37	-
	58.054,14	55.874,29

El detalle de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Pasivos por impuesto diferido		
Por subvenciones de capital y préstamos tipo 0	(10.171,02)	(38.768,24)
Por resultado UTEs	(7.994,59)	(17.420,74)
Reserva nivelación	(72.207,01)	(42.936,93)
Libertad amortización	(3.458,99)	(5.223,23)
Insolvencias	(4.626,73)	(4.555,76)
Fondo de comercio	(25.655,64)	-
Por ajuste en consolidación	884,21	-
	(123.229,76)	(108.904,90)

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

17. INGRESOS Y GASTOS

17.1 Importe neto de la cifra de negocios

El importe neto de la cifra de negocios del Grupo corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y productos de la industria informática.

Así mismo el importe neto de la cifra de negocios corresponde principalmente a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

17.2 Consumo de mercaderías y aprovisionamientos

El detalle de aprovisionamientos a 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Consumo de mercaderías	2.196.011,43	1.603.853,71
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	263.362,86	188.115,86
Trabajos realizados por otras empresas	944.060,52	851.237,34
	3.403.434,81	2.643.206,90

17.3 Cargas sociales

El detalle de cargas sociales es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Seguridad Social	832.163,92	795.014,03
Otras cargas sociales	30.121,98	32.077,89
	862.285,90	827.091,92

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

17.4 Servicios exteriores

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Arrendamientos (Nota 6.2)	253.594,67	227.494,46
Reparaciones y conservación	21.344,85	30.280,60
Servicios profesionales independientes	206.505,59	152.847,52
Transportes	52.166,31	38.589,60
Primas de seguros	27.400,25	25.929,85
Servicios bancarios	23.824,62	9.133,48
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	212.216,20	187.031,88
Suministros	84.809,75	67.124,77
Otros servicios	318.574,61	246.348,72
	1.200.436,85	984.780,89

17.5 Otros resultados

El detalle del epígrafe de otros resultados es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Aportación asociaciones sin ánimo de lucro	(15.000,00)	-
Otros gastos excepcionales	(46.162,95)	(7.788,57)
Otros ingresos excepcionales	3.517,22	25.625,28
	(57.645,73)	17.836,71

17.6 Ingresos y gastos financieros

El detalle de gastos e ingresos financieros a 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Ingresos financieros	129,85	1.321,20
Participaciones en instrumentos de patrimonio	-	776,00
Terceros	-	776,00
Valores negociables y otros instrumentos financieros	129,85	545,20
Terceros	129,85	545,20
Gastos financieros	(24.849,54)	(28.011,26)
Deudas con empresas del grupo y asociadas	-	(217,45)
Deudas con tercero	(3.757,58)	(4.520,32)
Por actualización de provisiones (Nota 15.4)	(21.091,96)	(23.273,49)
	(24.719,69)	(26.690,05)

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes**Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****18. NEGOCIOS CONJUNTOS –UNIONES TEMPORALES DE EMPRESAS**

El Grupo reconoce en su balance y en su cuenta de pérdidas y ganancias la parte proporcional que le corresponde, en función del porcentaje de participación, de los activos, pasivos, gastos e ingresos incurridos por el negocio conjunto. Asimismo en el estado de cambios en el patrimonio neto y estado de flujos de efectivo del Grupo están integrados igualmente la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponde en función del porcentaje de participación y se eliminan los resultados no realizados que existen por transacciones con los negocios conjuntos, en proporción a la participación que corresponde a este Grupo. Del mismo modo, son objeto de eliminación los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo tenía constituidos los siguientes negocios conjuntos:

Nombre de la U.T.E.	Porcentaje de participación
UTE MP Sistemas - Lorenzana	49%
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	60%
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	50%
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	100%

Los efectos que la integración de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) ha tenido en las partidas más significativas de las cuentas anuales son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Activos no corrientes	10.959,20	12.595,90
Activos corrientes	547.830,17	508.348,17
Total Activo	558.789,37	520.944,07
Patrimonio Neto	624.428,44	592.450,07
Pasivos no corrientes	43.303,72	43.864,70
Pasivos corrientes	(108.942,79)	(115.370,70)
Total Pasivo	558.789,37	520.944,07
Ventas UTES	1.167.984,41	1.027.694,80
Resultado	31.978,36	70.560,32

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

19. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las partes vinculadas con las que el Grupo ha realizado transacciones durante el ejercicio 2017 y 2016, así como la naturaleza de dicha vinculación, es la siguiente:

Sociedad	Naturaleza de la vinculación
Microsistemas y Software, S.L.	Otras empresas del grupo
Dinamic Area Software, S.L.	Puesta en equivalencia
UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE MP Sistemas, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	Uniones temporales de empresas

19.1 Saldos y transacciones con entidades vinculadas

Los saldos mantenidos con entidades vinculadas son los siguientes:

(Euros)	Sociedades puesta en equivalencia	Uniones Temporales de Empresas (UTES)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2017				
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	77.764,00	-	-	77.764,00
Clientes (Nota 8.1)	-	98.541,42	100,00	98.641,42
Otros activos financieros a largo plazo (Nota 8.1)	-	226.539,30	2.002,18	228.541,48
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 15.2)	-	(226.358,40)	-	(226.358,40)
Proveedores (Nota 15.3)	(847,00)	-	-	(847,00)
Ejercicio 2016				
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	77.763,99	-	-	77.763,99
Clientes (Nota 8.1)	16.008,30	103.291,04	8.218,34	127.517,68
Otros activos financieros a largo plazo (Nota 8.1)	-	226.539,30	2.674,38	229.213,68
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 15.2)	-	(226.091,93)	-	(226.091,93)
Proveedores (Nota 15.3)	(19.217,22)	-	-	(19.217,22)

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Las transacciones realizadas con entidades vinculadas son las siguientes:

(Euros)	Sociedades puesta en equivalencia	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2017				
Compras y otros gastos de explotación	20.566,00		-	20.566,00
Ventas y prestación de servicios	(210,00)	1.000.534,95	-	1.000.324,95
Ejercicio 2016				
Compras y otros gastos de explotación	17.884,00	-	-	17.884,00
Ventas y prestación de servicios	100.779,00	949.630,97	-	1.050.409,97

Las transacciones realizadas con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico normal del Grupo y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a entidades no vinculadas.

19.2 Administradores y alta dirección

Durante el ejercicio el importe devengado por los miembros del Órgano de Administración de la sociedad dominante por el desempeño de funciones directivas en la Sociedad ha ascendido a 102.456,50euros (84.300 euros en 2016).

Durante el ejercicio 2017 y 2016 no se ha devengado remuneración correspondiente a las personas físicas que representan a la Sociedad dominante en los órganos de administración de las sociedades en las que la Sociedad dominante es persona jurídica administradora.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Sociedad no tenía obligaciones contraídas en materia de pensiones y de seguros de vida respecto al Consejo de Administración.

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existían anticipos ni créditos concedidos al Consejo de Administración de la Sociedad dominante, ni había obligaciones asumidas por cuenta de ellos a título de garantía.

Durante el ejercicio 2017 se han satisfecho primas de seguros de responsabilidad civil de los administradores de la Sociedad dominante por daños ocasionados en el ejercicio del cargo por importe de 425 euros (467 euros a 31 de diciembre de 2016)

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración de la Sociedad dominante ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés de la Sociedad.

20. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las políticas de gestión de riesgos del Grupo son establecidas por la Dirección del Grupo, En base a estas políticas, el Departamento Financiero del Grupo ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

20.1 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes del Grupo, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

La Sociedad realiza procedimiento de monitorización sobre las cuentas a cobrar al objeto de minimizar los aspectos por posibles insolvencias incluyendo un análisis del crédito de cada cliente. De igual manera, la Sociedad solo invierte en entidades financieras de reconocida solvencia.

20.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio.

Dada la escasa financiación externa, los Administradores entienden que su exposición en mínima.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

21. OTRA INFORMACIÓN

21.1 Estructura del personal

Las personas empleadas por el Grupo distribuidas por categorías son las siguientes:

	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio de personas empleadas en el ejercicio	Discapacidad 33%
	Hombres	Mujeres	Total		
Ejercicio 2017					
Consejeros / administradores	2	-	2	1	-
Personal directivo	6	2	8	5	-
Profesionales, técnicos y similares	77	10	87	91	-
Personal de servicios administrativos y similares	7	18	25	24	1
Comerciales, vendedores y similares	8	5	13	13	-
Resto del personal cualificado	15	3	18	16	1
	115	38	153	150	2

Ejercicio 2016					
Director General (Administrador único)	1	-	1	1	-
Personal directivo	3	2	5	5	-
Profesionales, técnicos y similares	76	7	83	83	-
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	22	1
Comerciales, vendedores y similares	5	4	9	6	-
Resto del personal cualificado	18	2	20	21	1
	107	33	140	138	2

El órgano de administración del Grupo es un Consejo de Administración compuesto por tres miembros.

21.2 Honorarios de auditoría

Los honorarios abonados en el ejercicio al auditor de cuentas son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Auditoría de Cuentas Anuales	12.500,00	7.650,00
Otros	9.500,00	4.100,00
	22.000,00	11.750,00

21.3 Información sobre medioambiente

El Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

21.4 Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de /a Ley 1512010, de 5 de julio.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2017	2016
(Días)		
Periodo medio de pago a proveedores	57	57
Ratio de operaciones pagadas	50	60
Ratio de operaciones pendientes de pago	55	22
(Euros)		
Total pagos realizados	4.460.278,32	4.189.426,00
Total pagos pendientes	473.976,09	309.635,95

22. INFORMACIÓN SEGMENTADA

El detalle donde se desglosa la información de cada uno de los segmentos del Grupo es el que sigue incluyendo información agregada:

(Euros)	2017	2016
Sector Privado	9.025.884,46	5.506.586,90
Comercio y distribución	5.038.755,08	3.732.392,00
Industria	3.343.462,26	1.180.076,00
Resto	643.667,12	594.118,90
Sector Público	426.996,27	2.008.299,00
Importe Neto Cifra de Negocio	9.452.880,73	7.514.885,90

23. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

El 5 de junio de 2017, Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. adquirió el 51% de ASG, Aplicaciones y Sistemas de gestión, S.L., lo que ha supuesto la entrada en el perímetro de consolidación de esta Sociedad en el ejercicio 2017. ASG es una Sociedad dedicada a la explotación del software para el comercio mayorista. Esta operación se ha realizado en una única transacción, no existiendo participaciones previas en el patrimonio de la sociedad absorbida ni relaciones preexistentes entre ambas sociedades.

La entrada en el capital se realizó mediante una ampliación de capital cuyo importe fue de 299.998,40 euros, suscribiendo 520 participaciones de 6.01012 euros de valor nominal, llevando aparejadas cada participación una prima de asunción de 570,909885 euros por cada una. No existiendo ningún importe pendiente de pago.

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Los activos y pasivos reconocidos de las Sociedades adquiridas en la fecha de adquisición han sido los siguientes:

	(Euros)
Inmovilizado intangible	197.371,28
Resto de activos netos de pasivos (*)	102.627,12
Fondo de comercio	(29.044,12)
Total valor razonable de activos netos identificables adquiridos	270.954,28

(*) Las características específicas de los principales elementos incluidos dentro del resto de activos, dificultan la valoración de los mismos de manera fiable por referencias a valores de mercado. En consecuencia, se ha considerado que el valor razonable de los mismos coincide con su precio de adquisición, neto de las correspondientes correcciones valorativas por amortización.

En esta combinación de negocios se ha puesto de manifiesto el siguiente fondo de comercio:

	(Euros)
Contraprestación transferida	299.998,40
Menos-valor razonable de los activos netos adquiridos	270.954,28
Fondo de comercio	29.044,12

El fondo de comercio tiene su origen en el efecto fiscal de las asignaciones realizadas en el proceso de identificación del valor razonable de los activos adquiridos.

El resultado imputable a la combinación desde la fecha de adquisición hasta el 31 de diciembre de 2017 ha ascendido a 24.254,14 euros de pérdidas. Si la combinación se hubiera realizado al inicio del ejercicio 2017, el resultado estimado del ejercicio de la Sociedad habría ascendido a 5.567,06 euros de beneficios.

24. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE.

Con posterioridad al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017 no han ocurrido hechos o circunstancias que pudieran afectar a la presentación de estas cuentas anuales consolidadas

JW

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2017

1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS.

Durante el ejercicio 2017, el Grupo ha seguido desarrollando sus actividades de servicios TIC sus dos líneas principales de actuación:

- Sus actividades tradicionales de servicios informáticos (principalmente, instalación y mantenimiento de infraestructuras informáticas), que aportan estabilidad en ingresos y generación de resultados.
- Su apuesta estratégica por el producto propio. En especial, por Comerzzia, solución POS (Punto de Venta) para el sector comercio, tanto alimentación como no alimentación, preparada para el comercio unificado digital, tanto en tiendas físicas como online.

En aplicación de la segunda de las líneas de actuación, en junio de 2017 se incorporó al Grupo Tier1, la sociedad ASG, Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. (ASG) lo que ha supuesto disponer de un producto propio adicional, consistente en una solución informática para el sector del comercio mayorista.

En los próximos ejercicios, el Grupo seguirá apostando por la doble línea de actuación - servicios informáticos y productos propios -, con especial incidencia en la segunda.

En esta línea, en el ejercicio 2017 se ha duplicado la contratación referida a licencias e implantaciones del software Comerzzia. El Grupo Tier1 seguirá prestando especial atención al desarrollo de las operaciones, incluidas las internacionales, referidas a esta solución informática.

La situación financiera del Grupo es cómoda. La posición financiera neta del Grupo al 31 de diciembre de 2017 es positiva en 409 miles de euros, resultantes de deducir del Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (1.324 miles de euros) las deudas no comerciales (792 miles de euros a largo plazo y 123 miles de euros a corto plazo). Es asimismo destacable que la mayoría de tales deudas corresponde a ayudas reembolsables, o sea, a préstamos concedidos a tipo de interés cero por diversos organismos. El endeudamiento con entidades de crédito es muy reducido (37 mil euros al 31 de diciembre de 2017) y proviene en su totalidad de la incorporación de ASG al perímetro de consolidación del Grupo.

La solvencia del Grupo es destacada. Los fondos propios al 31 de diciembre de 2017 ascienden 2.802 miles de euros, representado casi la mitad del total de activos (en concreto, el 44%).

Los activos del Grupo muestran un perfil de liquidez elevado, representando los activos corrientes (5.260 miles de euros) un 82% de los activos totales (6.386 miles de euros).

Las ventas del Grupo han totalizado 9.453 miles de euros en el ejercicio 2017, experimentando por tanto un aumento del 26% respecto al ejercicio 2016 (7.514 miles de euros). Una parte de ese crecimiento deriva de la incorporación al Grupo de ASG.

Junto con ese aumento de ventas, el Grupo ha mantenido el control de sus gastos, cuyo crecimiento ha sido inferior al de ventas.

La plantilla media en 2017 ha sido de 150 empleados (138 empleados en 2016).

TIER 1 Technology, S.A. y Sociedades Dependientes

Informe de gestión consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

2. INFORMACIÓN SOBRE ACONTECIMIENTOS RELEVANTES, ACONTECIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO.

Con fecha 25 de enero de 2018 ha quedado inscrita en el Registro Mercantil la transformación en sociedad anónima de la sociedad dominante del Grupo.

No se han producido, con posterioridad al cierre del ejercicio, otros acontecimientos de especial relevancia.

3. INFORMACION SOBRE LA EVOLUCIÓN PREVISIBLE DE LA SOCIEDAD.

La evolución del Grupo en los ejercicios venideros dependerá de los resultados de la expansión de sus productos propios (en especial, Comerzzia) y se estima que, en todo caso, se mantendrán los ingresos y márgenes de sus actividades de servicios informáticos.

4. ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO.

En el ejercicio 2017, el Grupo ha continuado invirtiendo en Investigación y Desarrollo. Como se expone en la nota 5 de la memoria de las cuentas anuales, las altas en el epígrafe de Aplicaciones informáticas han ascendido en el ejercicio a 259 miles de euros. Además, la adquisición de la mayoría del capital social de ASG y su consecuente incorporación al Grupo ha supuesto reflejar en las cuentas de aplicaciones informáticas un importe de 234 miles de euros.

En 2017 la sociedad dominante ha desarrollado el proyecto "Motor predictivo para el sector agroalimentario", cuyo objetivo es crear una herramienta que permita un análisis completo de la cadena de valor alimentaria.

El Grupo continuará en los ejercicios venideros invirtiendo en sus propios productos tecnológicos como reflejo de su apuesta estratégica por esta línea de actividad.

5. GESTION DE CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE.

El Grupo sigue reforzando sus Sistemas de Gestión de Calidad, que alcanzan a todas sus actuaciones.

Durante el ejercicio 2017 la sociedad dominante ha iniciado las labores precisas para la obtención de las certificaciones UNE-ISO/IEC 20000-1 e ISO/IEC 27001, que se prevé que se completarán en 2018.

El Grupo realiza una gestión responsable de sus recursos (energéticos y de otro tipo), y pretende utilizar materiales reciclables, así como minimizar la generación de residuos.

6. ADQUISICIONES DE ACCIONES PROPIAS.

El Grupo no ha realizado en el ejercicio 2017 operación alguna con las propias acciones de su sociedad dominante.

7. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

Las políticas de gestión de riesgos son establecidas por la Dirección del Grupo. El departamento Financiero de la sociedad dominante, y en su caso de las sociedades dependientes, establecen procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

Dada la fortaleza financiera y patrimonial que muestran las cuentas del Grupo, se considera con los riesgos financieros son reducidos.

Los riesgos provenientes de los activos financieros (en especial, cuentas a cobrar) son objeto de especial atención por los departamentos financieros. Las dotaciones precisas para atender a posibles insolvencias han ascendido a 13 miles de euros en 2017 (0,14% de la cifra de negocios)

8. INFORMACIÓN DEL PERÍODO MEDIO DE PAGO A PROVEEDORES.

El período medio de pago del Grupo en 2017 ha sido de 57 días.

JW

FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS Y EL INFORME DEL GESTION CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2017

Se han formulado las cuentas anuales consolidadas adjuntas y el informe de gestión consolidado del ejercicio 2017 en Sevilla a 11 de mayo de 2018.



Francisco Javier Rubio González
Presidente



Juan Luis Villanueva Ruiz Mateos
Consejero



Eduardo Fuentesal Nudi
Secretario

Informe de Auditoría Independiente

Tier 1 Technology, S.L. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2016

INFORME DE AUDITORÍA INDEPENDIENTE DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

A los accionistas de Tier 1 Technology, S.L. por encargo de Dña. Maria Fedriani Parias, en nombre y representación de Tier 1 Technology, S.L.

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas adjuntas de Tier 1 Technology, S.L. (la sociedad dominante) y sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance consolidado a 31 de diciembre de 2016, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y la memoria consolidada correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

Responsabilidad de los administradores en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados de Tier 1 Technology, S.L. y sociedades dependientes, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas adjuntas, basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España. Dicha normativa exige que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas están libres de incorrecciones materiales.

Una auditoría requiere la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en las cuentas anuales consolidadas. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la valoración de los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error. Al efectuar dichas valoraciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la formulación por parte de los administradores de la sociedad dominante de las cuentas anuales consolidadas, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación de las cuentas anuales consolidadas tomadas en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

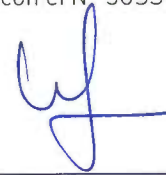
Opinión

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Tier 1 Technology, S.L. y sociedades dependientes a 31 de diciembre de 2016, así como de sus resultados consolidados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

El informe de gestión consolidado adjunto del ejercicio 2016 contiene las explicaciones que los administradores de la sociedad dominante consideran oportunas sobre la situación del Grupo, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2016. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión consolidado con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de Tier 1 Technology, S.L. y sociedades dependientes.

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° S0530)



Ignacio de la Vega de la Fuente

28 de julio de 2017



ERNST & YOUNG, S.L.

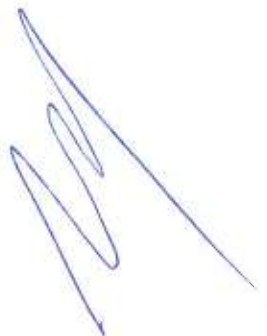
Año 2017 N° 07/17/01164
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

.....
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional
.....

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Cuentas Anuales Consolidadas
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2016

ÍNDICE

- Balance consolidado al 31 de diciembre de 2016.
- Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Informe de gestión consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.



TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2016
(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas	2016
ACTIVO NO CORRIENTE		704.902,16
Inmovilizado intangible	5	369.722,43
Patentes, licencias, marcas y similares.		6.133,76
Aplicaciones informáticas		363.588,67
Inmovilizado material	6	52.570,03
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		52.570,03
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		141.451,59
Participaciones puesta en equivalencia	7	15.902,67
Participaciones en empresas del grupo fuera del perímetro	7	47.784,93
Créditos a sociedades puesta en equivalencia	8.1	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo		85.283,82
Instrumentos de patrimonio	8	2.821,50
Créditos a terceros	8	9.429,43
Otros activos financieros	8	73.032,89
Activos por impuesto diferido	15	55.874,29
ACTIVO CORRIENTE		3.857.388,45
Existencias	9	5.906,14
Comerciales		5.906,14
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		2.603.996,72
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	8.1	2.195.223,22
Clientes, empresas del grupo y asociadas	8.1	111.509,38
Sociedades puesta en equivalencia	8.1	16.008,30
Personal	8.1	2.852,48
Otros créditos con las Administraciones Públicas	15	278.403,33
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	8	229.213,68
Otros activos financieros		229.213,68
Periodificaciones a corto plazo.		58.565,00
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	10	959.706,91
Tesorería		659.083,68
Otros activos líquidos equivalentes		300.623,23
TOTAL ACTIVO		4.562.290,61

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2016
(Expresado euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2016
PATRIMONIO NETO		2.181.708,25
FONDOS PROPIOS		2.065.412,15
Capital		100.000,00
Capital escriturado	11.1	100.000,00
Prima de emisión		90.082,00
Reservas y resultados de ejercicios anteriores	11.2	1.377.716,05
Legal y estatutarias		20.000,00
Reserva de capitalización		29.878,42
Reserva de nivelación		101.594,13
Otras reservas		1.226.243,50
Reservas en sociedades consolidadas	11.3	3.054,13
Reservas de sociedades puestas en equivalencia	11.4	(10.400,73)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	11.5	504.960,70
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	12	116.296,10
PASIVO NO CORRIENTE		995.473,82
Provisiones a largo plazo	13	43.864,70
Otras provisiones		43.864,70
Deudas a largo plazo	14	842.704,22
Otros pasivos financieros		842.704,22
Pasivos por impuesto diferido	15	108.904,90
PASIVO CORRIENTE		1.385.108,53
Provisiones a corto plazo	13	42.982,01
Deudas a corto plazo		33.743,61
Otros pasivos financieros	14	33.743,61
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	14	226.091,93
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		993.471,06
Proveedores	14.3	617.123,15
Proveedores, sociedades puesta en equivalencia	14.3	19.217,22
Acreeedores varios	14.3	39.107,72
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	14.3	52.322,54
Pasivos por impuesto corriente.	15	22.290,97
Otras deudas con las Administraciones Públicas	15	167.371,30
Anticipo de clientes	14.3	76.038,15
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		88.819,92
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		4.562.290,61

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31
de diciembre de 2016
(Expresada en euros)

	Notas	2016
OPERACIONES CONTINUADAS		
Importe neto de la cifra de negocios	16.1	7.514.885,90
Ventas		2.103.457,37
Prestaciones de servicios		5.411.428,53
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		(6.335,86)
Trabajos realizados por la empresa para su activo		180.612,83
Aprovisionamientos	16.2	(2.643.206,90)
Consumo de mercaderías		(1.603.853,71)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(188.115,85)
Trabajos realizados por otras empresas		(851.237,34)
Otros ingresos de explotación		28.352,46
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		28.352,46
Gastos de personal		(3.519.719,42)
Sueldos, salarios y asimilados		(2.692.627,50)
Cargas sociales	16.3	(827.091,92)
Otros gastos de explotación		(984.331,38)
Servicios exteriores	16.4	(984.780,89)
Tributos		(6.429,05)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		6.878,56
Amortización del inmovilizado	5, 6	(122.770,60)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	12	133.078,98
Exceso de provisiones		56.585,20
Otros resultados	16.5	17.836,71
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		654.987,92
Ingresos financieros	16.6	1.321,20
De participaciones en instrumentos de patrimonio		776,00
De terceros		776,00
De valores negociables y otros instrumentos financieros		545,20
De terceros		545,20
Gastos financieros	16.6	(28.011,26)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas		(217,45)
Por deudas con terceros		(27.793,81)
Diferencias de cambio		1.273,58
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(20.367,84)
Deterioros y pérdidas		(20.367,84)
RESULTADO FINANCIERO		(45.784,31)
Participación en beneficios en sociedades puestas en equivalencia		(38.385,82)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		570.817,78
Impuesto sobre beneficios		(65.857,08)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		504.960,70
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	11.5	504.960,70

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
 Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual
 terminado el 31 de diciembre de 2016
 (Expresado en euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado correspondiente al ejercicio anual
 terminado el 31 de diciembre de 2016

	Notas	2016
Resultado consolidado del ejercicio	11.5	504.960,70
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto		
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	76.338,48
Efecto impositivo	12	(19.084,62)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto consolidado		57.253,86
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	(133.078,98)
Efecto impositivo	12	33.269,74
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada		(99.809,23)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		462.405,33

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2016

(Expresado en euros)

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2016

	Capital escriturado (Nota 11.1)	Prima de emisión	Reservas y resultados negativos de ejercicios anteriores (Nota 11.2)	Reservas sociedades consolidadas (Nota 11.3)	Reservas sociedades puesta en equivalencia (Nota 11.4)	Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante (Nota 11.5)	Subvenciones, donaciones y legados recibidos (Nota 12)	TOTAL
SALDO, INICIO DEL AÑO 2015	-	-	-	-	-	-	-	-
Alta primera consolidación	100.000,00	90.082,00	961.719,69	-	-	831.996,35	158.851,47	2.142.649,52
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	504.960,70	(42.555,38)	462.405,33
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(416.000,00)	3.054,13	(10.400,73)	-	-	(423.346,60)
Ajustes primera consolidación	-	-	-	3.054,13	(10.400,73)	-	-	(7.346,60)
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(416.000,00)	-	-	-	-	(416.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	831.996,35	-	-	(831.996,35)	-	(0,00)
SALDO, FINAL DEL AÑO 2016	100.000,00	90.082,00	1.377.716,05	3.054,13	(10.400,73)	504.960,70	116.296,10	2.181.708,25

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016
(Expresado en euros)

	Notas	2016
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN		
Resultado del ejercicio antes de impuestos		570.817,78
Ajustes del resultado		(17.739,00)
Amortización del inmovilizado	5 y 6	122.770,60
Correcciones valorativas por deterioro		(20.367,84)
Variación de provisiones		81.990,15
Imputación de subvenciones	12	(133.078,98)
Ingresos financieros	16.6	1.321,20
Gastos financieros	16.6	(28.011,26)
Otros ingresos y gastos		(42.363)
Cambios en el capital corriente		(152.955,76)
Existencias		6.335,86
Deudores y otras cuentas a cobrar		(1.327.763,65)
Acreedores y otras cuentas a pagar		1.168.472,03
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		400.123,02
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Pagos por inversiones		(762.389,26)
Empresas del grupo y asociadas		(430.314,85)
Inmovilizado inmaterial	5	(311.800,29)
Inmovilizado material	6	(20.274,12)
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(762.389,26)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		1.102.539,76
Emisión		842.704,22
Otras deudas		842.704,22
Devolución y amortización de		259.835,54
Deudas con entidades de crédito		33.743,61
Deudas con empresas del grupo y asociadas		226.091,93
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(416.000,00)
Dividendos		(416.000,00)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		686.539,76
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES		324.273,53
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	10	635.433,38
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	10	959.706,91

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

1. SOCIEDAD DOMINANTE Y SOCIEDADES DEL GRUPO

a) Sociedad Dominante

TIER 1 Technology, S.L. (en adelante la sociedad dominante), se constituyó por tiempo indefinido mediante escritura pública de 15 de marzo de 2002, estando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla al tomo 3.464, folio 121, sección 8, hoja SE-48.235.

El objeto social de la sociedad dominante, tal y como figura en sus estatutos sociales es la explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información.

Asimismo, la sociedad dominante tiene por objeto la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática.

Tales operaciones podrán ser realizadas por la sociedad dominante, ya directamente o indirectamente mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades de objeto análogo o mediante cualesquiera otras formas admitidas en derecho.

La sociedad dominante tiene su domicilio social se encuentra en Camas (Sevilla), Edificio Vega del Rey 7, calle Boabdil 6.

La sociedad dominante ha formulado con fecha 29 de marzo de 2017 sus últimas Cuentas Anuales Individuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.

b) Sociedades del Grupo Consolidable:

A 31 de diciembre de 2016 las empresas pertenecientes al Grupo encabezado por la sociedad dominante (en adelante el Grupo) incluidas en la consolidación y la información relacionada con las mismas, se presentan a continuación:

(Euros)	Actividad	Porcentaje de participación		Coste neto de participación	Capital	Reservas y resultados negativos ejercicios anteriores	Beneficios / (Pérdidas) 2016
		Directa	Indirecta				
Comerzzia Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U.	Soluciones Tecnológicas	100%	-	-	60.000	(9.096)	(73.405)
Tier 7 Innovation, S.L.	Soluciones Tecnológicas	90%	10%	119.628	170.000	(129.791)	79.418
Dinamic Area Software, S.L.	Soluciones Tecnológicas	44%	-	15.903	23.912	39.129	(87.241)

Todas las sociedades tienen su domicilio social en Sevilla, excepto Tier 7 Innovation, S.L. que está domiciliada en Santa Cruz de Tenerife.

Las sociedades dependientes han sido consolidadas por el método de integración global, a excepción de Dinamic Area Software, S.L. que ha sido integrada por puesta en equivalencia.

Todas las sociedades del Grupo tienen el mismo ejercicio económico.

La información financiera-patrimonial de Tier 1 Technology, S.L. se ha obtenido de sus cuentas anuales auditadas al 31 de diciembre de 2016, el resto de sociedades no han sido auditadas.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

c) Sociedades del Grupo no incluidas en la Consolidación:

Las empresas del Grupo excluidas del perímetro de consolidación y la información relacionada con las mismas es la siguiente:

(Euros)	Actividad	Porcentaje de participación		Coste neto de participación	Capital (*)	Reservas y resultados negativos ejercicios anteriores (*)	Beneficios / (Pérdidas) 2016 (*)
		Directa	Indirecta				
Retailware Servicios, S.A.	Soluciones Tecnológicas	-	100%	45.253	80.000	(22.645)	(9.209)
The Velopers Sur Tecnologías, S.L.	Soluciones Tecnológicas	-	50%	-	6.080	(28.079)	(1.786)

(*) Cuentas Anuales no auditadas

Retailware Servicios, S.A. tiene su domicilio social en Ecuador y, por último, The Velopers Sur Tecnologías, S.L. tiene su domicilio social en Sevilla.

Estas sociedades se han excluido del perímetro de consolidación al no ser relevante su inclusión en las cuentas anuales consolidadas.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Las cuentas anuales consolidadas se han preparado de acuerdo con el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por el Administrador Único de la sociedad dominante de acuerdo con las normas vigentes para la formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas. Estas cuentas consolidadas se someterán a la aprobación de la Junta General Ordinaria de Socios de la sociedad dominante, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales están expresadas en euros, salvo que se indique lo contrario.

En el proceso de consolidación todas las cuentas y transacciones importantes entre estas sociedades han sido eliminadas.

Para aquellas sociedades incluidas en el perímetro de consolidación en las que la sociedad dominante posee la mayoría de los votos en sus órganos de representación y decisión, y ejerce una influencia notable en su gestión, la consolidación se ha efectuado por el método de integración global, a excepción de lo indicado en la Nota 1 anterior.

2.1 Imagen fiel

Las cuentas anuales consolidadas se han preparado a partir de los registros auxiliares de contabilidad del Grupo, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable con la finalidad de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del Grupo. El estado de flujos de efectivo se ha preparado con el fin de informar adecuadamente sobre el origen y la utilización de los activos monetarios representativos de efectivo y otros activos líquidos equivalentes del Grupo.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

2.2 Homogeneización de partidas

Con objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las cuentas anuales consolidadas adjuntas, se han aplicado los siguientes criterios básicos de homogeneización sobre la presentación de las cuentas anuales individuales de las sociedades del Grupo.

- Homogeneización temporal.
- Homogeneización valorativa.
- Homogeneización por operaciones internas.
- Homogeneización en la agrupación y presentación.

2.3 Comparación de la información

Dado que el ejercicio 2016 es el primer ejercicio en el que se formulan Cuentas Anuales Consolidadas, de acuerdo con la normativa contable en vigor, no se han incluido cifras comparativas.

2.4 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo, el Administrador Único de la sociedad dominante ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. El Grupo revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2016 de la sociedad dominante, formulada por el Administrador Único y que se espera sea aprobada por la Junta General de Socios, es la siguiente:

(Euros)	2016
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	497.412,03
	497.412,03
Aplicación	
A reserva de capitalización	41.599,64
A reserva de nivelación	70.153,59
A reservas voluntarias	136.658,80
A dividendos	249.000,00
	497.412,03

3.1 Limitación para la distribución de dividendos

Las Sociedades están obligadas a destinar el 10% de los beneficios del ejercicio a la constitución de la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuable a los socios (Nota 11.2).

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objeto de distribución, directa ni indirecta. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran que el valor del patrimonio neto de cada sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de dichas pérdidas.

3.2 Reserva capitalización y nivelación

Atendiendo a la normativa fiscal actual, la sociedad dominante ha dotado la reserva de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y serán indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la reducción, salvo por la existencia de pérdidas contables en la entidad.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por el Grupo en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas son los siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente de forma lineal en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Patentes, licencias, marcas y similares

Se amortizan en un periodo de tres años.

Aplicaciones informáticas

Esta partida incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por el Grupo, tanto con medios propios como externos, que cumplen las condiciones para la activación de los gastos de desarrollo, así como los costes de terceros. Su amortización se realiza de forma lineal a largo de su vida útil estimada de 3 años.

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada

El % de amortización, en función de la vida útil estimada, para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	% Anual
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de Procesos de Información	25%

En cada cierre de ejercicio, el Grupo revisa los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

4.3 Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Grupo como arrendatario

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan.

4.4 Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por el Grupo, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicialmente y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada.

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance del Grupo cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si el Grupo no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si la Sociedad mantiene el control del activo, continua reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

El Grupo no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de factoring con recurso, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que el Grupo retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, el Grupo reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente hasta el momento de la adquisición. Se entiende por intereses explícitos aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero.

Asimismo, cuando los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocen como ingresos, y minoran el valor contable de la inversión.

4.5 Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico del Grupo y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

Cancelación

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el proveedor, después de deducir cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares, y todos los gastos adicionales producidos hasta que los bienes se hayan ubicados para su venta, tales como transportes, aranceles de aduanas, seguros y otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción se determina añadiendo al precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto. También se incluye la parte que razonablemente corresponde de los costes indirectamente imputables a los productos, en la medida en que tales costes corresponden al periodo de elaboración o construcción, en los que se haya incurrido al ubicarlos para su venta y se basan en el nivel de utilización de la capacidad normal de trabajo de los medios de producción.

Dado que las existencias del Grupo no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

El Grupo utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.

Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para las materias primas y otras materias consumibles en el proceso de producción, no se realiza corrección valorativa si se espera que los productos terminados a los que se incorporarán sean vendidos por encima del coste.

4.7 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- Son convertibles en efectivo.
- En el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses.
- No están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor.
- Forman parte de la política de gestión normal de tesorería del Grupo.

4.8 Subvenciones

Las subvenciones se califican como no reintegrables cuando se han cumplido las condiciones establecidas para su concesión, registrándose en ese momento directamente en el patrimonio neto, una vez deducido el efecto impositivo correspondiente.

Las subvenciones reintegrables se registran como pasivos del Grupo hasta que adquieren la condición de no reintegrables, no registrándose ningún ingreso hasta dicho momento.

Las subvenciones recibidas para financiar gastos específicos se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devenguen los gastos que están financiando. Las subvenciones recibidas para adquirir activos se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a su amortización.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés, de acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

4.9 Provisiones y contingencias

Los pasivos que resultan indeterminados respecto a su importe o a la fecha en que se cancelarán se reconocen en el balance como provisiones cuando el Grupo tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

Las compensaciones a recibir de un tercero en el momento de liquidar las provisiones, se reconocen como un activo, sin minorar el importe de la provisión, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso va a ser recibido, y sin exceder del importe de la obligación registrada. Cuando existe un vínculo legal o contractual de exteriorización del riesgo, en virtud del cual el Grupo no esté obligado a responder del mismo, el importe de dicha compensación se deduce del importe de la provisión.

Por otra parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurran eventos futuros que no están enteramente bajo el control del Grupo y aquellas obligaciones presentes, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, para las que no es probable que haya una salida de recursos para su liquidación o que no se pueden valorar con suficiente fiabilidad. Estos pasivos no son objeto de registro contable, detallándose los mismos en la memoria, excepto cuando la salida de recursos es remota.

4.10 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto, y en la contabilización inicial de las combinaciones de negocios en las que se registra como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imposables, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, y bases imposables negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que las sociedades consolidadas dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el Grupo evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, el Grupo procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que el Grupo disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

4.11 Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

4.12 Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando se producen, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

Ingresos por ventas y prestaciones de servicios

Los ingresos se reconocen cuando es probable que el Grupo reciba los beneficios o rendimientos económicos derivados de la transacción y el importe de los ingresos y de los costes incurridos o a incurrir pueden valorarse con fiabilidad. Los ingresos se valoran al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, deduciendo los descuentos, rebajas en el precio y otras partidas similares que el Grupo pueda conceder, así como, en su caso, los intereses incorporados al nominal de los créditos.

Los impuestos indirectos que gravan las operaciones y que son repercutibles a terceros no forman parte de los ingresos.

4.13 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración, en las mismas condiciones que si fueran realizadas con un tercero.

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que el Administrador Único de la sociedad dominante considera que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

4.14 Negocios conjuntos

El Grupo registra en el balance los negocios conjuntos que no se manifiestan a través de la constitución de una empresa, en función de su participación, contabilizando la parte proporcional de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente, así como los activos afectos a la explotación conjunta que estén bajo su control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

En la cuenta de pérdidas y ganancias se registra la parte proporcional de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto que corresponden al Grupo, así como los gastos incurridos en relación con su participación en el negocio conjunto.

Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que corresponde al Grupo en función del porcentaje de participación.

Los resultados no realizados por transacciones entre el Grupo y el negocio conjunto se eliminan en proporción a la participación, del mismo modo, se eliminan los importes de los activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

4.15 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación laboral vigente, el Grupo está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, en determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto del ejercicio en el que existe una expectativa válida, creada por el Grupo frente a los terceros afectados.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2016				
Coste				
Patentes, licencias, marcas y similares	-	4.536,67	4.835,46	9.372,13
Aplicaciones Informáticas	-	965.699,63	306.964,83	1.272.664,46
	-	970.236,30	311.800,29	1.282.036,59
Amortización acumulada				
Patentes, licencias, marcas y similares	-	(1.965,01)	(1.273,36)	(3.238,37)
Aplicaciones Informáticas	-	(803.472,26)	(105.603,53)	(909.075,79)
	-	(805.437,27)	(106.876,89)	(912.314,16)
Valor neto contable	-	164.799,03		369.722,43

5.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2016 se han producido altas por importe de 311.800,29 euros, las cuales se deben principalmente al desarrollo por parte del Grupo, de aplicaciones informáticas propias.

5.2 Otra información

Al 31 de diciembre de 2016 existen elementos totalmente amortizados por importe de 751.701,83 euros.

A 31 de diciembre de 2016 no existen compromisos firmes de compra y venta de inmovilizado intangible.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2016				
Coste				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	-	210.489,91	20.274,12	230.764,03
	-	210.489,91	20.274,12	230.764,03
Amortización acumulada				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	-	(162.300,29)	(15.893,71)	(178.194,00)
	-	(162.300,29)	(15.893,71)	(178.194,00)
Valor neto contable	-	48.189,62		52.570,03

6.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2016 se han producido altas por importe de 20.274,12 euros que corresponden a la compra de equipos para procesos de información.

6.2 Arrendamientos operativos

EL Grupo tiene contratos de arrendamiento por alquileres de inmuebles de sus oficinas centrales y otros centros operativos, por varios vehículos y por maquinaria.

El gasto total de dichos contratos han ascendido a 227.494,46 euros en el ejercicio 2016 (Nota 16.4).

Los pagos futuros mínimos de los contratos de arrendamiento no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2016
Hasta un año	176.325,76
Entre uno y cinco años	301.503,04
Más de cinco años	-
	477.828,80

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

El desglose de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio, desglosadas de acuerdo a la naturaleza de dichos contratos es el siguiente:

(Euros)	2016
Arrendamiento de inmuebles	141.106,41
Alquiler de vehículos	85.142,64
Alquiler de maquinaria y otros	1.245,41
	227.494,46

6.3 Otra información

Al 31 de diciembre de 2016 existían elementos totalmente amortizados por importe de 105.639,65 euros.

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

A 31 de diciembre de 2016 no existen compromisos de compra y venta de inmovilizado material, ni existen elementos de inmovilizado material hipotecados.

7. INVERSIONES EN EMPRESAS DEL GRUPO Y ASOCIADAS

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen este epígrafe al 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

(Euros)	Largo Plazo
Participaciones puestas en equivalencia	15.902,67
Participaciones empresas del grupo fuera del perímetro	47.784,93
	63.687,60

7.1 Participaciones puesta en equivalencia

El detalle y los movimientos de este epígrafe al 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas	Bajas	Saldo final
Ejercicio 2016					
Dinamic Area Software, S.L.					
Coste	-	24.929,64	39.759,58	-	64.689,22
Correcciones valorativas por deterioro	-	-	(48.786,55)	-	(48.786,55)
	-	24.929,64	(9.026,97)	-	15.902,67

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

7.2 Participaciones empresas del grupo fuera del perímetro

El detalle de participaciones en empresas fuera del perímetro de consolidación es el siguiente:

(Euros)	Between All Impulse, S.L.	Retailware Servicios, S.A.	The Velopers Sur Tecnologías, S.L.	Saldo final
Ejercicio 2016				
Coste	2.531,98	68.919,95	30.400,00	101.851,93
Correcciones valorativas por deterioro	-	(23.667,00)	(30.400,00)	(54.067,00)
	2.531,98	45.252,95	-	47.784,93

Ninguna de las Sociedades cotiza en bolsa.

Retailware Servicios, S.A. es una Sociedad Limitada domiciliada en Quito (Ecuador) y cuya actividad principal es la venta, asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración y mantenimiento de soluciones tecnológicas de la información y comunicaciones, así como la prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas de la información.

The Velopers Sur Tecnologías, S.L es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla, que no ha tenido actividad durante el ejercicio y cuyo actividad principal es el desarrollo y gestión de plataformas digitales para la intermediación inmobiliaria y comercial.

Between All Impulse, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es la tenencia, administración y gestión, por cuenta propia, de las acciones o participaciones sociales integrantes del capital social de entidades mercantiles.

La Sociedad ha efectuado las comunicaciones correspondientes a las sociedades participadas, indicadas en el artículo 155 de la Ley de Sociedades de Capital, y no existe ningún compromiso por el que se pueda incurrir en contingencias respecto a dichas empresas.

8. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de los activos financieros, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 7), al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Instrumentos de patrimonio 2016	Créditos, derivados y otros 2016	Total 2016
Activos financieros a largo plazo			
Préstamos y partidas a cobrar	2.821,50	160.226,31	163.047,81
	2.821,50	160.226,31	163.047,81
Activos financieros a corto plazo			
Préstamos y partidas a cobrar	-	2.554.807,06	2.554.807,06
	-	2.554.807,06	2.554.807,06
	2.821,50	2.715.033,37	2.717.854,87

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Estos importes se desglosan en el balance de la siguiente forma:

(Euros)	Instrumentos de patrimonio	Créditos, derivados y otros	Total
	2016	2016	2016
Activos financieros a largo plazo			
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		77.763,99	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo	2.821,50	82.462,32	85.283,82
	2.821,50	160.226,31	163.047,81
Activos financieros a corto plazo			
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	-	2.325.593,38	2.325.593,38
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	-	229.213,68	229.213,68
	-	2.554.807,06	2.554.807,06
	2.821,50	2.715.033,37	2.717.854,87

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados activos financieros.

8.1 Préstamos y partidas a cobrar

El detalle de los activos financieros incluidos en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016
Activos financieros a largo plazo	
Créditos sociedades puesta en equivalencia	77.763,99
Créditos a terceros	9.429,43
Otros activos financieros	73.032,89
	160.226,31
Activos financieros a corto plazo	
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	2.195.223,22
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	111.509,38
Empresas puesta en equivalencia (18.1)	16.008,30
Personal	2.852,48
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	229.213,68
	2.554.807,06

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Deudas comerciales y otras cuentas a cobrar

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016
Activos financieros a corto plazo	
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	2.195.223,22
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	111.509,38
Empresas puesta en equivalencia (18.1)	16.008,30
Personal	2.852,48
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	229.213,68
	2.554.807,06

Correcciones valorativas

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones son los siguientes:

(Euros)	2016
Saldo inicial	-
Altas por primera consolidación	(511.382,73)
Dotaciones	(38.316,67)
Reversiones	39.663,42
Bajas	163.423,26
	(346.612,72)

9. EXISTENCIAS

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016
Comerciales	5.906,14
	5.906,14

Al 31 de diciembre de 2016, no existen correcciones valorativas por deterioro de las existencias.

Tampoco existen compromisos firmes de compra ni venta de existencias comerciales.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

10. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016
Caja	3.799,04
Cuentas corrientes a la vista	655.284,63
Otros activos líquidos equivalentes	300.623,23
	959.706,91

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas.

El Grupo tiene incluido dentro del epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" un depósito en una entidad financiera que cumple los requisitos de inversión de gran liquidez.

No hay restricciones a la disponibilidad de estos saldos.

11. PATRIMONIO NETO - FONDOS PROPIOS

11.1 Capital escriturado

El capital social de la sociedad dominante asciende a 100.000,00 euros, compuesto por 10.000 participaciones de 10,00 euros de valor nominal cada una de ellas, totalmente suscritas y desembolsadas. El 68,32% del capital es poseído directamente por la sociedad Microsistemas y Software, S.L.

Todas las acciones representativas del capital social gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias a su transferibilidad ni estando admitidas a cotización oficial.

11.2 Reservas y resultados de ejercicios anteriores

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen las reservas de la Sociedad dominante son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Reparto del resultado del ejercicio anterior	Distribución de dividendos	Saldo final
Ejercicio 2016					
Reserva legal	-	20.000,00	-	-	20.000,00
Reservas de capitalización	+	-	29.878,42	-	29.878,42
Reservas de nivelación	-	-	101.594,13	-	101.594,13
Otras reservas	-	941.719,69	700.523,80	(416.000,00)	1.226.243,49
	-	961.719,69	831.996,35	(416.000,00)	1.377.716,05

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los socios y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Atendiendo a la normativa fiscal actual, la sociedad dominante ha dotado la reserva de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y serán indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la reducción, salvo por la existencia de pérdidas contables en la entidad.

11.3 Reservas en Sociedades consolidadas por integración global

El detalle por sociedades de las "Reservas en sociedades consolidadas por integración Global" es el siguiente:

(Euros)	2016
Comerzzia Tecnologías Especificas para el Comercio, S.L.U.	3.054,13
Tier 7 Innovation, S.L.	-
	3.054,13

11.4 Reservas en Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia

El detalle por sociedades de las "Reservas en sociedades consolidadas por puesta en equivalencia" es el siguiente:

(Euros)	2016
Dinamic Area Software, S.L.	(10.400,73)
	(10.400,73)

11.5 Resultado consolidado

La aportación de cada una de las sociedades integradas en el perímetro de la consolidación al beneficio del ejercicio atribuido a la sociedad dominante es el siguiente:

(Euros)	2016		
	Resultado individual por Sociedades	Beneficio / (Pérdida) consolidación al resultado del ejercicio	Atribuido a la Sociedad Dominante
TIER 1 Technology, S.L.	497.412,03	1.535,54	498.947,57
Comerzzia Tecnologías Especificas para el Comercio, S.L.U.	(73.405,28)	-	(73.405,28)
Tier 7 Innovation, S.L.	79.418,41	-	79.418,41
	503.425,16	1.535,54	504.960,70

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

11.6 Información en relación con el derecho de separación del socio por falta de distribución de dividendos (Artículo 348 Bis del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital)

Durante los últimos cinco ejercicios la sociedad dominante ha repartido dividendos por un importe superior a la tercera parte del resultado de cada uno de los ejercicios.

En la junta general ordinaria de socios, de la sociedad dominante, celebrada el 30 de junio de 2016 que aprobó la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2015, en la cual se aprobó el reparto de dividendos, ningún socio votó en contra de dicha propuesta.

La distribución de resultado del ejercicio de la sociedad dominante incluye un reparto de dividendos superior a la tercera parte del resultado. Por tanto, no resulta de aplicación el derecho de separación previsto en este artículo de la Ley de Sociedades de Capital.

12. PATRIMONIO NETO - SUBVENCIONES RECIBIDAS

Los movimientos de las subvenciones de capital por proyectos de I+D+I no reintegrables son los siguientes:

Entidad Concedente	Fecha de concesión	Importe subvención	Saldo inicial	Altas por primera consolidación	Altas/Bajas	Imputación a resultados	Regularización imputación a resultados	Saldo final
Ejercicio 2016								
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2.012	-	-	1.424,05	-	(1.424,05)	-	-
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simías	2.012	72.036,71	-	1.825,69	-	(1.828,17)	-	(2,48)
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2.015	164.879,61	-	97.580,37	(969,88)	(41.475,59)	-	55.134,90
Corporación Tecnológica de Andalucía- Mortos Predictivo	2.016	15.150,61	-	-	11.362,96	-	-	11.362,96
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2.015	55.944,84	-	22.349,32	8.279,77	(23.915,81)	-	6.713,28
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2.015	17.067,81	-	2.029,18	-	(695,30)	-	1.333,88
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	187.490,83	-	33.642,86	38.581,01	(30.470,32)	-	41.753,55
		512.570,41	-	158.851,47	57.253,86	(99.809,23)	-	116.296,10

De acuerdo con la normativa contable en vigor, los préstamos sin intereses se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 14.4). El importe que se ha registrado como subvención no reintegrable por este motivo en el ejercicio 2016 ha ascendido a 38.581,01 euros.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

13. PROVISIONES

El detalle de provisiones a largo plazo al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016
Altas por primera consolidación	100.450,00
Dotaciones	-
Aplicaciones / Traspasos	(56.585,30)
Saldo final	43.864,70

Las provisiones registradas a largo plazo al 31 de diciembre de 2016 corresponden principalmente a una reclamación de carácter laboral en una UTE.

A 31 de diciembre de 2016 el Grupo tiene registrada una provisión a corto plazo por costes de proyectos no recuperables, por importe de 42.982,01 euros.

14. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Derivados y otros	Total
	2016	2016
Pasivos financieros a largo plazo		
Débitos y partidas a pagar	842.704,22	842.704,22
	842.704,22	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo		
Débitos y partidas a pagar	1.063.644,33	1.063.644,33
	1.063.644,33	1.063.644,33
	1.906.348,55	1.906.348,55

Estos importes se incluyen en las siguientes partidas del balance:

(Euros)	Derivados y otros	Total
	2016	2016
Pasivos financieros a largo plazo		
Deudas a largo plazo	842.704,22	842.704,22
	842.704,22	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo		
Deudas a corto plazo	33.743,61	33.743,61
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	226.091,93	226.091,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (*)	803.808,79	803.808,79
	1.063.644,33	1.063.644,33
	1.906.348,55	1.906.348,55

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados pasivos financieros.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

14.1 Deudas con entidades de crédito

Al 31 de diciembre de 2016, no existen deudas con entidades de crédito. Además, a dicha fecha existían cuentas de crédito sin disponer por un límite total de 400.000 euros.

14.2 Deudas con empresas del grupo y asociadas

El detalle de los pasivos financieros clasificados en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016
Uniones Temporales de Empresas (UTES) (Nota 18.1)	226.091,93
	226.091,93

Al 31 de diciembre de 2016 todas las deudas con las empresas del grupo y asociadas a corto plazo corresponden a saldos de las Uniones Temporales de Empresas integradas.

14.3 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016
Proveedores	617.123,15
Proveedores, sociedades puesta en equivalencia	19.217,22
Acreedores varios	39.107,72
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	52.322,54
Anticipo de clientes	76.038,15
	803.808,79

14.4 Otras deudas a largo y corto plazo

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016
A largo plazo	
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	842.704,22
	842.704,22
A corto plazo	
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	18.605,98
Otros créditos recibidos	15.137,63
	33.743,61
	876.447,83

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Las ayudas reembolsables recibidas corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 12). En el ejercicio 2016 se han registrado gastos financieros por actualización por importe de 23.273,49 euros (Nota 16.6).

El detalle de los vencimientos anuales de las deudas, compuestas principalmente por préstamos a tipo de interés cero, al 31 de diciembre, es el siguiente:

(Euros)	2016
Año 2017	33.743,66
Año 2018	89.557,77
Año 2019	96.208,19
Año 2020	103.386,00
Año 2021 y siguientes	553.552,21
	876.447,83

15. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016
Activos por impuesto diferido (Nota 15.2)	55.874,29
Otros créditos con las Administraciones Públicas	
Hacienda Pública deudora por IVA	253.821,24
Hacienda Pública deudora por Impuesto Sociedades	24.582,09
	334.277,62
Pasivos por impuesto diferido (Nota 15.2)	(108.904,90)
Pasivos por impuesto corriente	(22.290,97)
Otras deudas con las Administraciones Públicas	
IVA	(49.713,28)
IRPF	(28.087,01)
IGIC	(13.490,76)
Seguridad Social	(76.080,25)
	(298.567,17)

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años. El Grupo tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables. En opinión del Administrador Único de la sociedad dominante, no existen contingencias fiscales de importes significativos que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por el Grupo.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

15.1 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

Debido a que el Grupo no está acogido al régimen de tributación consolidado en el Impuesto sobre Sociedades, se ha considerado que no es necesaria para una adecuada interpretación de las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2016, mostrar la conciliación del resultado contable con la base imponible del Impuesto de Sociedades.

15.2 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2016
Activos por impuesto diferido	
Deducciones por doble imposición	14.819,50
Bases imponibles negativas	41.054,79
	55.874,29

El detalle de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2016
Pasivos por impuesto diferido	
Por subvenciones de capital y préstamos tipo 0	(38.768,24)
Por resultado UTEs	(17.420,74)
Reserva nivelación	(42.936,93)
Libertad amortización y otros	(5.223,23)
Insolvencias	(4.555,76)
	(108.904,90)

16. INGRESOS Y GASTOS

16.1 Importe neto de la cifra de negocios

El importe neto de la cifra de negocios del Grupo corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y productos de la industria informática.

Así mismo el importe neto de la cifra de negocios corresponde principalmente a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

16.2 Consumo de mercaderías y aprovisionamientos

El detalle de aprovisionamientos a 31 de diciembre de 2016 es el siguiente:

(Euros)	2016
Consumo de mercaderías	1.603.853,71
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	188.115,86
Trabajos realizados por otras empresas	851.237,34
	2.643.206,90

16.3 Cargas sociales

El detalle de cargas sociales es el siguiente:

(Euros)	2016
Seguridad Social	795.014,03
Otras cargas sociales	32.077,89
	827.091,92

16.4 Servicios exteriores

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Euros)	2016
Arrendamientos	227.494,46
Reparaciones y conservación	30.280,60
Servicios profesionales independientes	152.847,52
Transportes	38.589,60
Primas de seguros	25.929,85
Servicios bancarios	9.133,48
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	187.031,88
Suministros	67.124,77
Otros servicios	246.348,72
	984.780,89

16.5 Otros resultados

El detalle del epígrafe de otros resultados es el siguiente:

(Euros)	2016
Otros gastos excepcionales	(7.788,57)
Otros ingresos excepcionales	25.625,28
	17.836,71

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

16.6 Ingresos y gastos financieros

El detalle de gastos e ingresos financieros a 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016
Ingresos financieros	1.321,20
Participaciones en instrumentos de patrimonio	776,00
Terceros	776,00
Valores negociables y otros instrumentos financieros	545,20
Terceros	545,20
Gastos financieros	(28.011,26)
Deudas con empresas del grupo y asociadas	(217,45)
Deudas con tercero	(4.520,32)
Por actualización de provisiones (Nota 14.4)	(23.273,49)
	(26.690,05)

17. NEGOCIOS CONJUNTOS –UNIONES TEMPORALES DE EMPRESAS

El Grupo reconoce en su balance y en su cuenta de pérdidas y ganancias la parte proporcional que le corresponde, en función del porcentaje de participación, de los activos, pasivos, gastos e ingresos incurridos por el negocio conjunto. Asimismo en el estado de cambios en el patrimonio neto y estado de flujos de efectivo del Grupo están integrados igualmente la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponde en función del porcentaje de participación y se eliminan los resultados no realizados que existen por transacciones con los negocios conjuntos, en proporción a la participación que corresponde a este Grupo. Del mismo modo, son objeto de eliminación los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

Al 31 de diciembre de 2016, el Grupo tenía constituidos los siguientes negocios conjuntos:

Nombre de la U.T.E	Porcentaje de participación
UTE MP Sistemas - Lorenzana	49%
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	60%
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	50%
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	100%

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Los efectos que la integración de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) ha tenido en las partidas más significativas de las cuentas anuales son los siguientes:

(Euros)	2016
Activos no corrientes	12.595,90
Activos corrientes	508.348,17
Total Activo	520.944,07
Patrimonio Neto	592.450,07
Pasivos no corrientes	43.864,70
Pasivos corrientes	(115.370,70)
Total Pasivo	520.944,07
Ventas UTES	1.027.694,80
Resultado	70.560,32

18. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las partes vinculadas con las que el Grupo ha realizado transacciones durante el ejercicio 2016, así como la naturaleza de dicha vinculación, es la siguiente:

Sociedad	Naturaleza de la vinculación
The Velopers Sur Tecnologías S.L.	Otras empresas del grupo
Retailw are Servicios S.A.	Otras empresas del grupo
Clickoin Online, S.L.	Otras empresas asociadas
Microsistemas y Software, S.L.	Otras empresas del grupo
Dinamic Area Software, S.L.	Puesta en equivalencia
UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE MP, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	Uniones temporales de empresas

18.1 Saldos y transacciones con entidades vinculadas

Los saldos mantenidos con entidades vinculadas son los siguientes:

(Euros)	Sociedades puesta en equivalencia	Uniones Temporales de Empresas (UTES)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2016				
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	77.763,99	-	-	77.763,99
Clientes (Nota 8.1)	16.008,30	103.291,04	8.218,34	127.517,68
Otros activos financieros a largo plazo (Nota 8.1)	-	226.539,30	2.674,38	229.213,68
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	-	(226.091,93)	-	(226.091,93)
Proveedores (Nota 14.3)	(19.217,22)	-	-	(19.217,22)

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Las transacciones realizadas con entidades vinculadas son las siguientes:

(Euros)	Sociedades puesta en equivalencia	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2016				
Compras y otros gastos de explotación	17.884,00	-	-	17.884,00
Ventas y prestación de servicios	100.779,00	949.630,97	-	1.050.409,97

Las transacciones realizadas con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico normal del Grupo y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a entidades no vinculadas.

18.2 Administradores y alta dirección

Durante el ejercicio el importe devengado por el representante de la persona jurídica que ostenta el cargo de Administrador Único de la sociedad dominante por el desempeño de funciones directivas en el Grupo ha ascendido a 84.300 euros.

Durante el ejercicio 2016 no se ha devengado remuneración correspondiente a las personas físicas que representan al Grupo en los órganos de administración de las sociedades en las que el Grupo es persona jurídica administradora.

Al 31 de diciembre de 2016 el Grupo no tenía obligaciones contraídas en materia de pensiones y de seguros de vida respecto al Administrador Único de la sociedad dominante y la alta dirección.

A 31 de diciembre de 2016 no existían anticipos ni créditos concedidos al Administrador Único de la sociedad dominante ni a la alta dirección, ni había obligaciones asumidas por cuenta de ellos a título de garantía.

Durante el ejercicio 2016 se han satisfecho primas de seguros de responsabilidad civil de los administradores por daños ocasionados en el ejercicio del cargo por importe de 467 euros.

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el Administrador Único de la sociedad dominante ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés del Grupo.

19. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las políticas de gestión de riesgos del Grupo son establecidas por la Dirección del Grupo, habiendo sido aprobadas por el Administrador Único del Grupo. En base a estas políticas, el Departamento Financiero del Grupo ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone al Grupo al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

19.1 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes del Grupo, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

19.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio.

20. OTRA INFORMACIÓN

20.1 Estructura del personal

Las personas empleadas por el Grupo distribuidas por categorías son las siguientes:

	Número de personas empleadas al final del ejercicio			personas empleadas en el ejercicio	Discapacidad 33%
	Hombres	Mujeres	Total		
Ejercicio 2016					
Director General	1	-	1	1	-
Altos directivos (no consejeros)	-	-	-	-	-
Personal directivo	3	2	5	5	-
Profesionales, técnicos y similares	76	7	83	83	-
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	22	1
Comerciales, vendedores y similares	5	4	9	6	-
Resto del personal cualificado	18	2	20	21	1
	107	33	140	138	2

El órgano de administración del Grupo es un Administrador Único, siendo éste una persona jurídica.

20.2 Honorarios de auditoría

Los honorarios abonados en el ejercicio al auditor de cuentas son los siguientes:

(Euros)	2016
Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas	4.100,00
Auditoría de Cuentas Anuales Individuales	7.650,00
	11.750,00

20.3 Información sobre medioambiente

El Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma.

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes
Memoria consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la Ley 1512010, de 5 de julio.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2016
(Días)	
Periodo medio de pago a proveedores	57
Ratio de operaciones pagadas	60
Ratio de operaciones pendientes de pago	22
(Euros)	
Total pagos realizados	4.189.426,00
Total pagos pendientes	309.635,95

21. INFORMACIÓN SEGMENTADA

El criterio de asignación e imputación utilizado por el Grupo para determinar y ofrecer la información segmentada ha sido identificar cada uno de los segmentos en función de cada una de las líneas de actividad, de manera que se identifican segmentos en función de la actividad que realicen o servicios que presten y el sector al que van dirigidos.

Los precios de transferencia de las transacciones que se han producido entre los diferentes segmentos se han realizado a precios de mercado.

El detalle donde se desglosa la información de cada uno de los segmentos del Grupo es el que sigue incluyendo información agregada:

(Euros)	2016
Sector Privado	5.506.588,90
Comercio y distribución	3.732.392,00
Industria	1.180.078,00
Resto	594.118,90
Sector Público	2.008.299,00
Importe Neto Cifra de Negocio	7.514.887,90

22. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con posterioridad al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2016 no han ocurrido hechos circunstancias que pudieran afectar a la presentación de estas cuentas anuales consolidadas.

1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS.

Durante el ejercicio 2016, el Grupo ha seguido desarrollando sus actividades de servicios TIC compaginando dos líneas de actuación:

- La continuidad de sus actividades tradicionales de servicios (principalmente, instalación y mantenimiento de infraestructuras informáticas) que aportan ingresos y generación de resultados de forma recurrente.
- Su apuesta estratégica por el producto propio. En especial, por Comerzzia, solución POS (Punto de Venta) para el sector comercio, tanto alimentación como no alimentación, preparada para el comercio unificado digital, tanto en tiendas físicas como online.

La consolidación de la primera línea de actuaciones y los avances experimentados en la segunda pueden evaluarse como satisfactorias y establecen bases adecuadas para las operaciones del Grupo en los ejercicios siguientes.

En los próximos ejercicios, el Grupo seguirá apostando por la doble línea de actuación (servicios recurrentes y producto propio).

La atención al desarrollo de Comerzzia, aún en sus primeras fases de expansión comercial, ha requerido la aplicación de fondos en inversiones y gastos corrientes. Estos esfuerzos económicos se circunscriben a la fase actual del desarrollo de Comerzzia, habiendo sido causados, en su mayor medida, por los fondos aplicados en actividades de Marketing, desarrollo de canales de comercialización y captación de clientes.

Se mantienen las expectativas sobre la favorable evolución del proyecto Comerzzia en los ejercicios venideros, del que se espera que se inicie el retorno de la inversión efectuada.

Los riesgos derivados de este proyecto se evalúan como moderados y, en todo caso, serían asumibles por el Grupo.

La situación financiera del Grupo es sólida. Las disponibilidades de efectivo al 31 de diciembre de 2016 ascienden a 960 miles de euros, que, tal como se muestra en el Estado de Flujos de efectivo del ejercicio, han crecido en 324 mil euros en 2016.

El Grupo carece de endeudamiento con entidades financieras, si bien dispone de ayudas reembolsables a tipo de interés cero y con vencimientos finales a muy largo plazo. Véase nota 14 de la memoria.

La solvencia del Grupo es destacada. Los fondos propios al 31 de diciembre de 2016 ascienden 2.065 miles de euros, representado casi la mitad de sus activos (en concreto, el 45,3%).

2. INFORMACIÓN SOBRE ACONTECIMIENTOS RELEVANTES, ACAECIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO.

El 30 de enero de 2017, la sociedad dominante firmó un Acuerdo de Inversión para la toma, mediante ampliación de capital de 300 mil euros, del 51% de una sociedad del sector TIC propietaria de una solución informática destinada a segmentos específicos del sector comercio.

Se estima que, tras los habituales procesos de verificación y elaboración de contratos, la operación termine ejecutándose dentro del ejercicio 2017.

3. INFORMACION SOBRE LA EVOLUCIÓN PREVISIBLE DE LA SOCIEDAD.

La evolución del Grupo en los ejercicios venideros dependerá de los resultados de la expansión de sus productos propios (en especial, Comerzzia) y se estima que, en todo caso, se mantendrán los ingresos y márgenes de sus actividades de servicios.

4. ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO.

En concordancia con su apuesta estratégica por los productos propios, el Grupo ha aumentado sus inversiones en Investigación y Desarrollo. Como se expone en la nota 5 de la memoria de las cuentas anuales, las altas en el epígrafe de Aplicaciones informáticas han ascendido en el ejercicio a 307 mil euros.

En 2016 se han finalizado los proyectos de SMART-RETAIL, enmarcado dentro de sus soluciones de para el sector retail, con enfoque de omnicanalidad, así como el proyecto e-FABRICA, que consiste en una metodología de gestión por procesos y documental para empresas manufactureras que persiguen el servicio al cliente, produciendo series cortas y con grandes adaptaciones de diseño.

5. GESTION DE CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE.

El Grupo sigue reforzando sus Sistemas de Gestión de Calidad, que alcanza a todas sus actuaciones.

Se realiza una gestión responsable de sus recursos (energéticos y de otro tipo), y pretende utilizar materiales reciclables, así como minimizar la generación de residuos.

6. ADQUISICIONES DE ACCIONES PROPIAS.

El Grupo no ha realizado en el ejercicio 2016 operación alguna con las propias acciones de su sociedad dominante.

7. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

Las políticas de gestión de riesgos del Grupo son establecidas por la Dirección del Grupo, habiendo sido aprobadas por el Administrador Único del Grupo. En base a estas políticas, el Departamento Financiero del Grupo ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone al Grupo al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

a. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes del Grupo, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

b. Riesgo de mercado

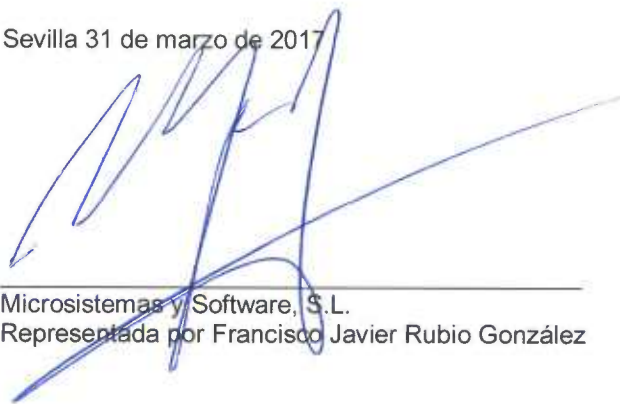
El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio

8. INFORMACIÓN DEL PERÍODO MEDIO DE PAGO A PROVEEDORES.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2016
(Días)	
Periodo medio de pago a proveedores	57
Ratio de operaciones pagadas	60
Ratio de operaciones pendientes de pago	22
(Euros)	
Total pagos realizados	4.189.426,00
Total pagos pendientes	309.635,95

Sevilla 31 de marzo de 2017



Microsistemas y Software, S.L.
Representada por Francisco Javier Rubio González

TIER 1 Technology, S.L. y Sociedades Dependientes

FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS Y EL INFORME DEL GESTION CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2016

Se han formulado las cuentas anuales consolidadas adjuntas y el informe de gestión consolidado del ejercicio 2016 en Sevilla a 31 de marzo de 2017.

A handwritten signature in blue ink, consisting of several overlapping loops and strokes, positioned above a horizontal line.

Microsistemas y Software, S.L.
(Representada por Francisco Javier Rubio González)

Anexo II: Cuentas anuales individuales de la Sociedad Tier1 Technology, S.A. correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, junto con los informes de auditoría independientes

**Informe de Auditoría de Cuentas Anuales emitido
por un Auditor Independiente**

**TIER 1 Technology, S.A.
Cuentas Anuales e Informe de Gestión
correspondientes al ejercicio anual terminado el 31
de diciembre de 2017**

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de TIER 1 Technology, S.A.:

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales de TIER 1 Technology, S.A. (la Sociedad), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2017, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2017, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la nota 2 de la memoria) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales* de nuestro informe.

Somos independientes de la Sociedad de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Valoración de los costes de desarrollo de aplicaciones informáticas

Tal y como se describe en la Nota 5 de las cuentas anuales adjuntas, la Sociedad presenta aplicaciones informáticas por valor neto contable de 156.815,60 euros a 31 de diciembre de 2017 (363.588,67 euros a 31 de diciembre de 2016).

La Sociedad activa los gastos de desarrollo de aplicaciones informáticas desde el momento en que se cumplen las condiciones necesarias de acuerdo con las normas de registro y valoración, tales como la viabilidad técnica, la intención y la capacidad de completar el activo intangible, la capacidad de usar o vender el activo, la generación de beneficios económicos futuros y la capacidad de medir los costes de manera fiable.

Hemos considerado este asunto como uno de los más relevantes de nuestra auditoría dados los rápidos avances tecnológicos en la industria, así como la realización de estimaciones de juicio por parte de los Administradores para la determinación del cumplimiento de dichos criterios que deben cumplirse para su capitalización. Además, la identificación de si existe algún indicio de deterioro del valor en libros de los activos, implica realizar juicios y estimar posibles escenarios que se verán afectados por la evolución futura de las estimaciones realizadas y los desarrollos económicos o de mercado.

En relación con lo anterior, nuestros procedimientos de auditoría sobre la precisión y la valoración de los importes reconocidos en las cuentas anuales adjuntas han incluido, entre otros:

- Evaluación de los criterios de reconocimiento de los activos intangibles registrados, revisando los supuestos clave utilizados o las estimaciones realizadas al capitalizar los costes de desarrollo, incluida la exactitud de los costes contabilizados y la evaluación de la vida económica útil atribuida al activo.
- Revisión de los indicadores de deterioro al comprender la lógica de negocio para los proyectos.
- Revisión de la adecuada presentación de los mismos en la nota 5 de las cuentas anuales adjuntas.

Reconocimiento de ingresos

Tal y como se describe en la Nota 16.1 de las cuentas anuales adjuntas, el importe neto de la cifra de negocios de la Sociedad corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de la orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, a comercialización del hardware y productos de la industria informática.

En 2017 el importe neto de la cifra de negocios de la Sociedad ha ascendido a 7.621.104,35 euros (6.547.912,43 euros en 2016).

Hemos considerado este asunto como uno de los más relevantes de nuestra auditoría debido a la importancia de los mismos así como a los riesgos relacionados con las complejidades inherentes y juicios críticos en la medición, el tiempo y su presentación en la industria del software. Las transacciones con los clientes pueden tener componentes comercializados de manera conjunta que generalmente incluyen servicios de licencia, implementación y / o desarrollo y elementos de mantenimiento. La separación de estos elementos requiere que los Administradores utilicen estimaciones significativas en relación con la determinación del valor razonable de cada componente. Además, existen juicios para evaluar la probabilidad de cobro y determinar si existen incertidumbres y contingencias que impedirían el reconocimiento de los ingresos por licencias y otras prestaciones de servicios. Por tanto, existe el riesgo de que tales ingresos sean sobrevalorados o reconocidos prematuramente debido a la evaluación inadecuada de los riesgos e incertidumbres y/o la asignación incorrecta entre los diversos componentes.

En relación con lo anterior, nuestros procedimientos de auditoría sobre la precisión y la valoración de los importes reconocidos en las cuentas anuales adjuntas han incluido, entre otros:

- Test de detalle de ventas de aquellas que exceden de un cierto umbral y adicionalmente una muestra aleatoria de menor importe revisando la documentación soporte principal de las mismas (pedido, contrato firmado del cliente junto con la evidencia de la entrega del producto o servicio, factura y cobro).
- Revisión analítica de ventas.
- Circularización de clientes de la Sociedad así como análisis de la antigüedad de la deuda.
- Procedimientos de corte de operaciones para garantizar que los ingresos se reconozcan en el período correcto por referencia al contrato y evidencia de la entrega.

Otra información: Informe de gestión

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2017 cuya formulación es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito en el párrafo anterior, la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2017 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los Administradores en relación con las cuentas anuales

Los Administradores son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales, los Administradores son responsables de la valoración de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los Administradores tienen intención de liquidar la sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los Administradores.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los Administradores, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

Nos comunicamos con los Administradores de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación a los Administradores de la entidad, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.



ERNST & YOUNG, S.L.

Año 2018 N° 07/18/00197

COPIA

.....
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional
.....

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° S0530)



Luis Rosales López de Carrizosa
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° 21869)

6 de abril de 2018

TIER 1 Technology, S.A.
Cuentas Anuales
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2017



tw

ÍNDICE

- Balance al 31 de diciembre de 2017.
- Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.
- Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017.

AG

tw

TIER 1 Technology, S.A.
Balance al 31 de diciembre de 2017
(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas	2017	2016
ACTIVO NO CORRIENTE		1.892.163,70	699.569,27
Inmovilizado Intangible	5	161.006,76	368.424,13
Patentes, licencias, marcas y similares		3.406,84	4.835,46
Aplicaciones informáticas		157.599,92	363.588,67
Inmovilizado material	6	38.200,32	46.307,91
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		38.200,32	46.307,91
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	8.1	326.065,45	-
Deudores empresas del grupo		326.065,45	-
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		1.101.417,53	203.906,95
Instrumentos de patrimonio	7	423.653,53	126.142,96
Créditos a empresas	8	677.764,00	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo	8	65.506,63	81.229,28
Créditos a terceros		18.858,85	9.429,43
Otros activos financieros		46.647,78	71.799,85
ACTIVO CORRIENTE		4.601.934,70	4.020.614,70
Existencias		21.063,04	5.906,14
Comerciales	9	9.234,84	5.906,14
Anticipos a proveedores		11.828,20	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		3.233.399,31	2.545.278,18
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	8.1	2.748.867,23	2.088.815,49
Clientes, empresas del grupo y asociadas	8.1	394.155,07	257.367,18
Personal	8.1	2.393,27	2.852,48
Otros créditos con las Administraciones Públicas	15	87.983,74	196.243,03
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	8	254.092,57	608.954,04
Créditos a empresas		15.074,58	355.000,00
Otros activos financieros		239.017,99	253.954,04
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	10	1.093.379,78	860.476,34
Tesorería		805.756,55	559.853,11
Otros activos líquidos equivalentes		287.623,23	300.623,23
TOTAL ACTIVO		6.294.131,40	4.720.482,97

TIER 1 Technology, S.A.
Balance al 31 de diciembre de 2017
(Expresado euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2017	2016
PATRIMONIO NETO			
		3.093.501,05	2.181.506,18
FONDOS PROPIOS		3.052.980,61	2.065.210,08
Capital	11.1	100.000,00	100.000,00
Capital escriturado		100.000,00	100.000,00
Prima de emisión		90.082,00	90.082,00
Reservas	11.2	1.626.128,08	1.377.716,05
Legal y estatutarias		20.000,00	20.000,00
Reservas de capitalización		71.478,06	29.878,42
Reservas de nivelación		171.747,72	101.594,13
Otras reservas		1.362.902,30	1.226.243,50
Resultado del ejercicio	3	1.236.770,52	497.412,03
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	12	30.520,44	116.296,10
PASIVO NO CORRIENTE			
		998.709,55	1.017.003,06
Provisiones a largo plazo	13	43.303,72	66.615,52
Otras provisiones		43.303,72	66.615,52
Deudas a largo plazo	14	792.012,58	842.704,22
Otros pasivos financieros		792.012,58	842.704,22
Pasivos por impuesto diferido	15	163.393,25	107.685,32
PASIVO CORRIENTE			
		2.211.920,80	1.521.971,72
Provisiones a corto plazo	13	42.982,01	42.982,01
Deudas a corto plazo	14	63.150,92	33.035,74
Otros pasivos financieros		63.150,92	33.035,74
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	14	226.358,41	226.091,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		1.879.429,46	1.131.042,04
Proveedores	14.3	888.735,32	541.394,71
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	14.3	116.009,81	19.217,22
Acreedores varios	14.3	74.793,08	33.327,27
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	14.3	61.066,04	47.474,46
Pasivos por impuesto corriente	15	64.073,07	22.290,97
Otras deudas con las Administraciones Públicas	15	151.878,30	143.326,41
Anticipo de clientes	14.3	522.873,84	324.011,00
Periodificaciones a corto plazo		-	88.820,00
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO			
		6.294.131,40	4.720.482,97

434

ALY

du

TIER 1 Technology, S.A.

Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

(Expresada en euros)

	Notas	2017	2016
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	16.1	7.621.104,35	6.547.912,43
Ventas		2.277.967,55	2.272.768,73
Prestaciones de servicios		5.343.136,80	4.275.143,70
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		3.328,70	(6.335,86)
Trabajos realizados por la empresa para su activo		60.282,62	180.612,83
Aprovisionamientos		(2.824.701,03)	(2.278.595,14)
Consumo de mercaderías		(1.691.782,01)	(1.310.061,90)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(201.272,80)	(146.232,53)
Trabajos realizados por otras empresas		(931.646,22)	(822.300,72)
Otros ingresos de explotación		76.764,77	25.370,94
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		76.764,77	25.370,94
Gastos de personal		(3.194.610,48)	(3.148.878,95)
Sueldos, salarios y asimilados		(2.460.611,43)	(2.408.027,17)
Cargas sociales	16.2	(733.999,05)	(740.851,78)
Otros gastos de explotación		(823.445,36)	(735.142,73)
Servicios exteriores	16.3	(807.997,60)	(736.285,71)
Tributos		(2.403,42)	(6.424,88)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(13.044,33)	7.567,86
Amortización del inmovilizado	5, 6	(130.466,57)	(118.965,61)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	12	84.680,92	133.078,98
Exceso de provisiones		-	56.585,20
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		365.847,09	-
Resultados por enajenaciones y otras	5.1	365.847,09	-
Otros resultados	16.4	(57.411,60)	21.273,59
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		1.481.373,44	676.915,88
Ingresos financieros	16.5	24.851,21	13.520,52
De participaciones en instrumentos de patrimonio		-	776,00
De terceros		-	776,00
De valores negociables y otros instrumentos financieros		24.851,21	12.744,52
De empresas del grupo y asociadas		24.722,15	12.199,32
De terceros		129,06	545,20
Gastos financieros	16.5	(21.798,66)	(27.331,38)
Por deudas con terceros		(706,70)	(4.057,89)
Por actualización de provisiones		(21.091,96)	(23.273,49)
Diferencias de cambio		(237,13)	(358,59)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		251.892,31	(59.007,99)
RESULTADO FINANCIERO		254.707,73	(73.177,83)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		1.736.081,14	603.738,24
Impuesto sobre beneficios	15.1	(199.310,62)	(106.326,21)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		1.236.770,52	497.412,03
RESULTADO DEL EJERCICIO	3	1.236.770,52	497.412,03

TIER 1 Technology, S.A.

Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017
(Expresado en euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

	Notas	2017	2016
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	3	1.236.770,52	497.412,03
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	(29.686,63)	76.338,48
Efecto impositivo	12	7.421,66	(19.084,62)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto		(22.264,97)	57.253,86
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	(84.680,91)	(133.078,98)
Efecto impositivo	12	21.170,23	33.269,74
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		(63.510,68)	(99.809,23)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		1.150.994,86	454.858,66

134

104
104

TIER 1 Technology, S.A.

Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2017

(Expresado en euros)

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2017

	Capital escriturado (Nota 11.1)	Prima de emisión	Reservas (Nota 11.2)	Resultado del ejercicio (Nota 9)	Subvenciones, donaciones y legados recibidos (Nota 12)	TOTAL
SALDO INICIO DEL AÑO 2017	100.000,00	90.082,00	304.713,00	87.192,00	20.551,00	1.102.538,00
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	497.412,03	(42.555,37)	454.856,66
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(416.000,00)	-	-	(416.000,00)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(416.000,00)	-	-	(416.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	831.986,35	(831.986,35)	-	-
SALDO FINAL DEL AÑO 2017	100.000,00	90.082,00	1.620.128,00	1.236.770,52	30.520,44	3.063.501,06
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	1.236.770,52	(85.775,66)	1.150.994,86
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(249.000,00)	-	-	(249.000,00)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos	-	-	(249.000,00)	-	-	(249.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	497.412,03	(497.412,03)	-	-
SALDO FINAL DEL AÑO 2017	100.000,00	90.082,00	1.620.128,00	1.236.770,52	30.520,44	3.063.501,06

TIER 1 Technology, S.A.

Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

(Expresado en euros)

	Notas	2017	2016
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos		1.436.081,14	603.738,24
Ajustes del resultado		(150.884,12)	68.211,60
Amortización del inmovilizado	5 y 6	130.466,57	118.965,61
Correcciones valorativas por deterioro		(113.042,55)	59.007,99
Variación de provisiones		(23.311,80)	9.147,53
Imputación de subvenciones		(142.180,92)	(133.078,98)
Ingresos financieros	16.5	(24.851,21)	(13.520,52)
Gastos financieros	16.5	21.798,66	27.331,38
Diferencias de cambio		237,13	358,59
Cambios en el capital corriente		(136.618,04)	495.786,69
Existencias		(15.156,90)	6.335,86
Deudores y otras cuentas a cobrar		(990.246,13)	1.308.274,20
Otros activos corrientes		-	(9.043,95)
Acreedores y otras cuentas a pagar		919.910,32	(738.982,48)
Otros activos y pasivos no corrientes		(51.126,13)	(70.816,94)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(47.879,51)	(135.497,32)
Pagos de intereses		(21.798,86)	(27.331,38)
Cobros de intereses		24.851,21	13.520,52
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(50.932,06)	(23.946,88)
Otros pagos (cobros)		-	(97.739,59)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		1.103.698,67	1.032.238,21
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(1.041.035,48)	(509.508,85)
Empresas del grupo y asociadas		(935.533,48)	(524.849,78)
Inmovilizado inmaterial	5	(97.755,09)	(311.800,29)
Inmovilizado material	6	(7.746,91)	(20.015,12)
Otros activos financieros		-	347.156,33
Cobros por desinversiones		386.144,97	-
Empresas del grupo y asociadas		179.861,47	-
Inmovilizado intangible		190.560,39	-
Otros activos financieros		15.723,11	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(654.890,51)	(172.352,52)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		-	-
Emisión de instrumentos de patrimonio		-	-
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		36.095,28	189.427,90
Emisión		36.095,28	211.494,62
Deudas con entidades de crédito		30.115,18	-
Deudas con empresas del grupo y asociadas		266,48	-
Otras deudas		5.713,62	211.494,62
Devolución y amortización de		-	(22.066,72)
Deudas con entidades de crédito		-	(21.850,39)
Deudas con empresas del grupo y asociadas		-	(216,33)
Otras deudas		-	-
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(249.000,00)	(416.000,00)
Dividendos		(249.000,00)	(416.000,00)
Pagos de efectivo de las actividades de financiación		(212.904,72)	(226.572,10)
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES			
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	10	860.476,34	564.318,07
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	10	1.093.379,78	860.476,34

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

1. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA

La Sociedad TIER 1 Technology, S.A. (en adelante TIER1), se constituye por tiempo indefinido mediante escritura pública de 15 de marzo de 2002, estando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla al tomo 3.464, folio 121, sección 8, hoja SE-48.235.

Con fecha 1 de diciembre de 2017, en la Junta General de Extraordinaria de Socios de la Sociedad se adoptó la transformación de la Sociedad en sociedad anónima, con mantenimiento de su personalidad jurídica así como el cese del Administrador Único de la Sociedad y el modo de organizar la Administración de la Sociedad mediante el establecimiento de un Consejo de Administración.

El objeto social de la entidad, tal y como figura en sus estatutos sociales, es la explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información.

Asimismo, la Sociedad tiene por objeto la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática.

Tales operaciones podrán ser realizadas por la Sociedad, ya directamente o indirectamente mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades de objeto análogo o mediante cualesquiera otras formas admitidas en derecho.

Su domicilio social se encuentra en Camas (Sevilla), Edificio Vega del Rey 7, calle Boabdil 6.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Las cuentas anuales se han preparado de acuerdo con el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales han sido preparadas y formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad para su sometimiento a la aprobación de la Junta General de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales están expresadas en euros, salvo que se indique lo contrario.

2.1 Imagen fiel

Las cuentas anuales se han preparado a partir de los registros auxiliares de contabilidad de la Sociedad, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable con la finalidad de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad. El estado de flujos de efectivo se ha preparado con el fin de informar adecuadamente sobre el origen y la utilización de los activos monetarios representativos de efectivo y otros activos líquidos equivalentes de la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

2.2 Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2017, las correspondientes al ejercicio anterior. En la memoria también se incluye información cuantitativa del ejercicio anterior.

La cifra de "Anticipos de clientes" del ejercicio 2016 ha sido modificada en las presentes cuentas anuales para su presentación comparativa con las cifras del ejercicio 2017, ya que en el ejercicio anterior dicho saldo por importe de 24.868,00 euros se presentaba neto de saldos deudores por importe de 299.143, 00 euros, los cuales han sido reclasificados al epígrafe de "Clientes por ventas y prestaciones de servicios" del activo del balance.

2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales de la Sociedad, el Consejo de Administración ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

Provisiones

La sociedad incluye provisiones basadas en estimaciones acorde con la experiencia histórica. Para su cálculo la Dirección determina hipótesis y estimaciones que pudieran tener cambios en el futuro (Notas 4.9 y 13).

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2017, formulada por el Consejo de Administración y que se espera sea aprobada por la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

(Euros)	2017
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	1.236.770,52
	1.236.770,52
Aplicación	
A reserva de capitalización	24.841,20
A reserva de nivelación	106.893,44
A reservas voluntarias	486.635,88
A dividendos	618.400,00
	1.236.770,52

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

3.1 Limitación para la distribución de dividendos

La Sociedad está obligada a destinar el 10% de los beneficios del ejercicio a la constitución de la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas (Nota 11.2).

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objeto de distribución, directa ni indirecta. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran que el valor del patrimonio neto de la Sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de dichas pérdidas.

Ninguna de las limitaciones a la distribución de dividendos, expuestas en los dos párrafos precedentes, afectan a la Sociedad a la fecha de las cuentas anuales.

3.2 Reserva capitalización y nivelación

Atendiendo a la normativa fiscal aplicable, la Sociedad ha dotado las reservas de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y son indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la dotación, salvo para la compensación de pérdidas contables.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por la Sociedad en la elaboración de estas cuentas anuales son los siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente de forma lineal en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Aplicaciones informáticas

Esta partida incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por la propia Sociedad, tanto con medios propios como externos, que cumplen las condiciones para su activación, así como los costes de terceros. Su amortización se realiza de forma lineal a largo de su vida útil estimada de 3 años.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Los gastos de desarrollo de las aplicaciones informáticas se activan desde el momento en que se cumplan todas las siguientes condiciones:

- Existe un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
- Existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- La financiación del proyecto está razonablemente asegurada para completar su realización. Además está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar el activo intangible.
- Existe una intención de completar el activo intangible.

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada

Los porcentajes de amortización, en función de la vida útil estimada, para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	% Anual
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de Procesos de Información	25%

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

En cada cierre de ejercicio, la Sociedad revisa los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

4.3 Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Sociedad como arrendatario

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan.

4.4 Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por la Sociedad, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicialmente y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance de la Sociedad cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si la Sociedad no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si la Sociedad mantiene el control del activo, continua reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

La Sociedad no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de factoring con recurso, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que la Sociedad retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, la Sociedad reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente hasta el momento de la adquisición. Se entiende por intereses explícitos aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero.

Asimismo, cuando los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocen como ingresos, y minoran el valor contable de la inversión.

4.5 Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable una vez cumplido los requisitos para ello.

Cancelación

La Sociedad da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el proveedor, después de deducir cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares, y todos los gastos adicionales producidos hasta que los bienes se hallan ubicados para su venta, tales como transportes, aranceles de aduanas, seguros y otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción se determina añadiendo al precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto.

Dado que las existencias de la Sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

La Sociedad utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.

Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para las materias primas y otras materias consumibles en el proceso de producción, no se realiza corrección valorativa si se espera que los productos terminados a los que se incorporarán sean vendidos por encima del coste.

4.7 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- Son convertibles en efectivo.
- En el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses.
- No están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor.
- Forman parte de la política de gestión normal de tesorería de la Sociedad.

4.8 Subvenciones

Las subvenciones se califican como no reintegrables cuando se han cumplido las condiciones establecidas para su concesión, registrándose en ese momento directamente en el patrimonio neto, una vez deducido el efecto impositivo correspondiente.

Las subvenciones reintegrables se registran como pasivos de la Sociedad hasta que adquieren la condición de no reintegrables, no registrándose ningún ingreso hasta dicho momento.

Las subvenciones recibidas para financiar gastos específicos se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devenguen los gastos que están financiando. Las subvenciones recibidas para adquirir activos se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a su amortización.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés, de acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

4.9 Provisiones y contingencias

Los pasivos que resultan indeterminados respecto a su importe o a la fecha en que se cancelarán se reconocen en el balance como provisiones cuando la Sociedad tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

Las compensaciones a recibir de un tercero en el momento de liquidar las provisiones, se reconocen como un activo, sin minorar el importe de la provisión, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso va a ser recibido, y sin exceder del importe de la obligación registrada. Cuando existe un vínculo legal o contractual de exteriorización del riesgo, en virtud del cual la Sociedad no esté obligada a responder del mismo, el importe de dicha compensación se deduce del importe de la provisión.

Por otra parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurran eventos futuros que no están enteramente bajo el control de la Sociedad y aquellas obligaciones presentes, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, para las que no es probable que haya una salida de recursos para su liquidación o que no se pueden valorar con suficiente fiabilidad. Estos pasivos no son objeto de registro contable, detallándose los mismos en la memoria, excepto cuando la salida de recursos es remota.

4.10 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto, y en la contabilización inicial de las combinaciones de negocios en las que se registra como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance.

La Sociedad reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

La Sociedad reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, y bases imponibles negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio la Sociedad evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, la Sociedad procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

4.11 Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación de la Sociedad y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

4.12 Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando se producen, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

Ingresos por ventas y prestaciones de servicios

Los ingresos se reconocen cuando es probable que la Sociedad reciba los beneficios o rendimientos económicos derivados de la transacción y el importe de los ingresos y de los costes incurridos o a incurrir puede valorarse con fiabilidad. Los ingresos se valoran al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, deduciendo los descuentos, rebajas en el precio y otras partidas similares que la Sociedad pueda conceder, así como, en su caso, los intereses incorporados al nominal de los créditos.

Los impuestos indirectos que gravan las operaciones y que son repercutibles a terceros no forman parte de los ingresos.

4.13 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración, en las mismas condiciones que si fueran realizadas con un tercero.

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que la Sociedad considera que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4.14 Negocios conjuntos

La Sociedad registra en el balance los negocios conjuntos que no se manifiestan a través de la constitución de una empresa, en función de su participación, contabilizando la parte proporcional de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente, así como los activos afectos a la explotación conjunta que estén bajo su control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

En la cuenta de pérdidas y ganancias se registra la parte proporcional de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto que corresponden a la Sociedad, así como los gastos incurridos en relación con su participación en el negocio conjunto.

Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que corresponde a la Sociedad en función del porcentaje de participación.

Los resultados no realizados por transacciones entre la Sociedad y el negocio conjunto se eliminan en proporción a la participación, del mismo modo, se eliminan los importes de los activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

4.15 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación laboral vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, en determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto del ejercicio en el que existe una expectativa válida, creada por la Sociedad frente a los terceros afectados.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas y reversión de correcciones valorativas por deterioro	Saldo final
Ejercicio 2017				
Coste				
Patentes, licencias, marcas y similares	5.253,13	1.370,00	-	6.623,13
Aplicaciones Informáticas	1.272.664,46	77.965,34	(225.820,15)	1.124.809,65
	1.277.917,59	79.335,34	(225.820,15)	1.131.432,78
Amortización acumulada				
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	(2.798,62)	-	(3.216,29)
Aplicaciones Informáticas	(909.075,79)	(111.813,44)	53.679,50	(967.209,73)
	(909.493,46)	(114.612,06)	53.679,50	(970.426,02)
Valor neto contable	368.424,13			161.006,76
Ejercicio 2016				
Coste				
Patentes, licencias, marcas y similares	417,67	4.835,46	-	5.253,13
Aplicaciones Informáticas	965.699,63	306.964,83	-	1.272.664,46
	966.117,30	311.800,29	-	1.277.917,59
Amortización acumulada				
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	-	-	(417,67)
Aplicaciones Informáticas	(803.472,26)	(105.603,53)	-	(909.075,79)
	(803.889,93)	(105.603,53)	-	(909.493,46)
Valor neto contable	162.227,37			368.424,13

5.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2017 se han producido altas por importe de 79.335,34 euros (311.800,29 euros en 2016), las cuales se deben principalmente al desarrollo por parte de la Compañía de aplicaciones informáticas propias. De la misma manera, se han producido bajas por importe de 225.820,15 euros que se deben a la venta de los derechos de explotación de un software propio a la empresa del grupo Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. Esta operación se ha realizado mediante una venta con precio aplazado en cuatro cuotas con vencimiento respectivo en mayo de 2017, 2018, 2019 y 2020, más un porcentaje variable de las ventas que esta Compañía del grupo obtenga con la explotación del software durante los próximos 5 años (Nota 8). Esta operación ha generado un beneficio antes de impuestos de 365.847,09 euros (0 euros en 2016).

Durante el ejercicio 2016 no se produjeron bajas.

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****5.2 Otra información**

Al 31 de diciembre de 2017 existían elementos totalmente amortizados por importe de 791.483,24 euros (751.701,83 euros en 2016).

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen compromisos firmes de compra y venta de inmovilizado intangible.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2017			
Coste			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	219.318,42	7.746,91	227.065,33
	219.318,42	7.746,91	227.065,33
Amortización acumulada			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(173.010,51)	(15.854,50)	(188.865,01)
	(173.010,51)	(15.854,50)	(188.865,01)
Valor neto contable	46.307,91		38.200,32
Ejercicio 2016			
Coste			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	199.303,30	20.015,12	219.318,42
	199.303,30	20.015,12	219.318,42
Amortización acumulada			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(159.648,43)	(13.362,08)	(173.010,51)
	(159.648,43)	(13.362,08)	(173.010,51)
Valor neto contable	39.654,87		46.307,91

6.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2017 se han producido altas por importe de 7.746,91 euros que corresponden, principalmente a la compra de equipos para procesos de información (20.015,12 euros en 2016).

6.2 Arrendamientos operativos

La Sociedad tiene contratos de arrendamiento por alquileres de inmuebles de sus oficinas centrales y otros centros operativos, por varios vehículos y por maquinaria.

El gasto total de dichos contratos han ascendido a 209.742,62 euros en el ejercicio 2017 (192.623,29 euros en 2016) (Nota 16.3).

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017**

Los pagos futuros mínimos de los contratos de arrendamiento no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Hasta un año	197.717,07	133.652,76
Entre uno y cinco años	49.598,10	246.491,04
Más de cinco años	-	-
	247.315,17	380.143,80

El desglose de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio, desglosadas de acuerdo a la naturaleza de dichos contratos es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Arrendamiento de inmuebles	119.438,40	112.501,48
Alquiler de vehículos	79.042,91	78.876,40
Alquiler de maquinaria y otros	11.261,31	1.245,41
	209.742,62	192.623,29

6.3 Otra información

Al 31 de diciembre de 2017 existían elementos totalmente amortizados por importe de 105.639,65 euros (105.639,65 euros en 2016).

La Sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen compromisos de compra y venta de inmovilizado material.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

7. INVERSIONES EN EL PATRIMONIO DE EMPRESAS DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen este epígrafe son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas	Traspasos (Nota 13)	Saldo final
Ejercicio 2017					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	280.221,50	200.000,00	(15.531,98)	-	464.689,52
Correcciones valorativas por deterioro	(154.078,54)	(1.308,96)	114.351,51	-	(41.035,99)
	126.142,96	198.691,04	98.819,53		423.653,53
Ejercicio 2016					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	240.461,92	39.759,58	-	-	280.221,50
Correcciones valorativas por deterioro	(117.821,37)	(188.128,82)	129.120,83	22.750,82	(154.078,54)
	122.640,55	(148.369,24)	129.120,83	22.750,82	126.142,96

7.1 Descripción de los principales movimientos

Con fecha 20 de abril de 2017, la Sociedad suscribió 20 millones de participaciones sociales de 0,01 euros de valor nominal cada una de ellas, correspondiente a la ampliación de capital realizada por la sociedad Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. El importe total de la ampliación de capital fue 200.000,00 euros de los que la Sociedad suscribió la totalidad por lo que mantuvo el 100% del capital social. Con posterioridad, la Sociedad a finales de septiembre de 2017 ha procedido a la venta del 5% de sus participaciones de esta Sociedad a un tercero por 125.000 euros, disponiendo la Sociedad de una opción de recompra, bajo determinadas condiciones, a dicho precio incrementado en un 10%.

A 31 de diciembre de 2017, como consecuencia de los resultados de las empresas del Grupo se han revertido correcciones valorativas por deterioro por importe de 114.361,51 euros.

Además, en el ejercicio 2017 la Sociedad ha procedido a la venta de las 388 participaciones sociales que tenía de la Sociedad Between All Impulse, S.L. por lo que se ha dado de baja dicha participación por su valor neto contable que en el momento de la baja coincidía con su valor de coste por importe de 2.531,98 euros.

Con fecha 8 de junio de 2016 la Sociedad suscribió 6.199 participaciones sociales de 1 euros de valor nominal cada una de ellas con una prima de emisión de 33.560,58 euros, de la ampliación de capital realizada por la sociedad Dinamic Area Software, S.L. El importe total de la ampliación de capital ha sido 39.759,58 euros de los que la Sociedad ha suscrito la totalidad de las acciones objeto de ampliación por lo que su participación se ha incrementado hasta un 44,44%.

Así mismo, a 31 de diciembre de 2016 se registraron correcciones valorativas netas por deterioro por importe de 59.007,99 euros.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

7.2 Descripción de las inversiones en empresas del grupo y asociadas

La información relativa a las empresas del grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

(Euros)	Valor neto contable	Porcentaje de participación directa	Capital	Prima de emisión	Reservas y Resultados de ejercicios anteriores	Resto de Patrimonio Neto	Beneficios (pérdidas) del ejercicio	Total Patrimonio Neto
Ejercicio 2017								
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. (*)	247.000,00	95,00%	260.000,00	-	(82.500,82)	-	(23.834,81)	153.664,37
Dinamic Area Software, S.L. (*)	23.853,53	44,44%	23.912,00	59.983,99	(48.111,41)	-	17.441,18	53.225,76
TIER7 Innovation, S.L. (*)	153.000,00	90,00%	170.000,00	-	(50.372,11)	-	179.244,84	298.872,73
	423.853,53							

(Euros)	Valor neto contable	Porcentaje de participación directa	Capital	Prima de emisión	Reservas y Resultados de ejercicios anteriores	Resto de Patrimonio Neto	Beneficios (pérdidas) del ejercicio	Total Patrimonio Neto
Ejercicio 2016								
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U. (*)	-	100%	60.000,00	-	(9.095,54)	-	(73.855,28)	(22.750,82)
Dinamic Area Software, S.L. (*)	15.902,67	44%	23.912,00	59.983,99	39.129,10	-	(87.240,51)	35.784,58
TIER7 Innovation, S.L. (*)	107.708,31	90%	170.000,00	-	(130.055,32)	-	79.731,22	119.675,90
Between All Impulse, S.L. (*)	2.531,98	4,85%	8.000,00	-	13.015,91	(16.000,00)	28.199,53	33.215,44
	126.142,96							

(*) Información correspondiente a Cuentas Anuales no auditadas.

Los resultados de las Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas incluidos en el cuadro anterior corresponden en su totalidad a operaciones continuadas.

Ninguna de las Sociedades cotiza en bolsa.

Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla, y cuya actividad principal es la venta de licencias de uso y servicios de mantenimiento de software de su propiedad.

Dinamic Area Software, S.L. es una sociedad limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es el asesoramiento, diseño, desarrollo, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y comunicaciones, el desarrollo de plataformas y la prestación de servicios de obtención de información de internet y cualquier otro medio digital o no, así como proyectos de investigación, desarrollo e innovación tecnológica (I+D+I) y relacionados con la innovación tecnológica y empresarial.

TIER7 Innovation, S.L. es una sociedad limitada domiciliada en Santa Cruz de Tenerife y cuya actividad es el asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicaciones, así como de las correspondientes infraestructuras tecnológicas.

Between All Impulse, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es la tenencia, administración y gestión, por cuenta propia, de las acciones o participaciones sociales integrantes del capital social de entidades mercantiles.

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017**

La Sociedad ha efectuado las comunicaciones correspondientes a las sociedades participadas, indicadas en el artículo 155 de la Ley de Sociedades de Capital, y no existe ningún compromiso por el que se pueda incurrir en contingencias respecto a dichas empresas.

8. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de los activos financieros, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 7), al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016
Activos financieros a largo plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	1.069.336,08	158.993,27	1.069.336,08	158.993,27
	1.069.336,08	158.993,27	1.069.336,08	158.993,27
Activos financieros a corto plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	3.399.508,14	2.957.989,19	3.399.508,14	2.957.989,19
	3.399.508,14	2.957.989,19	3.399.508,14	2.957.989,19
	4.468.844,22	3.116.982,46	4.468.844,22	3.116.982,46

Estos importes se desglosan en el balance de la siguiente forma:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016
Activos financieros a largo plazo				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	326.065,45	-	326.065,45	-
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	677.764,00	77.763,99	677.764,00	77.763,99
Inversiones financieras a largo plazo	65.506,63	81.229,28	65.506,63	81.229,28
	1.069.336,08	158.993,27	1.069.336,08	158.993,27
Activos financieros a corto plazo				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	3.145.415,57	2.349.035,15	3.145.415,57	2.349.035,15
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	254.092,57	608.954,04	254.092,57	608.954,04
	3.399.508,14	2.957.989,19	3.399.508,14	2.957.989,19
	4.468.844,22	3.116.982,46	4.468.844,22	3.116.982,46

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados activos financieros.

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****8.1 Préstamos y partidas a cobrar**

El detalle de los activos financieros incluidos en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Activos financieros a largo plazo		
Deudores empresas del grupo (Nota 18.1)	326.065,45	-
Créditos a empresas (Nota 18.1)	677.764,00	77.763,99
Otros activos financieros	65.506,63	81.229,28
	1.069.336,08	158.993,27
Activos financieros a corto plazo		
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	2.748.867,23	2.088.815,49
Cientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	394.155,07	257.367,18
Personal	2.393,27	2.852,48
Créditos a empresas del grupo (Nota 18.1)	15.074,58	355.000,00
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	239.017,99	253.954,04
	3.399.508,14	2.957.989,19

Deudores empresas del grupo a largo plazo

A 31 de diciembre de 2017 el saldo de clientes, empresas del grupo y asociadas a largo plazo refleja el importe pendiente de cobro con vencimiento superior al año correspondiente a la venta del desarrollo propio realizada a la empresa del grupo Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. (Nota 5.1).

Créditos a empresas del grupo

El detalle de los créditos a empresas del grupo a largo plazo es el siguiente:

(Euros)	31/12/2017	31/12/2016
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.	600.000,00	-
Dinamic Área Software, S.L.	77.764,00	77.763,99
	677.764,00	77.763,99

El primer saldo recoge el préstamo concedido el 1 de junio de 2017 a la empresa Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. por importe de 300.000 euros, vencimiento el 1 de junio de 2020 y tipo de interés legal del dinero. Igualmente, recoge el saldo dispuesto al 31 de diciembre de 2017 de una línea de crédito concedida a esta Sociedad con vencimiento superior al año y tipo de interés legal del dinero.

El segundo saldo corresponde al préstamo a Dinamic Área Software, S.L. asociado al proyecto SMARTRETAIL, en el que actúa en consorcio con la Sociedad. Su vencimiento final es a 10 años y no devenga intereses, estando financiado por un préstamo sin intereses registrado en el pasivo del balance (Nota 14.4).

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017**

El saldo de créditos a empresas del grupo a corto plazo refleja principalmente el saldo dispuesto del contrato de cuenta corriente celebrado con la empresa Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L., con vencimiento en enero de 2018 y tipo de interés legal del dinero.

Otros activos financieros

El saldo a largo plazo incluye las fianzas constituidas por licitaciones de concursos públicos así como en virtud de los contratos de arrendamientos.

Otros activos financieros con empresas del grupo

El saldo recoge principalmente los importes recibidos por los accionistas de una UTE tras el cese de la actividad y la liquidación de los activos de la misma.

El detalle de los vencimientos anuales de los créditos al 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

(Euros)	31/12/2017
Año 2018	3.399.508,14
Año 2019	530.603,64
Año 2020	459.548,27
Año 2021	9.662,29
Año 2022 y siguientes	69.521,88
	4.468.844,22

El valor razonable de estos activos, calculado en base al método de descuento de flujos de efectivo, era similar a su valor contable.

Correcciones valorativas

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Saldo inicial	(333.661,52)	(498.867,13)
Dotaciones	(13.044,33)	(37.881,07)
Reversiones	-	39.663,42
Bajas	-	163.423,26
	(346.705,85)	(333.681,52)

TIER 1 Technology, S.A.
Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

9. EXISTENCIAS

Los saldos de existencias comerciales al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Comerciales	9.234,84	5.906,14
	9.234,84	5.906,14

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen correcciones valorativas por deterioro de las existencias.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen compromisos firmes de compra ni venta de existencias comerciales.

10. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Caja	3.592,69	3.244,02
Cuentas corrientes a la vista	802.163,86	556.609,08
Otros activos líquidos equivalentes	287.623,23	300.623,23
	1.093.379,78	860.476,34

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas.

La Sociedad tiene incluido dentro del epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" un depósito en una entidad financiera que cumple los requisitos de inversión de gran liquidez.

No hay restricciones a la disponibilidad de estos saldos.

11. PATRIMONIO NETO - FONDOS PROPIOS

11.1 Capital escriturado

El capital social asciende a 100.000,00 euros, compuesto por 1.000.000 participaciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, totalmente suscritas y desembolsadas. El 68,32% del capital es poseído directamente por la sociedad Microsistemas y Software, S.A.

Todas las acciones representativas del capital social gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias a su transferibilidad ni estando admitidas a cotización oficial.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

11.2 Reservas y resultados de ejercicios anteriores

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen las reservas son los siguientes:

(En Pesos)	Saldo inicial	Distribución resultado	Saldo final
Ejercicio 2017			
Reserva legal	20.000,00	-	20.000,00
Reservas de capitalización	29.878,42	41.599,64	71.478,06
Reservas de nivelación	101.594,13	70.153,59	171.747,72
Otras reservas	1.226.243,49	136.658,80	1.362.902,30
	1.377.716,04	248.412,03	1.626.128,08
	1.377.716,04	248.412,03	1.626.128,08
Ejercicio 2016			
Reserva legal	20.000,00	-	20.000,00
Reservas de capitalización	-	29.878,42	29.878,42
Reservas de nivelación	-	101.594,13	101.594,13
Otras reservas	941.719,69	284.523,80	1.226.243,49
	961.719,69	415.996,35	1.377.716,04
	961.719,69	415.996,35	1.377.716,04

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Atendiendo a la normativa fiscal aplicable, la Sociedad ha dotado las reservas de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y son indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la dotación, salvo para la compensación de pérdidas contables

11.3 Información en relación con el derecho de separación del socio por falta de distribución de dividendos (Artículo 348 Bis del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital)

Durante los últimos cinco ejercicios se han repartido dividendos por un importe superior a la tercera parte del resultado de cada uno de los ejercicios.

En la junta general ordinaria de accionistas celebrada el 30 de junio de 2017 que aprobó la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2016, en la cual se aprobó el reparto de dividendos, ningún socio votó en contra de dicha propuesta.

La distribución de resultado del ejercicio incluye un reparto de dividendos superior a la tercera parte del resultado. Por tanto, no resulta de aplicación el derecho de separación previsto en este artículo de la Ley de Sociedades de Capital.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

12. PATRIMONIO NETO - SUBVENCIONES RECIBIDAS

Los movimientos de las subvenciones de capital por proyectos de I+D+I no reintegrables son los siguientes:

Entidad Concedente	Fecha de concesión	Importe subvención	Saldo inicial	Altas / Bajas	Imputación a resultados	Regularización	Saldo final
Ejercicio 2017							
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	(2,48)	-	-	2,48	0,00
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	55.134,90	-	(39.034,29)	-	16.100,61
Corporación Tecnológica de Andalucía- Motor Predictivo	2016	15.150,61	11.362,96	-	(9.221,54)	-	2.141,42
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	6.713,28	-	(612,91)	(3.127,08)	2.973,29
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	1.333,88	-	(695,73)	-	638,15
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	41.753,55	-	(13.946,22)	(19.140,36)	8.666,97
		325.079,58	118.298,10		(63.909,78)	(22.397,82)	35.051,60
Ejercicio 2016							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2012	187.490,83	1.424,05	-	(1.424,05)	-	-
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	1.825,69	-	(1.828,17)	-	(2,48)
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	97.580,37	(969,88)	(41.475,59)	-	55.134,90
Corporación Tecnológica de Andalucía- Motor Predictivo	2016	15.150,61	-	11.362,96	-	-	11.362,96
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	22.349,32	8.279,77	(23.915,81)	-	6.713,28
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	2.029,18	-	(695,30)	-	1.333,88
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	33.642,86	38.581,01	(30.470,32)	-	41.753,55
		512.570,41	159.151,47	37.283,86	(68.309,23)		118.298,10

De acuerdo con la normativa contable en vigor los préstamos sin intereses se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 14.4).

El traspaso a resultado de las subvenciones de capital ha sido de 84.680,92 euros antes de impuestos.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2017 la Sociedad ha recibido una subvención para el Programa de Fomento de la oferta de soluciones de computación en la nube para pequeñas y medianas empresas por importe de 57.500,00 euros. Dado que los costes incurridos para la ejecución de dicho programa se han imputado a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio se ha considerado como subvención de explotación.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

13. PROVISIONES

El detalle de provisiones a largo plazo al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	UTE	Participadas	Total
Ejercicio 2017			
Saldo inicial	43.864,70	22.750,82	66.615,52
Aplicaciones / Traspasos	(560,98)	(22.750,82)	(23.311,80)
Saldo final	43.303,72	-	43.303,72
Ejercicio 2016			
Saldo inicial	100.450,00	-	100.450,00
Dotaciones	-	22.750,82	22.750,82
Aplicaciones / Traspasos (Nota 7)	(56.585,30)	-	(56.585,30)
Saldo final	43.864,70	22.750,82	66.615,52

Las provisiones registradas en UTE a largo plazo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 corresponden a una reclamación de carácter laboral en una UTE.

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2017, la Sociedad tiene registrada una provisión a corto plazo para hacer frente a los costes ocasionados por proyectos no recuperables, por importe de 42.982,01 euros.

14. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016
Pasivos financieros a largo plazo				
Débitos y partidas a pagar	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo				
Débitos y partidas a pagar	1.952.987,42	1.224.552,34	1.952.987,42	1.224.552,34
	1.952.987,42	1.224.552,34	1.952.987,42	1.224.552,34
	2.745.000,00	2.067.256,56	2.745.000,00	2.067.256,56

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017**

Estos importes se incluyen en las siguientes partidas del balance:

(Euros)	Derivados y otros		Total	
	2017	2016	2017	2016
Pasivos financieros a largo plazo				
Deudas a largo plazo	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
	792.012,58	842.704,22	792.012,58	842.704,22
Pasivos financieros a corto plazo				
Deudas a corto plazo	63.150,92	33.035,74	63.150,92	33.035,74
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	226.358,41	226.091,93	226.358,41	226.091,93
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar (*)	1.663.478,09	965.424,67	1.663.478,09	965.424,67
	1.952.987,42	1.224.552,34	1.952.987,42	1.224.552,34
	2.745.000,00	2.067.256,56	2.745.000,00	2.067.256,56

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados pasivos financieros.

14.1 Débitos y partidas a pagar - Deudas con entidades de crédito

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen deudas con entidades de crédito. Además, a dicha fecha existían cuentas de crédito sin disponer por un límite total de 400.000 euros (400.000 euros en 2016).

A 31 de diciembre de 2017, la Sociedad tiene constituidos avales y garantías por importe de 110.805,36 euros (129.310,67 euros a 31 de diciembre de 2016) para operaciones propias del tráfico normal de su actividad.

14.2 Deudas con empresas del grupo

El detalle de los pasivos financieros clasificados en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Uniones Temporales de Empresas (UTES) (Nota 18.1)	226.358,41	226.091,93
	226.358,41	226.091,93

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 todas las deudas con las empresas del grupo y asociadas a corto plazo corresponden a saldos de las Uniones Temporales de Empresas integradas.

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****14.3 Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar**

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
Proveedores	888.735,32	541.394,71
Proveedores empresas del grupo (Nota 18.1)	116.009,81	19.217,22
Acreeedores varios	74.793,08	33.327,27
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	61.066,04	47.474,46
Anticipo de clientes	522.873,84	324.011,00
	1.663.478,09	965.424,66

14.4 Otras deudas a largo y corto plazo

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2017	2016
A largo plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	792.012,58	842.704,22
	792.012,58	842.704,22
A corto plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	59.215,96	18.605,98
Otros créditos recibidos	3.934,96	14.429,76
	63.150,92	33.035,74
	855.163,50	875.739,96

Las ayudas reembolsables recibidas corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 12). En el ejercicio 2017 se han registrado gastos financieros por actualización por importe de 21.091,96 euros (23.273,49 euros en 2016) (Nota 16.5).

El detalle de los vencimientos anuales de las deudas, compuestas principalmente por préstamos a tipo de interés cero, al 31 de diciembre, es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Año 2017		33.035,79
Año 2018	63.150,92	89.557,77
Año 2019	70.905,44	96.208,19
Año 2020	103.467,30	103.386,00
Año 2021	108.012,45	104.866,46
Año 2022 y siguientes	509.627,39	448.685,75
	855.163,50	875.739,96

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****15. SITUACIÓN FISCAL**

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Otros créditos con las Administraciones Públicas		
Hacienda Pública deudora por subvenciones concedidas	87.801,02	195.403,37
Hacienda Pública deudora por IVA	182,72	839,66
	87.983,74	196.243,03
Pasivos por impuesto diferido (Nota 15.2)	(163.393,25)	(107.685,32)
Pasivos por impuesto corriente	(64.073,07)	(22.290,97)
Otras deudas con las Administraciones Públicas		
IVA	(62.045,31)	(49.713,28)
IRPF	(23.438,23)	(23.604,46)
IGIC	-	(1.492,72)
Seguridad Social	(66.394,76)	(68.515,95)
	(379.344,62)	(273.302,70)

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años. La Sociedad tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables. En opinión del Consejo de Administración de la Sociedad, no existen contingencias fiscales de importes significativos que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017****15.1 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades**

La conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible (resultado fiscal) del Impuesto sobre Sociedades es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Ejercicio 2017			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	1.236.770,52	-	1.236.770,52
Impuesto sobre Sociedades	199.310,62		199.310,62
			199.310,62
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			1.436.081,14
Diferencias permanentes	23.815,03	(160.634,57)	(136.819,54)
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	-	(413.960,53)	(413.960,53)
Con origen en ejercicios anteriores	76.739,91	-	76.739,91
Compesación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal) (*)			962.040,98
Ejercicio 2016			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	497.412,03	-	497.412,03
Impuesto sobre Sociedades	106.326,21	-	106.326,21
			106.326,21
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			603.738,24
Diferencias permanentes	132.556,01	(113.119,35)	19.436,66
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	1.045,04	(139.836,55)	(138.791,51)
Con origen en ejercicios anteriores	185.498,90	(38.500,00)	146.998,90
Compesación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal) (*)			631.382,30

(*) Deducidas las dotaciones a las Reservas de capitalización y nivelación.

Tal como se expone en la nota 5.1, durante el ejercicio 2017 se ha producido la venta de los derechos de explotación del software propio, denominado comerzzia, a la empresa del grupo Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. El correspondiente importe de venta vence a lo largo de 4 años. La Sociedad se ha acogido al diferimiento fiscal del beneficio obtenido, que se reconoce fiscalmente en función de los cobros, por lo que se ha generado una diferencia temporaria que a 31 de diciembre de 2017 asciende a 274.385,32 euros.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias	
	2017	2016
Resultado contable antes de impuestos	1.436.081,14	603.738,24
Diferencias permanentes	(136.819,54)	19.436,66
	1.299.261,60	623.174,91
Carga impositiva teórica	324.815,40	155.793,73
Deducciones aplicadas y otros	(125.504,78)	(78.922,79)
Reversión activos por impuesto diferido	-	29.455,27
Gasto / (Ingreso) impositivo efectivo	998.340,62	103.328,24

RR

15.2 Activos y pasivos por impuestos diferidos

La Sociedad no ha registrado activos por impuestos diferidos.

El detalle de los activos por créditos fiscales que no han sido registrados a 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

(Euros)	Año de origen	Importe
Deducciones y otras ventajas fiscales	2016	21.506,35
Deducciones y otras ventajas fiscales	2017	38.627,57
		60.133,92

MM

ju

Las partidas que componen el saldo de pasivos por impuestos diferidos son las siguientes:

(Euros)	2017	2016
Pasivos por impuesto diferido		
Por subvenciones de capital y préstamos tipo 0	(10.171,02)	(38.768,24)
Por resultado UTEs	(7.809,68)	(17.420,74)
Reserva nivelación	(69.660,29)	(42.936,93)
Libertad amortización y otros	(3.458,99)	(5.223,23)
Insolvencias	(3.696,95)	(3.336,18)
Ingreso con cobro aplazado	(68.596,33)	-
	(163.393,26)	(107.685,32)

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

16. INGRESOS Y GASTOS

16.1 Importe neto de la cifra de negocios

El importe neto de la cifra de negocios de la Sociedad corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y productos de la industria informática.

La cifra de negocios por sectores se divide de la siguiente manera:

RP

Sector	2017	2016
Comercio / Distribución	2.711.341,10	2.257.951,10
Servicios	2.439.839,04	2.208.560,05
Industrial	917.410,09	746.674,12
Tecnológico	510.973,00	428.380,02
Administraciones Públicas	427.870,09	364.733,08
Otros	613.671,03	541.614,06
	7.621.104,35	6.547.812,43

Así mismo el importe neto de la cifra de negocios corresponde principalmente a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

16.2 Cargas sociales

El detalle de cargas sociales es el siguiente:

AN

Cargas	2017	2016
Seguridad Social	704.841,42	710.278,68
Otras cargas sociales	29.157,63	30.573,10
	733.999,05	740.851,78

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

16.3 Servicios exteriores

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Arrendamientos	209.743,22	192.623,29
Reparaciones y conservación	18.925,14	30.086,69
Servicios profesionales independientes	133.026,30	131.537,95
Transportes	45.767,10	38.147,91
Primas de seguros	26.287,81	25.497,13
Servicios bancarios	18.031,80	7.515,99
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	80.911,56	56.879,68
Suministros	68.448,91	60.655,90
Otros servicios	206.855,76	193.341,16
	807.997,60	736.285,71

16.4 Otros resultados

El detalle del epígrafe de otros resultados es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Aportación asociaciones sin ánimo de lucro	(15.000,00)	-
Otros gastos excepcionales	(45.928,82)	(4.351,69)
Otros ingresos excepcionales	3.517,22	25.625,28
	(57.411,60)	21.273,59

16.5 Ingresos y gastos financieros

El detalle de gastos e ingresos financieros a 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2017	2016
Ingresos financieros	24.851,21	13.520,52
Participaciones en instrumentos de patrimonio	-	776,00
De empresas del grupo y asociadas	-	776,00
Valores negociables y otros instrumentos financieros	24.851,21	12.744,52
Empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	24.722,15	12.199,32
Terceros	129,06	545,20
Gastos financieros	(21.798,66)	(27.331,38)
Deudas con terceros	(706,70)	(4.057,89)
Actualización de ayudas reembolsables	(21.091,96)	(23.273,49)

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

17. NEGOCIOS CONJUNTOS

La Sociedad reconoce en su balance y en su cuenta de pérdidas y ganancias la parte proporcional que le corresponde, en función del porcentaje de participación, de los activos, pasivos, gastos e ingresos incurridos por el negocio conjunto. Asimismo en el estado de cambios en el patrimonio neto y estado de flujos de efectivo de la Sociedad están integrados igualmente la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponde en función del porcentaje de participación y se eliminan los resultados no realizados que existen por transacciones con los negocios conjuntos, en proporción a la participación que corresponde a esta Sociedad. Del mismo modo, son objeto de eliminación los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Sociedad tenía constituidos los siguientes negocios conjuntos:

Nombre de la U.T.E	Porcentaje de participación
UTE MP Sistemas - Lorenzana	49%
UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	60%
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	50%
UTE TIER 1 Technology, S.L. - TIER7 Innovation, S.L.	50%

Los efectos que la integración de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) ha tenido en las partidas más significativas de las cuentas anuales son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Activos no corrientes	8.252,66	7.627,36
Activos corrientes	545.651,62	511.204,03
Total Activo	553.904,28	518.831,39
Patrimonio Neto	621.576,12	590.337,40
Pasivos no corrientes	43.303,72	43.864,70
Pasivos corrientes	(110.975,56)	(115.370,71)
Total Pasivo	553.904,28	518.831,39
Ventas UTES	1.164.819,23	1.024.529,62
Resultado	31.238,71	69.682,85

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

18. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las partes vinculadas con las que la Sociedad ha realizado transacciones durante el ejercicio 2017 y 2016, así como la naturaleza de dicha vinculación, es la siguiente:

Sociedad	Naturaleza de la vinculación
Microsistemas y Software, S.L.	Sociedad Dominante
Comerzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U.	Otras empresas del grupo
ASG Aplicaciones y Sistemas de gestiones S.L.	Otras empresas del grupo
TIER7 Innovation, S.L.	Otras empresas del grupo
Dinamic Area Softwase, S.L.	Empresa Asociada
UTE MP Sistemas - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	Uniones temporales de empresas

18.1 Saldos y transacciones con entidades vinculadas

Los saldos mantenidos con entidades vinculadas son los siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas	Otras empresas del grupo y asociadas	Total
Ejercicio 2017			
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	-	677.764,00	677.764,00
Créditos a corto plazo (Nota 8.1)	-	15.074,58	15.074,58
Deudores a largo plazo (Nota 8.1)	-	326.065,45	326.065,45
Clientes (Nota 8.1)	98.541,42	295.613,65	394.155,07
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	226.425,11	12.592,88	239.017,99
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	(226.358,41)	-	(226.358,41)
Proveedores (Nota 14.3)	-	(116.009,81)	(116.009,81)
Ejercicio 2016			
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	-	77.763,99	77.763,99
Créditos a corto plazo (Nota 8.1)	-	355.000,00	355.000,00
Clientes (Nota 8.1)	106.907,21	150.459,97	257.367,18
Intereses a corto plazo de créditos a empresas del grupo	1.262,26	5.193,28	6.455,54
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	228.888,40	25.065,64	253.954,04
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	(226.091,93)	-	(226.091,93)
Proveedores (Nota 14.3)	-	(19.217,22)	(19.217,22)

TIER 1 Technology, S.A.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017**

Las transacciones realizadas con entidades vinculadas son las siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2017			
Compras y otros gastos de explotación	-	179.020,53	179.020,53
Ingresos financieros por intereses (Nota 16.5)	-	24.722,15	24.722,15
Venta de inmovilizado	-	570.000,00	570.000,00
Ventas y prestación de servicios	1.000.534,83	372.443,45	1.372.978,28
Ejercicio 2016			
Compras y otros gastos de explotación	-	17.884,00	17.884,00
Ingresos financieros por intereses (Nota 16.5)	-	12.975,32	12.975,32
Ventas y prestación de servicios	949.630,97	317.223,28	1.266.854,25

Los saldos y transacciones con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico de la Sociedad y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a otras entidades.

18.2 Administradores y alta dirección

Durante el ejercicio el importe devengado por el Consejo de Administración por el desempeño de funciones directivas en la Sociedad ha ascendido a 102.456,50 euros (84.300 euros en 2016).

Durante el ejercicio 2017 y 2016 no se ha devengado remuneración correspondiente a las personas físicas que representan a la Sociedad en los órganos de administración de las sociedades en las que la Sociedad es persona jurídica administradora.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Sociedad no tenía obligaciones contraídas en materia de pensiones y de seguros de vida respecto al Consejo de Administración.

A 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existían anticipos ni créditos concedidos al Consejo de Administración, ni había obligaciones asumidas por cuenta de ellos a título de garantía.

Durante el ejercicio 2017 se han satisfecho primas de seguros de responsabilidad civil de los administradores por daños ocasionados en el ejercicio del cargo por importe de 425 euros (467 euros a 31 de diciembre de 2016)

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés de la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

19. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las políticas de gestión de riesgos de la Sociedad son establecidas por la Dirección de la Sociedad. En base a estas políticas, el Departamento Financiero de la Sociedad ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone a la Sociedad al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

19.1 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de la Sociedad, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

19.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

20. OTRA INFORMACIÓN**20.1 Estructura del personal**

Las personas empleadas por la Sociedad distribuidas por categorías son las siguientes:

	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio de personas empleadas en el ejercicio	Discapacidad 33%
	Hombres	Mujeres	Total		
Ejercicio 2017					
Director General	1	-	1	1	-
Personal directivo	3	2	5	5	-
Profesionales, técnicos y similares	62	7	69	68	-
Personal de servicios administrativos y similares	6	18	24	23	1
Comerciales, vendedores y similares	6	4	10	10	-
Resto del personal cualificado	15	3	18	16	1
	93	34	127	123	2
Ejercicio 2016					
Director General	1	-	1	1	-
Personal directivo	3	2	5	5	-
Profesionales, técnicos y similares	66	4	70	70	-
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	22	1
Comerciales, vendedores y similares	4	3	7	6	-
Resto del personal cualificado	18	2	20	21	1
	96	29	125	125	2

El órgano de administración de la Sociedad es un Consejo de Administración compuesto por tres miembros.

20.2 Honorarios de auditoría

Los honorarios abonados en el ejercicio al auditor de cuentas son los siguientes:

(Euros)	2017	2016
Auditoría de Cuentas Anuales	12.500,00	7.650,00
Otros	9.500,00	4.100,00
	22.000,00	11.750,00

20.3 Información sobre medioambiente

La Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma.

TIER 1 Technology, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

20.4 Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de /a Ley 1512010, de 5 de julio.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2017	2016
(Días)		
Periodo medio de pago a proveedores	49	56
Ratio de operaciones pagadas	47	59
Ratio de operaciones pendientes de pago	60	13
(Miles de euros)		
Total pagos realizados	3.043.236,71	3.199.525,00
Total pagos pendientes	386.125,04	187.887,95

21. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con posterioridad al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017 no han ocurrido hechos o circunstancias que pudieran afectar a la presentación de estas cuentas anuales.

JW

TIER 1 Technology, S.A.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

INFORME DE GESTION DEL EJERCICIO 2017

1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS.

Durante el ejercicio 2017, sin desatender sus actividades tradicionales de servicios (principalmente, instalación y mantenimiento de infraestructuras informáticas) que aportan ingresos y generación de resultados de forma recurrente, la Sociedad ha acrecentado su apuesta por la venta de licencias e implantación en clientes de productos propios.

Los ingresos por licencias y servicios directamente vinculados con los productos propios en la propia Tier 1 ha ascendido a 1.335 miles de euros y a 1.927 miles de euros a nivel de Grupo, aumentado un 59% respecto al ejercicio anterior.

Las principales actuaciones estratégicas desarrolladas a tal fin han sido:

- Reforzamiento de su apuesta estratégica por el producto propio Comerzzia, solución POS (Punto de Venta) para el sector comercio, tanto alimentación como no alimentación, preparada para el comercio unificado digital, tanto en tiendas físicas como online. Así se han desarrollado nuevos módulos y funcionalidades, aplicándose a tal fin tanto recursos de la propia Sociedad como de su filial Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. (en adelante Comerzzia, S.L.).
- Reorganización de sus estructuras, centrando sus filiales en cometidos específicos. Así, Comerzzia, S.L. se centra en la venta de licencias para uso del software Comerzzia, quedando los servicios de implantación de dicho software en la propia Tier1. A tal fin, se han transferido la propiedad del software y los recursos técnicos para su evolución a Comerzzia, S.L.
- Venta del 5% de Comerzzia, S.L. al Grupo Seidor, grupo empresarial de dimensión y presencia destacada en el sector T.I.C., con muy relevante presencia internacional. Esta operación tiene básicamente una componente estratégico. Grupo Seidor está siendo el principal canal, exterior al Grupo Tier1, de distribución e implantación del software Comerzzia.
- Finalmente, Comerzzia, S.L., mediante una ampliación de capital, ha tomado una participación mayoritaria en Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. (ASG), que dispone de una solución informática especializada en el comercio mayorista, suficientemente contrastada y operativa en múltiples empresas de tal sector. Tier1 ha prestado el apoyo financiero preciso a Comerzzia, S.L. para efectuar esta operación.

La evolución de las principales magnitudes económicas ha sido la siguiente:

- La cifra de negocios de la Sociedad ha sido 7.621 miles de euros en 2017, representando un aumento del 14,6% respecto a 2016.
- Los beneficios han alcanzado los 1.237 miles de euros, más que duplicando los del ejercicio anterior.

TIER 1 Technology, S.A.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

- La Sociedad continúa facilitando la participación de sus accionistas en los beneficios sociales mediante el reparto de la mitad de sus beneficios. La otra mitad se destina a diferentes cuentas de Reservas. Por esta razón, aumentan los fondos propios hasta 3.053 miles de euros al 31 de diciembre de 2017. Estos fondos propios representan el 48,5% de los activos totales, ratio que muestra la elevada solvencia de la Sociedad.
- Los activos de Tier1 han crecido hasta 6.297 miles de euros, desde los 4.720 miles de euros del ejercicio anterior.
- La Sociedad dispone al 31 de diciembre de 1.093 mil euros en cuentas de efectivo (860 mil euros al cierre del ejercicio anterior). Sus pasivos financieros totalizan 855 mil euros (876 mil euros el ejercicio anterior) correspondientes sólo a ayudas reembolsables a largo plazo y sin devengo de intereses. La Sociedad carece de deuda con entidades bancarias.

En el desempeño de su actividad empresarial la Sociedad asume y gestiona sus riesgos según lo siguiente:

- A la vista de la información expuesta sobre disponibilidades de efectivo y deudas, se puede concluir que los riesgos financieros son limitados.
- Dada la evolución de las ventas, la Sociedad está abordando adecuadamente los riesgos comerciales.
- De otro lado, la Sociedad aplica criterios de control de riesgos sobre sus saldos con Deudores, que representan más de la mitad de sus activos totales. En el ejercicio 2017 el saldo de neto de correcciones valorativas de las cuentas deudoras reflejan una recuperación neta positiva.

En definitiva, la Sociedad gestiona y trata de limitar los riesgos propios de su sector de actividad.

En los próximos ejercicios, la Sociedad y sus filiales seguirán apostando por la doble línea de actuación (servicios recurrentes y producto propio), esperando continuar su senda de crecimiento y expansión.

Se mantienen las expectativas sobre la favorable evolución del proyecto Comerzzia, que ya ha contribuido con resultados positivos al Grupo Tier1 agregando los reflejados en las cuentas de la propia Sociedad y los aportados a sus filiales, en especial Comerzzia, S.L.

2. INFORMACIÓN SOBRE ACONTECIMIENTOS RELEVANTES, ACAECIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO.

Con fecha 25 de Enero de 2018 ha quedado inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla la transformación de la Sociedad en sociedad anónima.

3. INFORMACION SOBRE LA EVOLUCIÓN PREVISIBLE DE LA SOCIEDAD.

La evolución de la Sociedad en los ejercicios venideros dependerá de los resultados de la expansión de sus productos propios. A la vista de la evolución del proyecto Comerzzia es esperable que la cifra de negocios siga creciendo en el medio y largo plazos.

TIER 1 Technology, S.A.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

4. ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO.

En concordancia con su apuesta estratégica por los productos propios, la Sociedad ha continuado invirtiendo en Investigación y Desarrollo. Como se expone en la nota 5 de la memoria de las cuentas anuales, dentro del ejercicio 2017 la Sociedad ha transferido su software Comerzzia a su filial Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio. Por ello, la inversión en la evolución de este producto se efectúa por esta sociedad filial desde la fecha de transmisión (1 de abril de 2017).

Durante el ejercicio 2017 la Sociedad ha desarrollado el proyecto denominado "Motor predictivo para el sector agroalimentario", cuyo objetivo consiste en crear una herramienta para dicho sector, que permita un análisis completo de la cadena de valor, con capacidad para ver la repercusión de las acciones a tomar y permita adoptar decisiones a través de sus indicadores, prediciendo situaciones futuras y haciendo simulaciones.

En el ejercicio 2018 y siguientes, la Sociedad continuará invirtiendo en sus productos propios como reflejo de su apuesta estratégica hacia dicha actividad.

5. GESTION DE CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE.

La Sociedad sigue reforzando sus Sistemas de Gestión de Calidad, que alcanza a todas sus actuaciones.

En este sentido, durante el ejercicio se han iniciado los trámites para las siguientes certificaciones:

- **UNE-ISO/IEC 20000-1:** para la gestión de servicios de configuración, despliegue, mantenimiento y administración de sistemas de información, redes de telecomunicaciones e infraestructuras TIC.
- **ISO/IEC 27001:** para la seguridad de la información.

Estos trámites se finalizarán durante el primer semestre de 2018.

Tier1 realiza una gestión responsable de sus recursos (energéticos y de otro tipo), y pretende utilizar materiales reciclables, así como minimizar la generación de residuos.

6. ADQUISICIONES DE ACCIONES PROPIAS.

La Sociedad no ha realizado en el ejercicio 2017 operación alguna con sus propias acciones.

7. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

Las políticas de gestión de riesgos de la Sociedad son establecidas por la Dirección de la Sociedad, habiendo sido aprobadas por el Consejo de Administración de la Sociedad. En base a estas políticas, el Departamento Financiero de la Sociedad ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone a la Sociedad al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

TIER 1 Technology, S.A.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

7.1 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de la Sociedad, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

7.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio.

8. PERIODO MEDIO DE PAGO

El periodo medio de pago en 2017 ha sido de 49 días (56 días en 2016).

FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

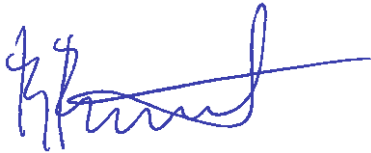
Se han formulado las cuentas anuales adjuntas y el informe de gestión del ejercicio 2017 en Sevilla a 23 de marzo de 2018.



Francisco Javier Rubio González
Presidente



Juan Luis Villanueva Ruiz-Mateos
Consejero



Eduardo Fuentesal Nudi.
Secretario

Informe de Auditoría Independiente

TIER 1 Technology, S.L.

Cuentas Anuales e Informe de Gestión
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2016

INFORME DE AUDITORÍA INDEPENDIENTE DE CUENTAS ANUALES

A los Socios de TIER 1 Technology, S.L.:

Informe sobre las cuentas anuales

Hemos auditado las cuentas anuales adjuntas de TIER 1 Technology, S.L., que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2016, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

Responsabilidad del Administrador Único en relación con las cuentas anuales

El Administrador Único es responsable de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de TIER 1 Technology, S.L., de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las cuentas anuales adjuntas, basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España. Dicha normativa exige que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales están libres de incorrecciones materiales.

Una auditoría requiere la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en las cuentas anuales. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la valoración de los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error. Al efectuar dichas valoraciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la formulación por parte de la entidad de las cuentas anuales, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación de las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de TIER 1 Technology, S.L. a 31 de diciembre de 2016, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

El informe de gestión adjunto del ejercicio 2016 contiene las explicaciones que el Administrador Único considera oportunas sobre la situación de la sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2016. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad.

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº S0530)



Ignacio de la Vega de la Fuente

28 de junio de 2017

AUDITORES
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

2017	07/17/00781
Año	Nº
	96,00 EUR

SELLO CORPORATIVO:

.....
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional
.....

TIER 1 Technology, S.L.
Cuentas Anuales
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2016

A handwritten signature in blue ink, consisting of several loops and a long horizontal stroke extending to the right.

ÍNDICE

- Balance al 31 de diciembre de 2016.
- Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.
- Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016.



TIER 1 Technology, S.L.
Balance al 31 de diciembre de 2016
(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas	2016	2015
ACTIVO NO CORRIENTE		699.868,27	435.788,39
Inmovilizado intangible	5	368.424,13	162.227,37
Aplicaciones informáticas		368.424,13	162.227,37
Inmovilizado material	6	46.307,91	39.654,87
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		46.307,91	39.654,87
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		203.906,95	122.640,55
Instrumentos de patrimonio	7	126.142,96	122.640,55
Créditos a empresas	8	77.763,99	-
Inversiones financieras a largo plazo	8	81.229,28	72.185,33
Créditos a terceros		9.429,43	-
Otros activos financieros		71.799,85	72.185,33
Activos por impuesto diferido	15	-	39.080,27
ACTIVO CORRIENTE		3.721.471,70	4.702.504,45
Existencias	9	5.906,14	12.242,00
Comerciales		5.906,14	12.242,00
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		2.246.135,18	3.554.409,39
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	8.1	1.789.672,49	2.586.626,31
Clientes, empresas del grupo y asociadas	8.1	257.367,18	386.147,73
Personal	8.1	2.852,48	3.594,49
Otros créditos con las Administraciones Públicas	15	196.243,03	578.040,86
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	8	608.954,04	224.378,65
Créditos a empresas		355.000,00	-
Otros activos financieros		253.954,04	224.378,65
Inversiones financieras a corto plazo	8	-	347.156,33
Créditos a empresas		-	347.156,33
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	10	860.476,34	564.318,07
Tesorería		559.853,11	564.318,07
Otros activos líquidos equivalentes		300.623,23	-
TOTAL ACTIVO		4.421.339,97	5.138.292,84

TIER 1 Technology, S.L.
Balance al 31 de diciembre de 2016
(Expresado euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2016	2015
PATRIMONIO NETO			
		2.181.506,18	2.142.649,52
FONDOS PROPIOS		2.065.210,08	1.983.798,05
Capital	11.1	100.000,00	100.000,00
Capital escriturado		100.000,00	100.000,00
Prima de emisión		90.082,00	90.082,00
Reservas	11.2	1.377.716,05	961.719,69
Legal y estatutarias		20.000,00	20.000,00
Reservas de capitalización		29.878,42	-
Reservas de nivelación		101.594,13	-
Otras reservas		1.226.243,50	941.719,69
Resultado del ejercicio	3	497.412,03	831.996,35
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	12	116.296,10	158.851,47
PASIVO NO CORRIENTE			
		1.017.005,06	955.730,50
Provisiones a largo plazo	13	66.615,52	100.450,00
Otras provisiones		66.615,52	100.450,00
Deudas a largo plazo	14	842.704,22	721.733,21
Otros pasivos financieros		842.704,22	721.733,21
Pasivos por impuesto diferido	15	107.685,32	133.547,29
PASIVO CORRIENTE			
		1.222.828,72	2.039.912,82
Provisiones a corto plazo	13	42.982,01	68.142,03
Deudas a corto plazo	14	33.035,74	54.886,13
Otros pasivos financieros		33.035,74	54.886,13
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	14	226.091,93	226.308,26
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		831.899,04	1.593.195,40
Proveedores	14.3	541.394,71	797.127,39
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	14.3	19.217,22	48.170,10
Acreedores varios	14.3	33.327,27	106.206,60
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	14.3	47.474,46	52.335,00
Pasivos por impuesto corriente.	15	22.290,97	23.946,88
Otras deudas con las Administraciones Públicas	15	143.326,41	159.293,45
Anticipo de clientes	14.3	24.868,00	406.115,98
Periodificaciones a corto plazo		88.820,00	97.381,00
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO			
		4.421.339,97	5.138.292,84

TIER 1 Technology, S.L.

Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

(Expresada en euros)

	Notas	2016	2015
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	16.1	6.547.912,43	7.851.806,75
Ventas		2.272.768,73	2.275.668,56
Prestaciones de servicios		4.275.143,70	5.576.138,19
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		(6.335,86)	8.795,00
Trabajos realizados por la empresa para su activo		180.612,83	123.140,34
Aprovisionamientos		(2.278.595,14)	(3.005.935,69)
Consumo de mercaderías		(1.310.061,90)	(1.567.077,19)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(146.232,53)	(324.227,74)
Trabajos realizados por otras empresas		(822.300,72)	(1.114.630,76)
Otros ingresos de explotación		25.370,94	9.550,19
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		25.370,94	9.550,19
Gastos de personal		(3.148.878,95)	(3.098.962,57)
Sueldos, salarios y asimilados		(2.408.027,17)	(2.381.009,76)
Cargas sociales	16.2	(740.851,78)	(717.952,81)
Otros gastos de explotación		(735.142,73)	(928.042,62)
Servicios exteriores	16.3	(736.285,71)	(899.489,65)
Tributos		(6.424,88)	(3.443,16)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		7.567,86	(25.109,81)
Amortización del inmovilizado	5, 6	(118.965,61)	(84.360,77)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	12	133.078,98	84.701,90
Exceso de provisiones		56.585,20	-
Otros resultados	16.4	21.273,59	92.090,71
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		676.915,68	1.052.783,22
Ingresos financieros	16.5	13.520,52	1.050,67
De participaciones en instrumentos de patrimonio		776,00	714,45
De terceros		776,00	714,45
De valores negociables y otros instrumentos financieros		12.744,52	336,22
De empresas del grupo y asociadas		12.199,32	-
De terceros		545,20	336,22
Gastos financieros	16.5	(27.331,38)	(11.405,12)
Por deudas con terceros		(4.057,89)	(2.972,30)
Por actualización de provisiones		(23.273,49)	(8.432,82)
Diferencias de cambio		(358,59)	158,58
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(59.007,99)	(88.548,62)
Deterioros y pérdidas	7.1	(59.007,99)	(88.681,37)
Resultados por enajenaciones y otras		-	132,75
RESULTADO FINANCIERO		(73.177,43)	(98.744,49)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		603.738,24	954.038,73
Impuesto sobre beneficios	15.1	(106.326,21)	(122.042,38)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		497.412,03	831.996,35
RESULTADO DEL EJERCICIO	3	497.412,03	831.996,35

TIER 1 Technology, S.L.

Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

(Expresado en euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

	Notas	2016	2015
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	3	497.412,03	831.996,35
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	76.338,48	174.545,81
Efecto impositivo	12	(19.084,62)	(46.609,10)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto		57.253,86	127.936,71
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	(133.078,98)	(84.701,90)
Efecto impositivo	12	33.269,74	27.807,50
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		(99.809,23)	(56.894,40)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		454.856,66	903.038,66

TIER 1 Technology, S.L.

Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2016

(Expresado en euros)

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2016

	Capital escriturado (Nota 11.1)	Prima de emisión	Reservas (Nota 11.2)	Resultado del ejercicio (Nota 3)	Subvenciones, donaciones y legados recibidos (Nota 12)	TOTAL
SALDO, INICIO DEL AÑO 2015	100.000,00	90.082,00	662.935,51	598.784,18	87.809,16	1.539.610,85
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	831.996,35	71.042,31	903.038,66
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(300.000,00)	-	-	(300.000,00)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos	-	-	(300.000,00)	-	-	(300.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	598.784,18	(598.784,18)	-	-
SALDO, INICIO DEL AÑO 2016	100.000,00	90.082,00	961.719,69	831.996,35	158.851,47	2.142.649,51
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	497.412,03	(42.555,37)	454.856,67
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(416.000,00)	-	-	(416.000,00)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(416.000,00)	-	-	(416.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	831.996,35	(831.996,35)	-	-
SALDO, FINAL DEL AÑO 2016	100.000,00	90.082,00	1.377.716,05	497.412,03	116.296,10	2.181.506,18

TIER 1 Technology, S.L.

Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

(Expresado en euros)

	Notas	2016	2015
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos		603.738,24	954.038,73
Ajustes del resultado		68.211,60	150.463,82
Amortización del inmovilizado	5 y 6	118.965,61	84.360,77
Correcciones valorativas por deterioro	7.1	59.007,99	88.681,37
Variación de provisiones		9.147,53	52.060,46
Imputación de subvenciones	12	(133.078,98)	(84.701,90)
Resultado por bajas y enajenaciones del inmovilizado		-	-
Resultado por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros		-	(132,75)
Ingresos financieros	16.5	(13.520,52)	(1.050,67)
Gastos financieros	16.5	27.331,38	11.405,12
Diferencias de cambio		358,59	(158,58)
Cambios en el capital corriente		495.786,69	(755.105,75)
Existencias		6.335,86	(8.795,00)
Deudores y otras cuentas a cobrar		1.308.274,20	(1.099.845,44)
Otros activos corrientes		(9.043,95)	48.117,51
Acreedores y otras cuentas a pagar		(738.962,48)	351.673,45
Otros pasivos corrientes		-	(46.034,01)
Otros activos y pasivos no corrientes		(70.816,94)	(222,26)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(135.497,32)	(178.896,06)
Pagos de intereses		(27.331,38)	(2.972,30)
Cobros de intereses		13.520,52	1.050,67
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(23.946,88)	(176.974,43)
Otros pagos (cobros)		(97.739,59)	-
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		1.032.239,21	170.500,74
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(509.508,85)	(828.589,62)
Empresas del grupo y asociadas		(524.849,78)	(352.002,66)
Inmovilizado inmaterial	5	(311.800,29)	(123.140,34)
Inmovilizado material	6	(20.015,12)	(14.148,06)
Otros activos financieros		347.156,33	(339.298,56)
Cobros por desinversiones		-	88.310,08
Empresas del grupo y asociadas		-	88.310,08
Otros activos financieros		-	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(509.508,85)	(740.279,54)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		-	160.427,85
Emisión de instrumentos de patrimonio		-	160.427,85
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		189.427,90	253.418,90
Emisión		211.494,62	523.413,58
Deudas con entidades de crédito		-	-
Deudas con empresas del grupo y asociadas		-	226.308,26
Otras deudas		211.494,62	297.105,32
Devolución y amortización de		(22.066,72)	(269.994,68)
Deudas con entidades de crédito		(21.850,39)	(224.832,72)
Deudas con empresas del grupo y asociadas		(216,33)	(45.161,96)
Otras deudas		-	-
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(416.000,00)	(300.000,00)
Dividendos		(416.000,00)	(300.000,00)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		(226.572,10)	113.846,74
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES		296.158,26	(455.932,05)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	10	564.318,07	1.020.250,12
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	10	860.476,34	564.318,07

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

1. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA

La Sociedad TIER 1 Technology, S.L. (en adelante TIER1), se constituye por tiempo indefinido mediante escritura pública de 15 de marzo de 2002, estando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla al tomo 3.464, folio 121, sección 8, hoja SE-48.235.

El objeto social de la entidad, tal y como figura en sus estatutos sociales es la explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información.

Asimismo, la Sociedad tiene por objeto la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática.

Tales operaciones podrán ser realizadas por la Sociedad, ya directamente o indirectamente mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades de objeto análogo o mediante cualesquiera otras formas admitidas en derecho.

Su domicilio social se encuentra en Camas (Sevilla), Edificio Vega del Rey 7, calle Boabdil 6.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Las cuentas anuales se han preparado de acuerdo con el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, el cual ha sido modificado por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad para su sometimiento a la aprobación de la Junta General de Socios, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales están expresadas en euros, salvo que se indique lo contrario.

2.1 Imagen fiel

Las cuentas anuales se han preparado a partir de los registros auxiliares de contabilidad de la Sociedad, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable con la finalidad de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad. El estado de flujos de efectivo se ha preparado con el fin de informar adecuadamente sobre el origen y la utilización de los activos monetarios representativos de efectivo y otros activos líquidos equivalentes de la Sociedad.

2.2 Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2016, las correspondientes al ejercicio anterior. En la memoria también se incluye información cuantitativa del ejercicio anterior.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Con efectos 1 de enero de 2016, ha resultado por primera vez de aplicación el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, por el que, entre otras normas, se modifica el Plan General de Contabilidad y, conforme a lo dispuesto en el mismo, en el ejercicio 2016 en las presentes cuentas anuales no se incluye información comparativa en relación con la concreta remuneración que corresponde a las personas físicas que representan a la Sociedad en los órganos de administración en los que la Sociedad es persona jurídica administradora (Nota 18.2), el importe pagado en concepto de prima del seguro de responsabilidad civil de los administradores por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo (Nota 18.2) y el número medio por categorías de personas empleadas en el curso del ejercicio con discapacidad igual o superior al 33% (Nota 20.1).

2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales de la Sociedad, el Administrador Único ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2016, formulada por el Administrador Único y que se espera sea aprobada por la Junta General de Socios, es la siguiente:

(Euros)	2016
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	497.412,03
	497.412,03
Aplicación	
A reserva de capitalización	41.599,64
A reserva de nivelación	70.153,59
A reservas voluntarias	136.658,80
A dividendos	249.000,00
	497.412,03

3.1 Limitación para la distribución de dividendos

La Sociedad está obligada a destinar el 10% de los beneficios del ejercicio a la constitución de la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuable a los socios (Nota 11.2).

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objeto de distribución, directa ni indirecta. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran que el valor del patrimonio neto de la Sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de dichas pérdidas.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

3.2 Reserva capitalización y nivelación

Atendiendo a la normativa fiscal actual, la Sociedad ha dotado la reserva de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y serán indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la reducción, salvo por la existencia de pérdidas contables en la entidad.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por la Sociedad en la elaboración de estas cuentas anuales son los siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente de forma lineal en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Aplicaciones informáticas

Esta partida incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por la propia Sociedad, tanto con medios propios como externos, que cumplen las condiciones para la activación de los gastos de desarrollo, así como los costes de terceros. Su amortización se realiza de forma lineal a largo de su vida útil estimada de 3 años.

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada

El % de amortización, en función de la vida útil estimada, para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	% Anual
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de Procesos de Información	25%

En cada cierre de ejercicio, la Sociedad revisa los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

4.3 Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Sociedad como arrendatario

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan.

4.4 Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por la Sociedad, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicialmente y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada.

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance de la Sociedad cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si la Sociedad no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si la Sociedad mantiene el control del activo, continua reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

La Sociedad no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de factoring con recurso, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulizaciones de activos financieros en las que la Sociedad retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, la Sociedad reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente hasta el momento de la adquisición. Se entiende por intereses explícitos aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Asimismo, cuando los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocen como ingresos, y minoran el valor contable de la inversión.

4.5 Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

Cancelación

La Sociedad da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el proveedor, después de deducir cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares, y todos los gastos adicionales producidos hasta que los bienes se hallan ubicados para su venta, tales como transportes, aranceles de aduanas, seguros y otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción se determina añadiendo al precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto. También se incluye la parte que razonablemente corresponde de los costes indirectamente imputables a los productos, en la medida en que tales costes corresponden al periodo de elaboración o construcción, en los que se haya incurrido al ubicarlos para su venta y se basan en el nivel de utilización de la capacidad normal de trabajo de los medios de producción.

Dado que las existencias de la Sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

La Sociedad utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.

Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para las materias primas y otras materias consumibles en el proceso de producción, no se realiza corrección valorativa si se espera que los productos terminados a los que se incorporarán sean vendidos por encima del coste.

4.7 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- Son convertibles en efectivo.
- En el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses.
- No están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor.
- Forman parte de la política de gestión normal de tesorería de la Sociedad.

4.8 Subvenciones

Las subvenciones se califican como no reintegrables cuando se han cumplido las condiciones establecidas para su concesión, registrándose en ese momento directamente en el patrimonio neto, una vez deducido el efecto impositivo correspondiente.

Las subvenciones reintegrables se registran como pasivos de la Sociedad hasta que adquieren la condición de no reintegrables, no registrándose ningún ingreso hasta dicho momento.

Las subvenciones recibidas para financiar gastos específicos se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devenguen los gastos que están financiando. Las subvenciones recibidas para adquirir activos se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a su amortización.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés, de acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

4.9 Provisiones y contingencias

Los pasivos que resultan indeterminados respecto a su importe o a la fecha en que se cancelarán se reconocen en el balance como provisiones cuando la Sociedad tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

Las compensaciones a recibir de un tercero en el momento de liquidar las provisiones, se reconocen como un activo, sin minorar el importe de la provisión, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso va a ser recibido, y sin exceder del importe de la obligación registrada. Cuando existe un vínculo legal o contractual de exteriorización del riesgo, en virtud del cual la Sociedad no esté obligada a responder del mismo, el importe de dicha compensación se deduce del importe de la provisión.

Por otra parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurran eventos futuros que no están enteramente bajo el control de la Sociedad y aquellas obligaciones presentes, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, para las que no es probable que haya una salida de recursos para su liquidación o que no se pueden valorar con suficiente fiabilidad. Estos pasivos no son objeto de registro contable, detallándose los mismos en la memoria, excepto cuando la salida de recursos es remota.

4.10 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto, y en la contabilización inicial de las combinaciones de negocios en las que se registra como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

La Sociedad reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

La Sociedad reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, y bases imponibles negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio la Sociedad evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, la Sociedad procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

4.11 Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación de la Sociedad y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

4.12 Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando se producen, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

Ingresos por ventas y prestaciones de servicios

Los ingresos se reconocen cuando es probable que la Sociedad reciba los beneficios o rendimientos económicos derivados de la transacción y el importe de los ingresos y de los costes incurridos o a incurrir pueden valorarse con fiabilidad. Los ingresos se valoran al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, deduciendo los descuentos, rebajas en el precio y otras partidas similares que la Sociedad pueda conceder, así como, en su caso, los intereses incorporados al nominal de los créditos.

Los impuestos indirectos que gravan las operaciones y que son repercutibles a terceros no forman parte de los ingresos.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

4.13 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración, en las mismas condiciones que si fueran realizadas con un tercero.

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que el Administrador Único de la Sociedad considera que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

4.14 Negocios conjuntos

La Sociedad registra en el balance los negocios conjuntos que no se manifiestan a través de la constitución de una empresa, en función de su participación, contabilizando la parte proporcional de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente, así como los activos afectos a la explotación conjunta que estén bajo su control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

En la cuenta de pérdidas y ganancias se registra la parte proporcional de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto que corresponden a la Sociedad, así como los gastos incurridos en relación con su participación en el negocio conjunto.

Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que corresponde a la Sociedad en función del porcentaje de participación.

Los resultados no realizados por transacciones entre la Sociedad y el negocio conjunto se eliminan en proporción a la participación, del mismo modo, se eliminan los importes de los activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

4.15 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación laboral vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, en determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto del ejercicio en el que existe una expectativa válida, creada por la Sociedad frente a los terceros afectados.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****5. INMOVILIZADO INTANGIBLE**

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2016			
Coste			
Patentes, licencias, marcas y similares	417,67	4.835,46	5.253,13
Aplicaciones Informáticas	965.699,63	306.964,83	1.272.664,46
	966.117,30	311.800,29	1.277.917,59
Amortización acumulada			
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	-	(417,67)
Aplicaciones Informáticas	(803.472,26)	(105.603,53)	(909.075,79)
	(803.889,93)	(105.603,53)	(909.493,46)
Valor neto contable	162.227,37		368.424,13
Ejercicio 2015			
Coste			
Patentes, licencias, marcas y similares	417,67	-	417,67
Aplicaciones Informáticas	842.559,29	123.140,34	965.699,63
	842.976,96	123.140,34	966.117,30
Amortización acumulada			
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	-	(417,67)
Aplicaciones Informáticas	(729.156,66)	(74.315,60)	(803.472,26)
	(729.574,33)	(74.315,60)	(803.889,93)
Valor neto contable	113.402,63		162.227,37

5.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2016 se han producido altas por importe de 311.800,29 euros, las cuales se deben principalmente al desarrollo por parte de la compañía de aplicaciones informáticas propias (123.140,34 euros en 2015).

5.2 Otra información

Al 31 de diciembre de 2016 existían elementos totalmente amortizados por importe de 751.701,83 euros (654.165,69 euros en 2015).

A 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existen compromisos firmes de compra y venta de inmovilizado intangible.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****6. INMOVILIZADO MATERIAL**

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2016			
Coste			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	199.303,30	20.015,12	219.318,42
	199.303,30	20.015,12	219.318,42
Amortización acumulada			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(159.648,43)	(13.362,08)	(173.010,51)
	(159.648,43)	(13.362,08)	(173.010,51)
Valor neto contable	39.654,87		46.307,91
Ejercicio 2015			
Coste			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	185.155,24	14.148,06	199.303,30
	185.155,24	14.148,06	199.303,30
Amortización acumulada			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(149.414,76)	(10.233,67)	(159.648,43)
	(149.414,76)	(10.233,67)	(159.648,43)
Valor neto contable	35.740,48		39.654,87

6.1 Descripción de los principales movimientos

Durante el ejercicio 2016 se han producido altas por importe de 20.015,12 euros que corresponden a la compra de equipos para procesos de información (14.148,06 euros en 2015).

6.2 Arrendamientos operativos

La Sociedad tiene contratos de arrendamiento por alquileres de inmuebles de sus oficinas centrales y otros centros operativos, por varios vehículos y por maquinaria.

El gasto total de dichos contratos han ascendido a 192.623,29 euros en el ejercicio 2016 (257.488,49 euros en 2015) (Nota 16.3).

Los pagos futuros mínimos de los contratos de arrendamiento no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2016	2015
Hasta un año	133.652,76	191.377,88
Entre uno y cinco años	246.491,04	331.624,60
Más de cinco años	-	-
	380.143,80	523.002,48

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

El desglose de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio, desglosadas de acuerdo a la naturaleza de dichos contratos es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Arrendamiento de inmuebles	112.501,48	144.901,42
Alquiler de vehiculos	78.876,40	108.482,38
Alquiler de maquinaria y otros	1.245,41	4.104,69
	192.623,29	257.488,49

6.3 Otra información

Al 31 de diciembre de 2016 existían elementos totalmente amortizados por importe de 105.639,65 euros (103.025,17 euros en 2015).

La Sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

A 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existen compromisos de compra y venta de inmovilizado material.

7. INVERSIONES EN EL PATRIMONIO DE EMPRESAS DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen este epígrafe son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas	Traspasos (Nota 13.1)	Saldo final
Ejercicio 2016					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	240.461,92	39.759,58	-	-	280.221,50
Correcciones valorativas por deterioro	(117.821,37)	(188.128,82)	129.120,83	22.750,82	(154.078,54)
	122.640,55	(148.369,24)	129.120,83	22.750,82	126.142,96
Ejercicio 2015					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	105.756,22	135.000,00	(294,30)	-	240.461,92
Correcciones valorativas por deterioro	(18.000,00)	(88.681,37)	-	(11.140,00)	(117.821,37)
	87.756,22	46.318,63	(294,30)	(11.140,00)	122.640,55

7.1 Descripción de los principales movimientos

Con fecha 8 de junio de 2016 la Sociedad suscribió 6.199 participaciones sociales de 1 euros de valor nominal cada una de ellas con una prima de emisión de 33.560,58 euros, de la ampliación de capital realizada por la sociedad Dinamic Area Software, S.L. El importe total de la ampliación de capital ha sido 39.759,58 euros de los que la Sociedad ha suscrito la totalidad de las acciones objeto de ampliación por lo que su participación se ha incrementado hasta un 44%.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Con fecha 30 de octubre de 2015 la Sociedad suscribió 1.350 participaciones sociales de 100 euros de valor nominal cada una de ellas, de la ampliación de capital realizada por la sociedad TIER7 Innovation, S.L. El importe total de la ampliación de capital ha sido 150.000 euros de los que la Sociedad ha suscrito 135.000 euros por lo que mantiene el 90% del capital social.

Así mismo durante el ejercicio se han registrado correcciones valorativas netas por deterioro por importe de 59.007,99 euros (88.681,37 euros en 2015).

7.2 Descripción de las inversiones en empresas del grupo y asociadas

La información relativa a las empresas del grupo al 31 de diciembre de 2016 y 2015 es la siguiente:

(Euros)	Valor neto contable	Porcentaje de participación directa	Capital	Prima de emisión	Reservas y Resultados de ejercicios anteriores	Resto de Patrimonio Neto	Beneficios (pérdidas) del ejercicio	Total Patrimonio Neto
Ejercicio 2016								
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U. (*)	-	100%	60.000,00	-	(9.095,54)	-	(73.655,28)	(22.750,82)
Dinamic Area Software, S.L. (*)	15.902,67	44%	23.912,00	59.983,99	39.129,10	-	(87.240,51)	35.784,58
TIER7 Innovation, S.L. (*)	107.708,31	90%	170.000,00	-	(130.055,32)	-	79.731,22	119.675,90
Betw een All Impulse, S.L. (*)	2.531,98	4,85%	8.000,00	-	13.015,91	(16.000,00)	28.199,53	33.215,44
	126.142,96							

(Euros)	Valor neto contable	Porcentaje de participación directa	Capital	Prima de emisión	Reservas y Resultados de ejercicios anteriores	Resto de Patrimonio Neto	Beneficios (pérdidas) del ejercicio	Total Patrimonio Neto
Ejercicio 2015								
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U. (*)	58.990,33	100%	60.000,00	-	13.296,22	-	(14.305,89)	58.990,33
Dinamic Area Software, S.L. (*)	36.188,60	25%	17.713,00	26.423,41	19.450,00	-	19.679,10	83.265,51
TIER7 Innovation, S.L. (*)	24.929,64	90%	170.000,00	-	(32.377,44)	-	(97.413,08)	40.209,48
Betw een All Impulse, S.L. (*)	2.531,98	4,85%	8.000,00	-	5.476,43	(13.200,00)	20.739,48	21.015,91
	122.640,55							

(*) Información correspondiente a Cuentas Anuales no auditadas.

Los resultados de las Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas incluidos en el cuadro anterior corresponden en su totalidad a operaciones continuadas.

Ninguna de las Sociedades cotiza en bolsa.

Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U. es una Sociedad Limitada Unipersonal domiciliada en Sevilla y cuya actividad es el asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de tecnologías de la información y comunicaciones, la prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas informáticos, la prestación de servicios de formación, incluido la elaboración de contenidos didácticos, la implantación y consultoría de gestión de procesos empresariales, y el despliegue, instalación, mantenimiento y reparación de equipos de observación, vigilancia e instrumentos de medida.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Dinamic Area Software, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es el asesoramiento, diseño, desarrollo, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y comunicaciones, la prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas informáticos, la prestación de servicios de formación, incluido la elaboración de contenidos didácticos, la prestación de servicios logísticos, gestión de aprovisionamientos, gestión de stocks y transportes de mercancías y enseres, la prestación de servicios a empresas u otro tipo de entidades, basados en herramientas tecnológicas y telecomunicaciones, el desarrollo de plataformas y la prestación de servicios de obtención de información de internet y cualquier otro medio digital o no, y, los proyectos de investigación, desarrollo e innovación tecnológica (I+D+I) y todos los relacionados con la innovación tecnológica y empresarial.

TIER7 Innovation, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Santa Cruz de Tenerife y cuya actividad es El asesoramiento, diseño, elaboración, suministro, integración, implantación y mantenimiento de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicaciones, la prestación de servicios de análisis, desarrollo y mantenimiento integral de sistemas informáticos, la prestación de servicios de formación, incluido la elaboración de contenidos didácticos, la implantación y consultoría de gestión de procesos empresariales, la prestación de servicios logísticos, gestión de aprovisionamientos, gestión de stocks y transportes de mercancías y enseres, y, a prestación de servicios a empresas u otro tipo de entidades, basados en herramientas tecnológicas y telecomunicaciones.

Between All Impulse, S.L. es una Sociedad Limitada domiciliada en Sevilla y cuya actividad es la tenencia, administración y gestión, por cuenta propia, de las acciones o participaciones sociales integrantes del capital social de entidades mercantiles.

La Sociedad ha efectuado las comunicaciones correspondientes a las sociedades participadas, indicadas en el artículo 155 de la Ley de Sociedades de Capital, y no existe ningún compromiso por el que se pueda incurrir en contingencias respecto a dichas empresas.

8. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de los activos financieros, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 7), al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2016	2015	2016	2015
Activos financieros a largo plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	158.993,27	72.185,33	158.993,27	72.185,33
	158.993,27	72.185,33	158.993,27	72.185,33
Activos financieros a corto plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	2.658.846,19	3.547.903,52	2.658.846,19	3.547.903,52
	2.658.846,19	3.547.903,52	2.658.846,19	3.547.903,52
	2.817.839,46	3.620.088,85	2.817.839,46	3.620.088,85

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

Estos importes se desglosan en el balance de la siguiente forma:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2016	2015	2016	2015
Activos financieros a largo plazo				
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	77.763,99	-	77.763,99	-
Inversiones financieras a largo plazo	81.229,28	72.185,33	81.229,28	72.185,33
	158.993,27	72.185,33	158.993,27	72.185,33
Activos financieros a corto plazo				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	2.049.892,15	2.976.368,53	2.049.892,15	2.976.368,53
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	608.954,04	224.378,65	608.954,04	224.378,65
Inversiones financieras a corto plazo	-	347.156,33	-	347.156,33
	2.658.846,19	3.547.903,52	2.658.846,19	3.547.903,52
	2.817.839,46	3.620.088,85	2.817.839,46	3.620.088,85

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados activos financieros.

8.1 Préstamos y partidas a cobrar

El detalle de los activos financieros incluidos en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Activos financieros a largo plazo		
Otros activos financieros con empresas del grupo	77.763,99	-
Otros activos financieros	81.229,28	72.185,33
	158.993,27	72.185,33
Activos financieros a corto plazo		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	1.789.672,49	2.586.626,31
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	257.367,18	386.147,73
Personal	2.852,48	3.594,49
Créditos a empresas del grupo (Nota 18.1)	355.000,00	-
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	253.954,04	224.378,65
Créditos a terceros	-	347.156,33
	2.658.846,19	3.547.903,52

Correcciones valorativas

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones son los siguientes:

(Euros)	2016	2015
Saldo inicial	(498.867,13)	(473.757,32)
Dotaciones	(37.881,07)	(38.500,00)
Reversiones	39.663,42	13.390,19
Bajas	163.423,26	-
	(333.661,52)	(498.867,13)

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****9. EXISTENCIAS**

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016	2015
Comerciales	5.906,14	12.242,00
	5.906,14	12.242,00

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, no existen correcciones valorativas por deterioro de las existencias.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, no existen compromisos firmes de compra ni venta de existencias comerciales.

10. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016	2015
Caja	3.244,02	1.531,76
Cuentas corrientes a la vista	556.609,08	562.786,31
Otros activos líquidos equivalentes	300.623,23	-
	860.476,34	564.318,07

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas.

La compañía tiene incluido dentro del epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" un depósito en una entidad financiera que cumple los requisitos de inversión de gran liquidez.

No hay restricciones a la disponibilidad de estos saldos.

11. PATRIMONIO NETO - FONDOS PROPIOS**11.1 Capital escriturado**

El capital social asciende a 100.000,00 euros, compuesto por 10.000 participaciones de 10,00 euros de valor nominal cada una de ellas, totalmente suscritas y desembolsadas. El 68,32% del capital es poseído directamente por la sociedad Microsistemas y Software, S.L.

Todas las acciones representativas del capital social gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias a su transferibilidad ni estando admitidas a cotización oficial.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****11.2 Reservas y resultados de ejercicios anteriores**

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen las reservas son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Distribución resultado	Distribución dividendos	Saldo final
Ejercicio 2016				
Reserva legal	20.000,00	-	-	20.000,00
Reservas de capitalización	-	29.878,42	-	29.878,42
Reservas de nivelación	-	101.594,13	-	101.594,13
Otras reservas	941.719,69	700.523,80	(416.000,00)	1.226.243,50
	961.719,69	831.996,35	(416.000,00)	1.377.716,05
	961.719,69	831.996,35	(416.000,00)	1.377.716,05
Ejercicio 2015				
Reserva legal	20.000,00	-	-	20.000,00
Otras reservas	642.935,51	598.784,18	(300.000,00)	941.719,69
	662.935,51	598.784,18	(300.000,00)	961.719,69
	662.935,51	598.784,18	(300.000,00)	961.719,69

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los socios y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Atendiendo a la normativa fiscal actual, la Sociedad ha dotado la reserva de capitalización y nivelación que figuran en el balance con absoluta separación y título apropiado y serán indisponibles durante un plazo de cinco años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por la existencia de pérdidas contables en la entidad.

11.3 Información en relación con el derecho de separación del socio por falta de distribución de dividendos (Artículo 348 Bis del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital)

Durante los últimos cinco ejercicios se han repartido dividendos por un importe superior a la tercera parte del resultado de cada uno de los ejercicios.

En la junta general ordinaria de socios celebrada el 30 de junio de 2016 que aprobó la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2015, en la cual se aprobó el reparto de dividendos, ningún socio votó en contra de dicha propuesta.

La distribución de resultado del ejercicio incluye un reparto de dividendos superior a la tercera parte del resultado. Por tanto, no resulta de aplicación el derecho de separación previsto en este artículo de la Ley de Sociedades de Capital.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

12. PATRIMONIO NETO - SUBVENCIONES RECIBIDAS

Los movimientos de las subvenciones de capital por proyectos de I+D+I no reintegrables son los siguientes:

Entidad Concedente	Fecha de concesión	Importe subvención	Saldo Inicial	Altas/Bajas	Imputación a resultados	Regularización imputación a resultados	Saldo final
Ejercicio 2016							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2012	187.490,83	1.424,05	-	(1.424,05)	-	-
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	1.825,69	-	(1.828,17)	-	(2,48)
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	97.580,37	(969,88)	(41.475,59)	-	55.134,90
Corporación Tecnológica de Andalucía- Mortos Predictivo	2016	15.150,61	-	11.362,96	-	-	11.362,96
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	22.349,32	8.279,77	(23.915,81)	-	6.713,28
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	2.029,18	-	(695,30)	-	1.333,88
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	33.642,86	38.581,01	(30.470,32)	-	41.753,55
		512.570,41	158.851,47	57.253,86	(99.809,23)	-	116.296,10
Ejercicio 2015							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2012	187.490,83	39.100,17	(99.939,30)	(2.692,42)	64.955,59	1.424,05
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2012	72.036,71	5.223,99	-	(3.471,68)	73,38	1.825,69
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2015	164.879,61	-	118.713,33	(25.036,17)	3.903,21	97.580,37
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2015	55.944,84	-	40.280,28	(18.824,93)	893,97	22.349,32
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2015	17.067,81	-	12.288,82	(10.340,81)	81,17	2.029,18
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	43.485,00	56.593,57	(66.435,72)	-	33.642,86
		497.419,80	87.809,16	127.936,71	(126.801,72)	69.907,32	158.851,47

De acuerdo con la normativa contable en vigor los préstamos sin intereses se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 14.4). El importe que se ha registrado como subvención no reintegrable por este motivo en el ejercicio 2016 ha ascendido a 38.581,01 euros (56.593,57 euros en 2015).

13. PROVISIONES

El detalle de provisiones a largo plazo al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	UTE	Participadas	Total
Ejercicio 2016			
Saldo inicial	100.450,00	-	100.450,00
Dotaciones	-	22.750,82	22.750,82
Aplicaciones / Traspasos (Nota 7)	(56.585,30)	-	(56.585,30)
Saldo final	43.864,70	22.750,82	66.615,52
Ejercicio 2015			
Saldo inicial	73.500,05	11.140,00	84.640,05
Dotaciones	26.949,95	-	26.949,95
Aplicaciones / Traspasos (Nota 7)	-	(11.140,00)	(11.140,00)
Saldo final	100.450,00	-	100.450,00

Las provisiones registradas a largo plazo al 31 de diciembre de 2016 y 2015 corresponden principalmente a una reclamación de carácter laboral en una UTE. Así mismo, durante el ejercicio se ha dotado una provisión por importe de 22.750,82 euros por pérdidas incurridas por encima del coste de la inversión en Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U (Nota 7).

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

A 31 de diciembre de 2016 la Sociedad tiene registrada una provisión a corto plazo por costes de proyectos no recuperables, por importe de 42.982,01 euros (68.142,03 euros en 2015).

14. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Derivados y otros		Total	
	2016	2015	2016	2015
Pasivos financieros a largo plazo				
Débitos y partidas a pagar	842.704,22	721.733,21	842.704,22	721.733,21
	842.704,22	721.733,21	842.704,22	721.733,21
Pasivos financieros a corto plazo				
Débitos y partidas a pagar	925.409,34	1.759.291,48	925.409,34	1.759.291,48
	925.409,34	1.759.291,48	925.409,34	1.759.291,48
	1.768.113,56	2.481.024,69	1.768.113,56	2.481.024,69

Estos importes se incluyen en las siguientes partidas del balance:

(Euros)	Derivados y otros		Total	
	2016	2015	2016	2015
Pasivos financieros a largo plazo				
Deudas a largo plazo	842.704,22	721.733,21	842.704,22	721.733,21
	842.704,22	721.733,21	842.704,22	721.733,21
Pasivos financieros a corto plazo				
Deudas a corto plazo	33.035,74	54.886,13	33.035,74	54.886,13
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	226.091,93	226.308,26	226.091,93	226.308,26
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (*)	666.281,67	1.409.955,07	666.281,67	1.409.955,07
	925.409,34	1.759.291,48	925.409,34	1.691.149,45
	1.768.113,56	2.481.024,69	1.768.113,56	2.412.882,66

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados pasivos financieros.

14.1 Débitos y partidas a pagar - Deudas con entidades de crédito

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, no existen deudas con entidades de crédito. Además, a dicha fecha existían cuentas de crédito sin disponer por un límite total de 400.000 euros (1.350.000 euros en 2015).

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****14.2 Deudas con empresas del grupo**

El detalle de los pasivos financieros clasificados en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Uniones Temporales de Empresas (UTES) (Nota 18.1)	226.091,93	226.308,26
	226.091,93	226.308,26

Al 31 de diciembre de 2016 todas las deudas con las empresas del grupo y asociadas a corto plazo corresponden a saldos de las Uniones Temporales de Empresas integradas.

14.3 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016	2015
Proveedores	541.394,71	797.127,39
Proveedores empresas del grupo (Nota 18.1)	19.217,22	48.170,10
Acreedores varios	33.327,27	106.206,60
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	47.474,46	52.335,00
Anticipo de clientes	24.868,00	406.115,98
	666.281,67	1.409.955,07

14.4 Otras deudas a largo y corto plazo

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2016	2015
A largo plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	842.704,22	721.733,21
	842.704,22	721.733,21
A corto plazo		
Ayudas reembolsables concedidas a tipo de interés cero	18.605,98	54.886,13
Otros créditos recibidos	14.429,76	-
	33.035,74	54.886,13
	875.739,96	776.619,34

Las ayudas reembolsables recibidas corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 12). En el ejercicio 2016 se han registrado gastos financieros por actualización por importe de 23.273,49 euros (8.432,82 euros en 2015) (Nota 16.5).

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

El detalle de los vencimientos anuales de las deudas, compuestas principalmente por préstamos a tipo de interés cero, al 31 de diciembre, es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Año 2016	-	54.886,13
Año 2017	33.035,79	47.415,59
Año 2018	89.557,77	58.754,54
Año 2019	96.208,19	87.488,85
Año 2020	103.386,00	96.573,12
Año 2021 y siguientes	553.552,21	431.501,10
	875.739,96	776.619,34

15. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Activos por impuesto diferido (Nota 15.2)	-	39.080,27
Otros créditos con las Administraciones Públicas		
Hacienda Pública deudora por subvenciones concedidas	195.403,37	558.751,50
Hacienda Pública deudora por IVA	839,66	19.289,36
	196.243,03	617.121,13
Pasivos por impuesto diferido (Nota 15.2)	(107.685,32)	(133.547,29)
Pasivos por impuesto corriente	(22.290,97)	(23.946,88)
Otras deudas con las Administraciones Públicas		
IVA	(49.713,28)	(63.894,67)
IRPF	(23.604,46)	(24.797,73)
IGIC	(1.492,72)	(234,58)
Seguridad Social	(68.515,95)	(70.366,48)
	(273.302,70)	(316.787,62)

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años. La Sociedad tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables. En opinión del Administrador Único de la Sociedad, no existen contingencias fiscales de importes significativos que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

15.1 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible (resultado fiscal) del Impuesto sobre Sociedades es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Ejercicio 2016			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	497.412,03	-	497.412,03
Impuesto sobre Sociedades	106.326,21		106.326,21
			106.326,21
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			603.738,24
Diferencias permanentes	132.556,01	(113.119,35)	19.436,66
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	1.045,04	(139.836,55)	(138.791,51)
Con origen en ejercicios anteriores	185.498,90	(38.500,00)	146.998,90
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal) (*)			631.382,30
Ejercicio 2015			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	831.996,35	-	831.996,35
Regularización impuesto de sociedades y ajuste por cambio de tipo impositivo	-	(4.981,12)	(4.981,12)
Impuesto sobre Sociedades	127.023,50	-	127.023,50
			122.042,38
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			954.038,74
Diferencias permanentes	21.490,04	(29.878,42)	(8.388,38)
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	128.272,66	(280.036,06)	(151.763,40)
Con origen en ejercicios anteriores	135.660,17	(15.200,00)	120.460,17
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal) (*)			914.347,13

(*) Deducidas las dotaciones a las Reservas de capitalización y nivelación.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias	
	2016	2015
Resultado contable antes de impuestos	603.738,24	954.038,73
Diferencias permanentes	19.436,66	(8.388,38)
	623.174,91	945.650,35
Carga impositiva teórica	155.793,73	255.782,10
Deducciones aplicadas y otros	(78.922,79)	(128.758,60)
Reversión activos por impuesto diferido	29.455,27	-
Gasto / (ingreso) impositivo efectivo	106.326,21	127.023,50

15.2 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	Año de origen	Importe
Ejercicio 2016		
Activos por impuesto diferido	-	-
	-	-
Ejercicio 2015		
Activos por impuesto diferido		
Deterioro de participaciones empresas del grupo	2014 / 2015	29.455,27
Deterioro de cuentas a cobrar	2015	9.625,00
		39.080,27

La Ley 27/2104, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades modificó el tipo de gravamen general, que pasó, del 30%, al 28% actual en 2015 y al 25% en ejercicios posteriores. Como consecuencia de ello, la Sociedad ajustó durante los ejercicios 2014 y 2015 los importes registrados como activos y pasivos por impuesto diferido anteriores en función del tipo de gravamen vigente en la fecha estimada de reversión.

Al 31 de diciembre de 2015, los activos por impuesto diferido indicados fueron registrados en el balance de situación por considerar el Administrador Único de la Sociedad que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros de la Sociedad, tales activos serían recuperados.

La Sociedad no ha registrado en el balance activos por impuestos diferidos por otros créditos fiscales.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

El detalle de los mismos a 31 de diciembre de 2016 es el siguiente:

(Euros)	Año de origen	Importe
Deducciones y otras ventajas fiscales	2015	12.332,12
Deducciones y otras ventajas fiscales	2016	3.411,30
Deducciones y otras ventajas fiscales	2016	26.217,05
Deducciones y otras ventajas fiscales	2016	99.801,00
		141.761,47

El detalle de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2016	2015
Pasivos por impuesto diferido		
Por subvenciones de capital y prestamos tipo 0	(38.768,24)	(52.953,36)
Por resultado UTEs	(17.420,74)	(44.610,49)
Reserva nivelación	(42.936,93)	(25.398,53)
Libertad amortización y otros	(5.223,23)	(6.987,47)
Insolvencias	(3.336,18)	(3.597,44)
	(107.685,32)	(133.547,29)

16. INGRESOS Y GASTOS**16.1 Importe neto de la cifra de negocios**

El importe neto de la cifra de negocios de la Sociedad corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y productos de la industria informática.

Así mismo el importe neto de la cifra de negocios corresponde principalmente a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

16.2 Cargas sociales

El detalle de cargas sociales es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Seguridad Social	710.278,68	693.359,97
Otras cargas sociales	30.573,10	24.592,84
	740.851,78	717.952,81

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****16.3 Servicios exteriores**

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Arrendamientos	192.623,29	257.488,49
Reparaciones y conservación	30.086,69	13.350,17
Servicios profesionales independientes	131.537,95	142.633,88
Transportes	38.147,91	37.045,82
Primas de seguros	25.497,13	23.896,96
Servicios bancarios	7.515,99	10.544,46
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	56.879,68	59.640,09
Suministros	60.655,90	81.477,67
Otros servicios	193.341,16	273.412,11
	736.285,71	899.489,65

16.4 Otros resultados

El detalle del epígrafe de otros resultados es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Aportación asociaciones sin ánimo de lucro	-	(15.000,00)
Otros gastos excepcionales	(4.351,69)	(10.558,25)
Otros ingresos excepcionales	25.625,28	117.648,95
	21.273,59	92.090,71

16.5 Ingresos y gastos financieros

El detalle de gastos e ingresos financieros a 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2016	2015
Ingresos financieros	13.520,52	1.050,67
Participaciones en instrumentos de patrimonio	776,00	714,45
De empresas del grupo y asociadas	776,00	714,45
Valores negociables y otros instrumentos financieros	12.744,52	336,22
Empresas del grupo y asociadas.	12.199,32	-
Terceros	545,20	336,22
Gastos financieros	(27.331,38)	(11.405,12)
Deudas con terceros	(4.057,89)	(2.972,30)
Actualización provisiones	(23.273,49)	(8.432,82)
	(13.810,86)	(10.354,45)

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****17. NEGOCIOS CONJUNTOS**

La Sociedad reconoce en su balance y en su cuenta de pérdidas y ganancias la parte proporcional que le corresponde, en función del porcentaje de participación, de los activos, pasivos, gastos e ingresos incurridos por el negocio conjunto. Asimismo en el estado de cambios en el patrimonio neto y estado de flujos de efectivo de la Sociedad están integrados igualmente la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponde en función del porcentaje de participación y se eliminan los resultados no realizados que existen por transacciones con los negocios conjuntos, en proporción a la participación que corresponde a esta Sociedad. Del mismo modo, son objeto de eliminación los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

Al 31 de diciembre de 2016, la Sociedad tenía constituidos los siguientes negocios conjuntos:

Nombre de la U.T.E.	Porcentaje de participación
UTE MP Sistemas - Lorenzana	49%
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	60%
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	50%
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	50%

Los efectos que la integración de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) ha tenido en las partidas más significativas de las cuentas anuales son los siguientes:

(Euros)	2016	2015
Activos no corrientes	7.627,36	8.966,54
Activos corrientes	511.204,03	683.070,33
Total Activo	518.831,39	692.036,87
Patrimonio Neto	590.337,40	520.654,45
Pasivos no corrientes	43.864,70	100.450,00
Pasivos corrientes	(115.370,71)	70.932,42
Total Pasivo	518.831,39	692.036,87
Ventas UTES	1.024.529,62	1.624.792,51
Resultado	69.682,85	178.441,94

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016****18. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS**

Las partes vinculadas con las que la Sociedad ha realizado transacciones durante el ejercicio 2016 y 2015, así como la naturaleza de dicha vinculación, es la siguiente:

Sociedad	Naturaleza de la vinculación
Microsistemas y Software, S.L.	Otras empresas del grupo
Comerzia Tecnologías Específicas Comercio, S.L.	Otras empresas del grupo
TIER7 Innovation, S.L.	Otras empresas del grupo
Dinamic Area Softwase, S.L.	Empresa asociada
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	Uniones temporales de empresas

18.1 Saldos y transacciones con entidades vinculadas

Los saldos mantenidos con entidades vinculadas son los siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas (UTES)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2016			
Créditos a largo plazo (Nota 8.1)	-	77.703,99	77.703,99
Créditos a corto plazo (Nota 8.1)	-	355.000,00	355.000,00
Clientes (Nota 8.1)	106.907,21	150.459,97	257.367,18
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	228.888,40	25.065,64	253.954,04
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	(226.091,93)	-	(226.091,93)
Proveedores (Nota 14.3)	-	(19.217,22)	(19.217,22)
Ejercicio 2015			
Clientes (Nota 8.1)	229.355,97	156.791,76	386.147,73
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	217.330,02	7.048,63	224.378,65
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	(226.308,26)	-	(226.308,26)
Proveedores (Nota 14.3)	(36.408,90)	(11.761,20)	(48.170,10)

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016**

Las transacciones realizadas con entidades vinculadas son las siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2016			
Compras y otros gastos de explotación	-	17.884,00	967.514,97
Ingresos financieros por intereses	-	12.199,32	12.199,32
Ventas y prestación de servicios	949.630,97	317.223,28	1.266.854,25
Ejercicio 2015			
Compras y otros gastos de explotación	5.111,32	-	5.111,32
Gastos financieros por intereses	-	-	-
Ventas y prestación de servicios	1.414.204,98	222.491,57	1.636.696,55

Las transacciones realizadas con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico normal de la Sociedad y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a entidades no vinculadas.

18.2 Administradores y alta dirección

Durante el ejercicio el importe devengado por el representante de la persona jurídica que ostenta el cargo de Administrador Único por el desempeño de funciones directivas en la Sociedad ha ascendido a 84.300 euros (84.300,00 euros en 2015).

Durante el ejercicio 2016 no se ha devengado remuneración correspondiente a las personas físicas que representan a la Sociedad en los órganos de administración de las sociedades en las que la Sociedad es persona jurídica administradora.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 la Sociedad no tenía obligaciones contraídas en materia de pensiones y de seguros de vida respecto al Administrador Único.

A 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existían anticipos ni créditos concedidos al Administrador Único, ni había obligaciones asumidas por cuenta de ellos a título de garantía.

Durante el ejercicio 2016 se han satisfecho primas de seguros de responsabilidad civil de los administradores por daños ocasionados en el ejercicio del cargo por importe de 467 euros.

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el Administrador Único ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés de la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

19. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las políticas de gestión de riesgos de la Sociedad son establecidas por la Dirección de la Sociedad, habiendo sido aprobadas por el Administrador Único de la Sociedad. En base a estas políticas, el Departamento Financiero de la Sociedad ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone a la Sociedad al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

19.1 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de la Sociedad, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

19.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio.



TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

20. OTRA INFORMACIÓN**20.1 Estructura del personal**

Las personas empleadas por la Sociedad distribuidas por categorías son las siguientes:

	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio de personas empleadas en el ejercicio	Discapacidad 33%
	Hombres	Mujeres	Total		
Ejercicio 2016					
Director General	1	-	1	1	-
Personal directivo	3	2	5	5	-
Profesionales, técnicos y similares	66	4	70	70	-
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	22	1
Comerciales, vendedores y similares	4	3	7	6	-
Resto del personal cualificado	18	2	20	21	1
	96	29	125	125	2

Ejercicio 2015					
Director General	1	-	1	1	
Personal directivo	3	2	5	5	
Profesionales, técnicos y similares	64	5	69	71	
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	20	
Comerciales, vendedores y similares	3	1	4	4	
Resto del personal cualificado	20	1	21	22	
	95	27	122	123	

El órgano de administración de la Sociedad es un Administrador Único, siendo éste una persona jurídica.

20.2 Honorarios de auditoría

Los honorarios abonados en el ejercicio al auditor de cuentas son los siguientes:

(Euros)	2016	2015
Auditoría de Cuentas Anuales	7.650,00	7.650,00
Otros	-	1.250,00
	7.650,00	8.900,00

20.3 Información sobre medioambiente

La Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

20.4 Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la Ley 151/2010, de 5 de julio.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2016	2015
(Días)		
Periodo medio de pago a proveedores	56	55
Ratio de operaciones pagadas	59	60
Ratio de operaciones pendientes de pago	13	23
(Miles de euros)		
Total pagos realizados	3.199.525,00	3.465.984,00
Total pagos pendientes	187.887,95	523.564,00

21. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con posterioridad al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2016 no han ocurrido hechos o circunstancias que pudieran afectar a la presentación de estas cuentas anuales.



TIER 1 Technology, S.L.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

INFORME DE GESTION DEL EJERCICIO 2016

1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

Durante el ejercicio 2016, la Sociedad ha seguido desarrollando sus actividades de servicios TIC compaginando dos líneas de actuación:

- La continuidad de sus actividades tradicionales de servicios (principalmente, instalación y mantenimiento de infraestructuras informáticas) que aportan ingresos y generación de resultados de forma recurrente.
- Su apuesta estratégica por el producto propio. En especial, por Comerzzia, solución POS (Punto de Venta) para el sector comercio, tanto alimentación como no alimentación, preparada para el comercio unificado digital, tanto en tiendas físicas como online.

La consolidación de la primera línea de actuaciones y los avances experimentados en la segunda pueden evaluarse como satisfactorias y establecen bases adecuadas para las operaciones de la Sociedad en los ejercicios siguientes.

Paralelamente, en el ejercicio 2016 la Sociedad ha experimentado una caída de sus ventas como consecuencia, entre otros, de la reducción de sus operaciones en el sector público; principalmente las atendidas a través de uniones temporales de empresas. En las notas 17 y 18 de la memoria de las cuentas anuales puede apreciarse la incidencia de dicha evolución.

En los ejercicios futuros, la Sociedad y sus filiales seguirán apostando por la doble línea de actuación (servicios recurrentes y producto propio).

La atención al desarrollo de Comerzzia, aún en sus primeras fases de expansión comercial, ha afectado a los resultados del ejercicio. Así, entre otros, los resultados de la Sociedad filial (100%) Comerzzia, Tecnologías específicas para el comercio, S.L.U, han sido negativos en 73.655,28 euros, y han repercutido directamente en los resultados de la Sociedad. Estos resultados se circunscriben a la fase actual del desarrollo de Comerzzia, habiendo sido causados, en su mayor medida, por los fondos aplicados en actividades de Marketing, desarrollo de canales de comercialización y captación de clientes.

Se mantienen las expectativas sobre la favorable evolución del proyecto Comerzzia en los ejercicios venideros, del que se esperan efectos positivos tanto en las cuentas de la mencionada filial, como en las de la propia Sociedad que, en numerosos casos, actúa como canal de distribución e implantación de esta solución informática.

Los riesgos derivados de este proyecto se evalúan como limitados y, en todo caso, serían asumibles por la Sociedad.

La situación financiera sigue siendo sólida. Las disponibilidades de efectivo al 31 de diciembre de 2016 ascienden a 860 miles de euros, que, tal como se muestra en el Estado de Flujos de efectivo del ejercicio, han crecido en 296 mil euros en 2016.

La Sociedad carece de endeudamiento con entidades financieras, disponiendo sólo de ayudas reembolsables a tipo de interés cero y con vencimientos finales a muy largo plazo. Véase nota 14 de las cuentas anuales.

La solvencia de la Sociedad sigue siendo destacada. Los fondos propios al 31 de diciembre de 2016 son de 2.065 miles de euros, representado casi la mitad de sus activos (en concreto, el 49,4%).

TIER 1 Technology, S.L.

Informe de Gestión correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016

2. INFORMACIÓN SOBRE ACONTECIMIENTOS RELEVANTES, ACAECIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO.

El 30 de enero de 2017, la Sociedad ha firmado un Acuerdo de Inversión para la toma, mediante ampliación de capital de 300 mil euros, del 51% de una sociedad del sector TIC propietaria de una solución informática destinada a segmentos específicos del sector comercio.

Se estima que, tras los habituales procesos de verificación y elaboración de contratos, la operación termine ejecutándose dentro del ejercicio 2017.

3. INFORMACION SOBRE LA EVOLUCIÓN PREVISIBLE DE LA SOCIEDAD.

La evolución de la Sociedad en los ejercicios venideros dependerá de los resultados de la expansión de sus productos propios (en especial, Comerzzia) y se estima que, en todo caso, se mantendrán los ingresos y márgenes de sus actividades de servicios.

4. ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO.

En concordancia con su apuesta estratégica por los productos propios, la Sociedad ha aumentado sus inversiones en Investigación y Desarrollo. Como se expone en la nota 5 de la memoria de las cuentas anuales, las altas en el epígrafe de Aplicaciones informáticas han ascendido en el ejercicio a 307 mil euros, lo que supone multiplicar por 2,5 las altas del ejercicio anterior.

En 2016 se han finalizado los proyectos de SMART-RETAIL, enmarcado dentro de sus soluciones de para el sector retail, con enfoque de omnicanalidad, así como el proyecto e-FABRICA, que consiste en una metodología de gestión por procesos y documental para empresas manufactureras que persiguen el servicio al cliente, produciendo series cortas y con grandes adaptaciones de diseño.

5. GESTION DE CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE.

La Sociedad sigue reforzando sus Sistemas de Gestión de Calidad, que alcanza a todas sus actuaciones.

Tier1 realiza una gestión responsable de sus recursos (energéticos y de otro tipo), y pretende utilizar materiales reciclables, así como minimizar la generación de residuos.

6. ADQUISICIONES DE ACCIONES PROPIAS.

La Sociedad no ha realizado en el ejercicio 2016 operación alguna con sus propias acciones.

FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Se han formulado las cuentas anuales adjuntas y el informe de gestión del ejercicio 2016 en Sevilla a 29 de marzo de 2017.



Microsistemas y Software, S.L.
(Representada por Francisco Javier Rubio González)



Informe de Auditoría Independiente

TIER 1 Technology, S.L.
Cuentas Anuales e Informe de Gestión
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2015

INFORME DE AUDITORÍA INDEPENDIENTE DE CUENTAS ANUALES

A los Socios de TIER 1 Technology, S.L.:

Informe sobre las cuentas anuales

Hemos auditado las cuentas anuales adjuntas de TIER 1 Technology, S.L., que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2015, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

Responsabilidad del Administrador Único en relación con las cuentas anuales

El Administrador Único es responsable de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de TIER 1 Technology, S.L., de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las cuentas anuales adjuntas, basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España. Dicha normativa exige que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales están libres de incorrecciones materiales.

Una auditoría requiere la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en las cuentas anuales. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la valoración de los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error. Al efectuar dichas valoraciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la formulación por parte de la entidad de las cuentas anuales, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación de las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de TIER 1 Technology, S.L. a 31 de diciembre de 2015, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

El informe de gestión adjunto del ejercicio 2015 contiene las explicaciones que el Administrador Único considera oportunas sobre la situación de la sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2015. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad.

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° S0530)



Ignacio de la Vega de la Fuente

16 de junio de 2016



ERNST & YOUNG, S.L.

Año **2016** N° **07/16/00647**
SELLO CORPORATIVO: **96,00 EUR**

.....
Informe sujeto a la normativa
reguladora de la actividad de
auditoría de cuentas en España
.....

TIER 1 Technology, S.L.
Cuentas Anuales
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2015

ÍNDICE

- Balance al 31 de diciembre de 2015.
- Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015.
- Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015.
- Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015.
- Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015.



TIER 1 Technology, S.L.
Balance al 31 de diciembre de 2015
(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas	2015	2014
ACTIVO NO CORRIENTE		435.788,39	319.037,99
Inmovilizado intangible	5	162.227,37	113.402,63
Aplicaciones informáticas		162.227,37	113.402,63
Inmovilizado material	6	39.654,87	35.740,48
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		39.654,87	35.740,48
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		122.640,55	89.856,92
Instrumentos de patrimonio	7	122.640,55	87.756,22
Otros activos financieros	8	-	2.100,70
Inversiones financieras a largo plazo	8	72.185,33	67.622,85
Otros activos financieros		72.185,33	67.622,85
Activos por impuesto diferido	15	39.080,27	12.415,11
ACTIVO CORRIENTE		4.702.504,45	3.673.233,23
Existencias	9	12.242,00	3.447,00
Comerciales		12.242,00	3.447,00
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		3.554.409,39	2.479.673,76
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	8	2.586.626,31	1.936.477,21
Clientes, empresas del grupo y asociadas	8	386.147,73	348.662,07
Deudores varios	8	-	40,00
Personal	8	3.594,49	-
Otros créditos con las Administraciones Públicas	15	578.040,86	194.494,47
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	8	224.378,65	93.291,77
Otros activos financieros		224.378,65	93.291,77
Inversiones financieras a corto plazo	8	347.156,33	12.287,51
Créditos a empresas		347.156,33	-
Otros activos financieros		-	12.287,51
Periodificaciones a corto plazo.		-	64.283,08
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	10	564.318,07	1.020.250,12
Tesorería		564.318,07	1.020.250,12
TOTAL ACTIVO		5.138.292,84	3.992.271,22

TIER 1 Technology, S.L.
Balance al 31 de diciembre de 2015
(Expresado euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2015	2014
PATRIMONIO NETO		2.142.649,52	1.539.610,85
FONDOS PROPIOS		1.983.798,05	1.451.801,69
Capital	11.1	100.000,00	100.000,00
Capital escriturado		100.000,00	100.000,00
Prima de emisión		90.082,00	90.082,00
Reservas	11.2	961.719,69	662.935,51
Legal y estatutarias		20.000,00	20.000,00
Otras reservas		941.719,69	642.935,51
Resultado del ejercicio	3	831.996,35	598.784,18
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	12	158.851,47	87.809,16
PASIVO NO CORRIENTE		955.730,50	611.596,05
Provisiones a largo plazo	13	100.450,00	84.640,05
Otras provisiones		100.450,00	84.640,05
Deudas a largo plazo	14	721.733,21	442.659,25
Otros pasivos financieros		721.733,21	442.659,25
Pasivos por impuesto diferido	15	133.547,29	84.296,75
PASIVO CORRIENTE		2.039.912,82	1.841.064,32
Deudas a corto plazo	14	54.886,13	253.413,25
Deudas con entidades de crédito		-	224.832,72
Otros pasivos financieros		54.886,13	28.580,53
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	14	226.308,26	45.161,95
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		1.661.337,43	1.399.074,10
Proveedores	14	797.127,39	536.657,26
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	14	48.170,10	46.477,13
Acreedores varios	14	106.206,60	244.806,27
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	14	52.335,00	36.959,90
Pasivos por impuesto corriente.	15	23.946,88	113.357,00
Otras deudas con las Administraciones Públicas	15	159.293,45	420.816,54
Anticipo de clientes	14	474.258,01	-
Periodificaciones a corto plazo		97.381,00	143.415,02
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		5.138.292,84	3.992.271,22

TIER 1 Technology, S.L.

Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

(Expresada en euros)

	Notas	2015	2014
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	16.1	7.851.806,75	6.743.332,22
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		8.795,00	(8.021,00)
Trabajos realizados por la empresa para su activo		123.140,34	29.604,82
Aprovisionamientos		(3.005.935,69)	(1.989.081,56)
Consumo de mercaderías		(1.567.077,19)	(989.313,96)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(324.227,74)	(274.913,78)
Trabajos realizados por otras empresas		(1.114.630,76)	(724.853,82)
Otros ingresos de explotación		9.550,19	532,35
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		9.550,19	532,35
Gastos de personal		(3.098.962,57)	(2.799.297,25)
Sueldos, salarios y asimilados		(2.381.009,76)	(2.156.937,37)
Cargas sociales	16.2	(717.952,81)	(642.359,88)
Otros gastos de explotación		(928.042,62)	(948.871,63)
Servicios exteriores	16.3	(899.489,65)	(938.164,80)
Tributos		(3.443,16)	(3.911,24)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(25.109,81)	(6.795,59)
Amortización del inmovilizado	5, 6	(84.360,77)	(89.438,14)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	12	84.701,90	(11.507,12)
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		-	(827,29)
Resultados por enajenaciones y otras		-	(827,29)
Otros resultados	16.6	92.090,71	(62.393,93)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		1.052.783,22	864.031,47
Ingresos financieros	16.4	1.050,67	3.144,29
De participaciones en instrumentos de patrimonio		714,45	-
De terceros		714,45	-
De valores negociables y otros instrumentos financieros		336,22	3.144,29
De terceros		336,22	3.144,29
Gastos financieros		(11.405,12)	(7.241,87)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	18.1	-	(5.066,31)
Por deudas con terceros		(2.972,30)	(2.175,56)
Por actualización de provisiones		(8.432,82)	-
Diferencias de cambio		158,58	(448,55)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(88.548,62)	(29.139,70)
Deterioros y pérdidas	7.1	(88.681,37)	(29.139,70)
Resultados por enajenaciones y otras		132,75	-
RESULTADO FINANCIERO		(98.744,49)	(33.685,82)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		954.038,73	830.345,64
Impuesto sobre beneficios	15.1	(122.042,38)	(231.561,46)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		831.996,35	598.784,18
RESULTADO DEL EJERCICIO	3	831.996,35	598.784,18

TIER 1 Technology, S.L.**Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

(Expresado en euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

	Notas	2015	2014
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	3	831.996,35	598.784,18
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	174.545,81	59.865,12
Efecto impositivo	12	(46.609,10)	(15.679,29)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto		127.936,71	44.185,83
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12	(84.701,90)	11.507,13
Efecto impositivo	12	27.807,50	(3.452,15)
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		(56.894,40)	8.054,98
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		903.038,66	651.024,99



TIER 1 Technology, S.L.

Estado de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2015
(Expresado en euros)

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre 2015

	Capital escriturado (Nota 11.1)	Prima de emisión	Reservas (Nota 11.2)	Resultado del ejercicio (Nota 3)	Subvenciones, donaciones y legados recibidos (Nota 12)	TOTAL
SALDO, INICIO DEL AÑO 2014	100.000,00	90.082,00	396.561,65	532.673,48	35.568,35	1.154.885,48
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	598.784,18	52.240,81	651.024,99
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(266.299,62)	-	-	(266.299,62)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos	-	-	(266.299,62)	-	-	(266.299,62)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	532.673,48	(532.673,48)	-	-
SALDO, INICIO DEL AÑO 2015	100.000,00	90.082,00	662.935,51	598.784,18	87.809,16	1.539.610,85
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	831.996,35	71.042,31	903.038,66
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(300.000,00)	-	-	(300.000,00)
Aumentos de capital (Nota 9.1)	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos (Nota 11.2)	-	-	(300.000,00)	-	-	(300.000,00)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	598.784,18	(598.784,18)	-	-
SALDO, FINAL DEL AÑO 2015	100.000,00	90.082,00	961.719,69	831.996,35	158.851,47	2.142.649,52

TIER 1 Technology, S.L.

Estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

(Expresado en euros)

	Notas	2015	2014
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos		954.038,73	830.345,64
Ajustes del resultado		150.463,82	164.858,38
Amortización del Inmovilizado	5 y 6	84.360,77	89.438,14
Correcciones valorativas por deterioro	13.1 y 7.1	88.681,37	29.139,70
Variación de provisiones	13.1	52.060,46	29.400,00
Imputación de subvenciones	12	(84.701,90)	11.507,12
Resultado por bajas y enajenaciones del inmovilizado		-	827,29
Resultado por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros		(132,75)	-
Ingresos financieros	16.5	(1.050,67)	(3.144,29)
Gastos financieros	16.6	11.405,12	7.241,87
Diferencias de cambio		(158,58)	448,55
Cambios en el capital corriente		(755.105,75)	279.051,10
Existencias		(8.795,00)	8.021,00
Deudores y otras cuentas a cobrar		(1.099.845,44)	(263.153,92)
Otros activos corrientes		48.117,51	173.292,61
Acreedores y otras cuentas a pagar		351.673,45	361.113,67
Otros pasivos corrientes		(46.034,01)	-
Otros activos y pasivos no corrientes		(222,26)	(222,26)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(178.896,06)	(525.740,76)
Pagos de intereses		(2.972,30)	(7.241,87)
Cobros de intereses		1.050,67	3.144,29
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(176.974,43)	(182.642,35)
Otros pagos (cobros)		-	(339.000,83)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		170.500,74	748.514,36
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(828.589,62)	(217.829,00)
Empresas del grupo y asociadas		(352.002,66)	(139.023,22)
Inmovilizado Inmaterial		(123.140,34)	(29.604,82)
Inmovilizado material	6	(14.148,06)	(38.466,94)
Otros activos financieros	8.3	(339.298,56)	(10.734,02)
Cobros por desinversiones		88.310,08	360.357,44
Empresas del grupo y asociadas		88.310,08	360.357,44
Otros activos financieros		-	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(740.279,54)	142.526,44
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		160.427,85	-
Emisión de instrumentos de patrimonio		160.427,85	-
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		253.418,90	(106.197,14)
Emisión		523.413,58	253.413,25
Deudas con entidades de crédito		-	224.832,72
Deudas con empresas del grupo y asociadas		226.308,26	-
Otras deudas		297.105,32	28.580,53
Devolución y amortización de		(269.994,68)	(359.610,39)
Deudas con entidades de crédito		(224.832,72)	-
Deudas con empresas del grupo y asociadas		(45.161,96)	(45.518,70)
Otras deudas		-	(314.091,69)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(300.000,00)	(266.299,62)
Dividendos		(300.000,00)	(266.299,62)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		113.846,74	(372.496,76)
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES		(455.932,95)	518.546,04
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	10	1.020.250,12	501.704,08
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	10	564.318,07	1.020.250,12

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

1. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA

La Sociedad TIER 1 Technology, S.L. (en adelante TIER1), se constituye por tiempo indefinido mediante escritura pública de 15 de marzo de 2002, estando inscrita en el Registro Mercantil de Sevilla al tomo 3.464, folio 121, sección 8, hoja SE-48.235. En la junta general universal de la compañía celebrada el 23 de febrero de 2012, cambió su antigua denominación, Mac-Puar Sistemas S.L., TECHNOLOGY, INNOVATION, ENGINEERING AND RESEARCH 1, S.L. Así mismo en la junta general universal de la compañía celebrada el 30 de diciembre de 2014, cambió dicha denominación, por la actual.

El objeto social de la entidad, tal y como figura en sus estatutos sociales es la explotación electrónica y aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información.

Asimismo, la Sociedad tiene por objeto la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, dictámenes, informes, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y todo tipo de productos de la industria informática.

Tales operaciones podrán ser realizadas por la Sociedad, ya directamente o indirectamente mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades de objeto análogo o mediante cualesquiera otras formas admitidas en derecho.

Su domicilio social se encuentra en Camas (Sevilla), Edificio Vega del Rey 7, calle Boabdil 6.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Las cuentas anuales se han preparado de acuerdo con el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, el cual ha sido modificado por el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad para su sometimiento a la aprobación de la Junta General de Socios, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales están expresadas en euros, salvo que se indique lo contrario.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

2.1 Imagen fiel

Las cuentas anuales se han preparado a partir de los registros auxiliares de contabilidad de la Sociedad, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable con la finalidad de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad. El estado de flujos de efectivo se ha preparado con el fin de informar adecuadamente sobre el origen y la utilización de los activos monetarios representativos de efectivo y otros activos líquidos equivalentes de la Sociedad.

2.2 Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2015, las correspondientes al ejercicio anterior. En la memoria también se incluye información cuantitativa del ejercicio anterior.

De acuerdo con lo establecido en la disposición adicional única de la "Resolución de 29 de enero de 2016, del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales", la Sociedad expone en la Nota 20.4 exclusivamente la información relativa al ejercicio y no se presenta información comparativa, calificándose las presentes cuentas anuales como iniciales, a estos exclusivos efectos, en lo que se refiere a la aplicación del principio de uniformidad y del requisito de comparabilidad.

2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales de la Sociedad, el Administrador Único ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2015, formulada por el Administrador Único y que se espera sea aprobada por la Junta General de Socios, es la siguiente:

(Euros)	2015
Base de reparto	
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficio)	831.996,35
	831.996,35
Aplicación	
A reserva de capitalización	29.878,42
A reserva de nivelación	101.594,13
A reservas voluntarias	284.523,80
A dividendos	416.000,00
	831.996,35

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por la Sociedad en la elaboración de estas cuentas anuales son los siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida.

Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente de forma lineal en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Marcas

Las marcas se amortizan en un periodo de tres años.

Aplicaciones informáticas

Esta partida incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas desarrolladas por la propia Sociedad que cumplen las condiciones para la activación de los gastos de desarrollo, así como los costes de terceros. Su amortización se realiza de forma lineal a largo de su vida útil estimada de 3 años.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada

El % de amortización, en función de la vida útil estimada, para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	% Anual
Instalaciones técnicas	25%
Mobiliario	12%
Equipos de Procesos de Información	25%

En cada cierre de ejercicio, la Sociedad revisa los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

4.3 Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Sociedad como arrendatario

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan.

4.4 Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por la Sociedad, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicialmente y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles, excepto en las aportaciones no dinerarias a una empresa del grupo en las que el objeto es un negocio, para las que la inversión se valora por el valor contable de los elementos que integran el negocio. En el valor inicial se incluye el importe de los derechos preferentes de suscripción y similares que se han adquirido.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada.

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance de la Sociedad cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si la Sociedad no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si la Sociedad mantiene el control del activo, continua reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

La Sociedad no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de factoring con recurso, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulizaciones de activos financieros en las que la Sociedad retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, la Sociedad reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente hasta el momento de la adquisición. Se entiende por intereses explícitos aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero.

Asimismo, cuando los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocen como ingresos, y minoran el valor contable de la inversión.

4.5 Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

En su reconocimiento inicial en el balance, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

Cancelación

La Sociedad da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el proveedor, después de deducir cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares, y todos los gastos adicionales producidos hasta que los bienes se hallan ubicados para su venta, tales como transportes, aranceles de aduanas, seguros y otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción se determina añadiendo al precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto. También se incluye la parte que razonablemente corresponde de los costes indirectamente imputables a los productos, en la medida en que tales costes corresponden al periodo de elaboración o construcción, en los que se haya incurrido al ubicarlos para su venta y se basan en el nivel de utilización de la capacidad normal de trabajo de los medios de producción.

Dado que las existencias de la Sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

La Sociedad utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.

Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para las materias primas y otras materias consumibles en el proceso de producción, no se realiza corrección valorativa si se espera que los productos terminados a los que se incorporarán sean vendidos por encima del coste.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

4.7 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- Son convertibles en efectivo.
- En el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses.
- No están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor.
- Forman parte de la política de gestión normal de tesorería de la Sociedad.

4.8 Subvenciones

Las subvenciones se califican como no reintegrables cuando se han cumplido las condiciones establecidas para su concesión, registrándose en ese momento directamente en el patrimonio neto, una vez deducido el efecto impositivo correspondiente.

Las subvenciones reintegrables se registran como pasivos de la Sociedad hasta que adquieren la condición de no reintegrables, no registrándose ningún ingreso hasta dicho momento.

Las subvenciones recibidas para financiar gastos específicos se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devenguen los gastos que están financiando. Las subvenciones recibidas para adquirir activos materiales se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a su amortización.

Dentro del epígrafe de pasivos financieros existen registradas ayudas reembolsables concedidas sin interés, de acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable.

4.9 Provisiones

Las provisiones se reconocen en el balance cuando la Sociedad tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

4.10 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto, y en las combinaciones de negocios en las que se registra con cargo o abono al fondo de comercio.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance.

La Sociedad reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio la Sociedad evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, la Sociedad procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

4.11 Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación de la Sociedad y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

4.12 Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando se producen, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

Ingresos por ventas y prestaciones de servicios

Los ingresos se reconocen cuando es probable que la Sociedad reciba los beneficios o rendimientos económicos derivados de la transacción y el importe de los ingresos y de los costes incurridos o a incurrir pueden valorarse con fiabilidad. Los ingresos se valoran al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, deduciendo los descuentos, rebajas en el precio y otras partidas similares que la Sociedad pueda conceder, así como, en su caso, los intereses incorporados al nominal de los créditos.

Los impuestos indirectos que gravan las operaciones y que son repercutibles a terceros no forman parte de los ingresos.

4.13 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración, en las mismas condiciones que si fueran realizadas con un tercero.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que el Administrador Único de la Sociedad considera que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas y reversión de correcciones valorativas por deterioro	Saldo final
Ejercicio 2015				
Coste				
Investigación y desarrollo	-	-	-	-
Patentes, licencias, marcas y similares	417,67	-	-	417,67
Aplicaciones Informáticas	842.559,29	123.140,34	-	965.699,63
	842.976,96	123.140,34	-	966.117,30
Amortización acumulada				
Investigación y desarrollo	-	-	-	-
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	-	-	(417,67)
Aplicaciones Informáticas	(729.156,66)	(74.315,60)	-	(803.472,26)
	(729.574,33)	(74.315,60)	-	(803.889,93)
Valor neto contable	113.402,63	-	-	162.227,37
Ejercicio 2014				
Coste				
Investigación y desarrollo	14.137,20	-	(14.137,20)	-
Patentes, licencias, marcas y similares	417,67	-	-	417,67
Aplicaciones Informáticas	906.624,24	29.604,82	(93.669,77)	842.559,29
	921.179,11	29.604,82	(107.806,97)	842.976,96
Amortización acumulada				
Investigación y desarrollo	(14.137,20)	-	14.137,20	-
Patentes, licencias, marcas y similares	(417,67)	-	-	(417,67)
Aplicaciones Informáticas	(743.751,46)	(79.074,97)	93.669,77	(729.156,66)
	(758.306,33)	(79.074,97)	107.806,97	(729.574,33)
Valor neto contable	162.872,78	-	-	113.402,63

Al 31 de diciembre de 2015 existían elementos totalmente amortizados por importe de 654.165,69 euros (636.782,59 euros en 2014)

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas y reversión de correcciones valorativas por deterioro	Saldo final
Ejercicio 2015				
Coste				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	185.155,24	14.148,06	-	199.303,30
	185.155,24	14.148,06	-	199.303,30
Amortización acumulada				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(149.414,76)	(10.233,67)	-	(159.648,43)
	(149.414,76)	(10.233,67)	-	(159.648,43)
Valor neto contable	35.740,48			39.654,87
Ejercicio 2014				
Coste				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	153.897,36	38.466,94	(7.209,06)	185.155,24
	153.897,36	38.466,94	(7.209,06)	185.155,24
Amortización acumulada				
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	(145.433,37)	(10.363,16)	6.381,77	(149.414,76)
	(145.433,37)	(10.363,16)	6.381,77	(149.414,76)
Valor neto contable	8.463,99			35.740,48

6.1 Descripción de los principales movimientos

Las altas del ejercicio 2014 correspondieron fundamentalmente a la adquisición de instalaciones técnicas y mobiliario de las nuevas oficinas situadas en el edificio Vega del Rey 7. Las bajas se debieron a los retiros causados por dicho traslado.

6.2 Arrendamientos operativos

La Sociedad tiene contratos de arrendamiento por alquileres de inmuebles de sus oficinas centrales y otros centros operativos, por varios vehículos y por maquinaria

El gasto total de dichos contratos han ascendido a 257.488,49 euros en el ejercicio 2015 (255.944,53 euros en 2014) (Nota 16.3).

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

Los pagos futuros mínimos de los contratos de arrendamiento no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

(Euros)	2015	2014
Hasta un año	78.920,98	161.484,94
Entre uno y cinco años	268.331,33	344.611,87
Más de cinco años	-	-
	347.252,31	506.096,81

El desglose de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio, desglosadas de acuerdo a la naturaleza de dichos contratos es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Arrendamiento de inmuebles	144.901,42	91.990,38
Alquiler de vehículos	87.648,66	50.682,43
Alquiler de maquinaria y otros	24.938,41	113.271,72
	257.488,49	255.944,53

6.3 Otra información

Al 31 de diciembre de 2015 existían elementos totalmente amortizados por importe de 103.025,17 euros.

La Sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

7. INVERSIONES EN EL PATRIMONIO DE EMPRESAS DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen este epígrafe son los siguientes:

(Euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas	Trasposos (Nota 13.1)	Saldo final
Ejercicio 2015					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	105.756,22	135.000,00	(294,30)	-	240.461,92
Correcciones valorativas por deterioro	(18.000,00)	(88.681,37)	-	(11.140,00)	(117.821,37)
	87.756,22	46.318,63	(294,30)	(11.140,00)	122.640,55
Ejercicio 2014					
Instrumentos de patrimonio					
Coste	60.001,00	45.755,22	-	-	105.756,22
Correcciones valorativas por deterioro	-	(18.000,00)	-	-	(18.000,00)
	60.001,00	27.755,22	-	-	87.756,22

7.1 Descripción de los principales movimientos

Con fecha 30 de octubre de 2015 la Sociedad ha suscrito 1.350 participaciones sociales de 100 euros de valor nominal cada una de ellas, de la ampliación de capital realizada por la sociedad TIER7 Innovation, S.L. El importe total de la ampliación de capital ha sido 150.000 euros de los que la Sociedad ha suscrito 135.000 euros por lo que mantiene el 90% del capital social.

Así mismo durante el ejercicio se han registrado correcciones valorativas por deterioro por importe de 88.681,37 euros (18.000 euros en 2014).

Con fecha 16 de enero de 2014 se constituyó la sociedad TIER7 Innovation, S.L., la Sociedad desembolsó 18.000,00 euros en contraprestación de 180 participaciones sociales de 100 euros de valor nominal cada una de ellas, que representan el 90% del capital social.

Con fecha 1 de diciembre de 2014 la Sociedad adquirió 432 participaciones sociales de la sociedad Between All Impulse, S.L. por un importe total de 2.824,28 euros.

Durante el ejercicio 2014 la Sociedad adquirió 4.428 participaciones sociales de la sociedad Dinamic Area Software, S.L., equivalente al 24,99% de su accionariado, el coste total de la compra de estas participaciones sociales ha sido de 24.929,64 euros.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015****7.2 Descripción de las inversiones en empresas del grupo**

La información relativa a las empresas del grupo al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente:

(Euros)	Valor neto contable	Porcentaje de participación directa	Capital	Prima de emisión	Reservas y Resultados de ejercicios anteriores	Resto de Patrimonio Neto	Beneficios (pérdidas) del ejercicio	Total Patrimonio Neto
Ejercicio 2015								
Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L.U	58.990,33	100%	60.000,00	-	13.296,22	-	(14.305,89)	58.990,33
Dinamic Area Software, S.L.	36.188,80	25%	17.713,00	26.423,41	19.450,00	-	19.679,10	83.265,51
TIER7 Innovation, S.L.	24.929,64	90%	170.000,00	-	(32.377,44)	-	(97.413,08)	40.209,48
Betw een All Impulse, S.L.	2.531,98	4,85%	8.000,00	-	5.476,43	(13.200,00)	20.739,48	21.015,91
	122.640,55							

8. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de los activos financieros, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 7), al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2015	2014	2015	2014
Activos financieros a largo plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	72.185,33	69.723,55	72.185,33	69.723,55
	72.185,33	69.723,55	72.185,33	69.723,55
Activos financieros a corto plazo				
Préstamos y partidas a cobrar	3.547.903,52	2.390.758,56	3.547.903,52	2.390.758,56
	3.547.903,52	2.390.758,56	3.547.903,52	2.390.758,56
	3.620.088,85	2.460.482,11	3.620.088,85	2.460.482,11

TIER 1 Technology, S.L.
Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

Estos importes se desglosan en el balance de la siguiente forma:

(Euros)	Créditos, derivados y otros		Total	
	2015	2014	2015	2014
Activos financieros a largo plazo				
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	2.100,70	-	2.100,70
Inversiones financieras a largo plazo	72.185,33	67.622,85	72.185,33	67.622,85
	72.185,33	69.723,55	72.185,33	69.723,55
Activos financieros a corto plazo				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (*)	2.976.368,53	2.285.179,28	2.976.368,53	2.285.179,28
Inversiones en empresas del grupo a corto plazo	224.378,65	93.291,77	224.378,65	93.291,77
Inversiones financieras a corto plazo	347.156,33	12.287,51	347.156,33	12.287,51
	3.547.903,52	2.390.758,56	3.547.903,52	2.390.758,56
	3.620.088,85	2.460.482,11	3.620.088,85	2.460.482,11

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados activos financieros.

8.1 Préstamos y partidas a cobrar

El detalle de los activos financieros incluidos en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Activos financieros a largo plazo		
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	-	2.100,70
Otros activos financieros	72.185,33	67.622,85
	72.185,33	69.723,55
Activos financieros a corto plazo		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	2.586.626,31	1.936.477,21
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Nota 18.1)	386.147,73	348.662,07
Deudores varios	-	40,00
Personal	3.594,49	-
Otros activos financieros con empresas del grupo (Nota 18.1)	224.378,65	93.291,77
Créditos a terceros	347.156,33	12.287,51
	3.547.903,52	2.390.758,56

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**Correcciones valorativas

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones son los siguientes:

(Euros)	2015	2014
Saldo inicial	(473.757,32)	(466.961,73)
Dotaciones netas	(38.500,00)	(6.795,59)
Reversiones	13.390,19	-
	(498.867,13)	(473.757,32)

9. EXISTENCIAS

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2015	2014
Comerciales	12.242,00	3.447,00
	12.242,00	3.447,00

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, no existen correcciones valorativas por deterioro de las existencias.

10. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2015	2014
Caja	1.531,76	6.568,82
Cuentas corrientes a la vista	562.786,31	1.013.681,30
	564.318,07	1.020.250,12

Las cuentas corrientes devengan el tipo de interés de mercado para este tipo de cuentas.

No hay restricciones a la disponibilidad de estos saldos.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

11. PATRIMONIO NETO - FONDOS PROPIOS**11.1 Capital escriturado**

El capital social asciende a 100.000,00 euros, compuesto por 10.000 participaciones de 10,00 euros de valor nominal cada una de ellas, totalmente suscritas y desembolsadas. El 68,32% del capital es poseído directamente por la sociedad Microsistemas y Software, S.L.

Todas las acciones representativas del capital social gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias a su transferibilidad ni estando admitidas a cotización oficial.

11.2 Reservas y resultados de ejercicios anteriores

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen las reservas son los siguientes:

(Euros)	Saldo Inicial	Distribución resultado	Distribución dividendos	Saldo final
Ejercicio 2015				
Reserva legal	20.000,00	-	-	20.000,00
Otras reservas	642.935,51	598.784,18	(300.000,00)	941.719,69
	662.935,51	598.784,18	(300.000,00)	961.719,69
Ejercicio 2014				
Reserva legal	15.064,00	4.936,00	-	20.000,00
Otras reservas	381.497,65	527.737,48	(266.299,62)	642.935,51
	396.561,65	532.673,48	(266.299,62)	662.935,51

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los socios y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

12. PATRIMONIO NETO - SUBVENCIONES RECIBIDAS

Los movimientos de las subvenciones de capital no reintegrables son los siguientes:

Entidad Concedente	Fecha de concesión	Importe subvención	Saldo inicial	Altas/Bajas	Imputación a resultados	Regularización imputación a resultados	Saldo final
Ejercicio 2015							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2.012	187.490,83	39.100,17	(99.939,30)	(2.692,42)	64.955,59	1.424,05
Corporación Tecnológica de Andalucía - Simias	2.012	72.036,71	5.223,99	-	(3.471,68)	73,38	1.825,69
Corporación Tecnológica de Andalucía - Retail	2.015	164.879,61	-	118.713,33	(25.036,17)	3.903,21	97.580,37
Corporación Tecnológica de Andalucía - E-Fabrica	2.015	55.944,84	-	40.280,28	(18.824,93)	893,97	22.349,32
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	2.015	17.067,81	-	12.288,82	(10.340,81)	81,17	2.029,18
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	43.485,00	56.593,57	(66.435,72)	-	33.642,86
		497.419,80	87.809,16	127.936,71	(126.801,72)	68.907,32	158.851,47
Ejercicio 2014							
Consejería de Economía Innovación y Ciencia	2.012	187.490,83	27.692,86	1.086,12	(10.166,84)	20.488,03	39.100,17
Corporación Tecnológica de Andalucía	2.012	72.036,71	7.875,49	(385,29)	(4.255,36)	1.989,16	5.223,99
Varias (Préstamos tipo 0)	Varios	-	43.485,00	-	-	-	43.485,00
		259.527,54	35.568,35	44.185,83	(14.422,20)	22.477,18	87.809,16

De acuerdo con la normativa contable en vigor los préstamos sin intereses se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 14.4). El importe que se ha registrado como subvención no reintegrable por este motivo en el ejercicio 2015 ha ascendido a 56.593,57 euros (43.485,00 euros en 2014).

13. PROVISIONES

El detalle de provisiones a largo plazo al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	UTE	Participadas	Total
Ejercicio 2015			
Saldo inicial	73.500,05	11.140,00	84.640,05
Dotaciones	26.949,95	-	26.949,95
Aplicaciones / Traspasos (Nota 7)	-	(11.140,00)	(11.140,00)
Saldo final	100.450,00	-	100.450,00
Ejercicio 2014			
Saldo inicial	79.323,89	-	79.323,89
Dotaciones	29.400,00	11.140,00	40.540,00
Aplicaciones	(35.223,84)	-	(35.223,84)
Saldo final	73.500,05	11.140,00	84.640,05

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

Las provisiones registradas a 31 de diciembre de 2015 corresponden a posibles contingencias de carácter laboral. Así mismo durante el ejercicio se ha traspasado la provisión por pérdidas incurridas en TIER7 Innovation, S.L. (Nota 7) que se registró en el ejercicio 2014 por importe de 11.140,00 euros al epígrafe de correcciones valorativas por deterioro de las inversiones en empresas del grupo y asociadas – instrumento de patrimonio (Nota 7).

14. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre según se desglosan en el balance es la siguiente

(Euros)	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		Total	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014
Pasivos financieros a largo plazo						
Deudas a largo plazo	-	-	721.733,21	442.659,25	721.733,21	442.659,25
			721.733,21	442.659,25	721.733,21	442.659,25
Pasivos financieros a corto plazo						
Deudas a corto plazo	224.832,72	-	54.886,13	28.580,53	54.886,13	253.413,25
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	226.308,26	45.161,95	226.308,26	45.161,95
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (*)	-	-	1.478.097,10	864.900,56	1.478.097,10	864.900,56
	-	224.832,72	1.759.291,48	938.643,04	1.759.291,48	1.163.475,76
	-	224.832,72	2.481.024,69	1.381.302,29	2.481.024,69	1.606.135,01

(*) Excluye saldos con las Administraciones Públicas al no ser considerados pasivos financieros.

14.1 Débitos y partidas a pagar - Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
A corto plazo		
Póliza de crédito	-	224.832,72
	-	224.832,72

Préstamos y créditos de entidades de crédito

No existen deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2015. Además, a dicha fecha existían cuentas de crédito sin disponer por un límite total de 1.350.000 euros.

A 31 de diciembre de 2014 las deudas con entidades de crédito ascendían a 224.832,72 euros y correspondían a los importes dispuestos de diversas pólizas cuyos límites totalizaban 900.000,00 euros.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

14.2 Deudas con empresas del grupo

El detalle de los pasivos financieros clasificados en esta categoría al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Microsistemas y Software, S.L.	-	45.161,95
Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	226.308,26	-
	226.308,26	45.161,95

Al 31 de diciembre de 2015 todas las deudas con las empresas del grupo y asociadas a corto plazo corresponden a los saldos provenientes de las Uniones Temporales de Empresas integradas.

14.3 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2015	2014
Proveedores	797.127,39	536.657,26
Proveedores empresas del grupo (Nota 18.1)	48.170,10	46.477,13
Acreedores varios	106.206,60	244.806,27
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	52.335,00	36.959,90
Anticipo de clientes	474.258,01	-
	1.478.097,10	864.900,56

14.4 Otras deudas a largo y corto plazo

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre es la siguiente:

(Euros)	2015	2014
A largo plazo		
Ayudas reembolsables concedidas sin tipo de interés	721.733,21	442.659,25
Otros créditos recibidos	-	-
	721.733,21	442.659,25
A corto plazo		
Ayudas reembolsables concedidas sin tipo de interés	54.886,13	28.580,53
Otros créditos recibidos	-	-
	54.886,13	28.580,53
	776.619,34	471.239,78

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

Las ayudas reembolsables recibidas corresponden a préstamos sin interés concedidos por diferentes Organismos Públicos. De acuerdo con la normativa contable en vigor estos préstamos se registran a su coste amortizado reflejándose la diferencia entre dicho importe y el valor nominal como una subvención no reintegrable (Nota 12). En el ejercicio 2015 se han registrado gastos financieros por actualización por importe de 8.432, 82 euros (0 euros en 2014) (Nota 16.5).

15. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales al 31 de diciembre es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Activos por impuesto diferido (Nota 15.2)	39.080,27	12.415,11
Otros créditos con las Administraciones Públicas		
Hacienda Pública deudora por subvenciones concedidas	558.751,50	187.490,83
Hacienda Pública deudora por IVA	19.289,36	7.003,64
	617.121,13	206.909,58
Pasivos por impuesto diferido (Nota 15.2)	(133.547,29)	(84.296,75)
Pasivos por impuesto corriente	(23.946,88)	(113.357,00)
Otras deudas con las Administraciones Públicas		
IVA	(63.894,67)	(285.987,16)
IRPF	(24.797,73)	(67.337,46)
IGIC	(234,58)	(1.740,70)
Seguridad Social	(70.366,48)	(65.751,22)
	(316.787,62)	(818.470,29)

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años. La Sociedad tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables. En opinión del Administrador Único de la Sociedad, no existen contingencias fiscales de importes significativos que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por la Sociedad.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

15.1 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible (resultado fiscal) del Impuesto sobre Sociedades es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Ejercicio 2015			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	831.996,35	-	831.996,35
Regularización impuesto de sociedades y ajuste por cambio de tipo impositivo		(4.981,12)	(4.981,12)
Impuesto sobre Sociedades	127.023,50		127.023,50
			122.042,38
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			854.038,74
Diferencias permanentes	21.490,04	(29.878,42)	(8.388,38)
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	128.272,66	(280.036,06)	(151.763,40)
Con origen en ejercicios anteriores	135.660,17	(15.200,00)	120.460,17
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal) (*)			914.347,13
Ejercicio 2014			
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	598.784,18	-	598.784,18
Regularización impuesto de sociedades y ajuste por cambio de tipo impositivo	2.263,33	(2.694,68)	(431,35)
Impuesto sobre Sociedades	231.992,81	-	231.992,81
			231.561,46
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			830.345,64
Diferencias permanentes	31.114,31	-	31.114,31
Diferencias temporarias			
Con origen en el ejercicio	44.339,70	(168.510,62)	(124.170,92)
Con origen en ejercicios anteriores	-	126.001,87	126.001,87
Compensación de bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal)			863.290,91

(*) Deducidas las dotaciones a las Reservas de capitalización y nivelación.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos es la siguiente:

(Euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias	
	2015	2014
Resultado contable antes de impuestos	954.038,73	830.345,64
Diferencias permanentes	(8.388,38)	31.114,31
	945.650,35	861.459,95
Carga impositiva teórica	255.782,10	243.437,99
Deducciones aplicadas y otros	(128.758,60)	(11.445,18)
Gasto / (ingreso) impositivo efectivo	127.023,50	231.992,81

15.2 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	Año de origen	Importe
Ejercicio 2015		
Activos por impuesto diferido		
Deterioro de participaciones empresas del grupo	2014 / 2015	29.455,27
Deterioro de cuentas a cobrar	2.015	9.625,00
		39.080,27
Ejercicio 2014		
Activos por impuesto diferido		
Deterioro de participaciones empresas del grupo	2.014	8.159,11
Deterioro de cuentas a cobrar	2.014	4.256,00
		12.415,11

La Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades modificó el tipo de gravamen general, que pasó, del 30%, al 28% actual en 2015 y al 25% en ejercicios posteriores. Como consecuencia de ello, la Sociedad ha ajustado los importes registrados como activos y pasivos por impuesto diferido de acuerdo con las mejores estimaciones de tipos en el momento de su aplicación o reversión.

Los activos por impuesto diferido indicados anteriormente han sido registrados en el balance de situación por considerar los Administradores de la Sociedad que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros de la Sociedad es probable que dichos activos sean recuperados.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

La Sociedad no ha registrado en el balance activos por impuestos diferidos por otros créditos fiscales. El detalle de los mismos es el siguiente:

(Euros)	Año de origen	Importe
Ejercicio 2015		
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.013	8.242,80
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.014	6.331,21
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.014	7.890,41
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.015	1.257,53
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.015	21.788,08
Deducciones y otras ventajas fiscales	2.015	45.744,89
		91.254,92

El detalle de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Euros)	2015	2014
Pasivos por impuesto diferido		
Por subvenciones de capital y préstamos tipo 0	(52.953,36)	(34.151,76)
Por resultado UTEs	(44.610,49)	(35.921,07)
Reserva nivelación	(25.398,53)	-
Libertad amortización y otros	(6.987,47)	(9.889,23)
Insolvencias	(3.597,44)	(4.334,69)
	(133.547,29)	(84.296,75)

16. INGRESOS Y GASTOS**16.1 Importe neto de la cifra de negocios**

El importe neto de la cifra de negocios de la Sociedad corresponde a sus operaciones continuadas, principalmente a la prestación de servicios relativa a la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a los sistemas de información, así como a la realización de todo tipo de gestión de orientación, asesoramiento, formación, estudios de proyectos de software, la comercialización de hardware y productos de la industria informática.

Así mismo el importe neto de la cifra de negocios corresponde principalmente a actividades que se han llevado a cabo en el mercado nacional.

TIER 1 Technology, S.L.
Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

16.2 Cargas sociales

El detalle de cargas sociales es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Seguridad Social	693.359,97	624.065,85
Otras cargas sociales	24.592,84	18.294,03
	717.952,81	642.359,88

16.3 Servicios exteriores

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Arrendamientos	257.488,49	255.944,53
Reparaciones y conservación	13.350,17	51.981,88
Servicios profesionales independientes	142.633,88	105.139,10
Transportes	37.045,82	41.328,75
Primas de seguros	23.896,96	24.173,94
Servicios bancarios	10.544,46	15.213,97
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	59.640,09	67.321,45
Suministros	81.477,67	79.927,70
Otros servicios	273.412,11	297.133,48
	899.489,65	938.164,80

16.4 Otros resultados

El detalle del epígrafe de otros resultados es el siguiente:

(Euros)	2015	2014
Aportación asociadas sin ánimo de lucro	(15.000,00)	(30.000,00)
Dotación provisión otras responsabilidades	-	(29.400,00)
Otros gastos excepcionales	(10.558,25)	(2.993,93)
Otros ingresos excepcionales	117.648,95	-
	92.090,71	(62.393,93)

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015****17. NEGOCIOS CONJUNTOS**

La Sociedad reconoce en su balance y en su cuenta de pérdidas y ganancias la parte proporcional que le corresponde, en función del porcentaje de participación, de los activos, pasivos, gastos e ingresos incurridos por el negocio conjunto. Asimismo en el estado de cambios en el patrimonio neto y estado de flujos de efectivo de la Sociedad están integrados igualmente la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponde en función del porcentaje de participación y se eliminan los resultados no realizados que existen por transacciones con los negocios conjuntos, en proporción a la participación que corresponde a esta Sociedad. Igualmente son objeto de eliminación los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

Al 31 de diciembre de 2015, la Sociedad tenía constituidos los siguientes negocios conjuntos:

Nombre de la U.T.E.	Porcentaje de participación
UTE MP Sistemas - Lorenzana	49%
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	60%
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	50%
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	50%

Los efectos que la integración de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) ha tenido en las partidas más significativas de las cuentas anuales son los siguientes:

(Euros)	2015	2014
Activos no corrientes	8.966,54	3.462,84
Activos corrientes	683.070,33	727.101,80
Total Activo	692.036,87	730.564,64
Patrimonio Neto	520.654,45	328.576,61
Pasivos no corrientes	100.450,00	73.500,05
Pasivos corrientes	70.932,42	328.487,98
Total Pasivo	692.036,87	730.564,64
Resultado	178.441,94	128.289,53

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

18. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las partes vinculadas con las que la Sociedad ha realizado transacciones durante el ejercicio 2015 y 2014, así como la naturaleza de dicha vinculación, es la siguiente:

Sociedad	Naturaleza de la vinculación
Microsistemas y Software, S.L.	Otras empresas del grupo
Comerzzia Tecnologias Especificas Comercio, S.L.	Otras empresas del grupo
TIER7 Innovation, S.L.	Otras empresas del grupo
UTE MP Sistemas - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE UTE TIER 1 Technology, S.L. - Lorenzana	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L.-Emergya Ingeniería, S.L.	Uniones temporales de empresas
UTE TIER 1 Technology, S.L - TIER7 Innovation, S.L.	Uniones temporales de empresas

18.1 Saldos y transacciones con entidades vinculadas

Los saldos mantenidos con entidades vinculadas son los siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2015			
Cientes (Nota 8.1)	229.355,97	156.791,76	386.147,73
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	217.330,02	7.048,63	224.378,65
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	(226.308,26)	-	(226.308,26)
Proveedores (Nota 14.3)	(36.408,90)	(11.761,20)	(48.170,10)
Ejercicio 2014			
Cientes (Nota 8.1)	253.762,58	94.899,49	348.662,07
Otros activos financieros a largo plazo (Nota 8.1)	2.100,70	-	2.100,70
Otros activos financieros a corto plazo (Nota 8.1)	327,36	92.964,41	93.291,77
Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 14.2)	-	(45.161,95)	(45.161,95)
Proveedores (Nota 14.3)	(46.477,13)	-	(46.477,13)

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015**

Las transacciones realizadas con entidades vinculadas son las siguientes:

(Euros)	Uniones Temporales de Empresas (UTEs)	Otras empresas del grupo	Total
Ejercicio 2015			
Compras y otros gastos de explotación	-	(4.224,23)	(4.224,23)
Gastos financieros por intereses	-	-	-
Ventas y prestación de servicios	654.919,28	217.880,34	872.799,62
Ejercicio 2014			
Compras y otros gastos de explotación	(680,85)	-	(680,85)
Gastos financieros por intereses	-	(5.066,31)	(5.066,31)
Ventas y prestación de servicios	509.526,82	163.433,47	672.960,29

Las transacciones realizadas con partes vinculadas corresponden a operaciones del tráfico normal de la Sociedad y se realizan a precios de mercado, los cuales son similares a los aplicados a entidades no vinculadas.

18.2 Administradores y alta dirección

Durante el ejercicio el importe devengado por el representante de la persona jurídica que ostenta el cargo de Administrador Único por el desempeño de funciones directivas en la Sociedad ha ascendido a 84.300 euros (84.300,00 euros en 2014).

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 la Sociedad no tenía obligaciones contraídas en materia de pensiones y de seguros de vida respecto al Administrador Único.

A 31 de diciembre de 2015 y 2014 no existían anticipos ni créditos concedidos al Administrador Único, ni había obligaciones asumidas por cuenta de ellos a título de garantía.

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el Administrador Único ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés de la Sociedad.

19. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las políticas de gestión de riesgos de la Sociedad son establecidas por la Dirección de la Sociedad, habiendo sido aprobadas por el Administrador Único de la Sociedad. En base a estas políticas, el Departamento Financiero de la Sociedad ha establecido una serie de procedimientos y controles que permiten identificar, medir y gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

La actividad con instrumentos financieros expone a la Sociedad al riesgo de crédito, de mercado y de liquidez.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015****19.1 Riesgo de crédito**

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de la Sociedad, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

19.2 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio

20. OTRA INFORMACIÓN**20.1 Estructura del personal**

Las personas empleadas por la Sociedad distribuidas por categorías son las siguientes:

	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio de personas empleadas en el ejercicio
	Hombres	Mujeres	Total	
Ejercicio 2015				
Consejeros / administradores	1	-	1	1
Personal directivo	3	2	5	5
Profesionales, técnicos y similares	64	5	69	71
Personal de servicios administrativos y similares	4	18	22	20
Comerciales, vendedores y similares	3	1	4	4
Resto del personal cualificado	20	1	21	22
	95	27	122	123
Ejercicio 2014				
Consejeros / administradores	1	-	1	1
Personal directivo	3	2	5	5
Profesionales, técnicos y similares	58	7	65	63
Personal de servicios administrativos y similares	1,00	20	21	21
Comerciales, vendedores y similares	3	1,00	4	3
Resto del personal cualificado	18	2	20	12
	84	32	116	105

El órgano de administración de la Sociedad es un Administrador Único, siendo éste una persona jurídica.

TIER 1 Technology, S.L.**Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015****20.2 Honorarios de auditoría**

Los honorarios abonados en el ejercicio al auditor de cuentas son los siguientes:

(Euros)	2015	2014
Auditoría de Cuentas Anuales	7.650,00	7.500,00
Otros	1.250,00	-
	8.900,00	7.500,00

20.3 Información sobre medioambiente

La Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma.

20.4 Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de /a Ley 1512010, de 5 de julio.

De acuerdo con lo establecido en la disposición adicional única de la Resolución de 29 de enero de 2016, del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, no se presenta información comparativa, al calificarse las cuentas anuales del ejercicio 2015 como iniciales a estos exclusivos efectos en lo que se refiere a la aplicación del principio de uniformidad y del requisito de comparabilidad.

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2015
(Días)	
Periodo medio de pago a proveedores	55
Ratio de operaciones pagadas	60
Ratio de operaciones pendientes de pago	23
(Miles de euros)	
Total pagos realizados	3.465.984,00
Total pagos pendientes	523.564,00

21. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con posterioridad al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 no han ocurrido hechos o circunstancias que pudieran afectar a la presentación de estas cuentas anuales.

INFORME DE GESTION DEL EJERCICIO 2015

1. EVOLUCION DE LOS NEGOCIOS

Las principales magnitudes económicas han evolucionado de manera favorable en el ejercicio 2015.

Las ventas han sido 7.852 miles de euros, lo que supone un crecimiento del 16,4% respecto al ejercicio anterior. Considerando las filiales, las ventas del grupo han alcanzado los 8.700 miles de euros (21,5% por encima del ejercicio anterior)

Las ventas de Soluciones informáticas propiedad del grupo TIER1 han sido uno de los principales aportantes al crecimiento. TIER1 pretende seguir potenciando en el futuro las ventas de sus productos propios y de los servicios que de los mismos derivan.

En el ejercicio 2015 se han mantenido los significativos niveles de rentabilidad, así los resultados de explotación han sido de 1.053 miles de euros.

Los beneficios del ejercicio 2015 han ascendido a 832 miles de euros (599 miles de euros en 2014).

La Sociedad continúa aplicando su política de retribución del capital mediante el reparto del 50% de los beneficios.

Todo lo anterior ha posibilitado un aumento de la solvencia de TIER1, de manera que el patrimonio neto a 31 de diciembre de 2015 asciende a 2.143 miles de euros.

Al cierre del ejercicio 2015 la Sociedad carece de deuda financiera, antes al contrario, dispone de elevados activos financieros (911 miles de euros), así como de cuentas de crédito no utilizadas (1.350 miles de euros). Al 31 de diciembre de 2015 el fondo de maniobra era de 2.663 miles de euros.

Durante el ejercicio TIER1 ha aumentado su plantilla media en 18 empleados.

2. INFORMACION SOBRE ACONTECIMIENTOS RELEVANTES, ACAECIDOS DESPUES DEL CIERRE DEL EJERCICIO.

Con posterioridad al cierre del ejercicio 2015, no se han producido acontecimientos relevantes dignos de mención.

3. INFORMACION SOBRE LA EVOLUCION PREVISIBLE DE LA SOCIEDAD.

Durante el ejercicio 2016 el grupo TIER1 pretende continuar su evolución económica favorable, prestando especial interés en el desarrollo técnico y comercial de sus propias soluciones informáticas y de los servicios conexos.

4. INFORMACION SOBRE ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACION Y DESARROLLO

La Sociedad ha seguido aumentando su esfuerzo en I+D+i durante el año 2015 convencida de que para que éste fructifique es necesaria una actuación continuada en este área.

TIER 1 Technology, S.L.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015

En el ejercicio 2015 se ha iniciado el proyecto SMART-RETAIL que pretende el desarrollo de una solución para el sector retail, con un enfoque omnicanal que satisfaga todas las necesidades informáticas de las empresas activas en dicho sector.

5. GESTION DE CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE.

La Sociedad sigue reforzando sus Sistemas de Gestión de Calidad, que alcanza a todas sus actuaciones.

TIER1 realiza una gestión responsable de sus recursos (energéticos y de otro tipo), pretende utilizar materiales reciclables y minimizar la generación de residuos.

6. INFORMACION SOBRE ACCIONES PROPIAS.

La Sociedad no ha efectuado en el ejercicio 2015 operaciones con acciones propias.



FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Se han formulado las cuentas anuales adjuntas y el informe de gestión del ejercicio 2015 en Sevilla a 30 de marzo de 2016.

A handwritten signature in blue ink, consisting of several overlapping loops and a long horizontal stroke extending to the right.

Microsistemas y Software, S.L.
(Representada por Francisco Javier Rubio González)

Anexo III: Informe sobre la estructura organizativa y sistema de control interno de la Sociedad

ESTRUCTURA ORGANIZATIVA Y SISTEMA DE CONTROL INTERNO PARA EL CUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES DE INFORMACIÓN

Se describe en este informe la estructura organizativa y el sistema de control interno de TIER1 TECHNOLOGY, S.A. (en adelante, Tier1) establecidos con objeto de asegurar el cumplimiento de las obligaciones que de la Sociedad tiene como Emisor en el Mercado Alternativo Bursátil (en adelante, MAB).

1.- ESTRUCTURA ORGANIZATIVA Y ENTORNO DE CONTROL.

Los niveles organizativos de Tier1 se estructuran de la siguiente manera:

- 1.- Consejo de Administración.
- 2.- Dirección General.
- 3.- Directores de Área.
 - 3.1.- Área Financiera.
 - 3.2.- Área Comercial.
 - 3.3.- Área de Operaciones.
 - 3.4.- Área de I+D.
- 4.- Directores de departamentos.
 - 4.1.- Del área financiera.
 - 4.1.1.- Departamento de Contabilidad.
 - 4.1.2.- Departamento de Administración y Finanzas.
 - 4.1.3.- Departamento de Recursos Humanos.
 - 4.2.- Del área comercial.
 - 4.2.1.- Preventa.
 - 4.2.2.- Mercados (Gerentes y comerciales).
 - 4.3.- Del área de Operaciones.
 - 4.3.1.- Departamento de Desarrollo e Implantación.
 - 4.3.2.- Departamento de Infraestructuras.
 - 4.3.3.- Centro de Servicios.
 - 4.4.- Del área de I+D.
 - 4.4.1.- Evolución de productos.
 - 4.4.2.- Nuevos productos.

Tier1 es la sociedad dominante de un Grupo de sociedades del que también forman parte (sin mencionar las filiales poco relevantes) las sociedades siguientes:

- Comerzzia, Tecnologías Específicas para el Comercio, S.L. (en adelante, Comerzzia).
- Tier7 Innovation, S.L. (en adelante, Tier7).
- ASG. Aplicaciones y Sistemas de Gestión, S.L. (en adelante ASG).

Los Órganos de Administración de estas sociedades están configurados según lo siguiente:

- Comerzzia. Administrador Único, Francisco Javier Rubio González (también Presidente de Tier1).
- Tier7. Administrador Único, Tier1 representada por Francisco Javier Rubio González.
- ASG. Consejo de Administración de 5 miembros, de los que Tier1 ha designado 3 de ellos.. Los otros dos miembros son directivos y socios minoritarios de ASG. El Presidente de ASG es el mismo de Tier1.

Tier1 realiza negocios conjuntos con otras empresas mediante Uniones Temporales de Empresas (UTE). Tier1 establece procedimientos sobre estos negocios conjuntos con objeto de asegurarse que los mismos se gestionan y controlan adecuadamente. Entre otros, mediante la gerencia de los mismos por uno de sus directivos (en la actualidad ocurre así en todas las uniones temporales de empresas en las que participa).

Salvo para ASG, los criterios de control y contabilidad de estas entidades son definidos por la propia Tier1. La preparación de las cuentas anuales, los cierres contables, las declaraciones fiscales y la gestión de las finanzas y las contrataciones son efectuadas por o bajo la supervisión de directivos de Tier1.

ASG se ha incorporado al Grupo Tier1 en junio de 2017. Hasta la fecha, el equipo directivo previo, que asimismo son socios de ASG, ha mantenido la gestión administrativa y de las operaciones de esta sociedad. No obstante, Tier1 controla sus operaciones mediante reuniones periódicas para las que se han asignado dos responsables de Tier1 (un miembro del Consejo de Tier1 y un empleado de Tier1 que asimismo es miembro del Consejo de ASG). Asimismo, a través de estos responsables y, en última instancia, mediante su presencia en el Consejo de Administración de ASG, Tier1 pretende que los criterios de control y contables de ASG concuerden con los del Grupo Tier1.

Por todo ello, las exposiciones que más adelante se hacen con referencia a la Sociedad son asimismo aplicables a las otras entidades relevantes del Grupo Tier1.

También las referencias a cuentas anuales e información contable son aplicables a la información consolidada del Grupo cuando se efectúa su elaboración.

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

El Consejo de Administración de Tier1 es el responsable de formular las Cuentas Anuales y el Informe de Gestión.

Previamente a la formulación, el Consejo debe recabar el informe de la Comisión de Auditoría sobre las cuentas anuales.

El Consejo de Administración debe asegurarse de que las cuentas anuales expresan la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados obtenidos por la Sociedad. Así como, de que se exponen los cambios acaecidos durante el ejercicio en el patrimonio neto, y los orígenes y utilizaciones de los activos monetarios (efectivo y otros activos líquidos equivalentes) de la Sociedad.

El Consejo de Administración es también responsable del control interno de la Sociedad y en relación con las cuentas anuales pone en marcha las medidas necesarias que tratan de evitar incorrecciones debidas a fraude o error.

COMISIÓN DE AUDITORÍA

Tier1 ha constituido el Comité de Auditoría con motivo de su salida a cotizar en el MAB.

El principal cometido de este Comité es informar al Consejo de Administración sobre las cuentas anuales y los cierres intermedios que vayan a ser formulados por éste.

A tal fin, el Comité de Auditoría debe mantener las reuniones precisas con los directivos con responsabilidades en el área financiera, así como con los auditores externos.

El Comité de Auditoría también evalúa el sistema de verificación contable de la Sociedad, la independencia del auditor externo, los procedimientos de control interno, los procesos de Gobierno Corporativo, la transparencia informativa y los conflictos de interés.

PRESIDENTE DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

La Sociedad tiene un Presidente del Consejo de Administración, Francisco Javier Rubio González, quien, además, es Consejero Delegado y ejerce las funciones de Director General.

El Presidente-Consejero Delegado es el responsable de las relaciones con los accionistas y de la representación institucional de la Sociedad, en especial, ante todos los agentes del Mercado. También es el responsable de la aplicación de las normas y buenas prácticas de Gobierno Corporativo.

De la Dirección General dependen todas las áreas organizativas, incluida el área Financiera, tanto de la sociedad dominante, como de las entidades dependientes.

El Presidente-Consejero Delegado dirige las operaciones de la Sociedad y el Grupo junto con los diferentes directivos.

Para el ejercicio de la Dirección General, se dispone de una Dirección General Adjunta, que es ostentada por Eduardo Fuentesal Nudí, persona de destacada formación (Ingeniero Superior) y experiencia (superior a 20 años).

DIRECCIÓN FINANCIERA

Es política de la Sociedad que la Dirección Financiera la desempeñe un directivo de larga trayectoria profesional. Desde hace 8 años, la ocupa María Fedriani Parias (Licenciada en Matemáticas con más de 25 años de experiencia profesional). Este directivo no es miembro del Consejo de Administración.

La Dirección Financiera prepara las cuentas anuales y los cierres intermedios de la Sociedad. También elabora informes analíticos sobre los resultados mensuales.

La Dirección Financiera concreta las prácticas y criterios contables conforme con las normas que resultan de aplicación.

La Dirección Financiera, sin menoscabo de las funciones que competen a la Comisión de Auditoría, atiende a los auditores externos durante el desarrollo de sus revisiones.

La estrategia financiera de la Sociedad es definida por el Consejo de Administración e implementada por la Dirección Financiera.

También se ocupa la Dirección Financiera de la preparación y presentación de todas las declaraciones fiscales, debiendo asegurarse de que las mismas cumplen con las normas aplicables.

2.- INFORMACIÓN FINANCIERA: ELABORACIÓN, REVISIÓN Y AUTORIZACIÓN

El Consejo de Administración Tier1 identifica los principales procesos y establece procedimientos de control que reduzcan sus riesgos asociados.

El Consejero Delegado y la Dirección Financiera son los encargados de que se apliquen y se cumplan los procedimientos establecidos por la Sociedad.

Los órganos responsables de supervisar el proceso de identificación de riesgos de la información financiera son la Dirección Financiera y, en relación con la información que formula, el propio Consejo de Administración, asistido por el Comité de Auditoría.

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Como máximo órgano de gobierno de la Sociedad, es el encargado de aprobar las políticas contables y los procedimientos de control precisos para la fiabilidad de la información financiera.

El Consejo de Administración es el máximo órgano de decisión de la Sociedad, formula las cuentas anuales y el informe de gestión, así como la propuesta de aplicación del resultado de la Sociedad.

Las cuentas anuales y los estados financieros que se someten a su revisión, son revisados por los auditores externos designados por la Junta General de Accionistas. En los últimos 4 ejercicios el auditor de Tier1 ha sido la firma Ernst & Young auditores, S.L.

COMISIÓN DE AUDITORÍA

La Comisión de Auditoría es un órgano interno permanente, constituido por el Consejo de Administración de Tier1, de carácter informativo y consultivo.

La Comisión se regirá por las normas contenidas en su Reglamento, el cual ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Tier1.

En relación con la información financiera, la Comisión de Auditoría tiene las funciones siguientes:

- a) Proponer al Consejo de Administración los auditores externos para que, a su vez, sean propuestos por el Consejo para ser designados por la Junta General de Accionistas.
- b) Velar por la independencia de los auditores externos y por el cumplimiento de las condiciones de su contratación.
- c) Conocer el contenido de los informes de los auditores externos antes de su emisión, procurando evitar la existencia de salvedades y servir de canal de comunicación entre el Consejo de Administración y los auditores externos.
- d) Evaluar los resultados de las auditorías externas, tanto en cuanto al informe de auditores, como en cuanto a sus otras recomendaciones de mejoras, en relación con las cuales recabará de los directivos propuestas de actuación.
- e) Previamente a la formulación de cuentas y estados intermedios por el Consejo de Administración, informar sobre los mismos y, en especial, sobre el resultado sus reuniones con los auditores externos.
- f) Evaluar cualquier propuesta sobre cambios en las políticas y en las prácticas contables.
- g) Evaluar los conflictos de intereses que se pongan de manifiesto en relación con miembros del Consejo de Administración.
- h) Recabar información e informar sobre operaciones con partes vinculadas.

DIRECCIÓN FINANCIERA

La Dirección Financiera asume la responsabilidad básica en la preparación de la información financiera.

Los procesos contables de la Sociedad se efectúan con base en el ERP Atractor, software propio de Tier1, operativo en numerosas sociedades desde hace más de 15 años.

La Dirección Financiera, a través de sus departamentos dependientes, efectúa las facturaciones de ventas y servicios, controla las facturas recibidas de proveedores y acreedores, gestiona la tesorería, controla el efectivo, prepara las nóminas y liquida los impuestos.

Especial mención merece el cometido de la Dirección Financiera en relación con el reconocimiento de los ingresos, siguiéndose con carácter general el criterio de su reconocimiento en función del grado de avance de su ejecución. Con ocasión de cada cierre, y contrastándolo con sus responsables operativos, la Dirección Financiera evalúa la marcha de los proyectos con objeto de efectuar los ajustes de reconocimiento de ingresos y de costes, y en particular de los posibles costes no recuperables para los que se efectúan las correspondientes correcciones y provisiones.

También realiza los correspondientes procesos de evaluación de las valoraciones de los restantes activos financieros y de la correcta contabilización de todos los pasivos y contingencias.

ELABORACIÓN Y REVISIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Las cuentas anuales se elaboran y formulan dentro del plazo de 3 meses desde el cierre del ejercicio.

Además, en cumplimiento de las obligaciones de información establecidas, también se elaborarán estados financieros intermedios a la finalización del primer semestre del ejercicio.

Las cuentas anuales y los cierres intermedios del primer semestre del ejercicio se formulan también sobre bases consolidadas.

Las cuentas anuales y los estados financieros intermedios correspondientes al primer semestre del ejercicio son revisados por el auditor designado por la Junta General de Accionistas.

De otro lado, para el adecuado control y seguimiento de las operaciones, se preparan estados contables mensuales, con presentación analítica.

Estos cierres mensuales son comparados con el presupuesto que anualmente se formula.

En la formulación de estos presupuestos intervienen todos los directores de área, quienes asimismo aprueban las previsiones de las partidas que quedan bajo su control y supervisión.

La Dirección Financiera informa de las desviaciones que se producen respecto a los presupuestos a los directores de área, con objeto de que se ocupen de su corrección.

AUDITOR DE CUENTAS

Las cuentas anuales y los estados financieros intermedios son sometidos a la revisión del auditor de cuentas externo designado por la Junta General de Accionistas. Los auditores emiten su opinión sobre dicha información contable.

Los auditores externos tienen acceso a toda la información de la Sociedad así como a todos sus empleados y directivos.

Obligatoriamente la Comisión de Auditoría se ha de reunir en, al menos dos ocasiones cada ejercicio, con los auditores externos, con objeto de conocer los resultados de su actuación.

3.-INFORMACIÓN EXIGIBLE POR EL MAB

El Consejo de Administración de Tier1 asume la supervisión de los procesos de identificación, preparación y remisión de la información que debe remitir al MAB en cumplimiento de su normativa, tanto en lo referente a su cometido, como en cuanto a sus plazos.

INFORMACIÓN PERIÓDICA SEMESTRAL Y ANUAL.

La Dirección Financiera efectúa los cierres contables en un plazo dentro de los 30 días siguientes a la finalización de cada período.

Dicho cierre contable es puesto a disposición de los auditores externos para que procedan a su revisión.

Los auditores ponen en conocimiento de la Dirección Financiera las cuestiones que observa por, si procediera, efectuar correcciones del cierre contable.

En el transcurso de la revisión de los auditores, la Comisión de Auditoría mantiene, al menos, una reunión con los mismos con objeto de conocer los aspectos relevantes que se hubiesen puesto de manifiesto durante su trabajo y, en especial, aquéllos que, en su caso pudiesen afectar a su opinión de auditoría.

La Comisión de Auditoría también efectúa los análisis y reuniones con la Dirección Financiera que considera precisas para el cumplimiento de su función.

Consecuencia de todo ello, la Comisión de Auditoría informa al Consejo previamente a que éste formule las cuentas anuales y los estados financieros intermedios.

El Consejo de Administración formulará las cuentas anuales y acordará su remisión al MAB.

INFORMACIÓN RELEVANTE Y OTRA DE INTERÉS PARA LOS INVERSORES

Tier1 constituye un grupo de trabajo, formado por el Presidente del Consejo de Administración, uno de los Consejeros Independientes y la Dirección Financiera, cuyo cometido es identificar, contrastar y, en su caso, notificar al Asesor Registrado en un primer momento, y previamente confirmación de éste al MAB, toda aquella información que sea considerada relevante y de interés para los inversores en Tier1, con el alcance indicado en las circulares del MAB, así como otras que la Sociedad pudiera considerar necesario de comunicar y que pondrá en consideración del Asesor Registrado.

Se considerará 'Información Relevante' toda aquella información cuyo conocimiento pueda afectar razonablemente a un inversor para adquirir o transmitir valores o instrumentos financieros y, por tanto, pueda influir de forma sensible sobre su cotización.

Tier1 mantendrá un registro de toda aquella información que se remita al mercado.

OTRA INFORMACIÓN DE COMUNICACIÓN OBLIGATORIA.

Tier1 comunicará al MAB cualquier información significativa referida a su situación mercantil y, en especial, la siguiente información, tal como se define en el apartado Tercero de la Circular 15/2016 del MAB:

- Cambios en las participaciones significativas que supongan que un accionista alcance, supere o descienda del 10% del capital social o de sus sucesivos múltiplos.

- Operaciones realizadas por administradores y directivos que les suponga individualmente alcanzar, superar o descender el 1% de participación en el capital social o cualquier múltiplo de éste.
- Suscripción, prórroga o extinción de pactos parasociales.
- Cualquier operación societaria que afecte a sus valores incorporados en el MAB.

A tal fin, Tier1 ha establecido en sus estatutos los correspondientes deberes de comunicación que le permitan satisfacer tales obligaciones de información al mercado.

4.- CONCORDANCIA DE LA INFORMACIÓN PÚBLICA.

El grupo de trabajo antes referido - compuesto por el Presidente, un consejero independiente y la Dirección Financiera - también se ocupará permanentemente de la concordancia de la información disponible y aportada en los diferentes soportes utilizados por la Sociedad. En especial, por la concordancia entre:

- a) La información remitida al MAB.
- b) La información contenida en la página web de la Sociedad.
- c) La información que se difunda en presentaciones y documentos que se distribuyan externamente.
- d) Las declaraciones realizadas por los representantes de Tier1 a los medios de comunicación.

Anexo IV: Informe de valoración realizado por un experto independiente

05 Junio 2018

TIER 1: VALORACION DEL GRUPO

	mEUR
Valor TIC tradicional	8.41
Valor Comerzzia	12.15
Otros activos/pasivos*	-0.27
Valor SOP	20.29

GVC Gaesco Beka y Tier 1.

* Posición de caja y minoritarios Comerzzia y ASG

Analyst(s)

Victor Peiro Pérez

victor.peiro@gvcgaesco.es

+34 91 436 7812

Resumen ejecutivo de la valoración

Tier1 es un grupo empresarial fundado en 2002, con directivos con más de 25 años de experiencia en el sector de las TIC El Grupo desarrolla e implanta soluciones innovadoras en el ámbito de las Tecnologías de la Información que permitan mejorar los procesos a los clientes con los que trabaja que son una amplia diversidad de empresas.

- ✓ Actualmente las actividades de la empresa se pueden clasificar en dos categorías: a) un grupo de actividades ya muy consolidadas y con un amplio track record en el área de las TIC y b) una innovadora solución llamada comerzzia, desarrollada in house, diseñada para el desarrollo del comercio unificado on-line y off line en cualquier tipo de empresa comercial, desde un solo establecimiento a una cadena de distribución
- ✓ El Grupo generó ingresos de casi 9,5 mEUR, Ebitda de 1,3 mEUR y un beneficio neto de casi 1 millón de euros en 2017. De esos ingresos las actividades consolidadas generaron 8,55 millones de euros.
- ✓ Las actividades consolidadas incluyen: a) Soluciones de Software, con producto propio, licencias de uso y mantenimiento, b) Implantaciones de productos informáticos c) despliegue y mantenimiento de infraestructuras TIC, en proyectos llave en mano y contratos plurianuales y d) otras actividades TIC complementando servicios sobre aplicaciones propias (SAAS, Praas, CAUs).
- ✓ Los productos propios, que llevan funcionando entre 2 y 10 años en el mercado, incluyen Atractor ERP para la planificación y gestión de una entidad, SecurInvoice de facturación electrónica, Lustrum para gestión de incidencias todo ello en Engage, una solución en plataforma web, que incluye entre otras funcionalidades un canal de comunicación e intercambio entre entidades con una ventanilla única para la gestión de proveedores.
- ✓ Los clientes son tanto privados como públicos, sin una concentración de riesgo importante y abarcan grandes nombres en la distribución alimentaria, cooperativas, cadenas de moda, entre otros, sobre todo en Andalucía.
- ✓ La nueva línea de expansión de negocio, gira alrededor de la plataforma comerzzia, que ha sido la única solución española para el sector retail, reconocida por los especialistas Gartner en 2016 y en 2018.
- ✓ Hemos realizado una valoración del Grupo tecnológico Tier 1 por medio del método de descuento de los cash Flow libres generados por sus dos grupos de actividades principales: a) las actividades consolidadas y maduras del Grupo y b) el desarrollo comercial de la plataforma de gestión omnicanal Comerzzia.
- ✓ La razón de valorar los dos negocios de forma independiente, es el muy diferente grado de madurez y visibilidad de los mismos de ambos negocios, uno totalmente implantado y rentable y el otro en sus inicios de expansión. Esto condiciona las tasas de descuento y las expectativas de crecimiento.
- ✓ De esta forma obtenemos una valoración de 20,3 mEUR.
- ✓ Si aplicásemos los múltiplos medios del sector para 2019 y para la media de los 10 últimos años a las estimaciones que obtenemos para 2019 y para 2020 para el grupo Tier 1, la valoración sería de 25,7mEUR y 18,8mEUR respectivamente, con una media de 22,3 mEUR.

Valoración por DCF de los negocios principales de tier 1

Hemos realizado una valoración del Grupo tecnológico Tier 1 por medio del método de DCF por sus dos grupos de actividades principales: a) las actividades consolidadas y maduras del Grupo que incluyen su oferta de servicios de IT a todo tipo de sectores y empresas y b) el desarrollo comercial de la plataforma de gestión omnicanal Comerzzia, creada para el comercio unificado con tiendas físicas y canales online.

La razón de valorar los dos negocios independientemente, es el muy diferente grado de madurez y también la visibilidad de ambos negocios, uno totalmente implantado y rentable y el otro en sus inicios de expansión. Esto condiciona las tasas de descuento aplicadas y las expectativas de crecimiento de los negocios a corto y medio plazo.

Valoración del negocio consolidado

Por negocio consolidado entendemos todas las líneas de productos y servicios que tier 1 ha estado realizando desde hace bastantes años, con un track record establecido en el mercado y en los clientes.

En el cuadro siguiente, mostramos cual es la estimación de la evolución del cash flow generado por estas actividades, que hemos utilizado para la estimación del valor de los activos de las actividades consolidadas de tier 1.

Cash Flow (mEUR)	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Terminal
Ventas	8.55	9.12	9.62	10.12	10.64	11.19	11.75	11.99
% crecimiento		6.6%	5.5%	5.2%	5.2%	5.2%	5.0%	2.0%
EBITDA	1.05	0.89	1.04	1.10	1.09	1.12	1.17	1.26
% s/ Ventas	12.3%	9.7%	10.8%	10.8%	10.2%	10.0%	10.0%	10.5%
Amortizaciones	0.15	0.12	0.14	0.15	0.11	0.06	0.11	0.11
% s/ Ventas	1.7%	1.3%	1.4%	1.5%	1.0%	0.5%	1.0%	1.0%
EBITA	0.90	0.77	0.91	0.94	0.98	1.06	1.06	1.14
% s/ Ventas	10.5%	8.4%	9.4%	9.3%	9.2%	9.5%	9.0%	9.5%
% crecimiento		-14.9%	18.3%	3.9%	4.0%	8.3%	0.0%	
Taxes	-0.18	-0.15	-0.18	-0.19	-0.20	-0.21	-0.21	-0.23
Tasa impositiva real	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%
Tasa impositiva normalizada	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%
NOPLAT (Rdo op. sin impuestos)	0.72	0.61	0.72	0.75	0.78	0.85	0.85	0.92
Depreciation & other provisions	0.15	0.12	0.14	0.15	0.11	0.06	0.11	0.11
Gross Operating Cash Flow	0.87	0.73	0.86	0.91	0.89	0.91	0.96	1.03
Inversiones	0.00	-0.05	-0.05	-0.05	-0.05	-0.06	-0.06	-0.06
% sales	0.0%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
Variación circulante		-0.06	-0.05	-0.05	-0.05	-0.05	-0.06	-0.06
Cash Flow a descontar	0.0	0.63	0.76	0.81	0.79	0.80	0.85	0.91

GVC Gaesco Beka. tier 1

Inversiones en activos fijos: al ser una empresa eminentemente de servicios, en esta área las inversiones son reducidas y las hemos fijado en un 0,5% de las ventas anuales.

Inversiones en circulante: uno de los aspectos claves al valorar las empresas del sector de IT es el peso relativo y la evolución del circulante, sobre todo por el lado del periodo de cobro. En el caso de tier 1, hemos detectado una baja necesidad de financiar circulante, ya que muchos de sus clientes más importantes cualitativamente son cadenas de distribución, en las que la gestión de sistemas es básica y por lo que pagan en plazos razonables. Para calcular la inversión de esta actividad en circulante, hemos establecido la estimación de circulante en el 10% de las ventas (y por tanto el 10% del incremento de las ventas).

Evolución de ventas y márgenes operativos: hemos considerado un crecimiento de alrededor de un 5% de media en los primeros años y del 2% a perpetuidad. En el margen hemos estimado una estabilidad a medio plazo alrededor del 10-10,5% a medio plazo, que compara de forma conservadora con el 12,3% obtenido en 2017.

La tasa fiscal operativa la hemos situado en el 20% de forma constante sin tener en cuenta deducciones habituales en este sector (en 2017 la tasa fiscal del grupo fue del 13%).

Principales parámetros usados en la valoración por DFC de las actividades consolidadas

Tasa de descuento y valoración obtenida			
Tasa de interés sin riesgo	3.5%	CF Acum. descontado	3.86
Factor Riesgo empresa	0.80		
Prima riesgo mercado	5.0%	Crc. Perpetuidad (g)	2.0%
Coste del Equity (Ke or COE)	7.50%	CF Terminal	0.91
Coste de la deuda (bruta)	0.00%	Valor Terminal (TV)	7.03
Tipo impositivo deuda *	20.0%	Factor descuento VT	0.65
Coste Neto de la Deuda (Kd or COD)	0.00%	Valor actual flujo terminal	4.6
Apalancamiento LP (D/E) o % Kd	0%	Créditos fiscales	-
% Ke	100.0%	Activos Financieros	-
Taxa Impuestos LP	20%	Valor de la empresa (mEUR)	8.4
WACC (tasa de descuento)	7.50%		

GVC Gaesco Beka Estimates

Como se puede ver en la tabla anterior, nuestra mejor estimación de tasa de descuento ponderada de los flujos operativos es del 7,5%. Para llegar a ella hemos utilizado un esquema similar al método del CAPM, pero no este sistema. Para nosotros la wacc, es un coste de oportunidad, que refleja la combinación de lo que nosotros esperaríamos como rendimiento que compensase el riesgo que percibimos en esta actividad. El nivel de tasa de interés sin riesgo y de prima de mercado son estimaciones nuestras en un contexto de largo plazo, con las condiciones actuales de mercado, de entorno macroeconómico y en un supuesto de política monetaria del BCE normalizada. El ajuste que hacemos por factor riesgo de la empresa, tiene en cuenta su situación financiera, track record, transparencia, tamaño y previsión sectorial entre otros factores.

Para el crecimiento perpetuidad, que estima los flujos de caja operativa que se producirían en un entorno de madurez del sector y de la empresa, partiendo del último año explícito, hemos utilizado un 2%, y trata de reflejar nuestra visión del negocio tecnológico de IT en el muy largo plazo y es coherente con los niveles que usamos en otros sectores.

Valor de los activos de la actividad consolidada

Combinando el método del descuento de flujos, con los flujos de caja que hemos expuesto y la tasa de descuento, obtenemos un valor de los activos de la actividad tradicional de tier 1 de 8,4 millones de euros, de los que, como se puede ver en la tabla, el valor presente de los flujos desde 2018 a 2023 aportan casi el 50% de la valoración, mientras que el valor residual, que recoge nuestra previsión de valor generado por la empresa desde 2024 al infinito, aporta algo más del 50%. Nos parece que esa proporción es conservadora y se corresponde con una actividad asentada, con track record y con crecimiento moderado.

Análisis de sensibilidad de la valoración por DCF de la actividad consolidada

Dado que el factor de subjetividad es importante a la hora de establecer la tasa wacc y la tasa "g" y que a largo plazo, los márgenes de cualquier empresa en un sector en competencia pueden sufrir alteraciones, vemos importante ofrecer un análisis de sensibilidad de la variación de la valoración de los activos a estas variables.

WACC	Crecimiento a perpetuidad (g)							WACC	Margen Ebitda Normalizado							
	0.5%	1.0%	1.5%	2.0%	2.5%	3.0%	3.5%		9.0%	9.5%	10.0%	10.5%	11.0%	11.5%	12.0%	
6.0%	9.5	9.8	10.1	10.4	10.8	11.2	11.7	6.0%	9.4	9.8	10.1	10.4	10.8	11.1	11.4	
6.5%	8.9	9.1	9.4	9.6	9.9	10.3	10.6	6.5%	8.7	9.0	9.3	9.6	9.9	10.2	10.5	
7.0%	8.3	8.5	8.7	9.0	9.2	9.5	9.8	7.0%	8.2	8.4	8.7	9.0	9.2	9.5	9.8	
7.5%	7.9	8.0	8.2	8.4	8.6	8.8	9.1	7.5%	7.7	7.9	8.2	8.4	8.7	8.9	9.1	
8.0%	7.5	7.6	7.8	7.9	8.1	8.3	8.5	8.0%	7.3	7.5	7.7	7.9	8.1	8.4	8.6	
8.5%	7.1	7.2	7.4	7.5	7.7	7.8	8.0	8.5%	6.9	7.1	7.3	7.5	7.7	7.9	8.1	
9.0%	6.8	6.9	7.0	7.1	7.3	7.4	7.5	9.0%	6.6	6.8	7.0	7.1	7.3	7.5	7.7	

GVC Gaesco Beka Estimates

Valoración del nuevo negocio derivado de la nueva aplicación comerzzia

comerzzia es una aplicación de desarrollo propio, que lleva dos años y medio de implementación y comercialización, siendo una línea de negocio reciente, sobre la que la empresa tier1, tiene buenas perspectivas. Dado que la mayor parte del coste de desarrollo ya ha sido realizado y que se han producido algunas operaciones comerciales con el producto (0,9 mEUR en 2017), no se puede considerar una star up. Pero sí es una línea de expansión novedosa y por ello tiene fuertes expectativas de crecimiento, y pero también un menor nivel de visibilidad en el crecimiento futuro del producto. La empresa ha tomado medidas para apoyar el desarrollo comercial de la aplicación.

En primer lugar la aplicación fue incluida, como única solución tecnológica española, por la consultora de TI Gartner en 2016 y 2018 en su guía de aplicaciones digitales preparadas para la venta en cadenas de distribución multicanal de ventas de entre 500 y 3.000 millones USD. Esta consultora tiene un alto prestigio en el sector IT, ya que realiza informes de investigación de mercado que se basan en métodos patentados de análisis de datos cualitativos para demostrar las tendencias del mercado, como la dirección, la madurez y los participantes. Sus análisis se llevan a cabo para varias industrias tecnológicas específicas y se actualizan cada 1-2 años.

En segundo lugar tier 1 ha alcanzado varios acuerdos de comercialización con varios importantes players en la implantación y comercialización de soluciones como Seidor, IBM, Price Waterhouse y la propia tier 1 entre otros.

A modo de resumen, comerzzia, ofrece una solución principalmente para empresas de distribución enfocada a la gestión integral unificada de su comercio electrónico y físico y cualquier otro canal (omnicanalidad). Se ha desarrollado en abierto, con tecnología basada en JAVA, permite el acceso desde cualquier canal, no requiere grandes inversiones en software, es escalable (desde una tienda a una cadena de distribución), incluye CRM de fidelización de cliente, robtica de asistencia en tienda (en desarrollo) y es integrable en software de terceros como SAP.

En el cuadro siguiente, mostramos cual es la estimación de la evolución del cash flow generado por la comercialización de la plataforma comerzzia, e incluye los ingresos y resultados que corresponden a la matriz tier 1 por el acuerdo de implementación de comerzzia. Hemos optado por este tratamiento, para no mezclar dos corrientes de ingresos y resultados con muy diferentes dinámicas, la actividad consolidada y la derivada de la comercialización de comerzzia. Hemos utilizado esta corriente de cash flows para, con el mismo método descrito en la valoración de la actividad tradicional, llegar a nuestra mejor estimación del valor de los activos de esta nueva actividad.

Cash Flow (mEUR)	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Terminal
Ventas	0.90	1.62	2.59	3.75	5.06	6.08	7.29	7.51
% crecimiento		80.0%	60.0%	45.0%	35.0%	20.0%	20.0%	3.0%
EBITDA		0.61	1.22	1.99	2.99	3.71	4.59	4.73
% s/ Ventas		38.0%	47.0%	53.0%	59.0%	61.0%	63.0%	63.0%
Amortizaciones	0.08	0.13	0.16	0.18	0.21	0.17	0.17	0.17
% s/ Ventas	8.4%	8.3%	6.1%	4.9%	4.2%	2.7%	2.3%	2.2%
EBITA	0.18	0.48	1.06	1.80	2.78	3.54	4.43	4.56
% s/ Ventas	20.2%	29.7%	40.9%	48.1%	54.8%	58.3%	60.7%	60.8%
% crecimiento		165.1%	120.2%	70.4%	53.9%	27.5%	25.1%	
Taxes	-0.04	-0.10	-0.21	-0.36	-0.56	-0.71	-0.89	-0.91
Tasa impositiva real	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%
Tasa impositiva normalizada	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%	20.0%
NOPLAT (Rdo op. sin impuestos)	0.15	0.38	0.85	1.44	2.22	2.83	3.54	3.65
Depreciation & other provisions	0.08	0.13	0.16	0.18	0.21	0.17	0.17	0.17
Gross Operating Cash Flow	0.22	0.52	1.00	1.63	2.43	3.00	3.71	3.82
Inversiones	-0.10	-0.10	-0.13	-0.13	-0.10	-0.12	-0.15	-0.15
% sales	11.5%	6.4%	5.1%	3.6%	2.0%	2.0%	2.0%	2.0%
Variación circulante	-0.12	-0.14	-0.19	-0.23	-0.26	-0.20	-0.24	-0.04
Cash Flow a descontar	0.0	0.27	0.68	1.26	2.07	2.67	3.32	3.62

GVC Gaesco Beka. tier 1

Inversiones en activos fijos. Al ser un desarrollo tecnológico propio, el grueso de las inversiones ha sido en I+D y por lo tanto ha sido capitalizado en el balance. El producto se encuentra terminado, como lo evidencia el hecho de que esté implantado en una veintena de empresas. No obstante hemos incorporado en la valoración una inversión de 360.000 EUR en el periodo 2018-2020 y posteriormente una inversión del 2% de las ventas, en línea con otras empresas del sector.

Inversiones en circulante: En el caso de comerzzia, hemos sido más conservadores y hemos establecido la estimación de circulante en el 20% de las ventas (y por tanto el 20% del incremento de las ventas).

Evolución de ventas y márgenes operativos: Aunque en el punto siguiente analizamos en que se basa el crecimiento de las ventas del modelo, anticipamos que la tasa media de crecimiento en el periodo 2018, cuando al producto se espera que este comercialmente en velocidad de crucero, y el año 2023, es del 35%.

La tasa impositiva operativa la hemos situado en el 20% de forma constante, también de forma conservadora.

Principales parámetros usados en la valoración por DFC de las actividades consolidadas

Tasa de descuento y valoración obtenida para actividades comerzzia			
Tasa de interés sin riesgo	3.5%	CF Acum. descontado	6.35
Factor Riesgo empresa	2.30		
Prima riesgo mercado	5.0%	Creto. Perpetuidad (g)	3.0%
Coste del Equity (Ke or COE)	15.00%	CF Terminal	3.62
Coste de la deuda (bruta)	0.00%	Valor Terminal (TV)	13.42
Tipo impositivo deuda *	20.0%	Factor descuento VT	0.43
Coste Neto de la Deuda (Kd or COD)	0.00%	Valor actual flujo terminal	5.80
Apalancamiento LP (D/E) o % Kd	0%	Créditos fiscales	-
% Ke	100.0%	Activos Financieros	-
Taxa Impuestos LP	20%	Valor de la empresa (mEUR)	12.15
WACC (tasa de descuento)	15.0%		

GVC Gaesco Beka Estimates

En el caso de comerzzia y los flujos relacionados con el producto hemos aplicado una tasa de descuento del 15%, el doble que para las actividades consolidadas y esto se debe a la falta de track record de medio plazo de la nueva actividad y por tanto al riesgo de ejecución.

Por el contrario en el crecimiento residual a largo plazo hemos elegido un 3%, y ya que aunque con menos visibilidad, el potencial de crecimiento teórico está por encima de los productos maduros y consolidados.

Valor actual de los flujos de comerzzia

Con el método descrito, obtenemos un valor de los activos de la nueva actividad 12,15 millones de euros, de los que, como se puede ver en la tabla, el valor presente de los flujos desde 2018 a 2023 aportan algo más del 50% de la valoración, mientras que el valor residual, supone algo menos del 50%.

Análisis de sensibilidad de la valoración por DCF de la actividad comerzzia

Al igual que en el caso de las actividades consolidadas, hemos realizado un análisis de sensibilidad a las dos variables que más impacto tienen en la valoración.

WACC	Perpetual growth rate (g)						
	1.5%	2.0%	2.5%	3.0%	3.5%	4.0%	4.5%
13.5%	13.2	13.4	13.5	13.7	13.9	14.0	14.2
14.0%	12.7	12.9	13.0	13.1	13.3	13.5	13.6
14.5%	12.2	12.4	12.5	12.6	12.8	12.9	13.1
15.0%	11.8	11.9	12.0	12.15	12.3	12.4	12.5
15.5%	11.4	11.5	11.6	11.7	11.8	11.9	12.1
16.0%	11.0	11.1	11.2	11.3	11.4	11.5	11.6
16.5%	10.6	10.7	10.8	10.9	11.0	11.1	11.2

GVC Gaesco Beka Estimates

Valoración total del grupo tier 1

TIER 1: VALORACION DEL GRUPO

mEUR

Valor TIC tradicional	8.41
Valor Comerzzia	12.15
Otros activos/pasivos*	-0.27
Valor SOP	20.29

GVC Gaesco Beka y Tier 1.

* Posición de caja y minoritarios Comerzzia y ASG

En el cuadro anterior mostramos el total de la valoración alcanzado por la suma de las dos partes en las que hemos dividido el negocio y le ajustamos por el valor de los activos no operativos y por tanto no considerados en los flujos de la actividad. El peso de estas partidas es poco significativo, en su conjunto e incluye la posición de caja a cierre de 2017 (que ascendía a algo más de un millón de euros), los minoritarios de las dos filiales significativas y otros activos y pasivos netos.

Valoración por múltiplos de empresas comparables y del sector de IT

De acuerdo con Bloomberg y con Factset, estas son las medias de los principales multiplicadores del sector:

Resumen multiplicadores del sector TIC

	2019	Media 10 años
P/E	14.0x	17.0x
EV/Ebitda	8.7x	8.2x
EV/Ebit	11.0x	11.0x
EV/Ventas	1.0x	0.7x

Bloomberg, Factset, GVC Gaesco Beka

Si aplicásemos los múltiplos medios del sector para 2019 y para la media de los 10 últimos años a las estimaciones que obtenemos para 2019 y para 2020 para el grupo Tier 1, la valoración sería de 25,7mEUR y 18,8mEUR respectivamente, con una media de 22,3 mEUR, aunque hay que tener en cuenta que Tier1 y su producto de mayor crecimiento Comerzzia, son difícilmente comparables con otras empresas del sector.

El multiplicador de los recursos propios del sector se mueve entre 2x y 2,5x y si lo aplicamos al VC actual de Tier 1 de 3 mEUR en 2017, obtendríamos un valor de entre 6 mEUR y 7,5 mEUR, pero esta valoración es estática y no recoge el crecimiento potencial del Grupo. Si lo aplicamos al VC que estimamos tendría Tier 1 en 2020 de 7,8mEUR, la valoración sería de 15,5-19,4 mEUR, más coherente con nuestra valoración.

Multiplicadores implícitos de nuestra valoración

Los multiplicadores implícitos que conlleva nuestra valoración de 22.29 mEUR son los siguientes:

TIER1 total Grupo: Múltiplos implícitos de valoración DCF

	2016	2017	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e
EV/Sales	2.7x	2.1x	1.9x	1.7x	1.5x	1.3x	1.2x
EV/EBITDA	28.1x	15.8x	13.5x	9.2x	6.5x	5.1x	4.2x
P/E	40.2x	21.4x	20.3x	12.9x	9.2x	6.8x	5.5x

GVC Gaesco Beka

Estimaciones de negocio utilizadas para la valoración

Estimaciones para la actividad consolidada

En la rama de negocio que hemos valorado como actividades consolidadas, las líneas de negocio más significativas son las siguientes:

- Actividad principal de IT que supusieron en 2017 unos 7,5 mEUR con el siguiente desglose:
 - Mantenimiento e instalaciones de infraestructuras, que suponen aproximadamente el 65% de las ventas de las actividades consolidadas.
 - Ingresos relacionados con las soluciones propias, que incluyen la venta de licencias nuevas, la renovación de las licencias ya contratadas y los servicios de mantenimiento de los productos propios. Estos ingresos suponen aproximadamente el 12% de las ventas de las actividades consolidadas.
 - Suministro de software y hardware que aportan un 12% de las ventas de las actividades consolidadas.
- Adicionalmente fuera de la actividad principal de IT (que forma esas 4 líneas de negocio), tier 1 ejecuta una concesión para la logística de material informático y educativo, asignada por la Junta de Andalucía junto con otras actividades que aportaron en 2017 unos de 1,2 mEUR y que esperamos que crezcan alrededor del 6% de tasa media en los próximos cinco años. Este negocio aportó alrededor de un 15% de todas las ventas de las actividades consolidadas en 2017.

Estimaciones para la actividad de comertzia

La nueva actividad centrada en la venta, implantación y mantenimiento de la nueva plataforma tecnológica comertzia se realizará con comercializadores e implantadores de primer nivel además de la propia tier 1. Entre estas empresas está Seidor, IBM, Price Waterhouse. Los comercializadores reciben una comisión de venta de entre el 20% y el 50%.

Dado el estado emergente de la plataforma comertzia, el bajo nivel de partida, la fortaleza de los partner implantadores y el buen posicionamiento en el sector (Gartner) pensamos que el número de licencias vendidas puede pasar de 17 en 2017 a 100 dentro de seis años. El ingreso medio por licencia, que incluye el pago por licencia y el mantenimiento, será creciente, ya que estimamos que el tamaño del clientes que vaya adoptando la solución también será mayor y con más módulos contratados.

DISCLAIMER:

Information regarding Market Abuse and Conflicts of Interests and recommendation history available in our web page: www.valores.gvcgaesco.es and our offices

The information and opinions contained in this document have been compiled by GVC Gaesco Beka S.V., S.A., from sources believed to be reliable. This document is not intended to be an offer, or a solicitation to buy or sell relevant securities. GVC Gaesco Beka S.V., S.A., will not take any responsibility whatsoever for losses which may derive from use of the present document or its contents, GVC Gaesco Beka S.V., S.A., can occasionally have positions in some of the securities mentioned in this report, through its trading portfolio or negotiation. Additionally, there can exist a commercial relation between GVC Gaesco Beka S.V., S.A., and the mentioned companies.

As of the date of this report, GVC Gaesco Beka S.V., S.A.,

- acts as registered advisor, agent or liquidity provider for the following companies: AB Biotics; ADL Bionatur Solutions, SA; Carbures Europa SA; Clever Global SA, Euroespes, S.A., Facephi Biometría SA., Griñó Ecologic SA, Lleidanetworks Serveis Telematics SA., NBI Bearings Europe S.A. Trajano Iberia Socimi, SA; Obsido Socimi SA; Eurona Telecom SA; Secuoya Grupo de Comunicación SA; Catenon SA; Mercal Inmuebles Socimi SA; Neuron Bio SA; Neol Biosolutions SA, Student Properties Spain (SOCIMI); Solaria Casiopea (MARF bonds); Atrys Health.
- has participated and/or participates as lead or co-lead manager in corporate operations with the following companies: Clever Global SA; Dogi International Fabrics SA; Lleidanetworks Serveis Telematics SA, MasMovil Ibercom; Solaria (Globalsol Villanueva);
- has, during the last year, performed a significant amount of business with: Bankia; Ferrovial, Codere.
- has a contractual relationship to provide financial services, through which GVC Gaesco Beka S.V.,S.A., executes orders on the treasury stocks of the following companies: CaixaBank S.A., Grupo Ezentis S.A.
- has a liquidity contract as outlined by the CNMV's Circular 1/2017 with: Indra Sistemas; Melia Hotels International.
- has acted as independent appraiser for tier 1, and in return, GVC Gaesco Beka receives a compensation.
- has signed a Corporate Brokerage agreement that includes a contractually agreed provision of research services and in return, GVC Gaesco Beka receives a compensation. These reports have been or could have been previously shown to the companies: Agile Content, Atrys Health.

Disclaimer:

These reports have been prepared and issued by the Members of European Securities Network LLP ('ESN'). ESN, its Members and their affiliates (and any director, officer or employee thereof), are neither liable for the proper and complete transmission of these reports nor for any delay in their receipt. Any unauthorised use, disclosure, copying, distribution, or taking of any action in reliance on these reports is strictly prohibited. The views and expressions in the reports are expressions of opinion and are given in good faith, but are subject to change without notice. These reports may not be reproduced in whole or in part or passed to third parties without permission. The information herein was obtained from various sources. ESN, its Members and their affiliates (and any director, officer or employee thereof) do not guarantee their accuracy or completeness, and neither ESN, nor its Members, nor its Members' affiliates (nor any director, officer or employee thereof) shall be liable in respect of any errors or omissions or for any losses or consequential losses arising from such errors or omissions. Neither the information contained in these reports nor any opinion expressed constitutes an offer, or an invitation to make an offer, to buy or sell any securities or any options, futures or other derivatives related to such securities ('related investments'). These reports are prepared for the clients of the Members of ESN only. They do not have regard to the specific investment objectives, financial situation and the particular needs of any specific person who may receive any of these reports. Investors should seek financial advice regarding the appropriateness of investing in any securities or investment strategies discussed or recommended in these reports and should understand that statements regarding future prospects may not be realised. Investors should note that income from such securities, if any, may fluctuate and that each security's price or value may rise or fall. Accordingly, investors may receive back less than originally invested. Past performance is not necessarily a guide to future performance. Foreign currency rates of exchange may adversely affect the value, price or income of any security or related investment mentioned in these reports. In addition, investors in securities such as ADRs, whose value are influenced by the currency of the underlying security, effectively assume currency risk. ESN, its Members and their affiliates may submit a pre-publication draft (without mentioning neither the recommendation nor the target price/fair value) of its reports for review to the Investor Relations Department of the issuer forming the subject of the report, solely for the purpose of correcting any inadvertent material inaccuracies. Like all members employees, analysts receive compensation that is impacted by overall firm profitability. For further details about the analyst certification, the specific risks of the company and about the valuation methods used to determine the price targets included in this report/note, please refer to the specific disclaimer pages prepared by the ESN Members. In the case of a short note please refer to the latest relevant published research on single stock or contact the analyst named on the front of the report/note for detailed information on the valuation methods, earning estimates and risks. A full description of all the organisational and administrative measures taken by the Members of ESN to manage interest and conflicts of interest are available on the website of the Members or in the local disclaimer of the Members or contacting directly the Members. Research is available through the ESN Members sales representative. ESN will provide periodic updates on companies or sectors based on company-specific developments or announcements, market conditions or any other publicly available information. Unless agreed in writing with an ESN Member, this research is intended solely for internal use by the recipient. Neither this document nor any copy of it may be taken or transmitted into Australia, Canada or Japan or distributed, directly or indirectly, in Australia, Canada or Japan or to any resident thereof. This document is for distribution in the U.K. Only to persons who have professional experience in matters relating to investments and fall within article 19(5) of the financial services and markets act 2000 (financial promotion) order 2005 (the "order") or (ii) are persons falling within article 49(2)(a) to (d) of the order, namely high net worth companies, unincorporated associations etc. (all such persons together being referred to as "relevant persons"). This document must not be acted on or relied upon by persons who are not relevant persons. Any investment or investment activity to which this document relates is available only to relevant persons and will be engaged in only with relevant persons. The distribution of this document in other jurisdictions or to residents of other jurisdictions may also be restricted by law, and persons into whose possession this document comes should inform themselves about, and observe, any such restrictions. By accepting this report you agree to be bound by the foregoing instructions. You shall indemnify ESN, its Members and their affiliates (and any director, officer or employee thereof) against any damages, claims, losses, and detriments resulting from or in connection with the unauthorized use of this document. For disclosure upon "conflicts of interest" on the companies under coverage by all the ESN Members, on the "interests" and "conflicts" of the analysts and on each "company recommendation history", please visit the ESN website

(http://www.esnpartnership.eu/research_and_database_access/insite)

or refer to the local disclaimer of the Members, or contact directly the Member

www.bancaakros.it regulated by the CONSOB - Commissione Nazionale per le Società e la Borsa

www.caixabi.pt regulated by the CMVM - Comissão do Mercado de Valores Mobiliários

www.cmcicms.com regulated by the AMF - Autorité des marchés financiers

www.equinet-ag.de regulated by the BaFin - Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht

www.ibg.gr regulated by the HCMC - Hellenic Capital Market Commission

www.nibc.com regulated by the AFM - Autoriteit Financiële Markten

www.op.fi regulated by the Financial Supervision Authority

www.valores.gvcgaesco.es regulated by CNMV - Comisión Nacional del Mercado de Valores

Members of ESN (European Securities Network LLP)



Banca Akros S.p.A.
Viale Eginardo, 29
20149 MILANO
Italy
Phone: +39 02 43 444 389
Fax: +39 02 43 444 302



Caixa-Banco de Investimento
Avenida João XXI, 63
1000-300 Lisboa
Portugal
Phone: +351 21 313 73 00
Fax: +351 21 389 68 98



CM - CIC Market Solutions
6, avenue de Provence
75441 Paris
Cedex 09
France
Phone: +33 1 53 48 81 93



equinet Bank AG
Gräfstraße 97
60487 Frankfurt am Main
Germany
Phone: +49 69 - 58997 - 212
Fax: +49 69 - 58997 - 299



GVC Gaesco Beka, SV, SA
C/ Marques de Villamagna 3
28001 Madrid
Spain
Phone: +34 91 436 7813



Investment Bank of Greece
32 Aigialeias Str & Paradissou,
151 25 Maroussi,
Greece
Phone: +30 210 81 73 383



NIBC Bank N.V.
Gustav Mahlerlaan 348
P.O.Box 235
1082 ME Amsterdam
The Netherlands
Phone: +31 20 550 8500
Fax: +31 20 626 8064



OP Corporate Bank plc
P.O.Box 308
Teollisuuskatu 1, 00013 Helsinki
Finland
Phone: +358 10 252 011
Fax: +358 10 252 2703

